1990年4月24日,"发现者号"航天飞机将"哈勃"太空望远镜送上轨道

从此 人类有了观察遥远宇宙的

"火眼金睛"



发现者 DISCOVER 人工智能投资助理

金融人时代的智能信息与智能策略平台

想获取投资信息?很不幸,你淹没在信息的海洋里……



公告怎么看?

东方财富 or Wind?

哪个行业是热点?

3000只股票几十种期货



不该听"专家荐股"啊 又被骗了

好好的,为什么会暴跌?

减持 减持 被割了韭菜!



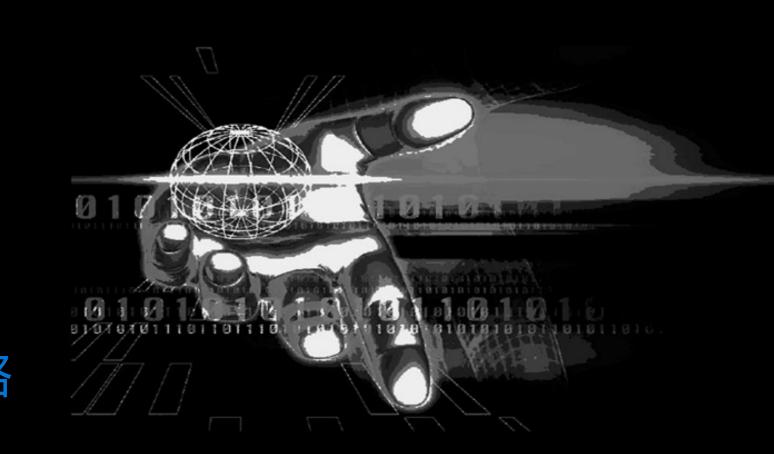
每天花2小时看消息?

什么是智能信息智能策略?

智能信息是指按照指定目标

通过人工智能对海量信息进行挖掘 统计 计算从而获得与交易相关的更为有效的市场信息

根据智能信息 制定的交易策略被称为智能策略



智能信息大幅度提升了用户获取投资信息的有效性和效率



发现者 DISCOVER

一个基于人工智能技术的股票期货投资智能信息与智能策略平台

致力于深度挖掘公开信息 交易数据与市场变化的内在关联

自我进化的投资策略体系及时适应市场变化

面向1.17亿中国股市期货投资者的移动互联网智能计算与内容服务

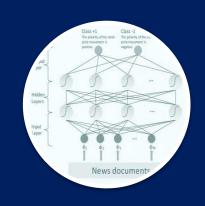
技术特征



智能爬虫自动收集 全网范围的大数据



AI 自然语言处理进 行有效识别分类



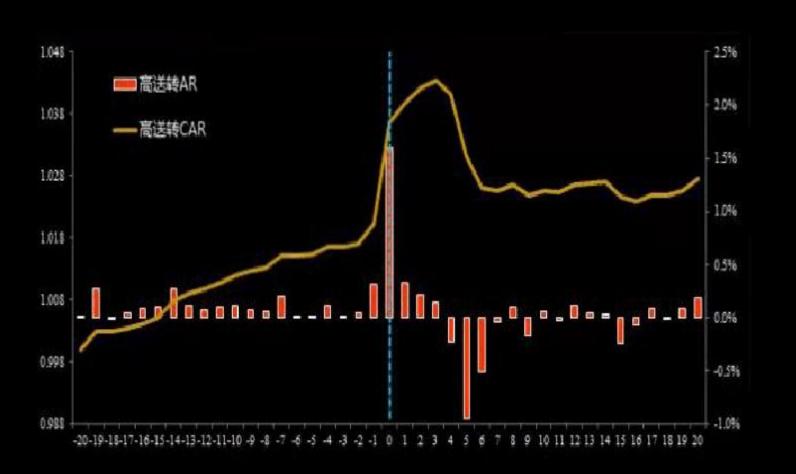
量化投资模型深度 神经网络寻找信息 与交易间的相关性



移动互联网实现策 略信息对用户的精 准定制 应用场景

实例一高送转日历

在高送转的不同阶段市场价格变化规律如图所示量



智能爬虫全网自动采集股票公告信息及基本财务信息

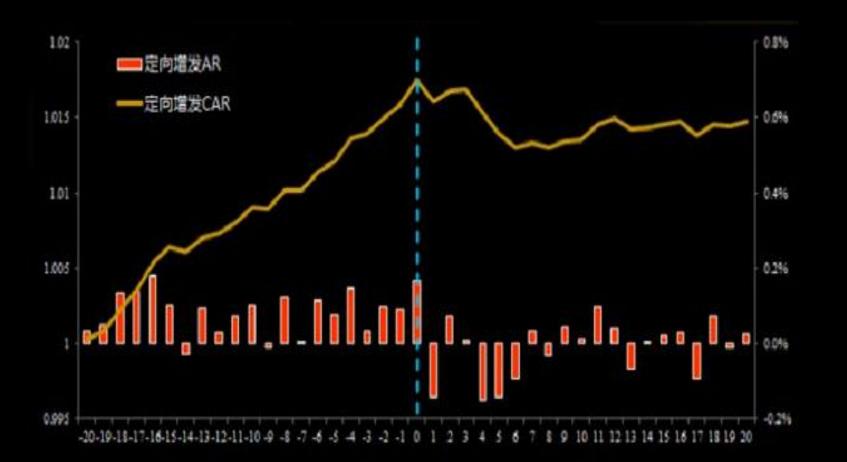
经AI自然语言处理自动归入数据库

智能策略依据财务及历史交易信息生成可能发生高送转股票品种

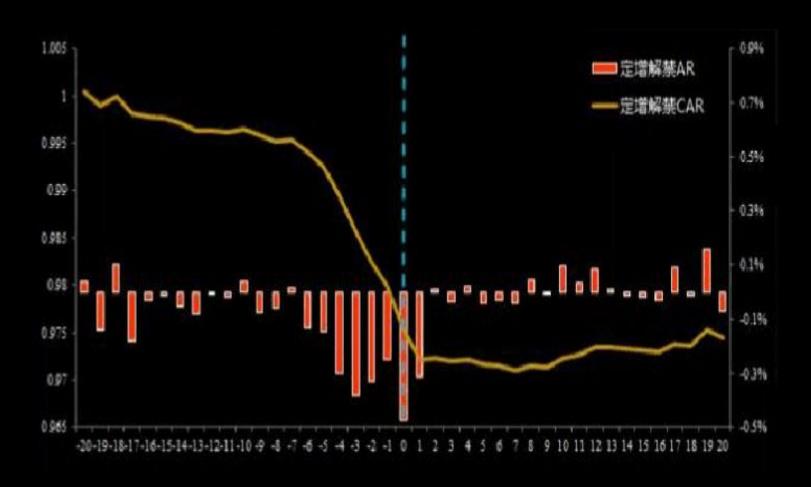
根据当前股价结构,时间周期,提供高送转发生概率及时间预测

AI推荐算法将结果推送至移动互联客户定制端

实例二 定向增发



实例三 限售股解禁预警



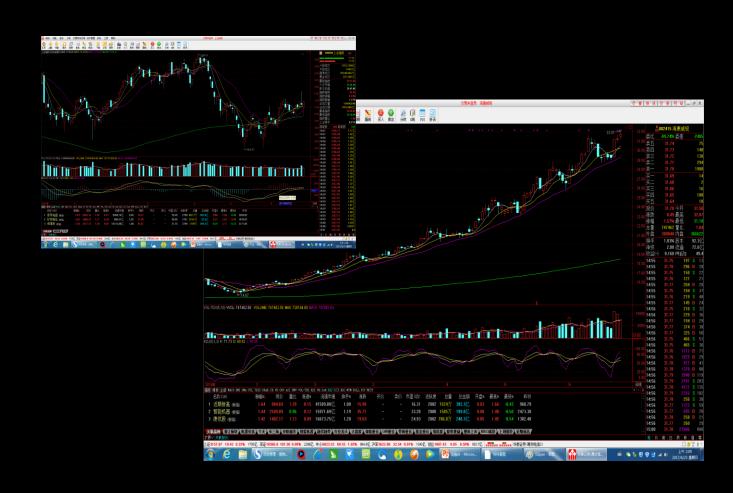
实例四相似K线

智能寻找历史特征近似交易k线辅助交易决策



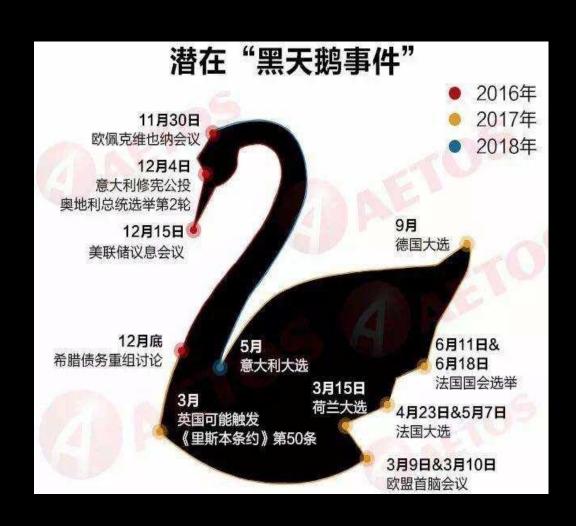
实例五独立行情指数

智能寻找与大盘走势截然不同的个股由策略模型给出强弱指数



实例 六 黑天鹅探针

智能全自动全网舆情监测 黑天鹅事件第一时间预警



实例七调研焦点

智能统计行业或上市公司被调研频率和重点机构调研目标 辅助寻找投资热点



实例八人气情绪指数

对微博 微信 股吧进行大数据采集分析 获取当天市场大众情绪指数 并结合智能策略给出交易参考方向



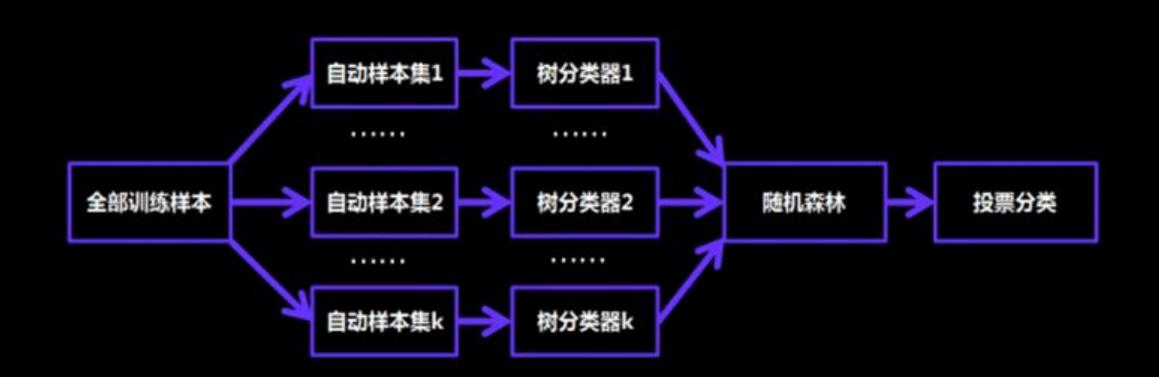
实例九新闻联播热点分析

语音识别 + 自然语言处理 + 热词统计 及时发现政策动态



实例十多维策略的"随机森林"

基于"随机森林"(Random forest)的多维度策略组合模型 提供更高的交易可靠性



实例十一 ……

实例十二 ……

核心理念



发现者 DISCOVER

以交易为中心 为用户直接创造效益

基本原则

市场容量原则

单一智能信息策略 **尺量**供应客户 控制参与者数量提高有效性避免"测不准"原理对市场的影响

提升优秀策略的溢价能力

客观信息原则

不预测不荐股

有效信息原则

提供有效分析 不提供充分分析 让你比别人聪明一点儿

有限信息原则

提供简单相关性 大外延 小内涵

保持信息多样性 避免或减小智能信息对市场冲击

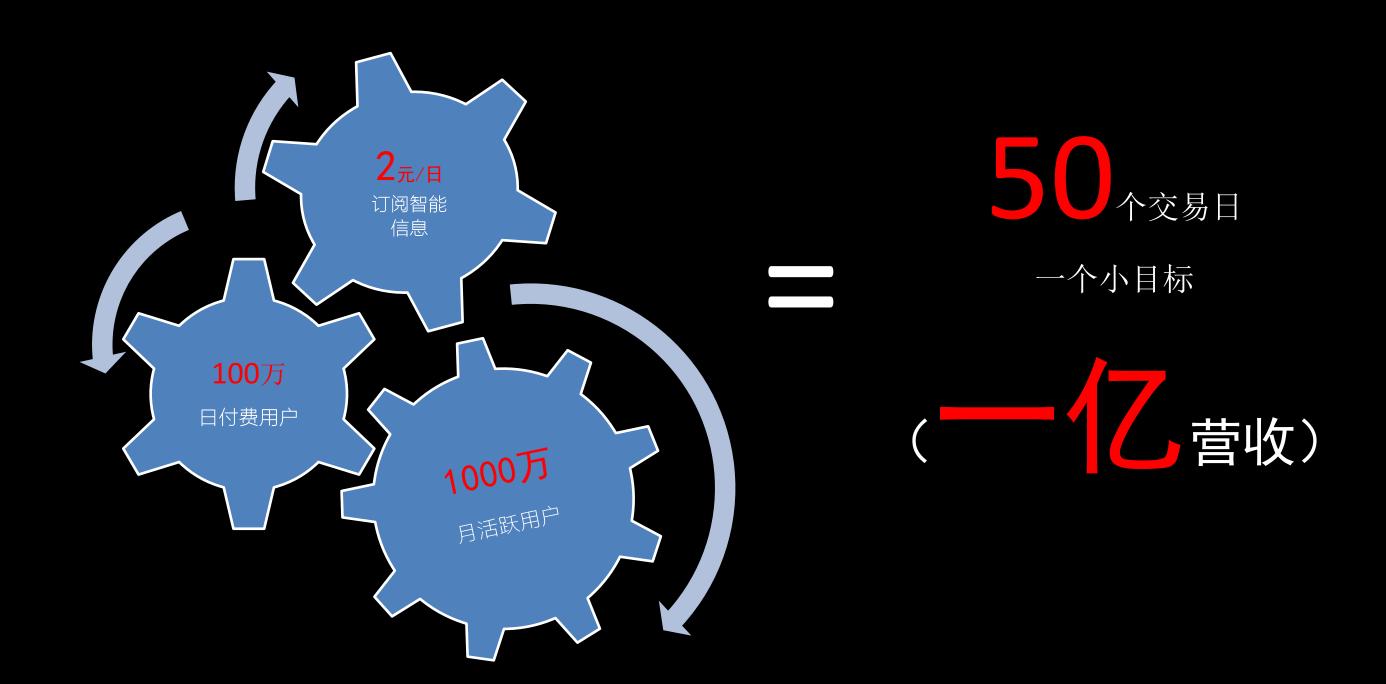
盈利模式

移动互联网

知识付费



简单智能信息的移动互联网小额支付



付费逻辑



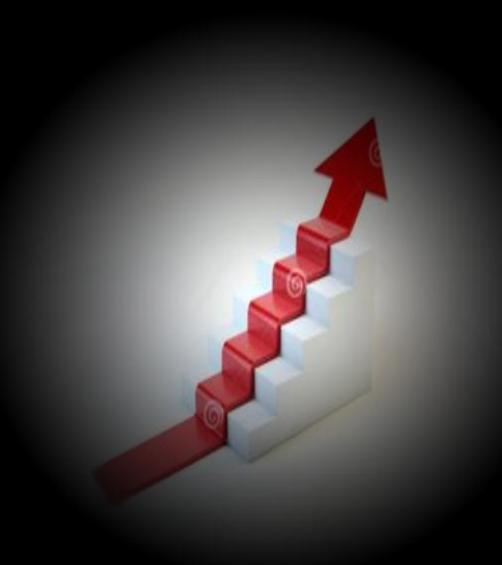
付出2元微信 "零钱" 提升每日交 易胜算!



价格梯度与多维策略

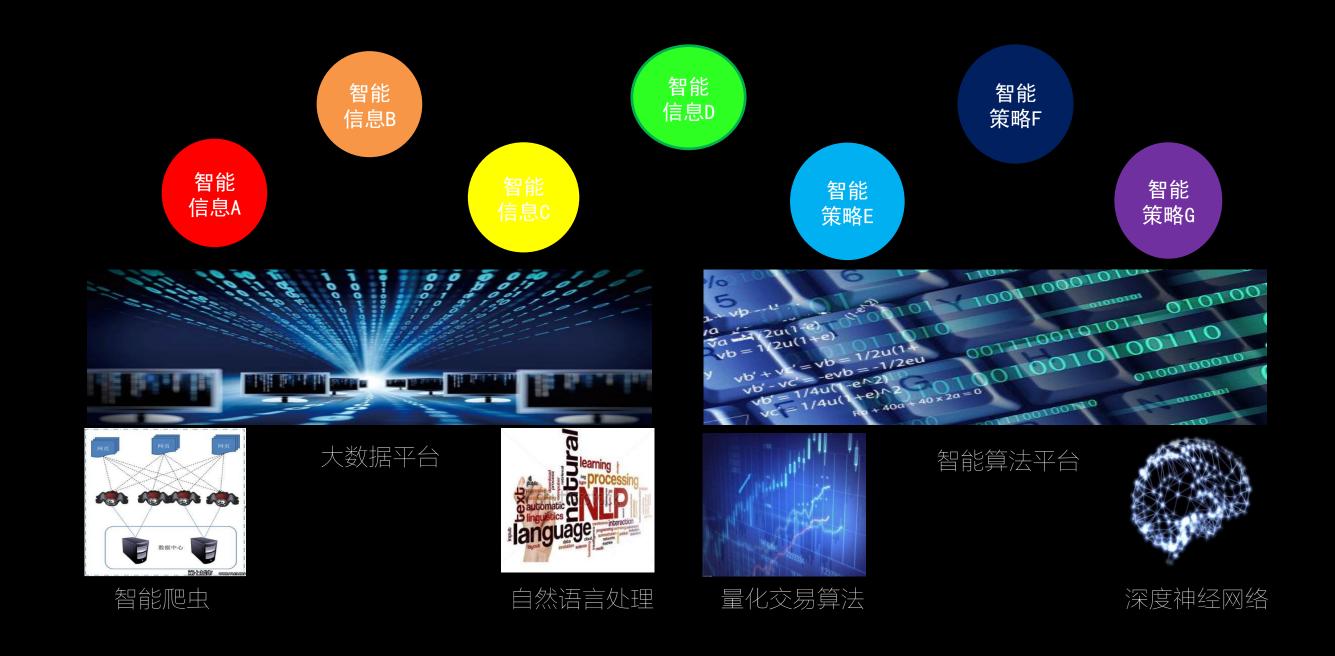
策略工厂研发更为有效性的 多维智能信息和智能策略

形成价格梯度 提升盈利水平



开放平台

开放式的大数据支持平台与算法支持平台



开放平台

吸引更多的证券专家与开发小组 开发智能信息与智能策略获取收益



智能人工

"发现者"为财经专家建立了知识内容盈利的平台



为"真知灼见"付费!从此告别"黑嘴"!

定制策略与机构服务



可为专业投资机构量身定制AI策略 向专业机构收费

对标模式 kensho Plantir

自用人策略

多维智能策略中的最佳AI交易策略将用于公司自有资金 在二级市场的交易增值

适当时候用于私募基金资产管理业务

对标模式:

文艺复兴公司之大奖章基金





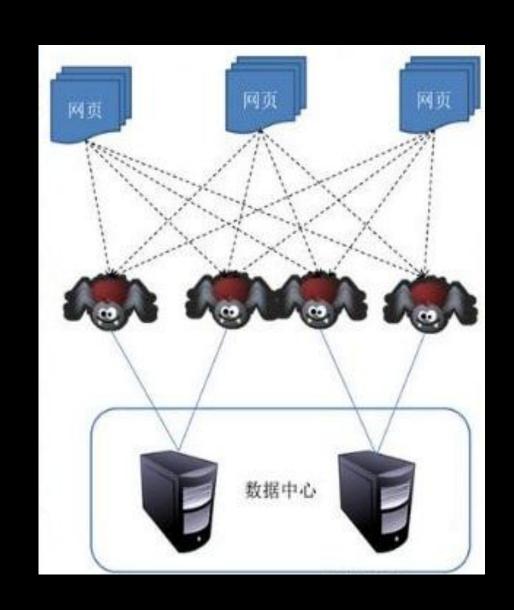
核心技术



可视化智能爬虫制造与管理

可能是世界上最直观 的智能爬虫定义管理 软件

大幅度降低了全网数据 挖掘的人工成本

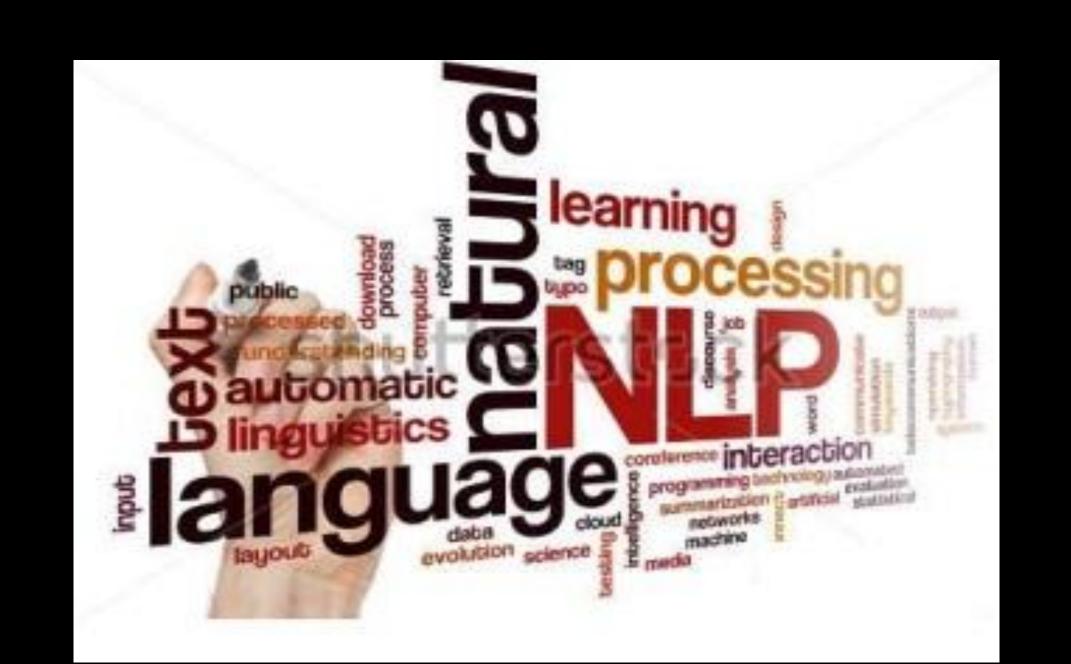


仅经过简单培训的普 通人员即可生成针对 特定网站的智能爬虫

是世界上极少数可以 低成本组织全网数据 收集的有效工具



自然语言处理



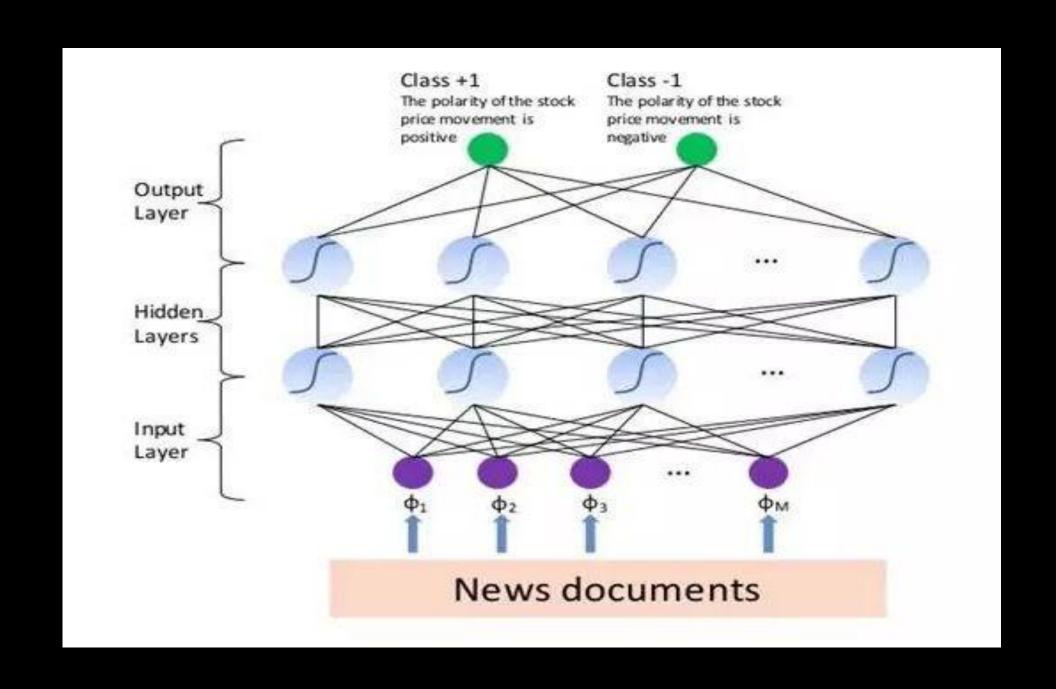


量化交易算法





深度学习神经网络





智能策略工厂





区块链数字货币内容流量激励与100





已设计一种基于区块链的数字货币生态系统 用于激励DISCOVER智能信息智能策略的内容增长和流量增长

在这个系统中内容制造="挖矿"单位流量的智能信息可得到一定的数字货币

用户持有数字货币可优先获得智能信息使用权及付费优惠

通过ICO 赋予数字货币一定的股权属性 使更广泛的价值创造者可以分享公司成长带来的财富增值

这样机制的设计激励了智能信息策略的生产者提升了用户忠诚度并且使Discover步入高速发展的快车道通过ico迅速做大市值

100 /0投资变现 区块链产业利益链

根据本项目商业模式设计,产品上市6个月即可进行首轮1CO,早期投资的VC即可兑现利益。 有效避免 "B轮死", "C轮死"的投资风险

2017是区块链元年,众多公有链开启了ICO大战,募集了大量资金。

如果这些公有链在2018年还停留在炒币阶段,势必会被市场淘汰。 因此他们急需能够带来流量的应用。这给DISCOVER的爆发提供了极好的机遇。 核心团队

贡晔 跨IT及金融行业的连续创业者

十七年|T行业连续创业者:

先后担任北京远潮 易影科技 联影世纪 鼎龙伟业等5家公司的创始人/控股股东 丰富的中小科技企业管理运营经验

敏锐的市场触觉及独到的战略规划能力:

依靠技术产品开创了一个应用行业 并持续领导这一行业4年时间

跨界技术研发及产品构造能力:

产品技术横跨软件 自动控制 机械 光学 感光材料等数个领域十余项软件著作权 7项国家专利 中国五代数码冲印机中的三代的首创发明者

成功与失败:

有过6000元白手起家3年半做到行业老大的成功经历 也有过将所有资产赔成负数的失败体验

聚焦量化交易:

2013-2017 专注于股指期货,A股,商品期货的量化交易系统五年,亲自研发测试并实盘交易了数十种交易策略,积累了丰富的实践经验,对量化策略的本质规律有较深的理解。

职务: CEO

团队分工:负责公司商业模式及技术方向的战略规划与执行,直接负责"智能策略工厂"的研发管理。

郑宇 (加籍) 加拿大bell集团大数据研发部门经理 大数据 区块链 人工智能领域的大牛级资深专家

计算机科学和工程教育背景:

华中理工大学计算机工程学士,硕士。加拿大麦吉尔(McGⅢ)大学信息学硕士,罗特曼商学院MBA

丰富的项目履历和技术背景:

全栈程序开发员,精通当前流行的Java/Weblogic, Ruby on Rail, Python/Django, C#/Dotnet框架,长期在加拿大贝尔公司创建并维护大型的电子商务网站,长期担任项目经理,研发经理,架构师和大数据研发部门经理。管理过大型的研发团队。

数据科学家:

长期担任加拿大贝尔大数据研发部门经理。长期从事数据挖掘和大数据研究,尤其对推荐系统,文本分析,自然语言处理 以及神经网络有长期的积累和独到的领悟

IT行业连续创业者:

2009年起,先后尝试各种创业项目,从外包到糖尿病检测,到爬虫以及大数据。2012年起开始从事区块链的研究和创业活动,主要集中于比特币,以太坊,Stellar和Ripple

多学科和多元文化背景:

具有计算机,统计,数学,金融等跨学科交叉背景。先后任职于东芝(东京), NEC(东京), CGI(加拿大), Bell (加拿大),CFA Level II。会说中文,英文,日文,法文四种语言。

职务: CTO

团队分工:负责公司包括大数据挖掘 自然语言处理 区块链 深度学习神经网络等技术在内的核心技术的组织研发,搭建适用于金融AI的大数据与算法策略的开放式平台。

吴平 任职数家公司技术总监 多行业信息系统与移动互联网产品开发运营专家

丰富的大型应用系统技术研发背景:

规划和研发了出版社ERP和财务系统、新华书店连锁配送系统、湖北省教材征订系统、酒店管理系统、医疗服务系统等大型传统软件系统

资深互联网及移动互联网产品总监/技术总监:

规划和组织研发了雅昌拍卖信息系统、艺术图书数据库、雅昌艺术书城、秦陵展览平台等上百个基于互联网的平台及APP

数据中心规划专家:

规划过物流数据中心、出版数据中心、雅昌艺术品数据中心、艺术品交易数据中心等项目,对于数据的组织和再利用有深刻和独到的见解

团队管理及运维专家:

先后管理过人数超过50人的大中型产品技术研发团队,涵盖产品的设计、研发、测试、运维等多个环节

金融交易参与和研究者

具有三年多股票和期货交易及研究历史,成功躲过2015年股灾1.0、2.0和2016年初的股灾3.0,T+0交易师从台湾主力 控盘流派

职务: COO

团队分工:负责"发现者"互联网及移动互联网的产品设计和开发以及市场运营

创始团队人员关系

三位创始人均毕业于华中科技大学计算机系软件专业,为大学同学。

且彼此间或为室友,或为同乡邻居,或在具体项目中有过合作,有着良好的信任关系且十分了解各自能力。

这为未来的合作打下了良好的基础。

后记:为什么做这个项目

中国:世界上数量最大的股票交易个体世界上最方便的移动支付平台 最普遍的用户使用习惯已经觉醒的全民理财意识 世界上最疯狂的新股发行速度引起的信息爆炸也许是世界上地雷 陷阱最多的二级交易市场

在一个已经建立的趋势中你需要做的只是"顺势而为"

交易与金钱最近。金融智能信息将成为付费转化率最高的移动互联内容服务

以我们目前的技术基础 可以在很多AI应用领域取得建树但是价值最大化的只有一个

现在需要做的只有聚焦 聚焦 再聚焦

我们相信一个创业公司的成功不在于拥有千钧之力而在于是否能把100公斤的力量打在一根针上

仅此而已……

谢谢