

佳都数据

专注移动支付SaaS云服务，引领云支付潮流！

2017年4月

1 公司简介

2 重点产品

3 规划方案

PCI 佳都数据

移动支付行业解决方案和运营服务提供商，国内云支付领域的领跑者

让移动支付无处不在，让用户出行轻松自在！



自有云数据中心

拥有自己的支付业务云服务数据中心，具备强大的云服务能力和大数据承载能力



开放NFC云服务平台

搭建开放的NFC云服务平台，企业只需简单接入即可快速拥有自己的云卡和云支付系统，一站式解决



领先的支付技术

基于HCE技术，将任意APP模拟成一张卡，通过刷NFC手机或设备实现刷卡和支付



完整的支付生态

在支付系统集成、移动支付平台、支付APP、线下入口等布局

场景



基于公共交通出行的支付场景

交通出行成为城市居民出行的第一选择。

社群



面向规模庞大的高频刚需用户

覆盖范围广，用户规模大，且用户使用习惯已培养，频率高，粘性强。

生态



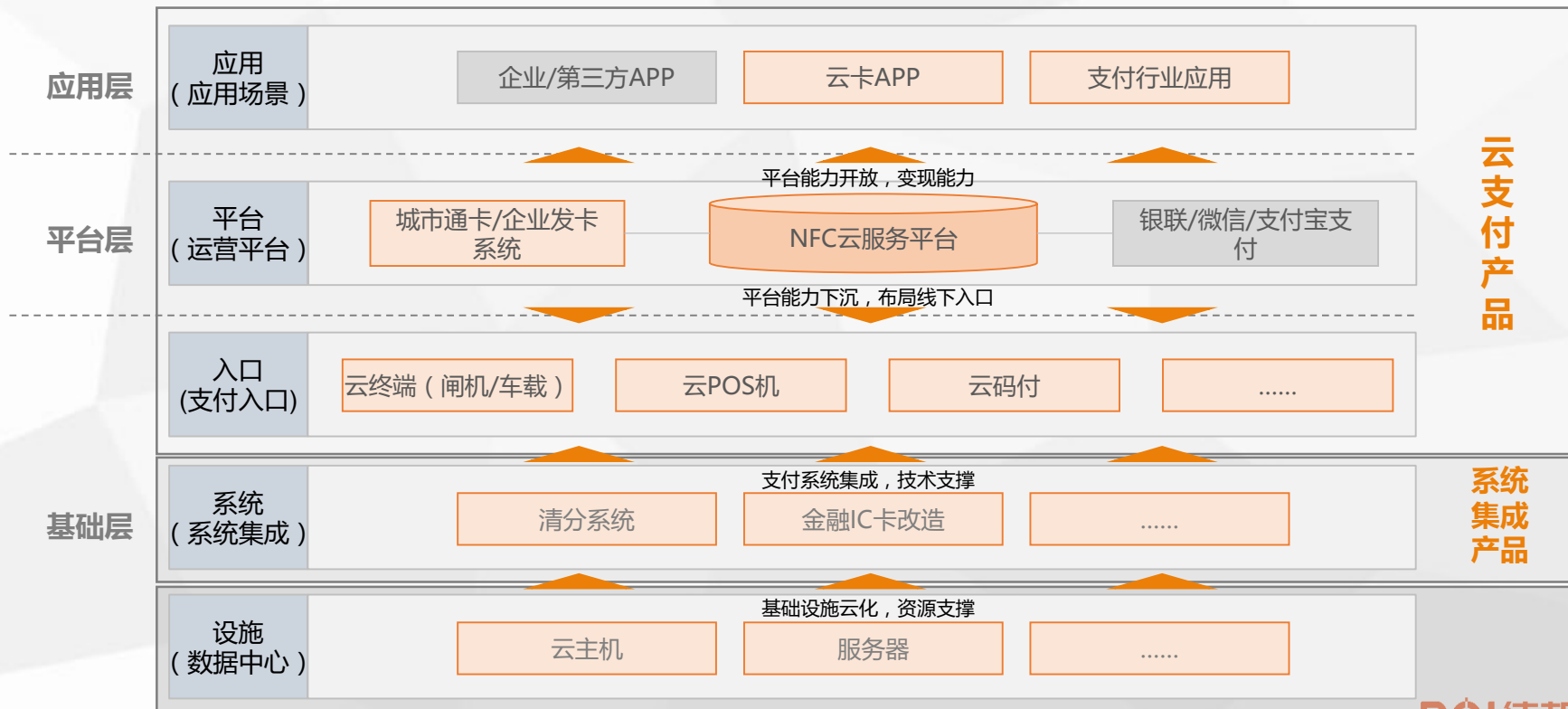
支付生态已完善

线上聚合支付平台、线下多场景支付入口。

业务布局思路：构建完整移动支付生态圈，形成两大产品线



以NFC云服务能力平台为核心，通过平台能力下沉布局入口，依托平台能力创新应用产品；以系统集成切入，提升系统可拓展性和灵活性，为移动支付业务切入布局



三大核心产品

01

云通卡

已获住建部IC卡服务
中心官方认可

面向公共交通出行的全国互
联互通移动支付SaaS云服务

02

地铁云卡

在广州地铁已成功实
施并运营

面向轨道交通（地铁）出行
场景的移动支付运营平台

03

清分系统

已连续承接广州地铁
三期项目

面向轨道交通票务清分的服
务系统

1 公司简介

2 重点产品

3 规划方案

云通卡——“让手机变成卡”

面向公共交通出行的全国互联互通移动支付SaaS云服务平台

无缝联接互联网公司、发卡机构、行业快速支付应用场景、商家，构建以移动个人信息为核心的移动互联网及快速支付生态系统，颠覆线下支付，实现发卡机构、用户体验、商家应用场景的和谐相依，共同发展。

- 融合互联网聚合支付、移动支付、NFC近场通讯、物联网、互联网金融技术
- “云通卡+云账户+云支付” 融合应用
- 适应所有应用环境
- 兼容企业原有系统生态
- 安全、高效、高兼容性



行业痛点分析

通卡公司面临运营提升及产业渗透困境，用户则受通卡功能、管理局限性影响

通卡公司痛点

1 通卡不通

通卡不能跨区使用，应用领域局限于公共交通领域

2 行业渗透

手机厂商、支付宝、微信等移动支付行业玩家，利用各自优势，打造全国互通支付平台，切入公交领域

3 用户发展面临天花板

所在城市居民规模稳定，发展面临天花板，且大部分为不记名卡用户，无法进行数据采集、分析及利用

4 制卡、发卡及运营成本高

通卡的制卡、发卡、充值须大量资源配套（充值网点、自助终端、系统等）

通卡用户痛点

1 通卡功能不全

仅能在当地使用，异地搭乘公共交通工具则需另行开卡，或使用现金支付，使用不便

2 通卡管理不便

- **卡片易丢失**：作为随身常用必备卡，乘坐公共交通时需掏卡、放卡，麻烦且易丢
- **充值不方便**：须前往指定的代售、充值网点、自助终端办理，网点少，高峰时期还需排队等候
- **资金不安全**：传统城市通卡很难实现实名化与挂失，一旦卡片丢失，意味着卡片资金损失

业务模式：打造公共交通出行的全国互联互通移动支付运营平台

- 业务模式：以互联互通建设为切入，借助NFC云服务平台，汇聚住建部及全国各地通卡公司的资源，打造全国互联互通能力平台
- 云通卡是基于城市通卡互联互通技术规范及密钥系统的手机支付SaaS云服务应用解决方案，目前已获得**住建部IC卡服务中心**官方认证

汇聚互联互通资源

住建部

互联互通城市通卡公司

通卡公司

NFC云
服务平台

打造全国互联互通能力

全国互联互通云服务平台



一点开通，全国通行
城市通卡手机支付
空中绑卡、空中充值
.....

公交

地铁

商户

.....

多样化合作模式

1 平台接入服务

- 提供SDK接入服务，收取技术服务费

2 代发卡/服务

- 提供代发卡、充值业务，收取发卡费、充值手续费等

3 运营合作

- 提供代运营服务，与通卡公司合作运营，合作分成

云通卡：让手机变成卡！

通卡公司：

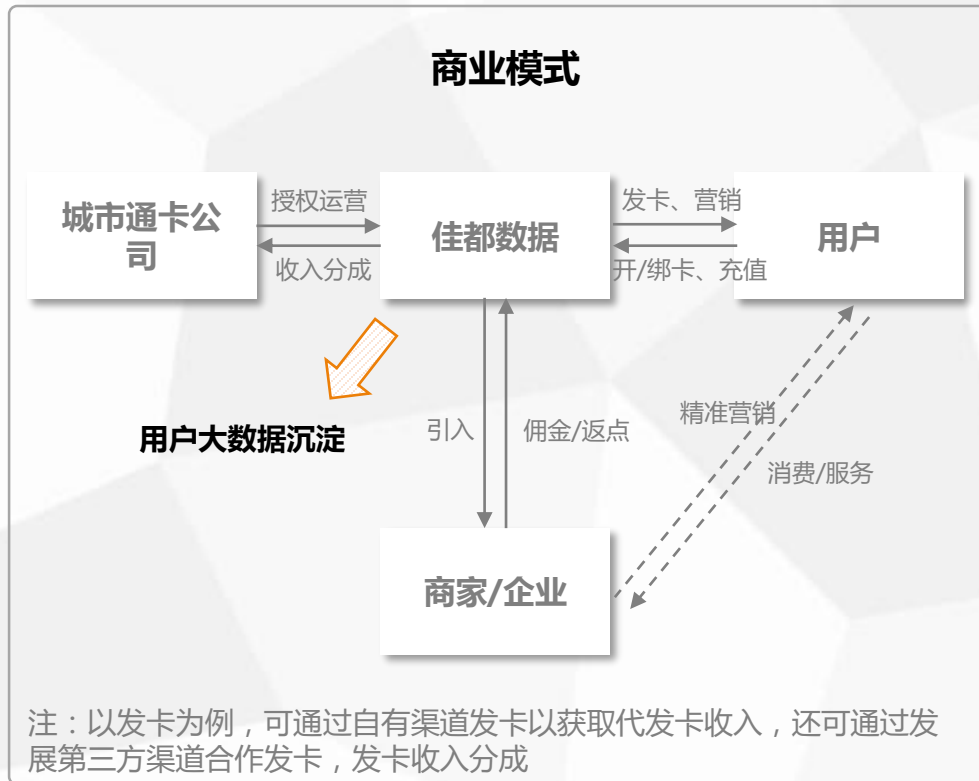
- **空中发卡**：无时空限制进行SDK销售，突破发卡上限瓶颈，实现全国互联网互通
- **用户实名**：获得完整客户画像，积淀大数据服务基础
- **抵御竞争**：以公交支付刚需切入，建立融合支付场景，建立业务壁垒、抵御行业竞争
- **拓展业务**：与景区、商户等其他行业互联互通，拓展业务

用户：

- **卡包瘦身**：减少随身携带的各类实体卡，做到“一机在手，畅行全国”
- **云端服务**：通过手机随时、随地办理开卡、绑卡、充值
- **及时挂失**：实名注册后云卡可以挂失，避免丢失卡片带来的资金损失风险
- **多元消费**：多场景支付，可满足多样化消费需求



- 通过授权运营，获取用户发卡收入，并基于用户流量，引入外部合作资源获取更多盈利模式



1

通卡公司

委托佳都数据代运营，收入分成

2

佳都数据

通过平台向全国用户发行全国互联互通卡，获取代发卡收入，此外，引入商家/企业，借助平台大数据提供服务，以获取额外收益

3

商家/企业

通过平台获取用户流量，并支付服务佣金或销售返点

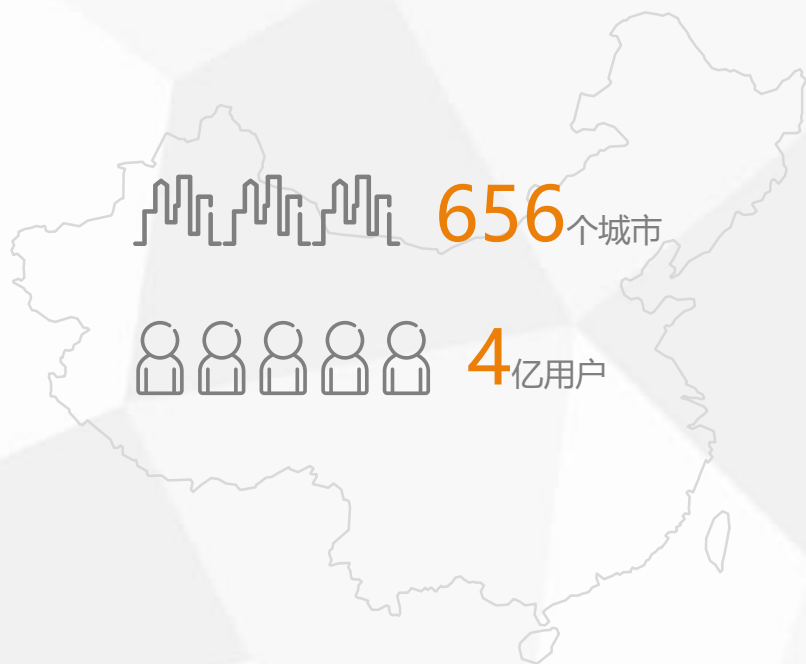
4

用户

通过平台开卡、绑卡、充值，获取更多的商家/企业服务优惠

市场前景：市场前景广阔

- 随着国家政策推动，城市互联互通建设加快，城市人口的增加，催生广阔的通卡市场需求



1

互联互通持续推进

据住建部统计数据显示，全国城市个数656个，其中互联互通城市达到77个

2

城市人口规模持续增加

随着城镇化建设推进，2011-2015年，全国城市人口由3.54亿增加到3.94亿

注：各地发行的城市通卡大部分为实体卡，由各个城市通卡公司发行，卡片制式标准不一，使用区域有限，并未实现真正的互联互通。

应用案例：武汉通云卡手机支付平台解决方案

项目背景

武汉通是一张具有电子钱包功能的传统IC卡，持卡人可在武汉地区公交、地铁、轻轨等市政公用领域应用，还可以在指定的商家持卡消费，并在线下网点充值。为了满足用户的移动互联网需求，实现互联网+，武汉通需要全面升级，支持手机支付。



具有交通卡功能的APP

手机刷卡

手机武汉通具备武汉通IC卡相同功能，出行、购物直接刷手机，支持手机支付。

01



在线充值

通过手机APP给武汉通账户在线充值。无需再到网点排队充值。

02

03

实时查询

通过APP实时查看武汉通的消费记录与充值记录等。

04

更多功能，随时整合。

地铁云卡

面向轨道交通（地铁）出行场景的移动支付运营平台

使用该云平台，地铁公司实现用户绑卡、实名认证、会员积分等服务，并为用户提供手机支付直接过闸，以及乘坐公交、商家消费等功能。

- 空中绑卡、空中充值
- 支持手机过闸及支付
- 商家消费优惠
- 会员积分服务



行业痛点分析

- 地铁公司在用户运营管理上缺乏有效的抓手，乘客则甚少感知到地铁公司的服务

地铁公司：缺乏有效的抓手

- 1. 用户未实名认证：**用户群体庞大，但大量用户未实名，不利于地铁安全管理
- 2. 运营压力逐年提升：**客运量较大，随着开通线路增加，运营及服务压力将进一步增大
- 3. 大量资源未利用：**沉淀大量历史交易数据资源未被利用，商圈资源有待发掘、利用
- 4. 行业渗透发展：**南方银谷、支付宝、微信等通过各种方式加快切入地铁用户服务领域

地铁公司痛点

地铁乘客：甚少感知地铁提供的服务

- 1. 公交卡/车票携带不便：**目前地铁出行仅支持城市公交卡或购买单程票等形式的实体卡支付，开卡、充值使用不便，容易丢失，带来资金损失
- 2. 高峰期乘车体验差：**早晚上下班高峰地铁客流量大，经常遭遇站点客流控制，侯乘/转乘时间长，车厢拥挤，乘坐体验差
- 3. 服务感知少：**用户较少能感知到地铁公司提供的服务

地铁乘客痛点

业务模式：基于地铁场景的支付运营业务

- 以地铁出行支付刚需为切入，基于地铁云卡服务平台/云卡APP，聚合多方资源，为用户提供安全、便捷、优惠的出行场景服务，构建地铁出行场景支付生态圈



市场前景：地铁出行属于高频刚需，市场前景广阔

以广州地铁为例：广州地铁客运量已占总体公共交通客运量46%，用户规模约400万，支付规模超百亿

用户需求：

46 %

交通出行是每一个人的刚需，且出行频次高，粘性大。其中乘坐地铁是用户交通出行的第一选择。截至2017年1月，广州地铁客运量占总体客运量比例达到46%。

用户规模：

400 万

2013-2015年，广州地铁日均客运量分别达到563万、624万、659万人次，用户规模大约400万，随着线路增加，覆盖人群更广，用户规模仍在扩大

支付规模：

100 亿

2015年广州地铁线网总客运量24亿人次，按照每人3元计算，支付规模72亿元，随着更多线路投入运营，整体支付规模将是百亿规模



应用案例：广州地铁云卡项目

云通卡

地铁云卡

清分系统



竞争对手对标

	主要产品	优势	劣势
佳都数据	从支付解决方案、到应用、运营，以及线下终端等具有布局，形成完整的移动支付生态	<ul style="list-style-type: none">• 售检票系统覆盖全国大中城市• 产品技术优势：HCE卡模拟技术，无须改闸机，支持NFC支付、全码支付、在线支付• 业务模式优势：遵循共享经济原则，以云平台服务形式切入市场• 应用场景丰富，跨城市公共交通	<ul style="list-style-type: none">• 产品理念创新，没有成熟经验可以借鉴影响产品研发进程• 业务模型新（云平台服务模式），客户教育成本高
中软/闪客蜂	<ul style="list-style-type: none">• 闪客蜂APP（用NFC-SWP技术的应用）• 云闸机/云购票机• 蜂窝咖啡	<ul style="list-style-type: none">• 售检票系统市场占有率高，长沙、广州、南宁、郑州、西安、天津、青岛项目已上线• 2015年5月上线，有先发优势	<ul style="list-style-type: none">• 需要网络；客户使用体验差• 需要新建通道，投入大• 不能全线过闸机• 用户数据未与业主分享
Ping++	ToB的第三方支付解决方案提供商 <ul style="list-style-type: none">• 聚合支付云服务• 统一的管理平台• 分期支付解决方案	<ul style="list-style-type: none">• 较早从事集成支付业务，已在电商、O2O、互联网金融、游戏等领域累积一定的客户资源• 具有一定的行业知名度	<ul style="list-style-type: none">• 产品相对单一• 行业门槛不高，行业玩家不断增加，竞争愈发激烈• 国家监管逐步加强
雪球科技	• 主打NFC的手机支付软硬件集成解决方案服务商，与小米合作推出城市手机公交服务	<ul style="list-style-type: none">• 目前已正式商用上线34个城市手机公交服务	<ul style="list-style-type: none">• 需终端改造，目前支持的手机终端类型较少，规模有限• 不支持跨区使用

清分系统

面向轨道交通线路票务清分的服务平台

轨道交通线路AFC系统对外的唯一数据接口，系统具有可拓展性和灵活性，轻松对接移动支付业务

- 预留第三方清算系统接口
- 支持手机单程票发行
- 支持银联云闪付的双脱机后付费交易

清分系统掌控轨道交通移动支付入口

- › 作为轨道交通结算系统唯一的对外数据接口，清分系统掌控着轨道交通移动支付入口
- › 佳都数据清分系统集成功能可拓展性和灵活性，为轨道交通移动支付业务切入提供有利的布局



市场前景：AFC系统集成（含清分）市场规模达110亿元

- 轨道交通建设持续火热带动AFC系统集成（含清分）项目需求，2020年市场规模达110亿，作为轨道交通建设的刚需项目，伴随着线路运营及新线路开通，必将带来更多的清分系统项目需求

轨道交通建设市场火热

截至2016年末，共有43座城市正式获准建设城市轨道交通（不含温州和地方批复的淮安、南平、珠海和三亚），总计460条线路（含在建及已批复待建）

43座城市

460条线路

130条

开通运营

改造市场

189条

正在建设

新建市场

141条

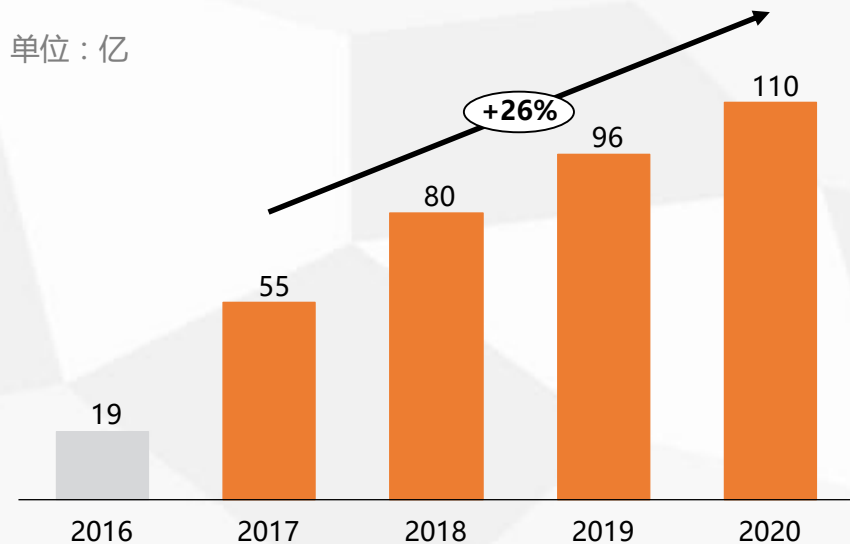
规划待建

关注市场

AFC系统（含清分）建设需求旺盛

2017-2020年中国城市轨道交通AFC系统集成（含清分）市场预测

单位：亿



发展模式：以广州为根据地，快速辐射发展全国市场

云通卡

地铁云卡

清分系统

› 依托广州地铁的清分系统成熟经验，复制推广，快速切入全国市场

1

【项目积累】

- 连续承接广州地铁清分系统第一、二、三期建设及改造项目，在轨道交通行业积累了丰富的系统集成和运营服务经验

2

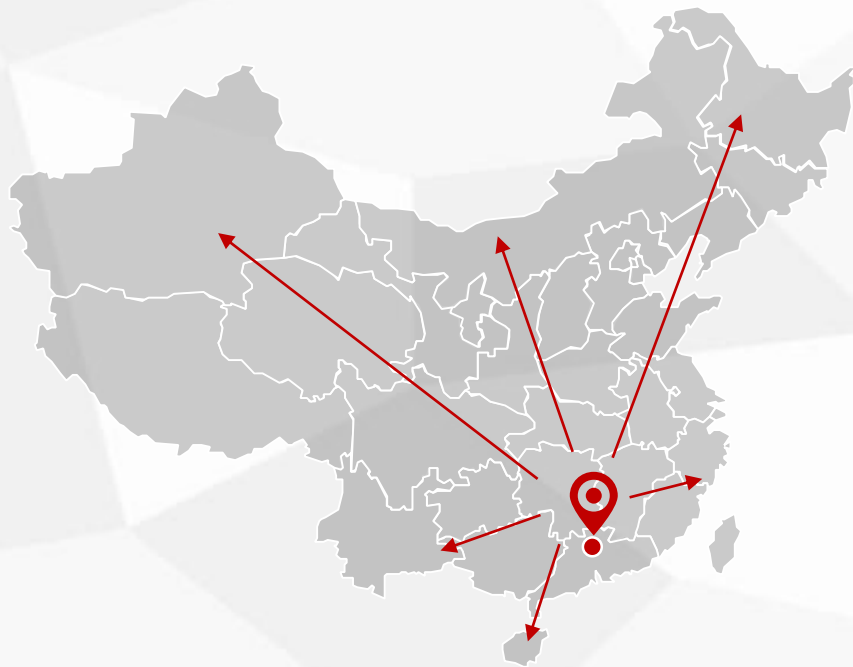
【专业服务】

- 具备终端设备、应用软件、平台系统、清分业务、运营支撑等全套解决方案能力
- 拥有基于领先技术的手机支付应用产品

3

【专业团队】

- 公司团队深耕移动支付行业多年，累积丰富的项目经验，拥有强大的研发能力



1 公司简介

2 重点产品

3 规划方案

“实力”是最强韧的力量。

- **领先的融合支付技术**：支持微信、支付宝、ApplePay等多通道融合；支持NFC支付、全码支付、线上支付等支付方式
- **优秀的系统集成能力**：通过软硬件系统集成，提供全方位综合解决方案
- **丰富的行业应用经验**：已成功应用于银行、轨道交通、停车场等行业
- **专业和完善的开发团队**：主要成员均在支付领域深耕多年，汇聚行业开发精英

团队优势

深厚的技术积累

我们的成员拥有多年轨道交通、支付专业技术背景，牵头、主持多项行业创新项目设计、研发、实施，是行业领军人物，在行业内极具影响力。

庞大的研发团队

我们的研发团队大部分毕业于国内知名高等院校，来自行业内知名企业。目前公司拥有员工近百名，其中研发成员达到近50人。

丰富的运营经验

我们的团队大部分具有在国内支付知名企业从业经验，具备丰富的移动支付业务运营经验。

我们的发展规划

- › 从轨道交通行业解决方案，逐步向其他行业拓展
- › 从移动支付平台接入，逐步切入移动支付运营
- › 从成熟的局部区域市场，逐步向全国市场发展

做大平台接入

云支付业务

- 聚焦交通行业，加快云通卡、地铁云卡应用推广，快速提高平台用户接入规模

系统集成业务

- 广州、武汉、厦门、乌鲁木齐四大现有区域市场拓展清分系统业务，并协同拓展金融IC卡改造及企业应用业务

做好平台生态

云支付业务

- 云通卡与地铁云卡协同发展，逐步向其他行业拓展（企业、住宅区）
- 加快云终端、云POS机、云码付等线下支付入口布局，整合商家/企业资源

系统集成业务

- 以点带面，依托广州、武汉、厦门、乌鲁木齐四大市场逐步向周边业务市场渗透

做强支付运营

云支付业务

- 基于全国互联互通平台聚合用户资源，结合全面的大数据应用，全面切入支付运营
- 完善线上线下支付入口，形成线上、线下完整的支付生态布局

系统集成业务

- 全面渗透轨交行业支付系统集成市场，形成全国业务覆盖

联系我们



佳都数据



佳都云卡

广州佳都数据服务有限公司

 李冠群 董事长助理/战略总监

 13826240728

 liguanqun@pcidata.cn

 <http://www.pcidata.cn>

 广州市海珠区琶洲新港东路1226号万胜广场C塔2503室