

TenX

支付平台
白皮书
(v.04)

TenX

“ 我们致力于让任何区块链资产可以立即花费 ”

什么是 TenX?

当我们，作为 tenx 的创始人，创立了这家公司，我们的愿景是：任何人都可以使用区块链资产在“现实世界”。

此外，随着越来越多的不同的代币的出现，越来越多的人和业务正在努力利用基础设施让物理和虚拟平台之间互联互通成为现实。我们努力为用户提供最大程度的便利性，使其有权使用尽可能多的区块链资产，同时遵守生态系统中最高的安全标准。

我们的目标之所以能实现是因为：通过连接区块链，利用 comit 标准，以完全去信任地，及时地，无成本的方式工作。

对于终端的使用者，我们提供借贷卡，结合移动钱包（不仅能使用比特币，以太币，达世币，还能使用任何其他的区块链资产）。我们和主要的信用卡公司（visa 和 master card）合作，tenx 钱包能够在 200 个国家的 3600 万个零售点使用。

此外，用户和企业可以不间断地转移他们的区块链资产用去中心化的方式，去除目前中心化的解决方案中的风险。

公司背景

在 2015 年中，我们成立了我们的公司，我们之所以选择新加坡设立我们公司的原因有以下几点：

- 新加坡是主要的，全球化的金融中心
- 新加坡的监管机构（MAS）支持初创机构的成长
- 在亚洲 MAS 是备受推崇的监管者，因此创立在新加坡的公司可以利用这一点拓展业务到东南亚，中国和印度
- 东南亚是一个迅速增长的市场
- 在东南亚，中国和印度，50%的人口仍然不能得到完善的银行服务
- 新加坡连接了全球化的市场，特别是在欧洲和美国的业务发展

团队成员



Toby Hoenisch
首席执行官



Michael Sperr
首席技术总监



Paul Kittiwong
首席运营总监



Julian Hosp
首席评估总监



Warren Goh
产品&用户体验



Bettina Schmidt
业务运营



Tuhina Singh
区块链开发者



U-zyn Chua
区块链开发者

部分投资者



Vitalik Buterin
以太坊创始人
分布式资本合伙人



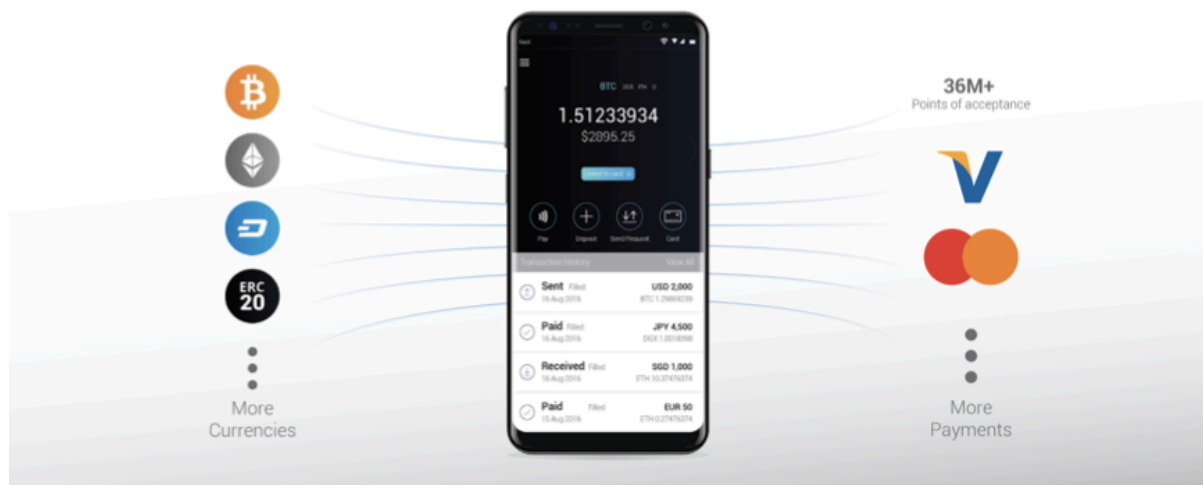
Bo Shen
分布式资本合伙人



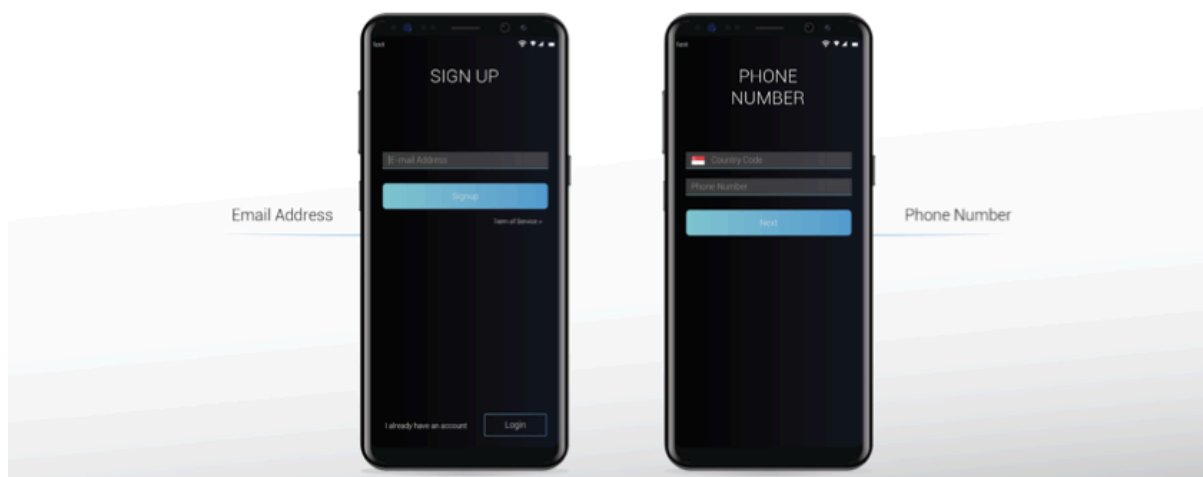
David Lee
著名天使投资人
资深教授

Tenx 钱包

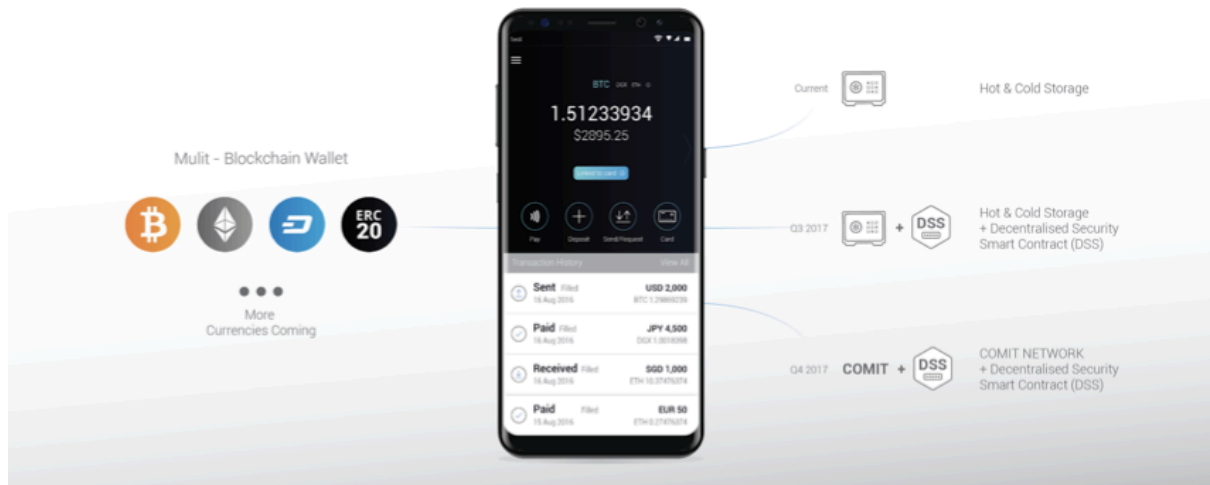
Tenx 钱包是游戏规则的主要改变者，能够让使用者通过智能手机或者借记卡花费他们的区块链资产在超过 3600 万个线上和线下的零售点。Tenx 应用程序是可以免费在 IOS 和 Android 系统上下载的（IOS 下载该程序从 7 月开始）



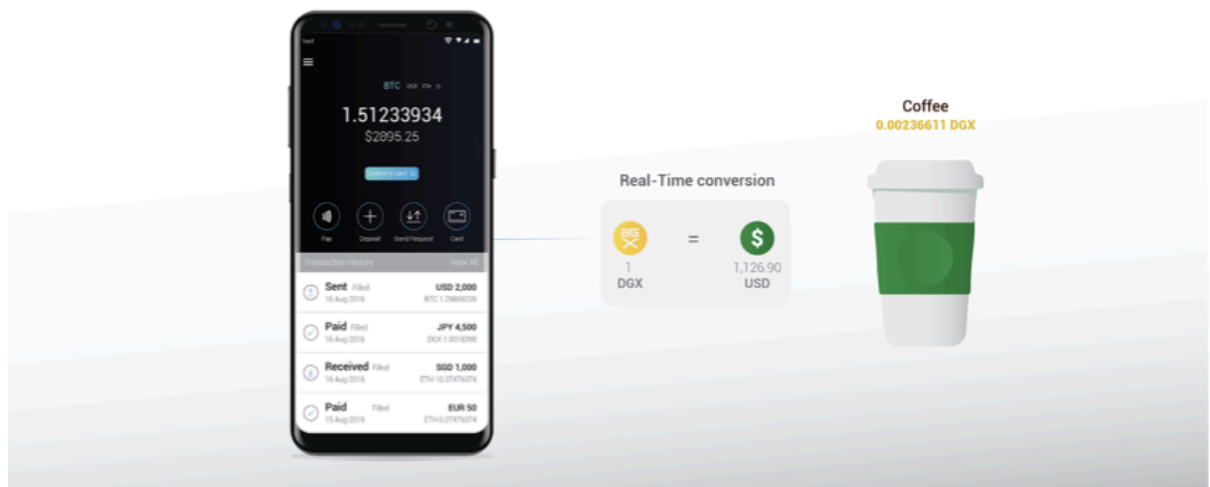
一旦使用者下载该程序，可以通过手机号码或者邮箱账户，设置账户。



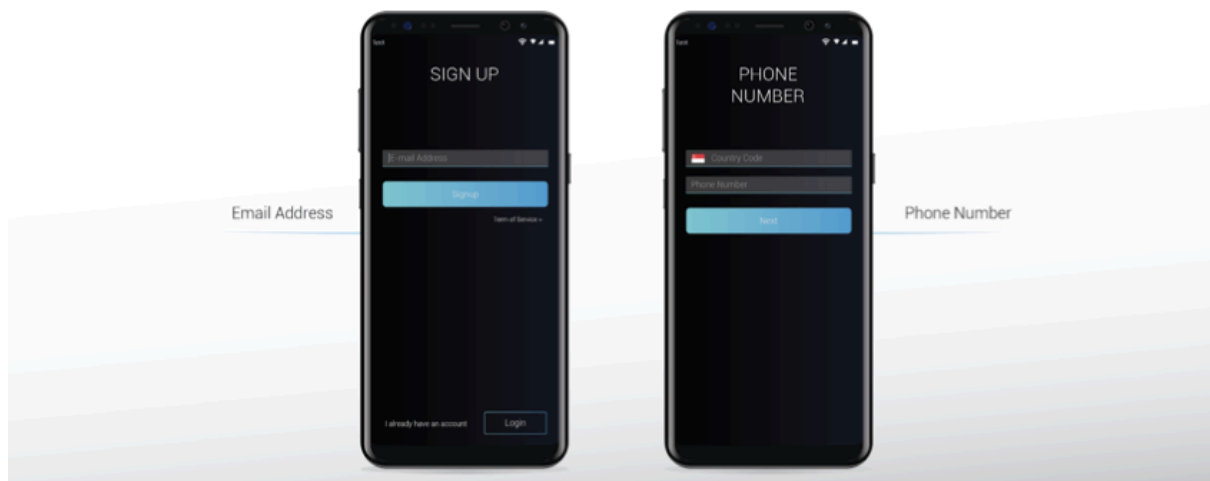
一个支持多重数字货币的钱包会被自动创立，所以使用者可以用不同的数字货币融资。通过行业标准的冷，热储存解决方案，私匙是完全安全的。在 2017 年底，我们会直接连接智能钱包到 Commit, 因此用户可以储存他们自己的私匙。



数字货币不需要被转换成法定货币直到真实的交易发生, 并且转化是实时发生的。用户可以选择不同的区块链资产支付。并且通过使用我们的智能钱包, 用户可以灵活的转换区块链资产, 比如比特币, 以太币, 代世币, 还有其他的数字货币。



用户可以通过我们的应用程序, 直接选择虚拟的, 或者实物的借记卡。为了安全起见, 我们提供给用户选择权: 锁定或者不锁定该卡。这使得比起传统的信用卡或者借记卡公司, 我们的产品更安全。



用户可以转移他的区块链资产到其他的智能钱包在任何时间任何地点，并且不需要花费任何手续。

产品优势

- 多种资产（任何区块链资产）
- 仍然是加密货币资产
- 最可行的转化汇率和交易手续费（没有附加费用）
- 去中心化的，去信任的存储
- 在全球超过 200 个国家的 3600 万个线上，线下的零售点
- 用户可以在没有受到美国制裁的国家使用（到 2017 年底美国也可以使用）
- 每一次的购买可以让用户赚取 0.1% 奖励。这样的奖励会以代币的形式转移给用户，这会给他们额外的机会成为卡的持有人，获得代币上涨带来的收益（查看代币销售部分获得更多信息）

费用比较表

Column1	Tenx	WireX & Xapo	TokenCard
实物卡发行费用(包括发运和追踪)	\$15	\$20+	不提供该产品
虚拟卡发行费用	\$1.5	\$3	不提供该产品

实物卡每年年费	free (\$10 如果花费少于\$1000/年)	\$12	不提供该产品
虚拟卡每年年费	free (\$10 如果花费少于\$1000/年)	N/A	\$12
国内转换费	0%	0%	1.50%
国外转换费	0%	3%	4.50%

产品比较表

Column1	TenX	WireX & Xapo	Monaco	TokenCard
区块链支持	比特币，以太坊，代币等等	比特币	比特币，以太坊	以太坊
资金安全	托管钱包 & 智能合约 (commit 钱包)	托管钱包	托管钱包	智能合约
“双花”风险	安全	安全	安全	有风险的
发行者	Master card & visa	visa	visa	Visa
状态	活跃的	活跃的	不存在的	不存在的
资金安全控制	完全控制	不受控制	不受控制	部分控制
开源平台	是	不是	不是	不是
持卡人激励	0.1%每次支付	没有	没有	没有
持卡人交易手续费	免费	国内免费	1%	1.50%

Tenx 现状

Tenx 现状 (2017 年 5 月)

- 有才能的刻苦工作的团队：开发者，设计者，律师，市场营销专家，密码与安全专家，银行家和会计师
- 建立 tenx 钱包，实现及时地多资产的交易和支付
- 全球的借记卡合作伙伴，实现在全球超过 200 个国家 3600 个网点的实时支付
- 快速增长的客户群
- 在 2017 年 3 月，成功的完成 100 万美金的种子轮投资

- 有经验的顾问团队：Vitalik Buterin（以太坊创始人），沈波（分布式资本合伙人），David Lee（资深教授，投资人）
- 最好的行业支持：加入新加坡 paypal 孵化器计划，获得更高价值的法律和商业的支持

Tenx 钱包现状（2017 年 5 月）

- 在 2017 年初，工作产品已经成形
- 在新加坡 1000 个使用者成功完成 beta 测试
- 在 beta 测试中，交易量超过 100,000 美金
- 比特币，以太币（包括 ERC20 支持）和达世币相融合的
- 到 2017 年底，推出新的产品到除美国以外的各个国家
- 到 2017 年 7 月，推出 webapp 和 iso
- 在超过 50 个国家成功地实现交易

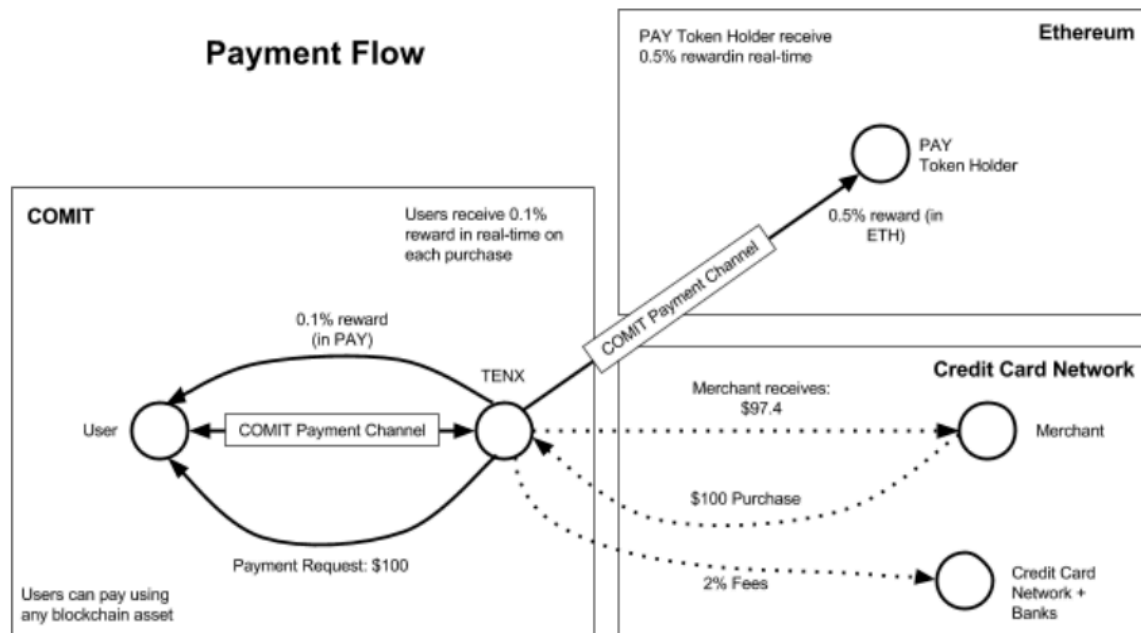
COMIT 一体化

付款流程

TenX 持卡人能够在超过 3600 万个零售网点使用任何区块链资产购买产品和服务。我们使用 comit 支付渠道允许使用者确认到从信用卡端提出的支付请求。

以下说明了如何实现从用户钱包到信用卡端的实时支付：

- 1，用户可以在商店使用虚拟的或者实物的 tenx 借记卡
- 2，信用卡系统可以自动发送请求到我们的服务端
- 3，tenx 将会通过 comit 网络发送收款请求给我们用户
- 4，用户可以选择使用哪种区块链资产进行支付，然后通过 tenx 系统发送相应的金额到 tenx
- 5，通过收到相应数目的收款请求，tenx 将会批准支付给零售商



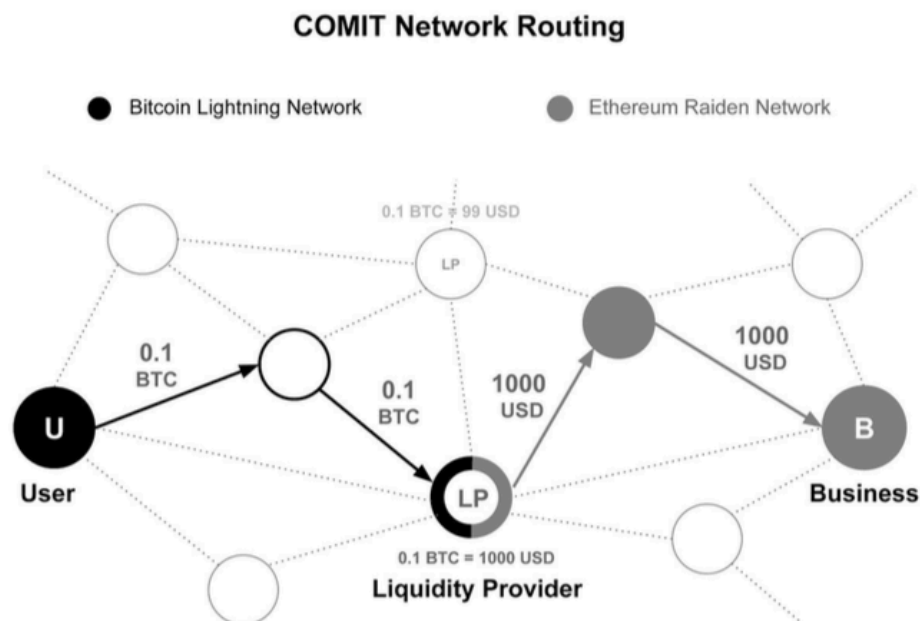
想要实现实时的交易，用户需要确认他的钱包和他用来支付的首选的区块链资产，并设置支付上限。这仅需要花费几秒钟的时间并且用户能完全控制他的资金在任何时候。

流通费用支出

对于商家接受的每张信用卡的交易，每个商户以商品打折费用的形式支付 2.5%-3%。这个费用会在收单银行，卡组织和发行银行之间分配。付给发行银行的费用称为交换费用，从传统的角度来看，这个费用是发行者的公平利润，但是经常以里程积分或者类似的形式给予客户奖励。客户每次购物都会奖励“pay 代币”，从而使他们成为代币持有者。随后，“pay 代币”的持有者会收到全部支付金额的 0.5% 作为奖励。

Comit 支付渠道用法

我们使用 comit 支付渠道和 comit 路径，使我们的用户可以在现实生活中花费任何的区块链资产。Tenx 将会成为唯一的流动性提供者。通过 comit 路径，用户可以用任何区块链资产进行支付。



请阅读 comit 白皮书，获得更多信息。

为什么建立在 comit 上？

就像互联网增加了当地内联网的价值，comit 可以增加单个区块链的价值通过创建链与链之间的链接。因此，comit 不需要被单个个体自己建立。相反，comit 将会自动连接，当生态系统致力于连接孤立的区块链。

与传统的支付解决方案相比，我们如何看待 comit？

Column1	传统银行	网上银行	区块链	comit
费用	高	中	低	零
速度	慢	快	快	瞬时
安全性	基于信任的	基于信任的	密码学的	密码学的
控制	中心化	中心化	去中心化	去中心化
易接近性	低	低	中等	高
协同性	低	低	中等	高
灵活性	低	低	中等	高
商业价值	低	低	中等	高
增长性	低	低	中等	高
规模性	低	中等	低	高

通过利用 tenx 的优势，我们创立了我们的公司。

日期	事件
May-15	tenx 的想法在 dbx 区块链黑马大赛中获胜，赢得 1.5 万新元的奖金，开始了 tenx 项目
11th June-2015	tenx 在新加坡设立公司
Jul-15	加入 Boot Camp Fintech 孵化器 (EiR)
Aug-15	首个 tenx 钱包的最小价值产品 (MVP)
Feb-16	获得 12 万美金的天使轮投资
Jul-16	获得许可，加入 paypal 孵化器计划
Aug-16	与 master card 签约，成为合作伙伴
Sep-16	alpha 版本的 tenx 钱包上线，重塑 tenx
Oct-16	加入比特币作为平台认可的数字资产
Jan-17	COMIT 白皮书发布
Feb-17	结束了 beta 测试，1000 名用户交易量超过 10 万新元
Mar-17	获得分布式资本种子融资 100 万美金，并且获得 vitalik 指导
Apr-17	开始对新加坡的用户开放
May-17	加入以太币作为平台认可的数字资产
	加入达世币作为平台认可的数字资产
	加入芬兰的“启动桑拿”计划，开拓欧洲市场
Jun-17	与 visa 成为战略合作伙伴，开展全球化的业务
End of June 2017	代币销售开始（具体时间即将公布）

Tenx 初始代币销售

什么是初始代币销售？

初始代币销售是指当开始一个新的加密货币项目时，销售部分的加密货币给早期的投资者和热衷者来进行融资的方式。对于进行代币销售的一方而言，这种方式成为有文件证明和备受推崇的融资方式来扩大产品的规模。

**因此我们 tenx 宣布我们的代币销售在：
2017 年 7 月 底 （具体的日期即将公布）**

为什么进行初始代币销售？

尽管我们已经有支持多种数字货币的钱包，飞跃到 comit 不只是一个线性的发展过程。我们希望有越来越多的有才能的人加入我们：程序开发员，市场营销人员，法律团队，设计者，等等，这显然需要资金的支持。与传统的风险投资相比，提供初始代币销售能够让社区参与到项目的成功中，而不仅仅是少数的风险投资者。更重要的事，无论何时用户使用我们的借记卡，通过给予他们代币，用户可以从未来的成功中获益。初始代币销售能够快速的，透明的，有效的实现这样的目的。

代币销售综述

到 2017 年 6 月底，我们会发售 80% 的代币。51% 的代币会以代币 “pay” 直接销售。另外 29% 的代币将会在以后逐渐地被销售。代币将会被留下来给社区主创者，项目开发者，学术研究，项目拓展等等。详细的细节如以下列表。一小部分代币会留给 tenx's 主创团队，员工和早期投资者以激励池的形式，确保代币的长期利益和他们的未来价值。

每个 “pay” 代币以 1/200 以太币的价格出售，即一个以太币可以获得 200 个 “pay” 代币。我们也接受别的可以和以太币转换的代币。每次至少购买 10 个 “pay” 币。

我们会卖出最大价值 100,000 以太币的 “pay” 币。这等于 20,000,000 “pay” 代币，这代表 51% 的全部 “pay” 代币。这么多的代币是否能够售出在 2017 年 7 月 26 号 11:59 am 之前？我们会在接下来 24 小时内终止销售。

如果少于 20,000,000 的 “pay” 代币会被销售，销售代币的比例会相应地调整。举个例子，如果在初始代币销售时，10,000,000 个 “pay” 代币被售出，这会占 20.5% 的总数。

代币持有者会收到通过 tenx 借贷卡花费的总金额的 0.5%，以以太币，或者其他的与以太币相等价的数字货币支付（防止在未来以太币会被其他的数字货币取代）。

Tenx 借记卡持有者会收到花费总金额的 0.1% 作为奖励，以 “pay” 代币的形式支付（就像航空公司飞行里程积分的奖励）。对客户的该种激励机制对现有的代币持有者有很大好处，因为这样的代币重新分配会在市场上产生额外的代币需求。这种以代币奖励的形式支付给借记卡持有者的 “pay” 代币是在公开市场进行的，因此可以创造价格支持。

请注意，在此次初始代币销售后，我们不会再发行新的 “pay” 代币。

初始代币销售汇总

Column1	Column2
TenX 描述	tenx 致力于实现任何数字货币可以在线下立即花费
TenX 钱包描述	tenx 钱包是支持多种数字资产的钱包，可以在借记卡世界使用
代币代码	Pay
开始日期	6 月底（具体日期即将发布）
结束日期	代币销售开始 4 周后
代币价格	1 个“pay” 代币等于 1/200 以太币，因此 1 个以太币可以购买 200 个 “pay” 代币
公开发行的代币总数	80%
立即销售的代币总数	51%
逐步在社区分配的代币	29%
公司长期的激励联盟	20%
目标销售数量	等于 100,000 以太币
项目状态	正在进行的项目

托管资金	资金被存放在多方签名的托管账户中
代币持有人奖励	通过 tenx 借记卡花费金额的 0.5%
借记卡使用者奖励	0.1% 的个人花费
早起鸟奖励措施	20%
ico 接受的数字货币	比特币, 以太币, ERC20, Dash, Ripple (灰色的货币仍然在审核中)

代币结构综述

tenx 会在市场上发行 80% 的代币。51% 的代币会被立即销售，29% 的代币会在接下来的四周内在社区里分配。事实证明我们想要开放并且包括社区，我们认为这是最重要的资产。我们认为，从一开始，如果社区拥有超过一半的代币，可以显示出我们对社区的信任。

与此同时，从长期来看，我们认为是有必要的将公司的利益与社区的利益联系起来。为了实现长期地可持续发展，将保留 20% 的代币给 创始人，早期支持者，开发团队，作为他们对开发 “pay” 代币的努力和贡献。

1)	公开发行的代币占比	80%
1.1)	初始代币销售的占比	51%
1.2)	将被用于社区倡议关于业务发展，学术研究，市场营销方面的	29%
2)	用于创始人，早期支持者，开发团队为了长期的联合	20%

代币结构的分解

1) 80% 的代币会被发放用于长期的社区建设

这可以确保 “pay” 代币的长期增长，并且支持整个生态系统的演变。我们认为包括社区而形成的整体会使得我们发展的更好。

1.1) 51% 代币会在此次初始代币销售中售出

募集资金将用于资助未来四年的业务。这包括开发，管理，市场营销，财务和法律费用。剩余的未售出的代币将会卖给机构投资者。

1.2) 29% 代币会被分配到社区中，用于业务发展，学术研究，教育和市场营销

在接下来的四年中，29%的代币将以各种不同的举措分配给 PAY 生态系统和 PAY 社区。

这笔预算将安全地存放在公开查看的钱包中，并受社区监督。

20% 业务发展

为了鼓励采用 “pay” 代币和 “comit” 技术，和早期的去中心化程序的开发，20% 的代币将会被分配给所选择的行业和项目。这包括对战略计划，项目支持和硬币交换的融资。具体的细节如下：

- 10%的业务发展基金将用于促进在金融服务，供应链管理，社交媒体，物联网 (IoT) 和人工智能等选定行业中采用 PAY 代币和 COMIT 协议
- 10%将用于与其他区块链开放源码生态系统的代币的 Tenx 代币地互换。以这种方式获得的加密代币将分发给 PAY 代币持有人和利益相关者。

9% 学术研究，教育和市场营销

这部分代币将用于赞助学术研究，开发人员的教材，以及推广 COMIT 以及进一步传播技术和对开源社区的贡献。计划的活动包括：

- 与高声誉的大学合作，成立研究院
- 为使用不同的区块链，如以太币和比特币，的 COMIT 开发人员创建教程和教材
- 与其他开源社区（如 Docker，Linux，Android）合作，默认将 COMMIT 图书馆合成到现有开发人员存储器中
- 活动和会议，以提高 COMIT 技术的意识，并促进市场的采用

2) 20% 的代币将在创始人，早期投资人和开发团队中分配

创始人，早期投资人和开发团对将会被奖励代币，基于他们对于 “pay” 代币和 tenx 的发展的贡献

- PAY 代币的 10% 将作为公司的资产，为早期投资者带来价值。TenX 已经从一些著名的区块链投资者和企业家那里收到了超过 100 万美元的投资。其中包括：

Vitalik Buterin（以太坊创始人）

沈波（分布式合伙人）

David Lee (资深教授，ferrel 资产管理创始人)

- 10% 的代币将被用于创始人，雇员和开发团队。在接下来的 4 年里，tenx 创始人会收到部分 “pay” 代币作为他们薪水的一部分。



初始代币销售安排

支付一个以太币可以得到 200 个 pay 代币，这意味着一个 pay 代币价值 1/200 个以太币。此外有额外的代币作为奖励支付给优先代币购买者。下表是详细的额外奖励计划。

时间	可以得到的代币奖励
首个 24 小时	20%
第 2 天至第 3 天	10%
第 4 天至第 7 天	5%
第 8 天至第 14 天	2.50%
最后 14 天	没有奖励

代币红利将会增加在你所购买的代币基础上。举个例子，如果你计划用 50 个以太币购买在最初的 24 个小时内，你会收到 10,000 个 pay 代币，加上另外 2,000 个 pay 代币作为奖励，所以总共你可以收到 12,000 个 pay 代币。

如果你计划购买超过25,000个 pay 代币，请直接联系 lei@tenx.tech 进行先融资计划。请明白除了以上优惠之外，我们没有更多的折扣，所以请预先安排好资金配置。

此外，我们提供两种额外的“商品”

如果你购买超过5,000 个代币，你将会成为第一批收到我们全新的，独家的，限量版借记卡的客户。



特别借记卡

如果你想成为超级独家tenx 代币销售创始团队的一分子，并且你购买超过250,000 个代币，你将有资格成为tenx 创始白金卡会员。请记住提前联系我们确保你在名单里。



白金借记卡



pay 代币数量	等价的以太币购买	额外的奖励
至少 5, 000 个 pay 代币	至少等价于 25 个以太币	独家的 tenx 借记卡，全球限量 1000 张
至少 250, 000 个 pay 代币	至少等价于 1250 个以太币	超级限量板创始编辑 tenx 白金卡，全球限量 50 张，并且有随后的惊喜等待你

初始代币销售时间轴

代币销售开始	2017 年 6 月底（具体日期即将公布）
24 小时奖励	20%
接下来 2 天内奖励	10%
接下来 4 天内奖励	5%
接下来 7 天内奖励	2.50%
至代币销售结束	在代币销售开始 4 周后
代币将要发售给代币持有人	立即
转让开始	交易的第一天
交易开始	2017 年 8 月底

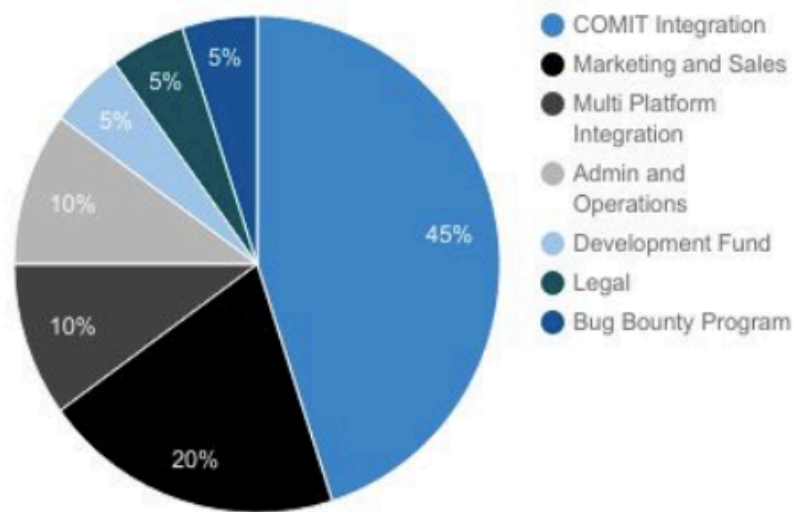
账户托管

所以代币销售的资金都将被托管于多方签名的账户。这个多方签名账户的一个钥匙将保存在 tenx；另一个钥匙保存在分布式基金，一个在以太坊生态圈有很高信誉的基金；第三个钥匙会保存在区块链生态区内的另一个受信任的第三方。最近我们还在洽谈此事。

资金分配

我们提到，在代币销售后一部分代币会保留在公司里用于公司的长期发展。对我们而言很重要的一点是，社区知道我们的资金是被如何花费的。以下的饼图说明了如何分配公司的资金在代币销售以后。

Funds allocation



- 整合的 comit：comit 是 tenx 钱包能够实现中心化的，即时的多方区块链资产转换的核心。更多关于 comit 的细节请阅读 [comit 白皮书](#)。
- 市场与销售：我们的团队有市场上最好的营销专家。我们将继续有效的营销工作，并且保证用户的购置成本是行业最低。更多的细节请参考“走向市场”策略。
- 多平台的支持：持续支持和介绍 TenX 电子钱包的新功能，UI 和语言支持在 iOS，WebApp 和 Android 上。
- 发展资金：一小部分资金将用于战略合作伙伴关系，以增加我们的 PAY 代币持有者的收入来源。例如，通过与其他公司的联合品牌和联合营销举措的形式。
- 管理和操作：我们正在运行一个非常精益的创业公司，并且将来还会继续这样做。在区块链生态系统中，遵循最高标准，有一些与会计和管理开销有关的运营成本，考虑不断增长的国际业务所需的业务流程。
- 法律：在 2015 年初启动这家公司时，我们的主要焦点之一就是为其建立坚实的法律基础。我们与 MAS 直接联系，在 Paypal 的帮助下，建立了内部法律与合规团队，并与新加坡深深地联系起来，以提高对这项惊人技术的法律意识。具体地，新加坡著名的公司与证券律师事务所 [Dentons](#) 将会协助我们完成初始代币销售工作。

基于我们成功地完成了 100 万美元的种子融资，我们有信心在不久的将来能实现 A 轮融资。根据此次初始代币销售能否成功，该 A 轮融资将在未来的 9-24 月内。

我们认为，在 A 轮融资中，tenx 的估值越高，对现有的代币持有人越有利。

再次声明：此次代币销售融资后，我们不会再发行新的 pay 代币。

初始代币销售步骤

为了参与 pay 代币销售，我们接受以下的数字货币：

- 比特币 (BTC)
- 以太币 (ETH)
- ERC 20 代币 (DGD, Golem, Augur, FirstBlood, Gnosis, SingularDTV, Iconomi, TKN, Melon, WeTrust, SwamCitiy, Lykke,...)
- Litecoin (LTC)
- Ripple (XRP)
- Dash (DASH)
- ZCash
- Dodge

(灰色的加密货币和代币需要被确认在 2017 年 5 月 30 号)

购买后代币会立即发送给代币持有者。货币转换可以从交易的第一天起（在 2017 年八月底）

说明利益

以下说明了代币持有者可以获得的利益。（以下的数字基于最佳假设的基础）

使用者人数	1,000,000 (1 million)
每人每月的平均花费	100 USD
通过 tenx 的年花费金额	1,200,000,000 (1.2 billion) USD
收入奖励 (0.5%)	6,000,000 (6 million) USD
估计的市场规模 (Example)	20,000,000 (20 million) USD
收入奖励 / 市场规模	30% per annum

通过对生态圈的观察，我们认为这些数字是实际的，而不是乐观的。代币持有者的利益与 tenx 钱包的使用者数量和交易数量呈线形的关系。

使用者数量：U

每人每月的平均花费：S

PAY 的市场规模：M

$$\frac{U \times S \times 12 \times 0.5}{M} = \dots \% \text{ per annum}$$

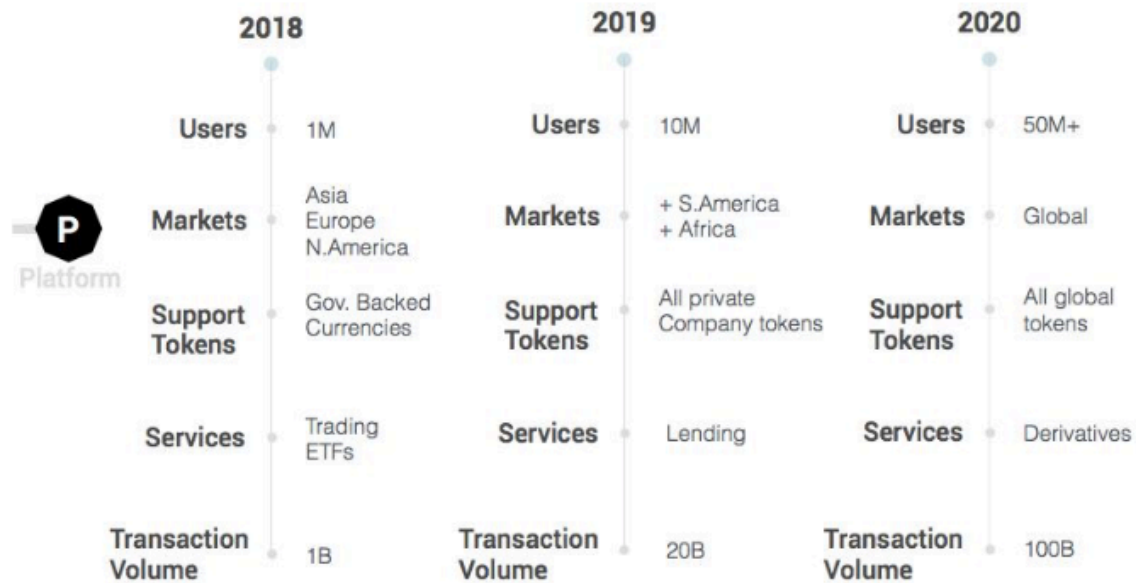
下一步

日期	事件
26.07.2017, 10.59 UTC	初始代币销售结束
2017 年 7 月	ERC20 代币支持上线
2017 年 8 月	ios 和 webapp 开始上线
2017 年 9 月	更多的合作者和加密货币
Q4 2017	去中心化的智能合约
Q1 2018	初始形态的 comit
Q2 2018	完善的 comit
Q3 2018	开发商平台
Q4 2018	加入别的区块链资产，比如 ETFs, 衍生品和别的投资产品



TenX 36 Months Road Map

Master Plan



走向市场策略

Marketing Strategy

Master Plan



结论

在 tenx 我们认为，区块链技术和加密货币是未来的支付方式。为了最大程度给每个人提供这样的支付方式，我们在后台通过区块链的连接，并且为用户提供一个易于使用的前端界面，使得他可以随时访问他的任何一种区块链资产。

通过代币销售，我们可以让越来越多的人参与到我们长期的增长和成功中在支付，交易和银行的巨大变化下。

我们的最终愿景是，区块链上的任何一种资产，比如房地产，黄金或者加密货币，都可以像 100 美元一样容易地花费。

请加入我们的代币销售，分享我们的成功。

THE TEAM
Toby | Paul | Mike | Julian | Warren | Uzyn | Bettina | Tuhina | Chris
Blockchain Architecture, UX, Business Development, Private Banking, Doctor, HR, Senior Development, Android Development, Investment Banking, Database management, Artificial Intelligence, COMIT developer, CryptoCurrency Enthusiasts.

Our Advisors
VISA
Tom Wills
Formerly Visa
worldpay
Stuart Thornton
Payment system and acquiring
EY
Varun Mittal
Mobile payment and partnerships
APCO
Steven Liew
Legal advisor

Prizes
PayPal
Incubation
DBS BLOCKCHAIN H&K
1st Prize
citi Citi Mobile Challenge
Winner

