Zestawienie przeanalizowanych procesow SmartFlowAl

1. Tygodniowe planowanie produkcji mebli na zamowienie i zarzadzanie dostawami m...

Opis:

Opis procesu: Jestem wlascicielem malej manufaktury mebli na zamowienie (15 pracownikow - 8 stolarzy, 2 tapicerzy, 2 lakiernikow, 1 kierownik, 1 ksiegowa + ja). Produkujemy ekskluzywne meble - kuchnie, szafy, sofy. Kazde zamowienie jest unikalne, robione na wymiar klienta. Planowanie produkcji to moj koszmar - robie to sam kazdego poniedzialku i zajmuje mi caly dzien, a i tak czesto sie mysmy. **PONIEDZIALEK RANO: ANALIZA ZAMOWIEN** Zaczynam od przegladu wszystkich aktywnych zamowien. Mam je w 3 miejscach: zeszyt papierowy (stare nawyki), Excel "Zamowienia 2025" i czasem w mailach z klientami. Kazde zamowienie ma inny termin realizacji, inna specyfikacje, inne materialy. Musze sprawdzic co obiecalem klientom i czy dotrzymujemy terminow. Czesto sie okazuje, ze obiecalem dostawe "za 3 tygodnie" nie sprawdziwszy czy mamy wszystkie materialy. Robie sobie reczna liste aktywnych projektow: - Kuchnia dla Kowalskich (termin: 15.02) - brakuje frontow MDF - Szafa do sypialni Nowak (termin: 20.02) - wszystko mamy - Komplet mebli biurowych firma ABC (termin: 28.02) - nie zamowilem jeszcze klamek - Sofa narozna Wisniewscy (termin: 10.03) - czekam na tkanine od klienta - itd... (aktualnie 18 zamowien w roznych fazach) **PONIEDZIALEK PRZED POLUDNIEM: SPRAWDZANIE MATERIALOW** Ide do magazynu z notatnikiem i sprawdzam co mamy na stanie. Licze recznie: - Plyty MDF 18mm - zostalo 12 arkuszy - Plyty wiorowe laminowane - 8 arkuszy roznych kolorow - Drewno sosnowe - okolo 2m3 (szacuje na oko) ...

Analiza AI:

Przepraszam, ale nie moge przeszukiwac internetu ani dostarczac informacji z przyszlosci. Moge jednak pomoc w analizie procesu i zaproponowac ogolne rozwiazania oparte na aktualnej wiedzy o narzedziach no-code/low-code. Oto jak moglaby wygladac taka analiza: [ANALIZA] **ANALIZA PROCESU** 1. **Analiza zamowien** - Punkty wejscia: Zamowienia z zeszytu, Excela, e-maili -Dzialania manualne: Przeglad zamowien, tworzenie listy projektow - Przeplyw danych: Reczne przepisywanie danych - Wyniki koncowe: Lista aktywnych projektow 2. **Sprawdzanie materialow** - Punkty wejscia: Magazyn - Dzialania manualne: Reczne liczenie materialow - Przeplyw danych: Notatki papierowe - Wyniki koncowe: Lista brakujących materialow 3. **Ustalanie harmonogramu produkcji** - Punkty wejscia: Lista projektow, dostepnosc materialow - Dzialania manualne: Rysowanie planu na kartkach - Przeplyw danych: Papierowe tabele - Wyniki koncowe: Harmonogram tygodniowy 4. **Zamowienia materialow** - Punkty wejscia: Lista brakow - Dzialania manualne: Telefoniczne zamowienia - Przeplyw danych: Notatki w zeszycie - Wyniki koncowe: Zamowione materialy 5. **Potwierdzenia i sledzenie** - Punkty wejscia: Zamowienia - Dzialania manualne: Telefoniczne potwierdzenia - Przeplyw danych: Notatki w zeszycie - Wyniki koncowe: Potwierdzone dostawy 6. **Rozliczenia i planowanie nastepnego tygodnia** - Punkty wejscia: Faktury, notatki - Dzialania manualne: Sprawdzanie faktur, podsumowanie tygodnia -Przeplyw danych: Kalkulator, notatki - Wyniki koncowe: Podsumowanie tygodnia [PROBLEMY] **ZIDENTYFIKOWANE PROBLEMY** - Czasochlonnosc: 8-12 godzin planowania i koordynacji tygodniowo - Podatnosc na bledy: Reczne przepisywanie danych, brak systemu magazynowego - Powtarzalnosc: Cotygodniowe reczne dzialania - Waskie gardla: Brak automatyzacji, brak systemu ERP [ROZWIAZANIE] **REKOMENDOWANE ROZWIAZANIE** **Narzedzie glowne:** Airtable - elastyczna baza danych z mozliwoscia automatyzacji **Dodatkowe integracje:** Zapier (do automatyzacji przeplywu danych), Googl...

2. Obsluga zwrotow, reklamacji i wymiany produktow w sklepie internetowym

Onis

Opis procesu: Jestem kierownikiem dzialu obslugi klienta w firmie e-commerce sprzedajacej elektronike i AGD (100 pracownikow, 15 000 zamowien miesiecznie). Obsluga zwrotow to moj najwiekszy bol glowy - zajmuje 4 osobom pelny etat i ciagle mamy zaleglosci. Oto jak wyglada cały proces: **FAZA 1: ZGLASZANIE ZWROTOW PRZEZ KLIENTOW** Klienci zglaszaja zwroty przez rozne kanaly - 40% przez formularz na stronie, 30% mailem na info@sklep.pl, 20% przez telefon, 10% przez Facebook Messenger. Kazde zgloszenie trafia do innej skrzynki/systemu. Marta codziennie rano sprawdza wszystkie te kanaly i przepisuje zgloszenia do Excela. Musi sprawdzic czy zamowienie rzeczywiscie istnieje (loguje sie do systemu BaseLinker), czy jest w terminie zwrotu (14 dni), czy produkt kwalifikuje sie do zwrotu. Czesto klienci podaja bledne numery zamowien lub chca zwrocic produkty sprzed roku. **FAZA 2: WERYFIKACJA I AUTORYZACJA** Kazdy zwrot musi sprawdzic Tomek - nasz senior. Weryfikuje czy powod zwrotu jest uzasadniony, czy produkt nie byl uzywany (na podstawie opisu od klienta), czy klient nie naduzywa polityki zwrotow (sprawdza historie w systemie - niektorzy zwracaja po 10 produktow miesiecznie). Dla produktow drozszych niz 2000 zl musi dodatkowo sprawdzic czy mamy jeszcze gwarancje od dostawcy. Kazda decyzje wpisuje recznie do Excela i wysyla mail do klienta z instrukcjami. **FAZA 3: GENEROWANIE ETYKIET I KOMUNIKACJA** Kasia generuje etykiety zwrotne - loguje sie do systemu InPost, DHL i Poczty Pols...

Analiza AI:

[ANALIZA] **ANALIZA PROCESU** **FAZA 1: ZGLASZANIE ZWROTOW PRZEZ KLIENTOW** - Punkty wejscia: Formularz na stronie, e-mail, telefon, Facebook Messenger - Dzialania manualne: Przepisywanie zgloszen do Excela - Przeplyw danych: Dane z roznych kanalow do Excela - Punkty decyzyjne: Weryfikacja zamowienia, termin zwrotu - Interakcje miedzyludzkie: Marta przepisuje dane - Wyniki koncowe: Lista zgloszen w Excelu **FAZA 2: WERYFIKACJA I AUTORYZACJA** - Punkty wejscia: Lista zgloszen -Dzialania manualne: Weryfikacja powodow zwrotu, historia klienta - Przeplyw danych: Dane z Excela do systemu - Punkty decyzyjne: Uzasadnienie zwrotu, gwarancja - Interakcje miedzyludzkie: Tomek weryfikuje zgloszenia - Wyniki koncowe: Decyzja o zwrocie w Excelu **FAZA 3: GENEROWANIE ETYKIET I KOMUNIKACJA** - Punkty wejscia: Zatwierdzone zwroty - Dzialania manualne: Generowanie etykiet, wysylka instrukcji - Przeplyw danych: Dane z Excela do systemow kurierskich - Punkty decyzyjne: Wybor kuriera - Interakcje miedzyludzkie: Kasia generuje etykiety - Wyniki koncowe: Etykiety wyslane do klientow **FAZA 4: ODBIOR I KONTROLA JAKOSCI** - Punkty wejscia: Paczki w magazynie - Dzialania manualne: Kontrola jakosci, protokol - Przeplyw danych: Dane z protokolu do Excela - Punkty decyzyjne: Stan produktu - Interakcje miedzyludzkie: Pawel kontroluje paczki - Wyniki koncowe: Protokol kontroli **FAZA 5: ROZLICZENIA FINANSOWE** - Punkty wejscia: Protokol kontroli - Dzialania manualne: Zwroty pieniedzy - Przeplyw danych: Dane z Excela do systemow platnosci - Punkty decyzyjne: Sposob zwrotu pieniedzy - Interakcje miedzyludzkie: Marta realizuje zwroty - Wyniki koncowe: Zwroty zrealizowane **FAZA 6: OBSLUGA REKLAMACJI GWARANCYJNYCH** - Punkty wejscia: Produkty uszkodzone - Dzialania manualne: Wypelnianie protokolow, kontakt z serwisami - Przeplyw danych: Dane z Excela do serwisow - Punkty decyzyjne: Wybor serwisu - Interakcje miedzyludzkie: Marta obsluguje reklamacje - Wyniki koncowe: Produkty wyslane do serwisow **FAZA 7: ...

3. Comiesieczne ksiegowanie dokumentow kosztowych i przychodowych

Opis:

Opis procesu: Co miesiac musze przetworzyc wszystkie dokumenty finansowe naszej firmy konsultingowej (45 osob). Proces zajmuje mi obecnie caly tydzien i sklada sie z nastepujacych krokow: **DZIEN 1-2: ZBIERANIE I SORTOWANIE DOKUMENTOW** Odbieram dokumenty z roznych zrodel - czesc przychodzi mailem (faktury PDF od dostawcow), czesc dostajemy w wersji papierowej (paragony, bilety komunikacji publicznej, faktury za media), a czesc musze pobrac z roznych portali (US, ZUS, banki). Mamy 3 konta bankowe w roznych bankach, wiec loguje sie do PKO, mBanku i Millennium zeby pobrac wyciagi. Z US pobieramy JPK klientow, z ZUS - dokumenty skladkowe. Wszystko drukuje i ukladam w segregatorach wedlug kategorii: faktury kosztowe, faktury przychodowe, dokumenty bankowe, paragony, dokumenty kadrowe i ZUS. Czesto musze dzwonic do pracownikow bo przysylaja zdjecia paragonow w zlej jakosci lub zapominaja o niektorych wydatkach. **DZIEN 3: WERYFIKACJA I KATEGORYZACJA** Kazdy dokument sprawdzam pod katem poprawnosci (czy mamy wszystkie dane do odliczenia VAT, czy sa wlasciwe stemple, czy faktury maja poprawne nasze dane). Dokumenty ktore nie spelniaja wymogow odkladam i wysylam maile do kontrahentow o korekty. Kazdy dokument przypisuje do wlasciwej kategorii ksiegowej - mamy okolo 150 roznych kont ksiegowych. Faktury od klientow przypisuje do konkretnych projektow (mamy aktualnie 23 aktywne projekty). Przy tym musze sprawdzac umowy, zeby upewnic sie czy faktura jest zgodna z ustaleniami. Dla dok...

Analiza AI:

[ANALIZA] **ANALIZA:** Glownym problemem jest czasochlonnosc i reczne przetwarzanie dokumentow finansowych, co prowadzi do bledow i opoznien. Proces jest rozproszony i wymaga integracji z roznymi systemami, co dodatkowo komplikuje zarzadzanie dokumentacja. [ROZWIAZANIE] **ROZWIAZANIE:** Wdrozenie narzedzia do automatyzacji procesow biznesowych, takiego jak Zapier, w polaczeniu z systemem OCR (np. ABBYY FineReader) do automatycznego przetwarzania dokumentow oraz integracja z Comarch Optima przez API. [INWESTYCJA] **KOSZT:** Szacowany koszt miesieczny wynosi około 2000-4000 zl, w zalezności od wybranych narzedzi i poziomu automatyzacji. [OSZCZEDNOSCI] **OSZCZEDNOSCI:** Mozliwośc zaoszczedzenia do 20-30 godzin miesiecznie, co przeklada sie na redukcje kosztow pracy i zwiekszenie efektywności. [KROKI] **PIERWSZE KROKI:** 1. Zidentyfikuj kluczowe obszary do automatyzacji, takie jak zbieranie dokumentow i ich weryfikacja. 2. Skonfiguruj integracje w Zapier, aby automatycznie pobierac i sortować dokumenty z roznych zrodel (e-mail, portale bankowe). 3. Wdroz system OCR do automatycznego przetwarzania i kategoryzacji dokumentow, a nastepnie zintegrować go z Comarch Optima, aby zminimalizować reczne wprowadzanie danych.