Introducción a los Sistemas de Información

Comercio electrónico con PrestaShop Emilio Gómez Esteban Fernando Javier López Cerezo

Índice

1.	Introducción	3
2.	Funcionalidades	4
	2.1. Dashboard	4
	2.2. Orders	5
	2.3. Catalog	6
	2.4. Customers	9
	2.5. Stats	10
	2.6. Payment	11
	2.7. International	12
3.	Personalización	14
	3.1. Módulos	14
	3.2. Diseño	15
4.	Conclusión	17
5.	Referencias	18



1 INTRODUCCIÓN

PrestaShop es un sistema de información de comercio electrónico de código abierto creado para desarrollar tiendas online. Su lanzamiento inicial fue en 2008 a través de GitHub y a día de hoy se encuentra disponible en 75 idiomas, cuenta con más de 5000 módulos (no todos gratuitos) y cuenta con un premio People's Choice CMS Award. Es considerado uno de los mejores SI gratuitos para crear y personalizar una tienda online y vender productos en línea.

En este trabajo estudiaremos todo lo que ofrece PrestaShop. Evaluaremos las distintas funcionalidades ofrecidas por este software así como las posibilidades de personalización que ofrece.

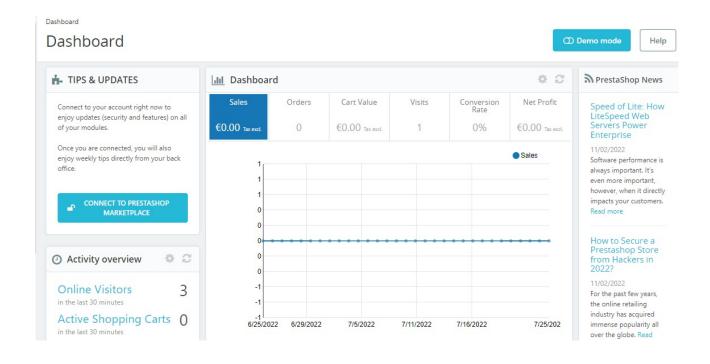


2 FUNCIONALIDADES

textito

2.1 DASHBOARD

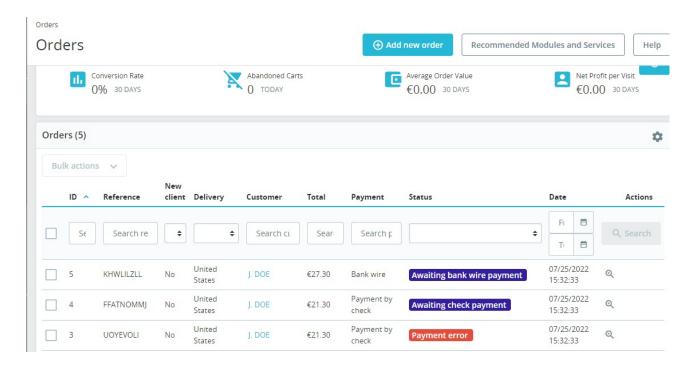
Nada más iniciar el software de PrestaShop, nos encontramos el Dashboard, es decir, un apartado donde se muestran distintos análisis e informes que reflejan la situación del negocio online implementado. Esto es algo que, a la hora de gestionar una empresa, es clave para el seguimiento y la optimización del rendimiento. Se pueden visualizar gráficas filtrando ventas, pedidos, visitas, beneficio neto, etc. Además, desde este apartado, tenemos acceso a un historial donde se pueden localizar los productos más vendidos o las ventas más recientes. Finalmente, PrestaShop ofrece la opción de añadir nuevos módulos a gusto del comerciante, es decir, nuevas tablas o gráficas centradas en lo que se necesite en cada situación.





2.2 ORDERS

En este apartado, se podrá gestionar todo aquello relacionado con los pedidos. Como se puede ver al usar el software, encontramos varias secciones que facilitan esta tarea. Veamos de que se encarga cada una de ellas:



- Orders(Pedidos): se pueden revisar y gestionar todos los pedidos que hayan realizado las personas que visiten la tienda. Cada uno de estos pedidos tendrá una serie de características que ayudarán al comerciante a poder filtrar la búsqueda en caso de que tenga una necesidad específica. Estas características son: datos de facturación y envío, estado, importe total, cantidad y tipo de ítem, fecha y referencia.
- Invoices(Facturas): además de acceder al historial de facturas generadas por el propio software de forma automática, se podrán configurar diferentes opciones para personalizar al máximo tus facturas. Además ofrece la opción de generar ficheros para tener copias de seguridad de estas facturas.
- Credit Slips (Facturas por abono): aquí se muestran las facturas generadas ante una posible devolución por parte de un cliente. Esto quiere decir que un cliente puede tener un crédito negativo o positivo en función de los pagos, devoluciones, créditos extra por incidencias, códigos de descuento, etc.
- Delivery Slips (Albaranes de entrega): estos albaranes sirven como comprobante de entrega que son generados cuando se cambia el estado de un pedido a estado en curso, es decir, está siendo preparado para envío y posteriormente enviado.

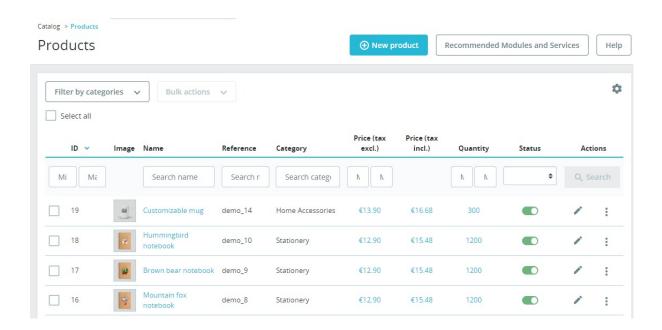


Shopping Carts (Carritos de compra): cuando un cliente añade uno o varios productos a su carro de compra, se verá reflejada información sobre cada uno en esta sección. Esto puede ayudar a extraer información a tener en cuenta en la estrategia de ventas.

2.3 CATALOG

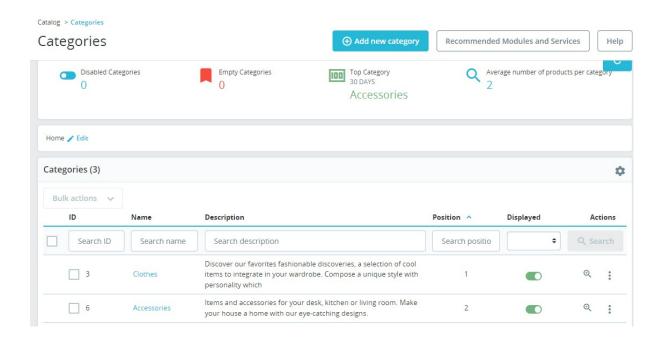
Desde aquí se podrá manejar una lista dinámica de productos. Esta interfaz administrativa permite gestionar y actualizar todo el inventario. PrestaShop ofrece la opción de importar y exportar datos rápidamente, fijar atributos, clasificar productos, etc. Veamos que funcionalidades ofrece esta herramienta:

 Products (Productos): crear nuevos productos y editar/eliminar algún producto existente. Podremos aportar identificador, imagen, nombre, cantidad, referencia, categoría, precio, etc.





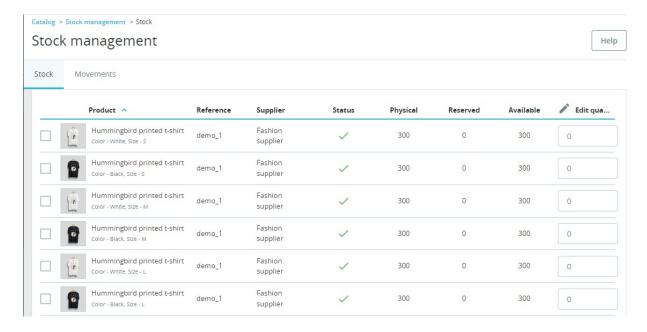
Categories (Categorías): desde aquí se podrán crear y editar categorías del catálogo, para poder dividirlo y facilitar la búsqueda a los clientes y a los comerciantes.



- Monitoring (Monitoreo): se mostrarán productos incompletos (que les falte imagen o precio, por ejemplo), categorías que no tengan productos asignados, etc.
- Attributes and Features (Atributos y Características): esta herramienta es útil si la empresa trabaja con productos que varían en cuanto a características. Esto permitirá a los clientes que el sistema muestre las diferentes opciones entre las que pueden elegir a la hora de comprar algo.
- Brands Supliers (Marcas y Proveedores): se podrán añadir las diferentes marcas y proveedores con los que se trabaja, ofreciendo así mayor información tanto a usuarios como a buscadores.
- Files (Archivos): servirá para subir archivos que puedan ser de utilidad a los clientes a la hora de escoger un producto por características.
- Discounts (Descuentos): se podrán crear descuentos como se considere adecuado.
- Stock: ayudará a conocer disponibilidad o no de determinados productos, así como los movimientos más recientes.



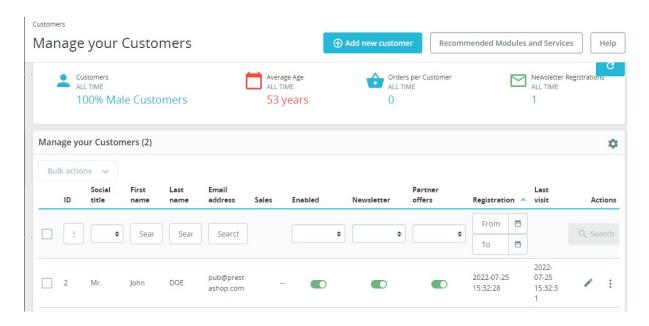
18 de noviembre de 2022



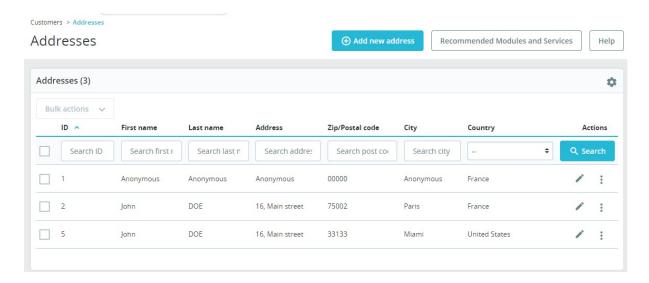


2.4 CUSTOMERS

Customers (Clientes): esta parte que proporciona el software sirve para tener cierto control de los clientes de nuestra tienda. Se podrá consultar un listado con nombre, correo electrónico, ventas, fecha de registro, última visita de cada uno, etc. Se podrá desactivar/editar cada usuario de forma independiente.



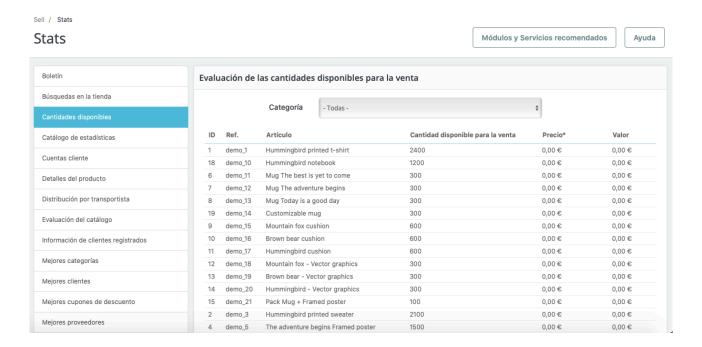
• Addresses (Direcciones): permitirá consultar/editar las diferentes direcciones de tus clientes. Un interesante sistema de filtros puede ayudar a visualizarlas por países, ciudades, etc. Se podrá realizar un análisis geográfico sobre el estado de las ventas de la tienda en las diferentes partes de una región.





2.5 STATS

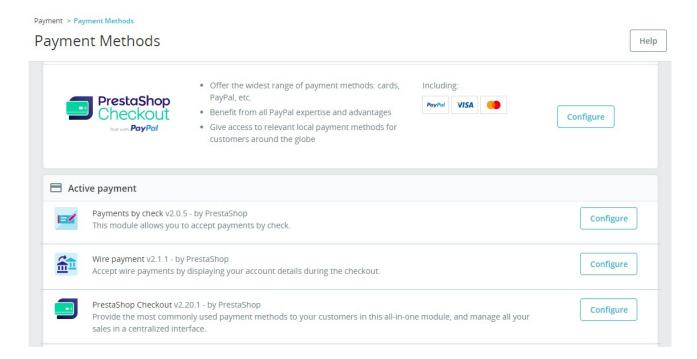
El apartado de estadísticas incluye distintas funcionalidades que ofrecen distintos tipos de datos sobre la tienda. Todos estas estadísticas se pueden filtrar para ver los datos de un día concreto, un intervalo de tiempo ó desde que se creó la tienda. Se pueden ver las búsquedas que han hecho los usuarios en la tienda y así identificar que es lo que más interesa a clientes potenciales. Se pueden comprobar las cantidades disponibles de cada producto, las cuentas de los clientes, los detalles de cada producto, los productos más vendidos y las ventas y pedidos entre otras estadísticas.





2.6 PAYMENT

Desde este apartado se pueden configurar los distintos métodos de pago que los clientes pueden utilizar en tu tienda online. Entre los métodos de pagos disponibles se encuentran: Visa, Mastercard, PayPal, Revolut, Amazon Pay, Stripe, PayPlug, Adyen, Clearplay, Up2pay, Skrill, etc. Además todos los métodos de pago se pueden restringir a distintos clientes según la moneda que se usa para pagar ó el país desde el que efectúan el pedido.

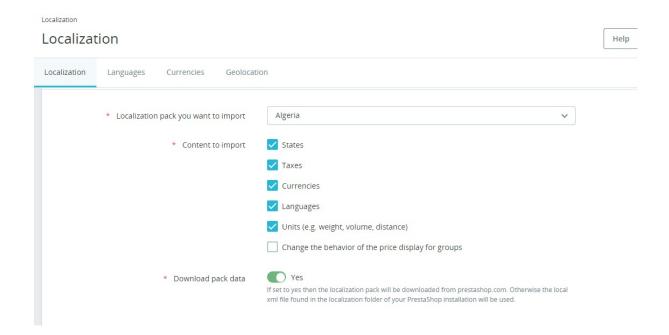




2.7 INTERNATIONAL

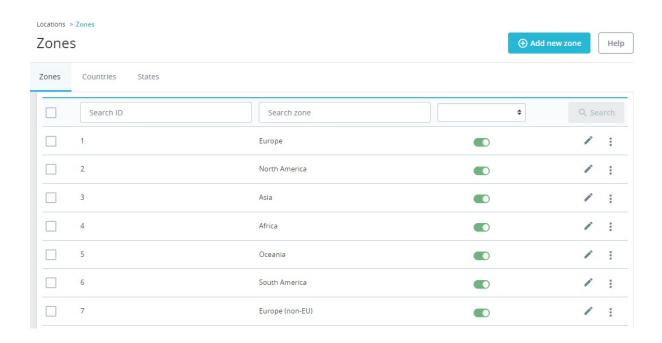
El apartado internacional permite personalizar todos los aspectos de la tienda que tienen que ver con países/idiomas ajenos.

Localization (Localización): Por defecto, PrestaShop llevará configurado como idioma el ingles y como moneda el euro. Si se quiere vender productos a otros países, desde aquí se pueden configurar otro tipo de divisas, idiomas, etc. También se pueden controlar los permisos para permitir o no que se pueda acceder al catálogo de productos desde determinados países.





 Locations (Ubicaciones geográficas): Se puede modifiar a qué zonas del mundo, países e incluso provincias se quiere permitir la compra de productos en la tienda online.



- Taxes (Impuestos): Permite configurar los tipos de impuestos que se aplicarán a los productos.
- Translations (Traducciones): Permite traducir la parte visible de la web así como el propio panel de PrestaShop (back office) de forma totalmente automática.

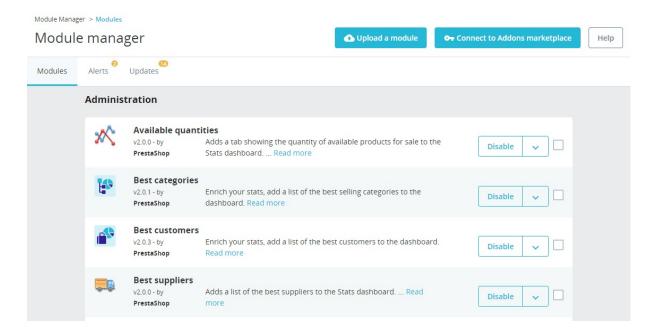


3 PERSONALIZACIÓN

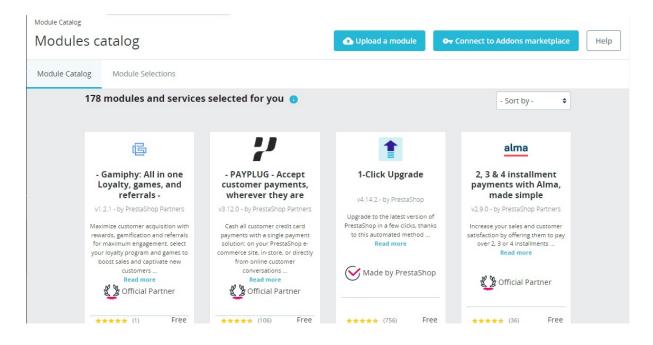
PrestaShop permite personalizar los distintos módulos y el diseño de la tienda online.

3.1 MÓDULOS

Module Manager (Gestor de módulo): Permite gestionar los módulos o addons: configurarlos, instarlos/desinstalarlos, actualizarlos, etc.



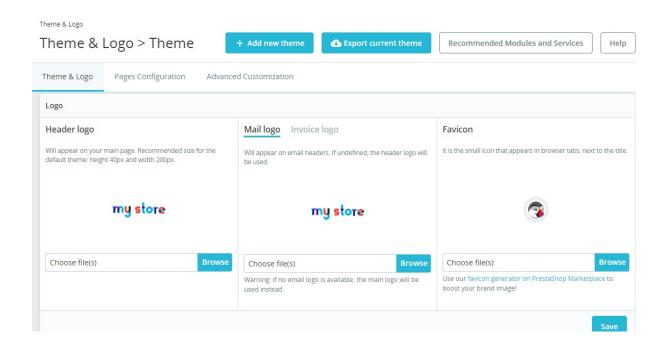
 Module Catalog (Catálogo de módulos): Desde aquí se accede a un completo catálogo de módulos, tanto gratuitos como de pago, para poder instalarlos.





3.2 DISEÑO

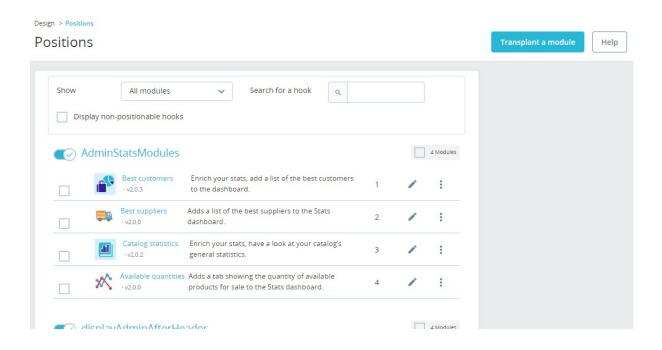
 Theme and Logo (Tema y logotipo): Permite modificar el tema actual de la web por otro y modificar también el logo.



- Theme catalog (Catálogo de temas): Da acceso a más de 2.000 plantillas tanto gratuitas como de pago entre las que elegir para la tienda online.
- Email theme (Tema Email): Permite configurar el diseño de los correos que enviará la plataforma de forma automática a los clientes.
- Pages (Páginas): Ayuda a gestionar las diferentes páginas estáticas que se mostrarán en el sitio web: condiciones de entrega, aviso legal, pago seguro, etc.



 Positions (Posiciones): Desde aquí se pueden modificar las posiciones de los módulos en la tienda. Se muestra el listado de bloques y sus posiciones: se pueden modificar simplemente arrastrando.



- Image settings (Ajuste de imágenes): Permite configurar cómo se mostrarán todas las imágenes en la tienda. Si bien por defecto ya viene configurado, se puede modificar.
- Link list (Lista de enlaces): Se puede elegir qué enlaces se mostrarán, por ejemplo, en el footer de la web. Por lo general suelen ubicarse ahí los enlaces legales, pero quizás interese incluir también un bloque de productos más vendidos, más valorados, etc.



4 CONCLUSIÓN

Después de este estudio en profundidad sobre el software que ofrece PrestaShop, es claro que se trata de una herramienta bastante completa para crear una tienda online que cumpla todos los requisitos requeridos por una empresa. Está pensado para albergar sin problemas miles de productos y poder clasificarlos y gestionarlos fácilmente. Ofrece un gran sistema de facturación y tiene un buen generador de albaranes, lo que es muy positivo tanto para la empresa como para los clientes. Como hemos visto anteriormente, este software tiene un alto nivel de personalización, lo que lo hace muy adaptable a muchas situaciones y necesidades. Otro punto a favor es que al ser una herramienta bastante extendida, existen numerosos foros y páginas web de ayuda.

Si se quiere destacar algún punto en contra de esta herramienta, se puede hablar de que la mayoría de alternativas que se pueden añadir a la hora de la personalización no son gratuitas. Además, tantas funciones pueden hacerlo difícil de usar por completo, sin embargo esto es algo que se puede solucionar con práctica y consultando en los foros mencionados anteriormente. Se requiere también un cierto nivel de conocimiento técnico. En general, es una herramienta que en buenas manos puede crear una tienda online muy completa y 'agradable' para el cliente.



5 REFERENCIAS

- 1. https://www.prestashop.com/es
- 2. https://ecommerce-platforms.com/ecommerce-reviews/prestashop-review
- 3. https://es.wikipedia.org/wiki/PrestaShop
- 4. https://www.webempresa.com/prestashop/que-es-prestashop.html

