

REKRUTER MULTILEVEL - MODUŁ VII

Checklista

- 01** Umów się ze swoim partnerem postępu lub inną osobą z kursu (ewentualnie zrób to podczas spotkania sprawdzającego zadania), aby przećwiczyć neutralizację min. 2 przykładowych obiekcji przed prezentacją możliwości. Zróbcie to pisemnie - na messengerze lub przez wiadomość SMS.
- 02** Umów się ze swoim partnerem postępu lub inną osobą z kursu (ewentualnie zrób to podczas spotkania sprawdzającego zadania), aby przećwiczyć neutralizację min. 1 przykładowej obiekcji po prezentacji możliwości. Zróbcie to ustnie - łącząc się telefonicznie lub przez messenger, whatsapp.
- 03** Nagraj prezentację produktową w formacie MP4 poprzez platformę zoom, streamyard lub w inny sposób, który potrafisz. Zapisz ją na swoim komputerze.
- 04** Wgraj prezentację produktową na chmurę lub YOUTUBE i pobierz link do udostępniania
- 05** Wykonuj minimum 5 rozmów biznesowych dziennie, aby mieć wyniki w rekrutacji