

**ARKUSZ DO SPRAWDZENIA - Moduł VI**

### **Instrukcja do wypełnienia karty.**

1. Zadawaj po kolej pytania uczestnikowi szkolenia. Jeżeli zadanie jest zrobione zgodnie z wytycznymi oznacz “kratkę” obok danego punktu.
  2. Poinformuj uczestnika czy zaliczasz mu dany punkt czy nie.
  3. Jeżeli uczestnik ma wątpliwości co do Twojej decyzji porozmawiajcie o tym.
  4. Jako osoba sprawdzająca zapoznaj się dokładnie z treścią każdego zadania, oraz treściami merytorycznymi danego modułu z uważnością słuchaj i czytaj odpowiedzi do zadań uczestnika dla którego wypełniasz kartę sprawdzającą.

Imię i nazwisko uczestnika:

Imię i nazwisko osoby sprawdzającej:

**01** Wykonuje min. 5 rozmów biznesowych dziennie

Obejrzałaś/ eś lekcję 1 modułu 6 i przykładową prezentację możliwości

**03** Stworzyłaś/ eś w programie CANVA slajdy do swojej prezentacji i pobrałaś/eś prezentację możliwości w pliku PDF

**04** Nagrałaś/ eś prezentację możliwości w formacie MP4 poprzez platformę zoom, streamyard lub w inny sposób, który potrafisz. Zapisałaś/ eś ją na swoim komputerze.

Wgrałaś/eś prezentację możliwości na chmurę lub YOUTUBE i pobrałaś/eś link do udostępniania

**06** Sprawdź czy prezentacja Twojego partnera zawiera wszystkie poniższe elementy:

1. Zawiera kilka pytań wstępu, które są odpowiedzią na wyzwania ludzi
  2. Zawiera informację kim jesteś, zdjęcie i kilka zdań o osobie prowadzącej
  3. Zawiera informację dlaczego dołączysz do tej branży
  4. Zawiera informację na czym polega ta branża - cechy, zasady
  5. Zawiera statystyki (tabela lub wykres)
  6. Zawiera slajdy rozwiewające obiekcie
  7. Zawiera informacje o firmie z którą współpracujesz
  8. Zawiera informację z czego zarabia się - plan marketingowy, bonusy
  9. Pokazuje inne korzyści - środowisko, wsparcie, szkolenia
  10. Pokazuje KRÓTKO gamy produktowe lub najważniejsze produkty
  11. Zawiera wezwanie do działania i jaki jest kolejny krok
  12. Trwa max 17 minut