

REKRUTER MULTILEVEL - MODUŁ VII

Checklista

01

Umów się ze swoim partnerem postępu lub inną osobą z kursu (ewentualnie zrób to podczas spotkania sprawdzającego zadania), aby przećwiczyć neutralizację min. 2 przykładowych obiekcji przed prezentacją możliwości. Zróbcie to pisemnie - na messengerze lub przez wiadomość SMS.

☐

02

Umów się ze swoim partnerem postępu lub inną osobą z kursu (ewentualnie zrób to podczas spotkania sprawdzającego zadania), aby przećwiczyć neutralizację min. 1 przykładowej obiekcji po prezentacji możliwości. Zróbcie to ustnie - łącząc się telefonicznie lub przez messenger, whatsapp.

☐

03

Nagraj prezentację produktową w formacie MP4 poprzez platformę zoom, streamyard lub w inny sposób, który potrafisz. Zapisz ją na swoim komputerze.

☐

04

Wgraj prezentację produktową na chmurę lub YOUTUBE i pobierz link do udostępniania

☐

05

Wykonuj minimum 5 rozmów biznesowych dziennie, aby mieć wyniki w rekrutacji

☐