# Administración de Proyectos de Sistemas

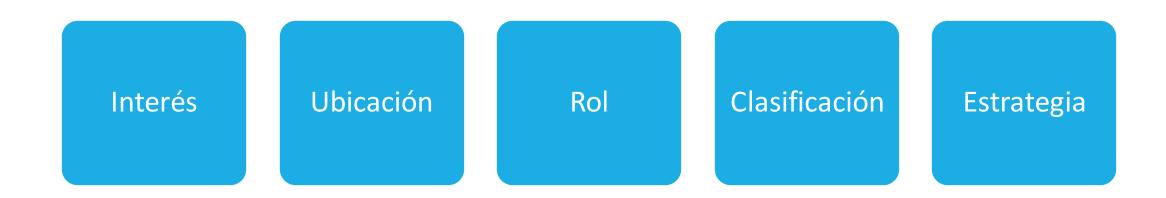
SEGUNDO CICLO 2023

# Gestión de Interesados

#### Gestión de interesados

Planificar Identificar Gestionar Monitorear

## Registro de interesados



### Registro de interesados

Interés Ubicación Rol Clasificación Estrategia

Matriz de interesados compromiso / estrategia

riative at mitter country to motor, contact gra								
	Compromiso					а		Estrategia
Interesado	Desconoce	Se resiste	Neutral	Apoya	Líder	Poder / Influencia	Interés	
Ejemplo de Interesado 1		X		D		Α	В	Mantener satisfecho

X: Actual ; D: deseado ; A: Alto ; B: Bajo

Estrategias: Gestionar de cerca (A-A); Mantener satisfecho (A-B); Informar (B-A);

Monitorear (B-B)

#### Poder vs Interés

Involucrar y Mantener consultar satisfecho Influencia/Poder Mantener Monitorear informado

Interés

# Gestión de Adquisiciones

# Gestión de adquisiciones

Planificar Ejecutar Controlar

### Gestión de adquisiciones

- Master Service Agreement
  - SLA
- Procurement statement of work SOW
- Proceso de adquisiciones
  - Licitaciones y selección de proveedores
- RFI
  - Solicitud de información
- RFP
  - Solicitud de propuesta
- RFQ
  - Solicitud de precio / cotización

### Gestión de adquisiciones

- Licitaciones y selección de proveedores
- MSA Master services agreement
- Fixed Price fijo, requerimientos bien definidos
  - Firm Fixed Price
  - Firm Fixed Price incentive fee se pone un techo y hay incentivos
  - Firm Fixed Price economic Price adjustement ajustes si dura mucho o tipo de cambio puede afecter
- Cost reimbursable costo según el gasto incurrido, cuando cambia durante la ejecución
- Time and material cuando el SOW no puede ser definido