

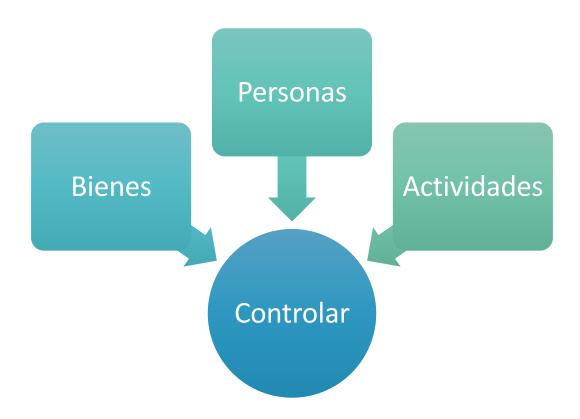
FASE 4 – PROCESO ADMINISTRATIVO

La función de control

Es el monitor del sistema, ya que "mantiene las cosas en línea" y facilita la integración de las actividades.

El control organizacional se encuentra entrelazado con la planeación, la cual nos proporciona un marco de referencia.

Qué controlamos?



La retroalimentación de la fase de control

Con frecuencia identifica la necesidad de nuevos planes o por lo menos ajustes a los existentes.

SIGNIFICADOS DE "CONTROL"

Verificar

Comparar con un estándar

Ejercer autoridad sobre algo o alguien (dirigir u ordenar)

Limitar o restringir

La función de control

Puede definirse como la fase del proceso administrativo que mantiene la actividad organizacional dentro de límites tolerables, al compararlos con las expectativas, contenidas en los planes, objetivos, etc.

EJEMPLOS DE CONTROL

- Control Presupuestal. Un presupuesto se define como un plan establecido en términos financieros. Es decir, la actividad organizacional se traduce a resultados esperados en pesos como denominador común.
- Sistema planeado de presupuesto por programa. Este enfoque requiere la identificación de programas y la realización de la planeación con base en el programa para el futuro inmediato y para los objetivos de mediano y largo plazos.

EJEMPLOS DE CONTROL

- Control de calidad. Intenta asegurar la calidad y la cantidad de producción del sistema de acuerdo con planes y estándares predeterminados.
- Sistemas de control en tiempo real. Un ejemplo lo encontramos en aplicaciones militares para los sistemas de defensa, la NASA y el sistema de control de tráfico aéreo.

Herramientas usamos para controlar Auditorías

Gráficos de control

Indicadores

Auditoría de Procesos

Las auditorías que usan el enfoque basado en procesos determinan si el trabajo está gestionado eficazmente para alcanzar esos resultados óptimos.

Los objetivos principales de una auditoría de calidad son:

- Verificar que el sistema está implantado y cumple continuamente con los requisitos especificados
- Establecer la eficacia y la eficiencia del sistema en la consecución de los **objetivos de la calidad** establecidos.

El auditor busca determinar si:

- Tu organización tiene una idea clara de lo que quiere hacer.
- Ha identificado los medios para alcanzar los objetivos.
- Está midiendo el cumplimiento de esos objetivos.
- Los logros se ajusta a las necesidades de las partes interesadas.

¿Cómo se realizan?

Utilizar una lista de chequeo.

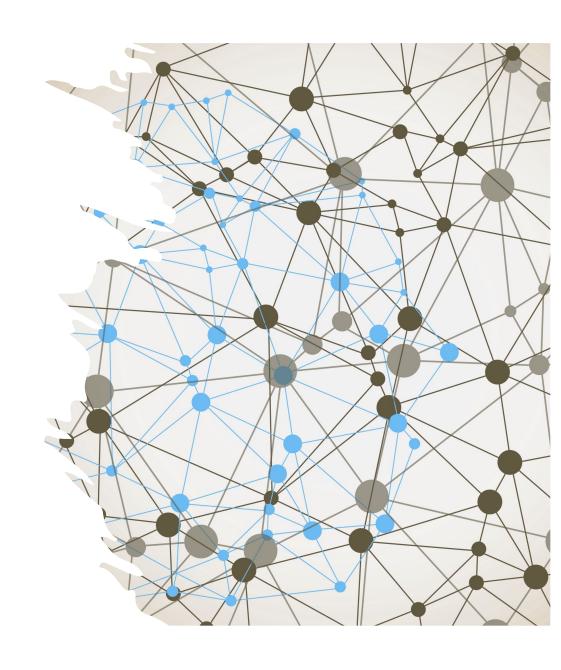


- Al tener que desarrollar las preguntas haces un primer análisis de cada uno de los procesos.
- Te ayuda a registrar las evidencias y hallazgos de la auditoría.

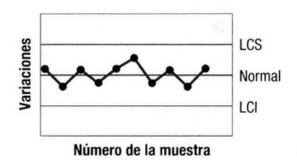
PROCESO GENERAL DE AUDITORIA DE PROCESOS



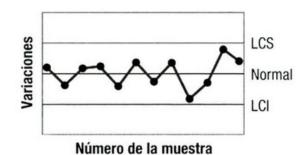
GRÁFICOS DE CONTROL



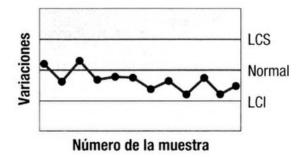
GRÁFICOS DE CONTROL



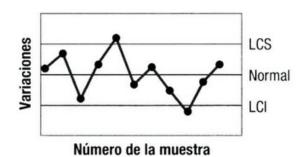
a) Normal, sin acción



c) Cambio súbito, monitorear



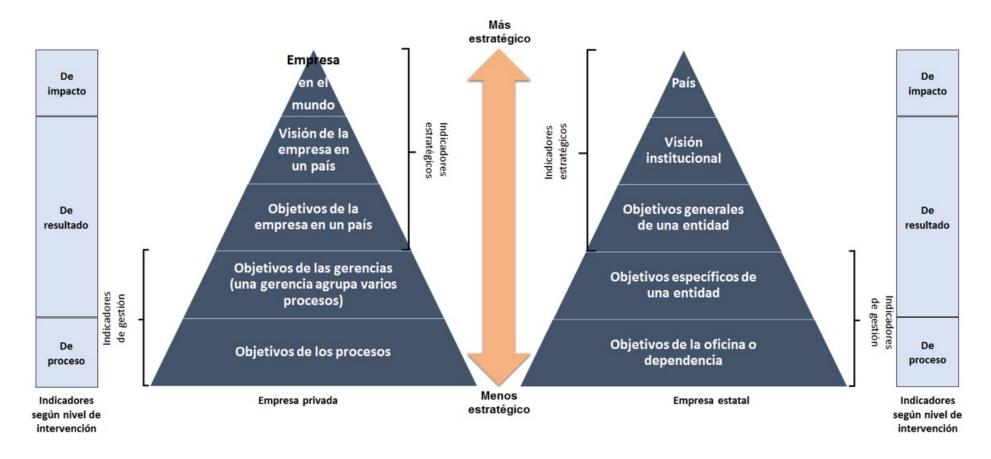
b) Corrida, tomar acción

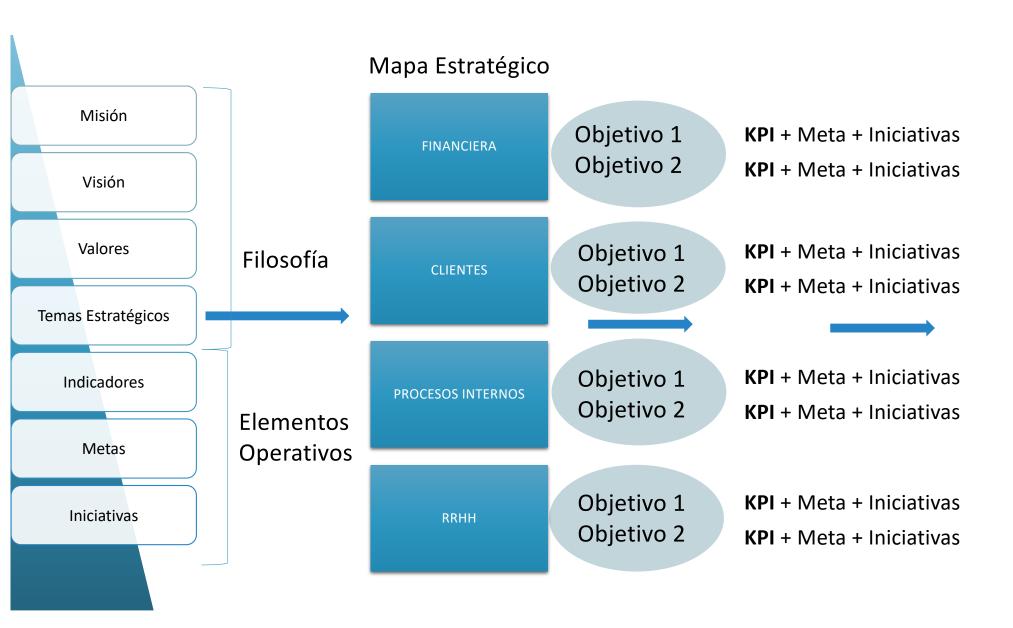


d) Excede límites de control, tomar acción



Interrelación entre indicadores y Estratégia de la empresa





TIPOS DE INDICADORES ESTRATÉGICOS **PREDICTIVOS OPERATIVOS** Tipos de indicadores

INDICADORES OPERATIVOS

#	KPI	Fórmula	Finalidad
1	Gasto de RRHH vs Gastos Totales	Gasto de HR dividido por Gasto operativo total	Medir la eficiencia del departamento de RRHH. Permite la comparación interna, entre compañías similares. Ayuda a tomar decisiones que tiendan a maximizar la gestión del área.
2	Gasto de RRHH x HC HC= Head count = total empleados	Gasto de HR dividido por total de empleados	Medir la eficiencia del departamento de RRHH. Permite la comparación interna, entre compañías similares. Ayuda a tomar decisiones que tiendan a maximizar la gestión del área.
3	Gasto en Consultoría de RRHH	Gasto de RH por servicio de consultoria dividido Total gasto de HR	Evaluar el costo de consultoría externa vs el HC y las capacidades internas del equipo de RRHH.
4	Tasa de Colaborador RH x Empleado	Total colaboradores de HR dividido por total colaboradores	Colabora con la medición de la eficiencia del área y la alocación de recursos.
5	Tiempo de Reclutamiento (todos los roles)	Tiempo promedio (días) para llenar las vacantes (internas y externas)	Medición del tiempo de cubrimiento de vacantes, a fin de minimizar la pérdida de productividad, a través de un proceso rápido y eficaz de Reclutamiento.

INDICADORES ESTRATÉGICOS

#	KPI	Fórmula	Finalidad
1	Ingreso x HC	Total Ingresos divided por total HC	Mostrar la contribución generada por empleado, evidenciando el grado de eficiencia de la organización. Ayuda al control del HC y permite la comparación / benchmark interno y externo (peer group).
2	Costo Laboral Total como % de los Gastos Totales de la Operación (Operating Cost)	Total costo laboal dividido por total costo operativo Operating Cost	Determinar el grado de eficiencia con el que opera el negocio. Ayuda a manejar la principal inversión/gasto de la Compañía (gente) e influye en la toma de decisiones relacionadas con los rrhh y con la mejora de la rentabilidad.
3	Salarios / Costo Laboral Total	Salario base dividido por costo laboral total Base Pay divided by Total Labor Cost	Profundizar en uno de los elementos que conforman la Compensación total: Base Pay. Ayuda a determinar el grado de eficiencia con el que opera el negocio. Permite la comparación / benchmark interno y externo (peer group).

#	KPI	Fórmula	Finalidad
1	Compromiso (Engagement)		Entender en profundidad el nivel de compromiso emocional e intelectual de los colaboradores con la organización, el cual impacta directamente en los resultados del negocio.
2	Liderazgo	Medido a través de la Encuesta de empleados (puntaje promedio de la categoría)	La percepción del liderazgo (mi jefe) tiene una influencia directa en el nivel de compromiso, la retención, el desempeño y la construcción de cultura.
3	Posicionamiento de Marca Empleador	Según benchmarks externos	Colaborar con la construcción de la marca empleador. Analizar benchmark externo, incluyendo mejores prácticas. Comunicar internamente para reforzar engagement.
4	Rotación Voluntaria	# Rotación de Empleados Voluntaria / Total de Empleados	A nivel macro brinda visibilidad con respecto a la retención, productividad y efectividad de la gestión del desempeño, focalizando en aquellos casos que voluntariamente deciden dejar la Compañía. Se relaciona directamente con el nivel de Compromiso.