

政府采购逼退微软 国产胜了吗？

引言

被炒得沸沸扬扬的北京市政府采购横生变故，本以为志得圆满的微软，突然丢掉原先敲定的2925万元微软操作系统及办公套件正版软件大单。

但是微软并没有输.....

北京市副市长范伯元表示，“由于要保证政府办公的稳定性和连续性，使用微软产品也是迫不得已，微软产品排除出局是不现实的”。他还说，“目前这次采购在一些流程上存在问题，正在改正，打算把和微软的合同重新进行商务谈判，主要是办公套件的问题”。他透露，“**为了彻底解决微软软件历史遗留问题，同时考虑政府采购的一些因素，目前可能从财政专门拨出资金解决微软软件正版化问题，而不是走政府采购的流程**”。

详细报道：[微软中标流程违规被返工 政府将专款支持Office](#)

[【独家】倪光南：政府采购不要给微软锦上添花](#)

详细了解政府采购的具体含义和相关法规：[点击进入](#)

最新进展：

《新京报》：[与微软谈判重新启动 国产软件被"象征性"采购？](#)

Part 1

院士观点： "好用"不能成为采购外国软件的借口

网易 科技报道
Tech.163.com

最近，某些地方的政府采购主要采购了微软公司的产品，这引起了中国信息产业界的高度关注，它不但直接关系到中国软件产业乃至整个中国信息产业发展的前景，而且，直接关系到国家制定的政府采购法是否有效的问題。就全球看，美国的政府采购管理经验相当成熟，为此，我们认为应借鉴美国经验，强化政府采购本国软件，加大力度扶持本国软件产业的发展。

计算机软件技术及其产业状态如何，已经成为衡量一个国家竞争力和国民素质的重要指标。这个指标不但包括产业产值，更包括本国技术产品的分量比重，而後者的战略意义远超过前者。为此，几乎所有参与竞争的国家都实行强化政府采购来扶持本国软件科技的发展。

比如，2001年和2002年，美国政府更新了政府采购法、对采购本国信息技术产品提出了更广泛的法律强迫性要求，同时，政府用于扶持本国科研发展的资金预算从2001年的800亿美元提高到2005年的1270亿美元。西欧和日本紧随其后，并加强了美日欧的“三边”科研专利和技术分享的联合管理。

值得注意的是，俄国和捷克等东欧国家已经走出前苏联解体后动荡不安的阴影，经济开始复苏，并迎头赶上西方发达国家，采取了以政府采购扶持本国



倪光南院士表示：

政府采购的实质是引导和扶持本国科技和经济的发展，而不是单纯的市场行为和商业消费。[\[详细\]](#)

《软件政府采购法》出台

信产部和财政部有关官员表示，《软件政府采购管理办法（试行）》已经通过财政部、信产部、科技部、

软件的一系列政策与法律措施，使他们的软件产业以“国际劲旅”的姿态出现在国际市场。

中国软件产业发展面临的挑战，不但有技术和管理的严峻挑战，而且也有政府是否能采购本国软件产品的严峻挑战。不幸的是，某些负责采购的人员对政府采购存有严重误解，必须纠正。[\[全文详细\]](#)

相关报道：

[记者手记：谁在政府采购变局中起了决定作用？](#)

[评论:微软政府采购单 李武强大获全胜](#)

[倪光南称：打破垄断的唯一办法是政府采购!](#)

发改委四部委会签，但目前没有下发。

《软件政府采购实施办法（试行）》的草稿（以下简称实施办法草稿）正在征求各界意见，但主体框架和要点已经确定，关于本国软件的界定和软件服务的界定均已明确。[\[详细\]](#)

Part 2 微软：未来还有几个政府大单

网易 科技报道
Tech.163.com

11月26日那天，微软获得北京市政府采购的2985万大单无疑已经成为大家关心的热点，网易科技报道记者今天上午在展恒公司主办的《组织项目管理高峰会》上，有幸听到了微软（中国）企业及合作伙伴事业部经理的发言。

也许是为了增强更多的合作伙伴的信心，该经理在谈到最近获得的北京政府采购大单时，颇为自豪的说 微软在中国的事业正蒸蒸日上，未来还将有几个地方政府采购微软软件的大单。他还称微软将保持与政府的良好关系，并尽力扮演一个“好公民”的角色。[\[全文详细\]](#)

相关报道：

[北京政府采购只是成果之一 微软还有大单](#)

[戴尔微软双双中标北京市中小学政府采购项目](#)

[强力出击政府采购 戴尔微软在京双双拿下大单](#)

本国软件有了明确界定

据悉，实施办法草稿规定本国软件产品在国内研发成本不低于总开发成本的50%的软件产品，而本国软件服务中由境外提供的服务不超过项目金额的30%的软件服务。关于开源软件，实施办法草稿规定信产部可以根据国家利益和社会公共利益的需要将本国供应商发行的源代码开放软件视同本国软件予以认定。

这位不愿透露姓名的人士表示，“信产部和财政部的有关官员强调，第一，软件政府采购是遵守政府采购法指导，是公平的，并不意味着支持或者排斥那一家企业。他强调”外商也可以成为本国软件“，只要符合条件。第二，并不是不买外国的软件，有

所不同的是要进行审批。”[\[详细\]](#)

Part 3

国产：

为什么老不争气？

网易 科技报道
Tech.163.com

联想在政府采购中也小有挫折，输给了戴尔，但这没人关心。联想的实力足够强，丢几张电脑单子没问题，不妨碍它接着冲“500强”。但羸弱的国产软件真的输不起，几百万元的软件合同，就意味着生死存亡。

到2003年年底，中国市场的国产软件占有率仍然徘徊在30%，而且相较国外软件巨头20%-30%的高额利润率，国产软件的这一指标却在不断下滑并趋近于零。政府采购了，但国产软件依旧没被“扶起来”。

归结原因，有《政府采购法》不完善、采购压价太狠、各地贯彻力度不够等问题。但还请大家记住一个事实：多年来，凡是只等着政府扶持的产业或企业，少有修成“正果”的。

韩国是世界芯片业巨头，但它不是靠跟英特尔死磕成功的，三星另寻出路，玩儿的是存储芯片。那么，我们为什么非要跟微软死磕，期待在中国又诞生一个软件巨人？除了操作系统、除了办公软件外，中国软件业就没别的活路？

几千万元的单子拯救不了中国软件业。真该换个思路了！[[全文详细](#)]

相关报道：

[评论:政府采购拯救不了羸弱的国产软件业](#)

[戴尔微软获政府采购大单 本土厂商处境尴尬](#)

[政府采购外国软件 怎么就把国软逼上绝路了？](#)

微软也没什么了不起

就微软本身来说，它的绝大部分产品并不是它自己的创新技术，而是经过多年模仿和长期“不好用”而来的。

比如，它的窗口系统是模仿苹果公司产品、它的办公室套件的各分件分别模仿WordPerfect和Lotus-123等产品（其中PowerPoint更是买来的产品），至今一些功能还不如被模仿原件，属于“不好用”、甚至有技术错误。

允许微软公司能从模仿和从“不好用”发展起来，为什么国产软件企业就拎不起来呢？

《政府采购法》形同虚设

微软依然成为政府采购中的当然赢家。如果说微软产品是中国本国产品，那么任何人都都会觉得这简直是天方夜谭。如果说，微软产品属于特殊情况，那么微软的政府公关实在是可以登峰造极。[[详细](#)]

相关专题



[大讨论:国产软件全部出局？](#)

策划制作：刘阳
010-85180163-8215

后记：

Part 4

政府采购：

要不要遵照游戏规则？

网易 科技报道
Tech.163.com

本身根本不具备参与政府采购资格的微软，竟然出现在信息产业部的采购目录中。“据了解，在这次采购中，北京市政府采购办公室与微软采取的是“单一谈判”的方式，即不存在让微软与其他厂商竞争的问题，也就是说北京市政府采购的目标只有微软一家，双方仅讨论价格问题。”

采用单一谈判的前提必须是满足四个原则，其中最主要的一条就是国内没有同类软件，因此才可以同微软单一谈判，他们显然违反四个原则。金山公司副总裁葛珂如是说。

国产软件欲讨说法“国家相关的政策既然已经制定出来，那么下面各级部门就应该实施，此次政府可以说是开了一个不太好的头。据我们了解，微软不仅在京津地区，而且在其他各地政府的公关攻势也是非常之猛。”一位不肯透露姓名的国产软件厂商老总如是说道。[\[全文详细\]](#)

相关报道：

[微软长驱直入《政府采购法》形同虚设](#)

[外电称中国将颁法规限制政府采购外国软件](#)

[瑞星谈政府采购：没有利润的事情我们不感兴趣](#)

[政府采购方案违反法规 李武强愤然离场抗议](#)

[透过微软中标事件反思《政府采购法》](#)

[捍卫政府采购法尊严 科技部官员的义正声明](#)

[评论：国产软件失意 三问政府采购](#)

本次政府采购由于多方的呼吁，为国产软件争取到了更多的机会。但是国产软件似乎更像一个扶不起来的“阿斗”，何时才能过关，又到什么时候才能真正让我们扬眉吐气呢？

自从启用了陈永正之后，微软的政府关系便逐渐理顺。微软在操作系统市场已经占领了绝对的市场份额，接下来我们是不是该扼制微软垄断了呢？