

中标软件是否在助Sun：目标为政府Linux市场

<http://www.sina.com.cn> 2003年12月05日 15:21 [ChinaByte](#)

ChinaByte12月5日消息 (记者宋保强) 11月25日，中软股份、中国电子科技集团(中电科技)、华东计算技术研究所(华东所)三方共同出资组建上海中标软件有限公司(以下简称中标软件)。中标软件公司副总经理秦勇认为，这是中标软件进入Linux市场的很好时机。

直奔政府采购

对于中标软件的目标市场，秦勇坦言主要是针对政府采购，而对企业客户，中标软件不仅仅会采用OEM的方式，还会采用与ISP合作的其它方式。面对不可避免的与中软红旗的直接竞争，秦勇左顾而言它，强调中国的Linux市场很大，希望和其它Linux企业共同发展。

由于微软与上海市政府有很好的合作关系，并且拿到了上海政府采购的大额订单，所以很多人认为，中标软件把公司设在上海未必有利。不过中标软件副董事长兼总经理郭先臣此前透露，中软股份目前的收入有60%来自华东地区，同时他一再提醒大家上海市政府的采购合同到明年年底即将到期。

秦勇表示，中标软件的市场目前的确主要立足于华东，但市场目标不仅仅局限于中国，国外市场也是目标。

母公司不再做Linux业务

秦勇告诉记者，中标软件将要推出的两款产品——普华Linux和普华Office，都是对先前产品的整合。普华Linux桌面系统，实际就是原来的中软Linux业务的一部分，以后慢慢要把中软所有的Linux业务进行拆离，全部转到中标软件。同时中标软件拥有唐舟Office的全部产权，并且获得了Sun公司在Linux桌面操作系统和StarOffice上的永久授权。

明年一季度将要面世的普华Linux，是整合中软Linux和Sun的Linux桌面系统后的产品，同样普华Office也是整合唐舟Office和StarOffice的结果。秦勇同时指出，整合没有技术问题，目前的这两个产品已经处于测试阶段。

Sun产品变成国产软件？

据了解，中标软件成立后，Sun公司的Linux桌上型操作系统JavaDesktopSystems将退出中国市场的直接竞争，成为中标软件的技术供应商。

那么中标软件以什么为代价换取了Sun的如此支持呢？会不会是Sun借中标软件国产的外衣偷渡政府采购市场呢？秦勇以商业机密为由表示不便透漏合作细节，但他强调双方的合作是技术层面的合作，而不是产品层面的合作。同时，他还否认了对于Sun通过中标软件取得150万套JavaDesktopSystems订单的传言。