

MABEG

MIR.TRADE

первый этап создания
МЕЖДУНАРОДНОЙ он-лайн
платформы для бизнеса

Концепция MIR.TRADE

01

Вывод на рынок новой продукции из дружественных стран по заявкам производителей и покупателей

02

Обеспечение полного цикла сопровождения поставок от поиска и аудита, до организации логистики и адаптации документации с сопровождением ШМР и ПНР

03

Обеспечение сервисного обслуживания Продукции с дальнейшим развитием данного направления ка отдельного бизнеса

04

Безальтернативная поставка ЗИП к продукции через МАВЕГ

05

Развитие направления по маркетинговым исследованиям рынка для потенциальных партнеров из дружественных стран

**Формирование уникального предложения
для рынка**

МАВЕГ

**Дополнительная
опция:
Маркетинговые
исследования**

■ Выполняются по заказу производителей или заказчиков как посредством функционала Тендер.Гуру и информации из открытых и платных источников, так и при привлечении специализированных организаций.

**Сервис и
поставка ЗИП**

04

**Сопровождение
сделки**

03

**Совместное участие в
тендерах**

02

**Поиск тендерных
процедур**

01

На основании полученной заявки от производителя на ежедневной основе осуществляется поиск тендерных процедур посредством имеющегося функционала Тендер.Гуру. Информация ежедневно передается производителю на русском языке или с быстрым переводом через ИИ.

После получения подтверждения заинтересованности опционально может быть переведена документация на английский или китайский язык. На основании полученного ТКП от производителя MABEG формирует заявку и подается на тендер. При необходимости прохождения квалификации MABEG проходит ее в качестве официального дилера производителя. Возможны схемы с консорциумом (если это применимо для конкретной процедуры).

В зависимости от специфики проекта MABEG может обеспечить:

- Контроль за качеством и сроками изготовления;
- Адаптацию проектной документации и перевод;
- Сертификация продукции;
- Логистику и таможенное оформление;
- Сопровождение шеф-монтажа и пуско-наладку;
- Привлечение финансовых инструментов.

С целью дополнительных гарантий для заказчика MABEG привлекает специализированные организации для сервисного обслуживания поставляемой продукции если это не предусмотрено производителем самостоятельно. Дополнительным сегментом продаж становится поставка ЗИП к продукции, о чем заключается соглашение с поставщиком совместно с основным договором.

Преимущества

Для нивелирования рисков низкого качества продукции и возможного срыва сроков при начале сотрудничества с производителями проводится их детальный аудит с посещением производственной площадки и действующих объектов. В ходе совместной реализации проекта производится постоянный контроль производства.

MAVEG

Для МАВЕГ:

Формирование новых направлений продаж, в том числе с быстро оборачиваемыми проектами. Выстраивание взаимоотношений и прохождение квалификации у новых заказчиков.

Для производителей:

Вывод продукции на новые рынки сбыта с минимальными затратами. Минимизация рисков по ведению бизнеса. Удобные схемы финансирования.

Для Заказчиков:

Расширение линейки продукции с оптимизацией ценовых затрат. Гарантия качества продукции за счет контроля, обеспечиваемого силами МАВЕГ. Наличие сервисной службы.

На первом этапе затраты минимальные – создание сайта-визитки и продвижение деятельности компании (реклама).

На последующих этапах можно вернуться к созданию полноценной модели электронной площадки.