The IT Project Management Lesson 8 Paolo Filauro

The history of a real project: the ELTA Project





The Players

ΕΛΤΑ (Ελληνικά Ταχυδρομεία) is the Greece Postal Organization who planned to introduce, in early 2000, postal mechanization in their Country, exploiting a huge funding by the European Community.

Elsag is a Genoa based subsidiary of Finmeccanica (now Leonardo), and is one of the biggest Postal Mechanization Systems suppliers in the world. Elsag is organized for *projects*, thus the importance assigned to the project management roles and techniques.

The preliminary steps

At the end of last century, ELTA issued a **Tender** for the turnkey delivery of several Postal Mechanization Plants: Athens (Airport and Attica), Thessaloniki, Patras.

The request was for normal mail, registered mail, large envelopes and magazines, small packets, and included the studies for organizing the postal flow in the Country (Postal Engineering).

Elsag answered the Tender presenting its **Bid**, a preliminary technical and financial offer.

In 2002 Elsag won the delivery and signed with ELTA a MoU to start the final negociations. As a consequence, the PM was immediateley appointed, and participated to the final negociations.

The SOW

The contract was signed in September 2002: that was our T0 in the project.

The SOW was discussed and signed immediately after: the project could start.

The SOW covered all the technical and financial points of the contract, and included the official timing, with the main **milestones**; absolutely important as the payements were according to the achievement of them.

The program official language was Greek: all the formal documents were in Greek, translated, not officially, into English (generating some troubles)

A short video

An animated overview of the Athens Attica Sorting Center

The contractual timeschedule/1

Olympics

Phase 1: Athens New Airport - Attica

T0: September 2002

Athens New Airport

Equipments Delivery: T0 + 12 months (September 2003)

Delivery Completion: T0 + 18 months (March 2004)

Final Acceptance: T0 + 26 monts (October 2004)

End of Guarantee: T0 + 36 months (October 2005)

Attica

Equipments Delivery: T0 + 14 months (November 2003)

Delivery Completion: T0 + 27 months (December 2004)

Accettazione finale: T0 + 33 months (June 2005)

Fine Garanzia: T0 + 45 months (June 2006)

The contractual timeschedule/2

Phase 2 (Thessaloniki - Patras)

Thessaloniki

T0: May 2006

Equipments Delivery: T0 + 12 months (May 2007)
Delivery Completion: T0 + 21 months (January 2008)
Final Acceptance: T0 + 29 months (September 2008)
End of Guarantee: T0 + 41 months (September 2009)

Patras

T0: February 2007

Equipments Delivery: T0 + 8 months (October 2007)
Delivery Completion: T0 + 21 months (February 2008)
Final Acceptance: T0 + 29 months (October 2008)
End of Guarantee: T0 + 41 months (October 2009)

Starting a project/1

Before the actual project management activities start, we should examine some preliminary topics. And answer some questions:

- The «scenario» in which the project will be developed
- What we have to do: the Statement of Work (SOW) and the Product Breakdown Structure (PBS)
- Which are the required activities: the Activity Breakdown Structure (ABS)
- The required human resources: the Organisation Breakdown Structure (OBS)

The Scenario

Where we are?

First:

The project is related to the **Turnkey Delivery** of several Postal Mechanization PLANTS, including the Postal Engineering

Second:

The Customer is a **Government Company, Abroad** (they speak mostly Greek, only a few speak english: an interpreter was generally required. All the documents had to be in Greek)

Third

The project is

- Vital and Critical for the Customer
- Highly important for the Company

PBS

What we have to do? The Thessaloniki PBS Table (in italian, from

Appendice 3 PBS

Sito Salonicco

Preparazione Sito

Fornitura 2 Macchine OCR/VCS con Stackers Bipiano

Fornitura 1 Macchine LSM con Stackers Bipiano

Fornitura Macchina CFSM, con 3 AI e 1 MI

Fornitura Macchina FC

Fornitura Macchina SAS

Fornitura Sistema di Supervisione Impianto

Piano logistico di sito

Trasferimento personale all'automazione

Manuali

Formazione Personale

Assistenza al Responsabile di Sito per la Gestione

Assistenza tecnica durante il periodo di verifica finale

Garanzia

representative 2020 In troject management

ABS

Which activities are required? Thessaloniki ABS table (in italian, from the PMP)

Appendice 1 ABS

↔

Gestione del Progetto

Attivita' di PM Fatturazione Gestione rischi

Manutenzione Progetto

Sito

Sviluppo Impiantistica

Lay-out

Quadri elettrici

Distribuzione reti potenza e segnali

Rete telefonica locale

Modifica sito

Installazione quadri e reti

Modifica e adeguamento locali

Verifica tecnica e normativa

Studi postali

Logistica

Schemi di smistamento

Gestionali

Costruzione macchine Elsag

Acquisto macchine terzi

Personalizzazioni

Spedizione

<u>Imballi</u>

Spedizione

Attivita' in Sito

Installazione macchine, reti, PC e Servers

Integrazione

Commissioning

Test con Cliente

Training personale

Gestione trasferimento personale alle lavorazioni

automatizzate

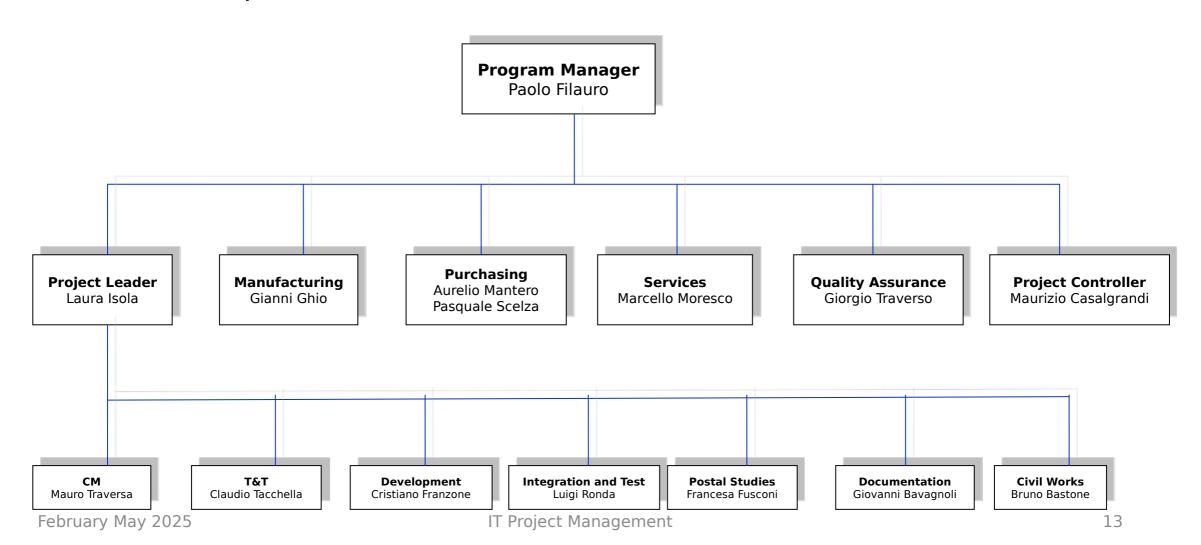
Assistenza alla gestione del Centro

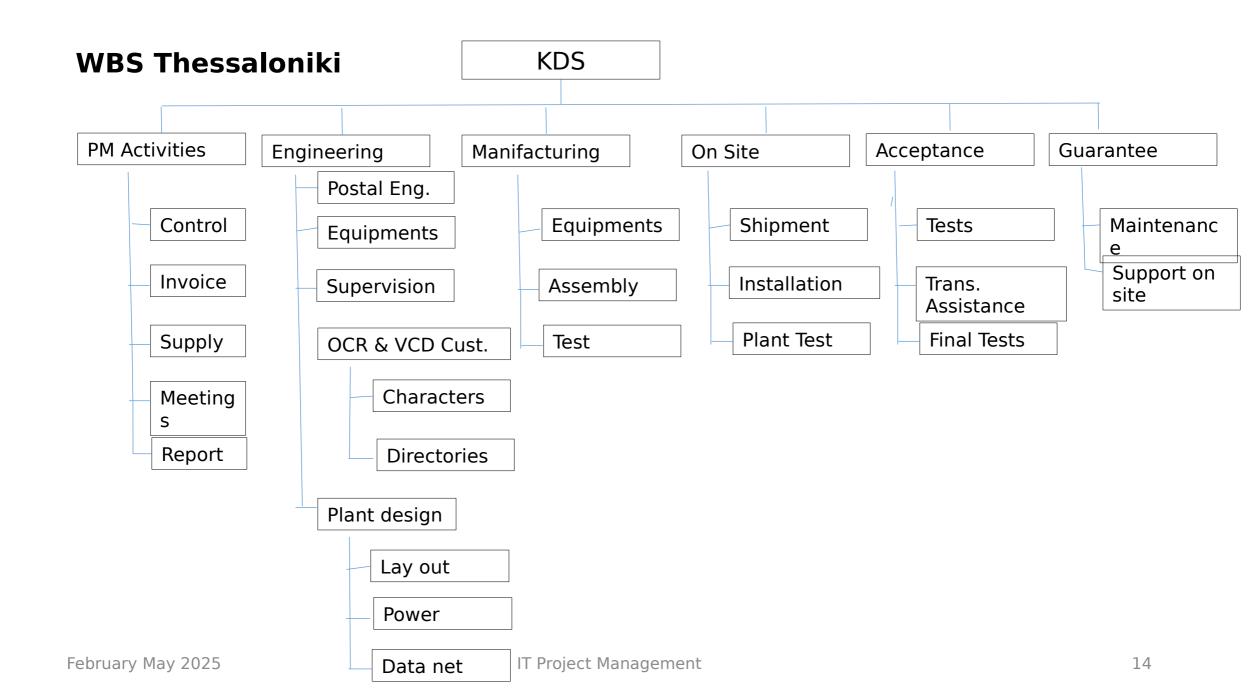
Assistenza tecnica nel periodo di test finale

Assistenza tecnica e gestione ricambi in garanzia

OBS

Who will perform the activities? The Thessaloniki OBS (from the PMP)

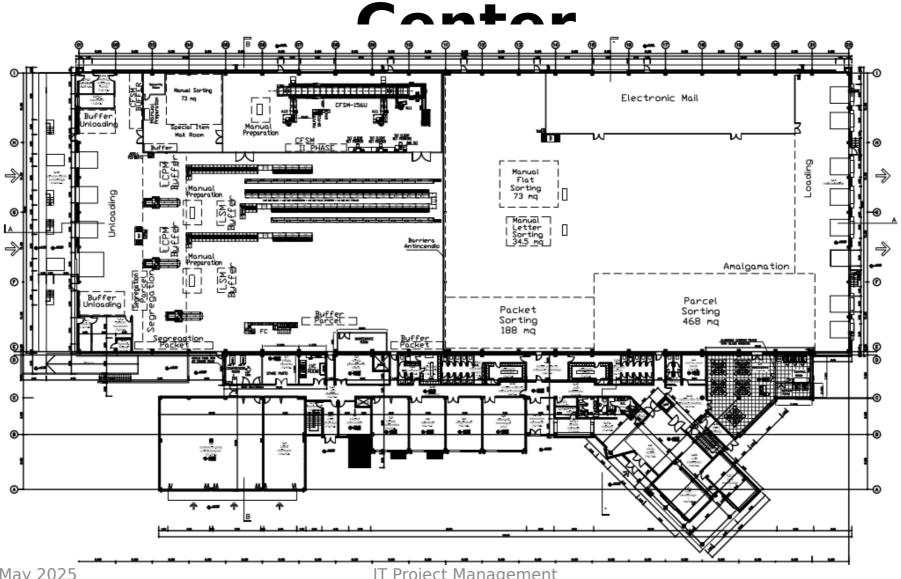






26 YOIA PH AT 1812 26 261 AWHOA

The Thessaloniki Postal Sorting



February May 2025

RISK Class

DETERMINAZIONE CLASSE DI RISCHIO

La classe di rischio del progetto é determinata in base al valore totale delle risposte fornite considerando che a ciascuna risposta verra' dato un punteggio e che il punteggio dato a ciascuna risposta andra' da un valore minimo di 1 ad un massimo di 4 o 5 (verra' attribuito lo 0 solo se non applicabile o non significativo):

- · Classe A se il valore risposte > o uguale a 26
- · Classe B se valore risposte > o uguale a 13 e < di 26
- · Classe C se il valore risposte < di 13

Nel caso in cui il risultato definisse la classe come la C e' facolta' di AM o PM/SM poter effettuare ugualmente l'analisi del rischio seguendo i passi descritti per le classi A e B.

			•	
	Diffusione territoriale degli impianti/servizi (1 sede in Genova, 2 Italia, 3 EU, 4 Europa, 5 extra Europa, 0 per le iniziative aziendali)	3	ŀ	
	Partecipazioni a Consorzi o RTI / subcontractor complessi (Verra' assegnato un valore da 1 a 5 a seconda del numero di attori, del ruolo, della posizione dell'azienda come mandante o come mandataria, etc.)	2		
	Complessità (del processo da gestire, del prodotto/sistema da fornire, del servizio da erogare) (1 semplice, 2 medio, 3 complesso, 4 molto complesso)	3		
	Esperienza sulla Tipologia di progetto (1=gia' fatto con successo piu' volte, 2 fatto piu' volte con qualche criticita', 3 fatto piu' volte con diverse criticita', 4 fatto poche volte, 5 prima volta)	2		
Valore Economico del progetto (1< 50 Keuro, 2 tra 50 Keuro e 500 Keuro, 3 tra 500 e 2500 Keuro, 4 tra 2500 e 5000 Keuro, 5>5000 Keuro)				
Margine del progetto (1>50 %, 2 compreso tra 30% e 50%, 3 compreso tra 20% e 30%, 4 compreso tra 5% e 20%, 5<5%)				
	Rilevanza del progetto per il cliente (1=poco rilevante, 2 rilevante, 3 business critical, 4 life critical)	3		
	Importanza del cliente (Verra' dato un valore da 1 a 5 a seconda della strategicita' del cliente)	4		
	TOTALE	25		
	CLASSE RISCHIO	В		
			ŀ	

Risk Table/1

CLASSE DI RISCHIO: B ESPOSIZIONE TOTALE K €: 730 ESPOSIZIONE PONDERATA K €: 196 RISCHIO RESIDUO K €: 72 COSTO AZIONI PREVENTIVE K €: 60 IMPATTO ESPOSIZIONE RISCHIO Probabilita' Tempi (1-3) Costi (1-3) Prestazioni Tecnico Gestionale NUM. Fattore di Economico -TIPO DI RISCHIO **DESCRIZIONE RISCHIO RISCHIO** evento (1-3) rischio (1-3) finanziario (B) (A*max B) 730 196 Impatto sull'organizzazione del Non rispondenza ai requisiti attesi dal Cliente: 2 45 0,2 150 30 Cliente intervento di risorse Elsag (limitatamente all'introduzione di T&T) Impatto sull'organizzazione del Difficolta' di accettazione da parte degli operativi dei Cliente siti, con necessita' di interventi di supporto 2 2 16 0.2 80 16 (limitatamente (assistenza al management, piani di smistamento all'introduzione della aggiuntivi, repertori postali) meccanizzazione)

1

3

3

3

3

3

40

0.3

0.3

90

200

300

90

Innovazione tecnologica e dipendenza dalla

tecnologia IT del

Cliente

(limitatamente all'introduzione di T&T)

Penali

3

Difficolta' di sviluppo, messa a punto e integrazione

con sistema Cliente con necessita' di ulteriori

sviluppi e interventi in sito

Applicazione di penali per non raggiungimento

delle prestazioni contrattuali

Risk Table/1

Num. Azione	DESCRIZIONE DELL'AZIONE	Rischi impattati	Costo dell'azione	Rischio residuo	Responsabile	Data di avvio	Data di fine	Status e trend	№ ideni opera:
									netw
1	Precisa definizione delle specifiche dei requisiti e dei test	1	30		DTS				
2	Precisa definizione delle specifiche di integrazione con sistem Cliente	1a 4	30	5	DTS				
Azioni di CONTENIN	(FNTO								
Num. Azione	12.77.0	Rischi impattati	Costo dell'azione	Rischio residuo	Responsabile	Data di avvio	Data di fine	Status e trend	N° iden opera: netw
1	Supplemento di training e di assistenza al management	2	7	-					
2	Interventi per ridurre l'ammontare di penali a fronte di mancat prestazioni (il rischio residuo e' relativo a penali non evitate) Incremento dell'assistenza tecnica sul campo	4	20	40					

February May 2025



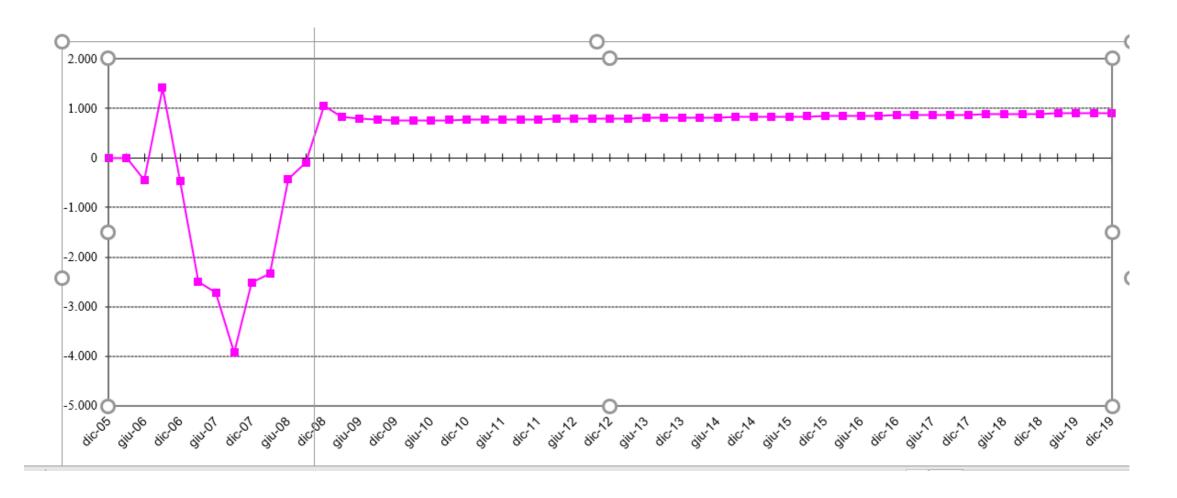
SCHEDA DI SINTESI DELL'INIZIATIVA						
Divisione:	Divisione: DAU Data di Redazione: 20-set-					
Oggetto:	Fornitura chiavi in mano di due Centri di smistamento postali in Grecia: Salonicco (inclusa la funzione T&T periferico e centrale) Patrasso					
	Salonicco: Ottobre 2007; Aprile, Ottobre 2008					
Milestones di fatturazione:	estones di fatturazione: Patrasso: Febbraio, Giugno, Dicembre 2008					
	Accettazione Finale: Salonicco Ottobre 2008, Patrasso Dicembre 2008; Fine Garanzia: Salonicco Ottobre 2009, Patrasso			09, Patrasso		
Delivery Time: Dicembre 2009						

Sintesi de	ati economici in K euro			
	<u>Totale</u>			
Prezzo di Offerta Autorizzato	14102,00			
Escluse Coforniture		<u>%</u>		
Ricavi	14102,00	100,00%		
Costi	11507,00	81,6%		
Margine di Contribuzione	2595,00	18,37%		
EBIT	1208,58	9,24%		
Marg. Di Contrib. medio di Divi	sione			
(rif. Ordini new Budget 2006)				
Marg. Di Contrib. medio di Linea				
(rif. Ordini new Budget 2006)				
Costo lavoro est. in % (su costo	trasform.)			

Sintesi d	ati finanziari i	n K	euro
Max esposizione Finanziaria	-3.925		al 30/09/07
	(K/Euro)		
Punto di paregg	io finanziario (a	nno)	2008
Cond	izioni di incasso	(gg)	
VAE di	commessa (K e	uro)	235
	VAE % sui r	icavi	1,67%

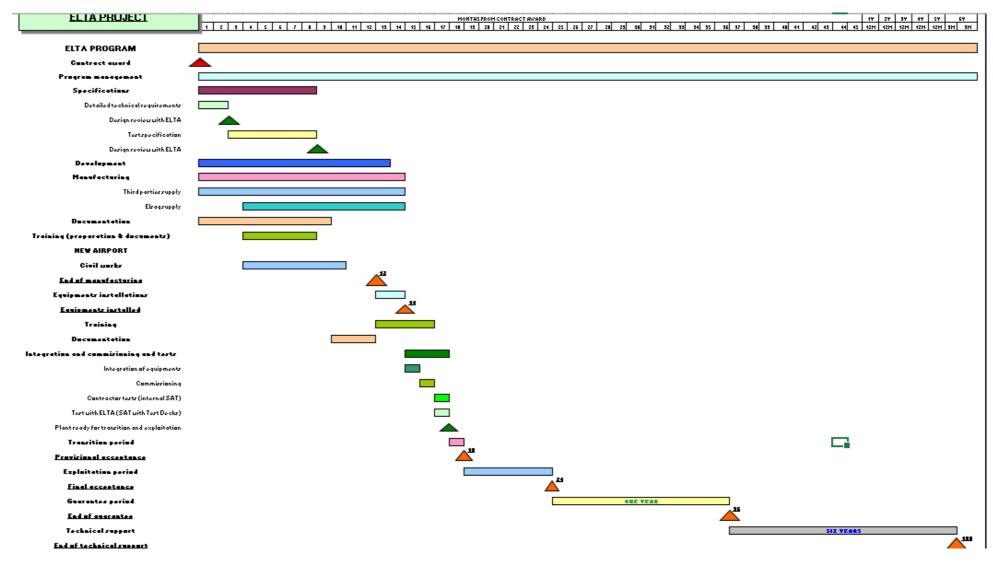
20

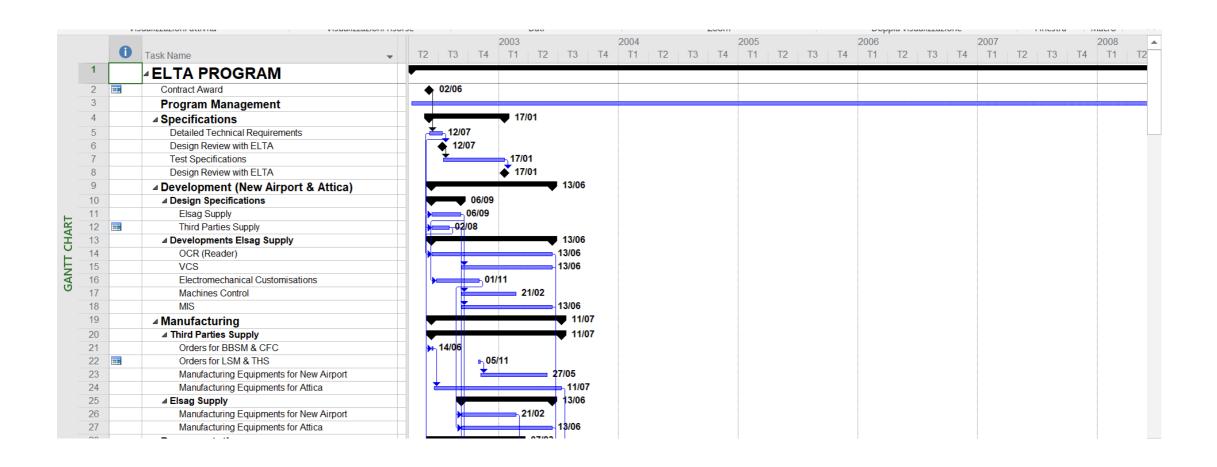
EVA: Net Financial Exposure

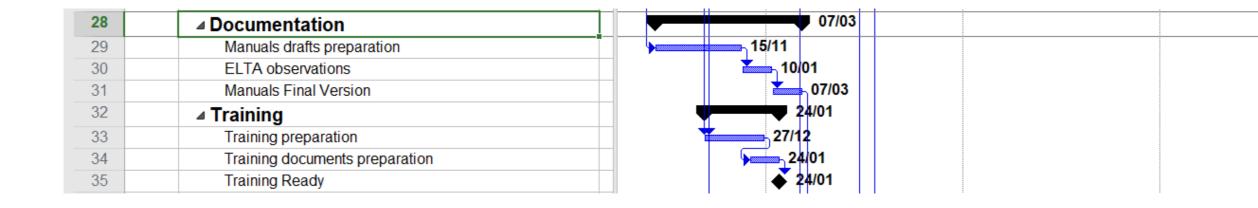


The Costs

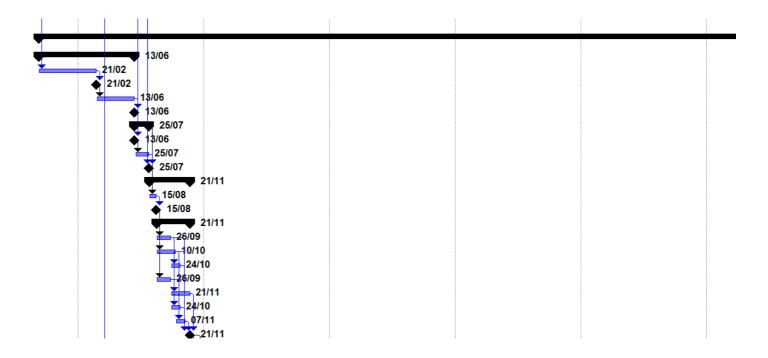
WBS	Nome	POA
XXYYQQZZ		
WP 1 Engineerig		3477
WP 2	Further Studies	531
WP 3	Management and control	6234
WP 4	Quality Control	2
WP 5	Plant 1	2716
WP 5.1	Plant Engineering	248
WP 5.2	Equipments Manufacture	530
WP 5.3	Purchasing	960
WP 5.4	Training	47
WP 5.5	WP 5.5 Manuals	
WP 5.6	Safety Stock	288
WP 5.7	On site activities	393
	Post gaurantee Assistance	210
WP 6	Plant 2	11573
WP 6.1	Plant Engineering	58
WP 6.2	Equipments Manufacture	4716
WP 6.3 Purchasing		4073
WP 6.4		
WP 6.5	_	
WP 6.6	Safety Stock 542	
WP 6.7	On site activities	1165
	Post gaurantee Assistance	817
Result	Totals	24533



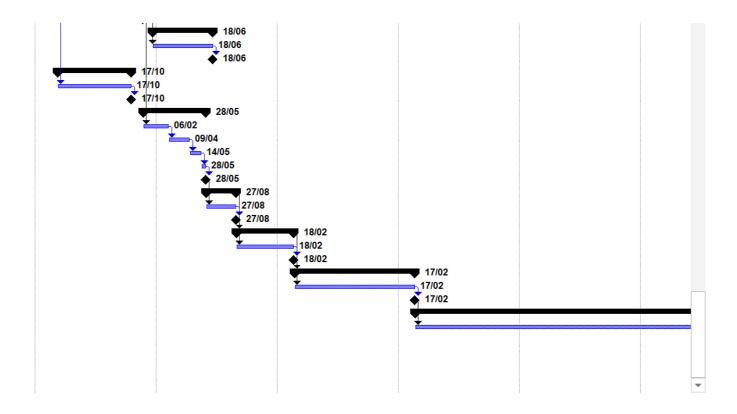








105	⊿ Training
106	Courses
107	Training Completed
108	■ Documentation
109	Manuals Customisation
110	Manuals Ready
111	
112	Integration of Equipments
113	Commissioning
114	Contractor Tests (Internal SAT)
115	Test with ELTA (SAT with Test Decks)
116	Plant Ready for Transition & Exploitation
117	
118	Transition Period
119	PROVISIONAL ACCEPTANCE
120	
121	Exploitation Period
122	FINAL ACCEPTANCE
123	⊿ Guarantee
124	Guarantee Period
125	END OF GUARANTEE
126	✓ Technical Support
127	Technical Support Period
128	END OF TECHNICAL SUPPORT



The PMP

Progetto ELTA
Project Management Plan

Cod.: 1Z34105_rev_ 2.2 Data: Agosto 2005

Sommario: Questo documento contiene l'organizzazione del programma per la fornitura chiavi in mano di due Centri Postali a ELTA, Ente Postale Greco, con la relativa pianificazione delle attività e gli indicatori economici/finanziari di commessa.

Redatto
P.Eilauro (PM)

Approvato
PJM

Project Management Plan (PMP)/5

INDICE

1. BACKGROUND E RIFERIMENTI

- 1.1.Oggetto della Fornitura
- 1.2.II Cliente
- 1.3. Obiettivi Attesi
- 1.3.1.Strategici
- 1.3.2.Tecnici
- 1.3.3.Economici
- 1.4. Classificazione Del Progetto
- 1.5.Documenti Contrattuali di Riferimento

2.STRUTTURAZIONE DEL PROGETTO

- 2.1.OBS
- 2.2.Interfacce
- 2.3.ABS
- 2.4.PBS
- 2.5.WBS
- 2.6.Piano Acquisti
- 2.6.1.Acquisti di Apparecchiature
- 2.6.2.Acquisto di Servizi
- 2.7. Metodologie di misura e controllo
- 2.8.Reporting

3.ATTIVITÀ MANAGERIALI DI SUPPORTO

- 3.1.Risk Management
- 3.2.Quality Management
- 3.3.Development
- 3.4. Configuration Management
- 3.5. Criteri di accettazione/collaudi
- 3.6.Phase Reviews

4.MASTER PLAN

- 4.1.Piano contrattuale
- 4.2.Piano generale e relative Milestones

5.PREVENTIVO TECNICO

- 5.1.Costi/Ricavi/Margini
- 5.2.Piano economico
- 5.3.Piano Costi Esterni
- 5.4. Fatturazioni e incassi
- 5.5.Analisi VAE