Séance 2

Analyse et planification stratégique

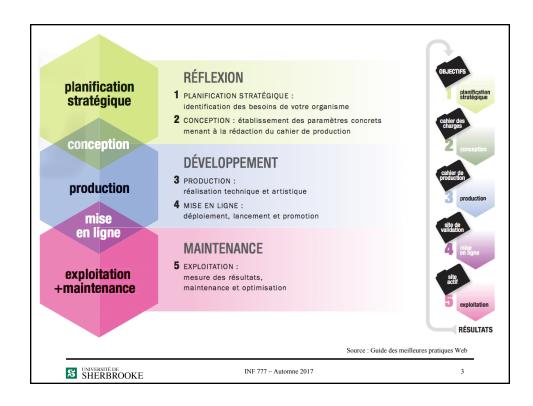
INF 777

Automne 2017



Plan de la séance

- 1. Cycle de développement : phase d'analyse
 - Objectifs /Diagnostic de l'existant
 - Publics cibles / Analyse de sites concurrents
- 2. Stratégies de contenus pour le Web et architecture de l'information



- La planification : une responsabilité conjointe du client et du fournisseur
 - ⇒ Le partage des responsabilités et la qualité de la collaboration sont des éléments déterminants du succès du projet.
 - ⇒ importance de la communication et des réunions :
 - résolution de problèmes
 - « big picture » et consensus
 - pression pour l'avancement du projet
 - esprit d'équipe

- ☐ Intervention d'experts variés selon les phases :
 - Chargé de projet
 - Analyste d'affaires / Conseiller / Stratège
 - Concepteur Web / Ergonome (UX designer) / Architecte de l'information
 - Rédacteur / Expert en référencement
 - Directeur artistique / Graphiste / Designer industriel
 - Ingénieur logiciel / Programmeur / Intégrateur

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

5

1. Cycle de développement : phase d'analyse

- Objectifs
 - Que veux-t-on faire avec ce site?
 - Objectifs organisationnels (positionnement de la marque, nouveaux marchés géographiques, compétition à une concurrence spécifique...)

■ Démarche et résultats

- Identifier la situation actuelle
- Développer le profil des utilisateurs
- Recueillir les données sur les tâches (actuelles et futures)
- Développer les paramètres d'utilisabilité et les scénarios d'utilisation
- Identifier les sites concurrents et leurs pratiques

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

7

1. Cycle de développement : phase d'analyse

■ Diagnostic de l'existant

- Tenir compte des travaux passés et en cours, des documents existants, etc. (www.archive.org)
- Planification : définir les contraintes de conception
 - Identifier les décisions déjà prises sur le matériel, la plateforme, les logiciels, etc.
 - · Achats de licences
 - Configuration du serveur (interne, hébergeur)
 - · Formuler les demandes de comptes marchands si nécessaire
 - · Négociations de droits d'auteurs / Rédaction de textes légaux

■ Objectifs utilisateurs

- Documenter et vérifier l'information sur la clientèle et sur leurs tâches actuelles et futures
- Qu'attendront les utilisateurs de ce site?
 - · Quels sont les besoins des utilisateurs?
 - Putting people's needs first: http://www.gerrymcgovern.com/new-thinking/putting-people/ E2%80%99s-needs-first

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

0

1. Phase d'analyse : Profils utilisateurs

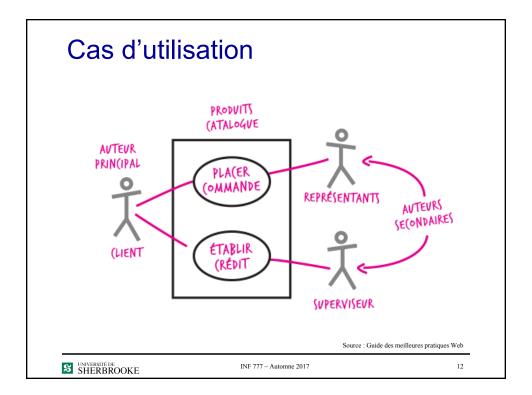
- □ Reconnaître la diversité des utilisateurs, des tâches et des styles d'interaction
 - profil de l'utilisateur (novice, intermédiaire, expert)
 - caractéristiques de l'utilisateur (âge, éducation, habiletés informatiques, motivation, etc.)
 - profil de la tâche (fréquente ou non? Expérience antérieure ou non?)
 - styles d'interaction attendu (menu, formulaire, langage naturel...)
 - environnements informatiques utilisés (plate-formes, mobile, plugiciels, résolution d'écran...)
- Outils :
 - Études de cas / enquêtes / Google Analytics / quantcast.com / alexa.com / www.cefrio.qc.ca/blogue/

1. Phase d'analyse : Profils utilisateurs

- Concevoir selon les schémas de pensée des utilisateurs, en utilisant leur langage
- ☐ Comprendre le processus de travail
 - Quelles sont les tâches à accomplir?
- Éviter de se laisser guider par les fonctionnalités et la technologie dans nos choix de conception

UNIVERSITÉ DE SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017



1. Phase d'analyse

Analyse de sites concurrents

Vos utilisateurs... sont sur d'autres sites la majorité du temps!

- Identifier les bonnes pratiques

http://www.ergolab.net/articles/analyse-concurrentielle-ergonomie.php

http://www.journaldunet.com/ebusiness/telecoms-fai/analyse/ergonomie-comment-les-operateurs-telecoms-ont-pense-leur-home-page/comment-les-operateurs-telecoms-ont-pense-leur-home-page.shtml

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

13

Analyse concurrentielle - Tableau comparatif

- Identifier 3 à 5 sites concurrents
 - Sites que vous considérez concurrents
 - Sites observés lors d'une requête Google
 - Sites considérés par vos utilisateurs
 - Sites proposant des objectifs ou fonctionnalités semblables
- □ Créer un tableau comparatif
- □ Évaluer selon des indicateurs
- Commenter les différents indicateurs afin de mettre en lumière les points forts à considérer et les points faibles à éviter

Analyse concurrentielle - Tableau comparatif Exemples d'indicateurs et de critères d'évaluation ■ Page d'accueil Comment nous informe-t-elle? Donne-t-elle le bon contexte aux visiteurs? Navigation. La navigation est-elle cohérente et consistante sur tout le site? Structure et organisation du site. L'organisation du site est-elle intuitive et facile à comprendre? ■ Liens et libellés. Les liens sont-ils bien conçus? Faciles à distinguer? Les groupements de liens sont-ils pertinents et faciles à comprendre? Les libellés sont-ils clairs et informatifs? Recherche et affichage des résultats. Le moteur de recherche est-il facile à utiliser? Y'a-t-il une recherche de base et une recherche avancée? Les résultats sont-ils cohérents, organisés et facile à interpréter? INF 777 - Automne 2017 SHERBROOKE

Analyse concurrentielle - Tableau comparatif Exemples d'indicateurs et de critères d'évaluation (suite) Lisibilité Le choix des polices de caractère est-il judicieux? Les textes sont-ils structurés et faciles à lire? Performance De manière générale les pages se chargent-elles rapidement? Les éléments graphiques et multimédias semblent-ils optimisés pour un affichage Web? Contenu Le contenu est-il pertinent? Va-t-il suffisamment en profondeur? Répond-il à la mission de l'organisation et aux besoins des utilisateurs? Est-ce du contenu original ou syndiqué? Référencement Quelle est la qualité d'indexation du site? ■ Mobile Le site est-il adapté aux appareils mobile? INF 777 - Automne 2017 SHERBROOKE

Analyse concurrentielle - Tableau comparatif Exemples d'indicateurs et de critères d'évaluation

■ Autres indicateurs, si pertinent

- Présence et efficacité de certaines fonctionnalités spécifiques aux objectifs du site (ex. outil de tri dans un catalogue de produits)
- Initiatives marketing (infolettre, promotions, publicités)
- Qualité de la présence dans les réseaux sociaux (sur quels sites? Avec quelle portée?)

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

17

Exemple de tableau comparatif

	Site I		Site 2		Site à l'étu	de
Page d'accueil	Commentaire	3	Commentair	res 2	Commentai	res 4
Navigation		4	•••	3		3
Structure		2		2		I
Total	32	/50		28/50		40/50

Légende : I = Très mauvais 2= Mauvais 3= Acceptable 4= Bon 5= Très bon

À titre indicatif. Format et contenus peuvent être adaptés, mais conservez un système de notation pour permettre une comparaison. Les commentaires détaillés peuvent être formulés dans une section distincte sous forme de texte suivi.

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

Outils complémentaires de cueillette d'informations

https://www.site-analyzer.com/fr/
http://www.alexa.com/
http://tools.seobook.com/general/web

□ http://tools.seobook.com/general/website-comparison/

□ http://suite.searchmetrics.com/en/essentials

□ https://developers.google.com/speed/pagespeed/insights/

□ https://tools.pingdom.com/

□ http://www.opensiteexplorer.org/

□ http://sitebeam.net/ (\$)

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

10

2. Stratégies de contenus pour le Web

« Clear content, simple navigation, and answers to customer questions have the biggest impact on business value. Advanced technology matters much less »

- Jakob Nielsen

Lecture Moodle: *Growing a Business Website: Fix the Basics First* http://www.nngroup.com/articles/design-priorities/

2. Stratégies de contenus pour le Web

- ☐ Contraintes d'accès aux contenus (responsables, délais, traduction, autorisations...)
- □ Formats de contenus (papier, pdf, Word, audio, vidéo, sur CDs…)
- ☐ Adaptation / organisation des contenus

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

21

2. Architecture de l'information Organisation du contenu

- Schémas d'organisation : Organisation du contenu en groupes
- ☐ Structures d'organisation : Définition des relations entre les groupes

2. Architecture de l'information Organisation du contenu

Classifier en groupant les informations reliées

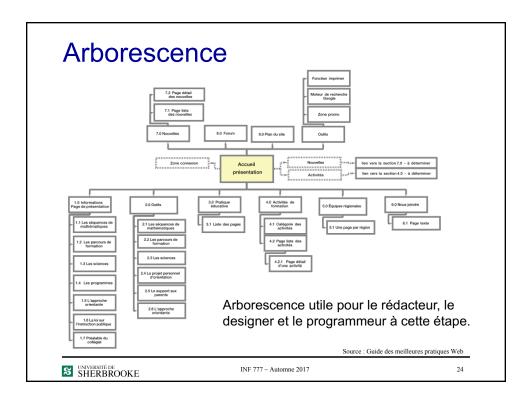
- Technique : Tri de cartes
- Nomenclature : Attribuer des noms aux groupes (assurez-vous que ces groupes et libellés ont un sens pour les utilisateurs)
- Trouver la hiérarchie et les liaisons entre les différents groupes

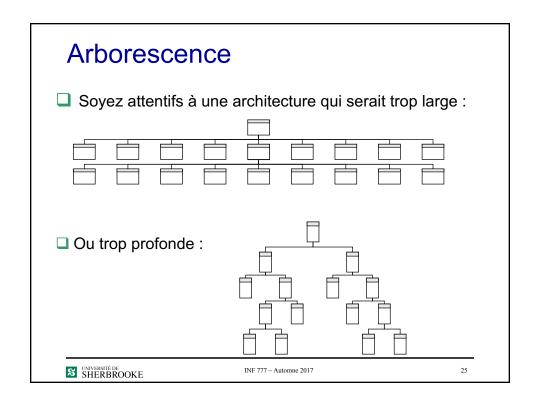
Info 19		Info 9	
Info 15	Info 4	Info 6	
Info 13	Info 12 Info 3	Info 20	
Info 14 Info 8		Info 16	
111100	Info 5	Info 7	
Info 17		Info 18	

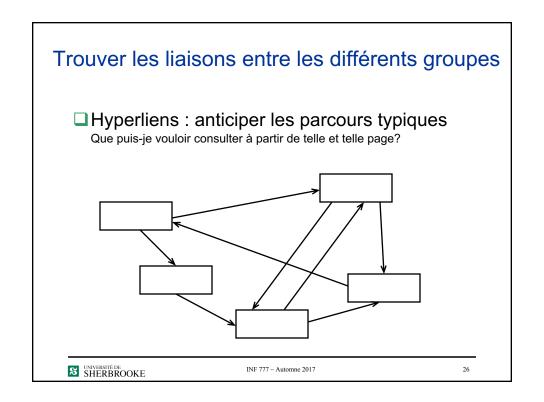
Info 10 Info 1 Info 2 Info 11

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017



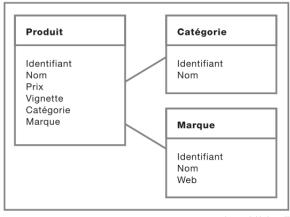




Modèle de données

Structure informatique et relations entre les données

• Éviter la duplication et réutiliser



Source : Guide des meilleures pratiques Web

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017

27

Stratégies de contenus pour le Web

- ☐ Identifier les mots et expressions clés et leurs variantes
 - Observer : clientèle, compétiteurs, veille, revue de presse, Google Trends
- ☐ Humains vs robots : Prévoir du contenu de qualité dans tous les cas
 - Tendances à éviter : bourrage de mots clés (keyword stuffing), piège à clics (click bait)...
- Prévoir les formats des contenus
 - Textes / Vidéos / Infographies / Blogue / Forums
 - The Content Marketing Matrix: http://www.smartinsights.com/content-management/content-marketing-strategy/the-content-marketing-matrix-new-infographic/

Rédaction pour le Web Titre Court, explicite, autonome, visible, mots-clés Sous-titres Paragraphes Lignes de textes de 60 à 80 caractères pour une meilleure lisibilité Listes à puces Mots-clés en gras Hyperliens mis en valeur Ex.: http://www.adviso.ca/blog/2014/01/09/performance-web/

Cas

- □ La petite histoire de la refonte du site HEC Montréal - Petit exposé des étapes importantes lors d'une refonte
 - https://prezi.com/or9q0oglas7m/la-petitehistoire-de-la-refonte-du-site-hec-montreal

Exercice et discussion en classe

- ☐ Achat en ligne d'une scie sauteuse
- Du point de vue de l'utilisateur? Comment cherchez-vous?
- Du point de vue du commerçant? Qu'offrez-vous? Comment?

SHERBROOKE

INF 777 - Automne 2017