Universidad Panamericana Maestría en Ciencia de Datos Minería de Datos y Redes Sociales

Proyecto Final LinkedIn

Enrique Ulises Báez Gómez Tagle, Luis Alejandro Guillén Alvarez, Joel Vázquez Anaya & José Pablo Ugalde Ortiz

16 de junio de 2025

Índice

1.	Intr	roducción	2
	1.1.	Contexto	2
	1.2.	Descripción de los datos	2
		1.2.1. Archivos utilizados	
		1.2.2. Atributos clave y relaciones	2
	1.3.	Objetivos e Hipótesis:	
		1.3.1. Objetivo general:	
		1.3.2. Objetivos específicos y metodología por técnica:	
		1.3.3. Hipótesis:	
2.	Rec	colección y preparación de datos	4
		Fuentes y extracción de datos	4
		Limpieza y procesamiento de datos	
		Estructura del grafo en Neo4j	
		Diagrama de arquitectura	
3.	Det	ección de comunidades y resultados	7
		Algoritmo de Centralidad: PageRank	7
	3.2.	Detección de comunidades: Louvain	Ć
		Similitud entre usuarios: Según historial laboral compartido	
4.	Con	nclusiones	13
		Implicaciones en el mundo real	
		Siguientes pasos	
Α.	Apé	endice	14

1. Introducción

1.1. Contexto

En este proyecto, hemos modelado como grafo la red social profesional LinkedIn con la información de los perfiles de cada uno de nosotros. LinkedIn es una plataforma donde profesionales comparten su trayectoria académica y laboral, conectan con amigos, siguen empresas, publican y guardan ofertas de trabajo, obtienen certificaciones y demuestran sus habilidades e idiomas. Representar esta información en un grafo permite analizar fácilmente patrones de conexión, continuidad educativa o movilidad laboral, así como identificar comunidades y recomendaciones personalizadas.

1.2. Descripción de los datos

En este proyecto, los datos fueron recolectados a través de la funcionalidad nativa de LinkedIn, accediendo a la opción "Ajustes \rightarrow Privacidad de datos \rightarrow Obtener copia de tus datos". Esta funcionalidad nos permite a los usuarios descargar un archivo ZIP que contiene múltiples archivos CSV con información detallada de nuestra actividad en la plataforma.

1.2.1. Archivos utilizados

- Profile.csv: Información básica del usuario (ID, nombre, título profesional, ubicación).
- Education.csv: Historial académico (institución, título, fechas).
- Positions.csv: Experiencias laborales (empresa, cargo, ubicación, periodo).
- Connections.csv: Conexiones del usuario (Nombre, Compañía, Posición, Fecha).
- Invitations.csv: Invitaciones enviadas y recibidas (emisor, receptor, fecha, dirección).
- Company Follows.csv: Empresas seguidas (empresa, fecha).
- Saved Jobs.csv: Ofertas de empleo guardadas (puesto, organización, fecha).
- Skills.csv: Lista de habilidades del usuario (habilidad).
- Certifications.csv: Certificaciones obtenidas (autoridad, nombre, fecha).
- Languages.csv: Idiomas y nivel de dominio (idioma, nivel).

1.2.2. Atributos clave y relaciones

El nodo principal de nuestro grafo es:

- User: representa a cada usuario individual dentro de la red de LinkedIn. Este nodo concentra toda la
 actividad del grafo, ya que se conecta con otros elementos de su trayectoria profesional, académica y
 personal.
- Este interactúa con los siguientes tipos de nodos: Company, University, Job, Skill, Certification,
 Language, los cuales representan entidades con las que el usuario ha tenido alguna relación o que describen su perfil.

Las relaciones entre estos nodos reflejan aspectos clave del historial profesional del usuario:

- STUDIED_AT: indica que un usuario estudió en una universidad específica. Incluye atributos como el título obtenido y el rango de fechas.
- WORKED_AT: representa que un usuario trabajó en una empresa determinada. La relación incluye información del cargo (title) desempeñado.

- CONNECTED: representa una conexión establecida entre dos usuarios. Incluye la fecha desde la cual están conectados.
- INVITED: denota que un usuario envió o recibió una invitación de conexión. Se registra la fecha y la dirección del envío (saliente o entrante).
- FOLLOWS: muestra que un usuario sigue a una empresa dentro de la plataforma, lo cual puede reflejar interés profesional o aspiraciones laborales.
- SAVED_JOB: representa que un usuario guardó una oferta de trabajo específica. La relación conserva la fecha de guardado.
- HAS_SKILL: vincula al usuario con una habilidad que ha declarado tener en su perfil profesional.
- HAS_CERT: conecta al usuario con una certificación obtenida. La relación puede incluir atributos como la institución emisora (authority), fecha de inicio y número de licencia.
- **SPEAKS**: indica los idiomas que el usuario domina, junto con su nivel de competencia (por ejemplo: básico, profesional, nativo).

1.3. Objetivos e Hipótesis:

1.3.1. Objetivo general:

Analizar la red profesional de usuarios de LinkedIn mediante técnicas de análisis de grafos, con el fin de identificar empresas centrales en términos de movilidad laboral, detectar comunidades profesionales y encontrar similitudes entre usuarios a partir de sus trayectorias laborales.

1.3.2. Objetivos específicos y metodología por técnica:

- Centralidad de Empresas: Calcular un PageRank sobre el subgrafo de usuarios y empresas conectados por la relación (:User)-[:WORKED_AT]->(:Company), ponderando las aristas según la frecuencia del título (title) en todo el conjunto de datos. Esto permitirá identificar las empresas más "centrales" en cuanto a flujo de talento.
- Detección de comunidades (Louvain): Construcción de un grafo usuario—usuario donde se refleja la combinación de empresas en las que trabaja un usuario, de modo que se agrupan los usuarios quedando conectados si comparten alguna compañía. Al aplicar Louvain sobre este grafo, se podrán visualizar las subcomunidades que surgen a partir de una combinación de empresas.
- Similitud entre usuarios (GDS Similarity): Proponer un grafo no dirigido que conecte usuarios y compañías a través de WORKED_AT y aplicar el algoritmo Node Similarity para generar relaciones SAME_COMPANY entre pares de usuarios que hayan trabajado en la misma empresa.

1.3.3. Hipótesis:

- Las empresas con títulos laborales más comunes serán las que obtengan mayor PageRank, lo que reflejará su rol como hubs dentro del flujo profesional de la red.
- El algoritmo Louvain agrupará a los usuarios en comunidades coherentes en función de las empresas compartidas, revelando clusters profesionales significativos.
- Los usuarios con al menos una compañía en común quedarán vinculados por SAME_COMPANY, y las empresas con mayor número de empleados generarán un mayor número de estas conexiones, revelando así los principales centros de colaboración interna.

2. Recolección y preparación de datos

2.1. Fuentes y extracción de datos

Los datos se obtuvieron de la exportación nativa de LinkedIn ("Ajustes \rightarrow Privacidad de datos \rightarrow Obtener copia de tus datos"), que provee un ZIP con múltiples CSV, de los cuales, para este grafo, elegimos usar:

■ Profile.csv, Education.csv, Positions.csv, Connections.csv, Invitations.csv, Company Follows.csv, Saved Jobs.csv, Skills.csv, Certifications.csv, Languages.csv.

Para la ingesta y procesamiento distribuido se usaron **Apache Spark 3.5.6** y **Hadoop 3.3.4**, junto con el conector oficial neo4j-connector-apache-spark. Cada CSV se cargó como un DataFrame con opciones de encabezado y detección de esquema automático.

2.2. Limpieza y procesamiento de datos

El flujo de transformación incluyó:

- Normalización de textos: Funciones UDF para limpiar nombres (eliminación de sufijos, caracteres especiales y espacios) y unificar mayúsculas/minúsculas en empresas y universidades.
- Conversión de fechas: Cadenas con formatos "YYYY-MM" o "YYYY-MM-DD" se transformaron a tipo Date.
- Eliminación de duplicados: Tras normalizar las claves de nodo (userId, companyName, etc.), se eliminaron registros redundantes para garantizar un grafo libre de duplicados.
- Manejo de valores faltantes: Se filtraron filas sin identificador de usuario o entidad destino.

Una vez finalizada la limpieza, los DataFrames transformados fueron enviados directamente a la base de datos Neo4j mediante funciones personalizadas. Se definieron dos funciones clave: write_nodes y write_rels.

- write_nodes: Se encarga de escribir nodos de una entidad específica (por ejemplo, :User, :Company, :Skill) en Neo4j. La función toma como parámetros el nombre del nodo, la clave primaria (para evitar duplicados) y las columnas a incluir como propiedades.
- write_rels: Inserta relaciones entre nodos ya existentes, como [:WORKED_AT], [:HAS_SKILL] o [:CONNECTED]. Se le pasan identificadores de origen y destino, el tipo de relación y los campos que deben registrarse como propiedades.

Este enfoque de exportación directa desde Spark eliminó la necesidad de generar archivos CSV intermedios, y nos ayudó a reducir errores de integración.

2.3. Estructura del grafo en Neo4j

Los datos fueron estructurados en Neo4j como un grafo dirigido y etiquetado, donde los nodos representan entidades clave del entorno profesional y las relaciones capturan interacciones o atributos entre ellas. Esta representación facilita consultas complejas, análisis de similitud y detección de comunidades con un enfoque natural para datos relacionales como los de LinkedIn.

Nodos principales

- User: representa a cada usuario individual dentro de la red de LinkedIn.
- Company: representa una empresa u organización donde el usuario ha trabajado, ha seguido desde su perfil, o bien está asociada a una oferta laboral guardada.
- University: institución educativa donde el usuario cursó estudios. Se conecta a través de relaciones de tipo STUDIED_AT.

- **Job**: nodo abstracto que representa una oferta de empleo específica que el usuario ha guardado desde la plataforma. Contiene información relacionada con el cargo y la empresa.
- Skill: representa una habilidad declarada por el usuario.
- Certification: representa una certificación formal obtenida por el usuario, como "Google Data Analytics" o "AWS Certified Developer". Se conecta al usuario con un periodo de vigencia.
- Language: idioma que el usuario domina, junto con su nivel de competencia (por ejemplo: inglés profesional completo).

Relaciones

- (:User)-[:STUDIED_AT {degree, from, to}]->(:University)
- (:User)-[:WORKED_AT {title}]->(:Company)
- (:User)-[:CONNECTED {since}]->(:User)
- (:User)-[:INVITED {date, direction}]->(:User)
- (:User)-[:FOLLOWS {since}]->(:Company)
- (:User)-[:SAVED_JOB {savedDate}]->(:Job)
- (:User)-[:HAS_SKILL]->(:Skill)
- (:User)-[:HAS_CERT {authority, start, license}]->(:Certification)
- (:User)-[:SPEAKS {proficiency}]->(:Language)

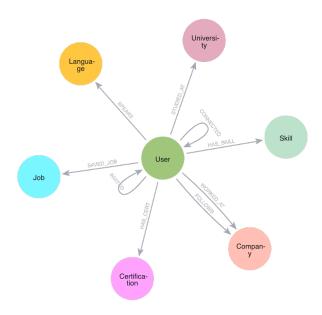


Figura 1: Estructura del grafo

Decisiones de modelado y motivaciones

- Nombres normalizados: Se aplicó normalización a campos como First & Last Name y companyName para evitar la creación de nodos duplicados en el grafo.
- Modelo centrado en el usuario: La estructura del grafo fue diseñada para tener al nodo :User como eje central, conectando a múltiples entidades relevantes del historial profesional y educativo. Esto permite analizar trayectorias, redes de colaboración y similitudes de forma eficiente.
- Relaciones con propiedades mínimas: Cada relación almacena únicamente la información necesaria (como fechas, cargo, nivel o dirección), buscando mantener el grafo lo más ligero posible sin perder contexto analítico.
- Separación de entidades conceptuales: Se optó por modelar entidades como : Skill, : Certification
 y : Language como nodos individuales en lugar de atributos simples, lo cual permite evaluar patrones
 agregados y buscar similitudes.

2.4. Diagrama de arquitectura

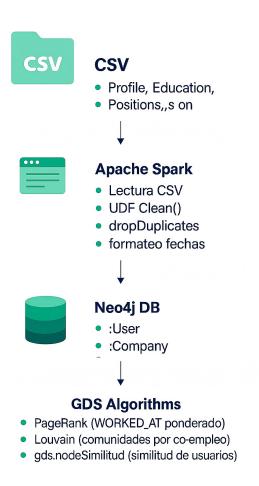


Figura 2: Diagrama de arquitectura del proceso

3. Detección de comunidades y resultados

En esta sección se presentan los tres algoritmos de análisis de grafos elegidos, cada uno representando una categoría: centralidad, detección de comunidades y similitud. A través de estos algoritmos, se analizaron patrones relevantes dentro del grafo.

3.1. Algoritmo de Centralidad: PageRank

Concepto del algoritmo

PageRank es un algoritmo de centralidad que asigna una puntuación a los nodos basada en la importancia de sus conexiones. Originalmente fue diseñado para páginas web, pero en redes sociales profesionales permite identificar entidades (como empresas, en este caso) que concentran gran parte del flujo de vínculos laborales.

Aplicación en el grafo

Se aplicó sobre un subgrafo que conecta usuarios con empresas mediante relaciones WORKED_AT, ponderadas por la frecuencia del título laboral. Esto permite que cargos comunes como Engineer o Analyst influyan más en el peso de las conexiones, otorgando mayor importancia a empresas que atraen a perfiles similares.

Consulta Cypher

```
CALL {
  CALL gds.pageRank.stream('pg', {
    relationshipWeightProperty: 'weight',
    dampingFactor: 0.85,
    maxIterations: 20,
    tolerance: 1e-6
  })
  YIELD nodeId, score
  RETURN nodeId, score
  ORDER BY score DESC
  LIMIT 10
MATCH (n)
WHERE id(n) = nodeId
OPTIONAL MATCH (n) - [r] - > (m)
RETURN
  n AS nodo,
  r AS relacion,
  m AS nodoRelacionado,
  score
ORDER BY score DESC
```

Visualización

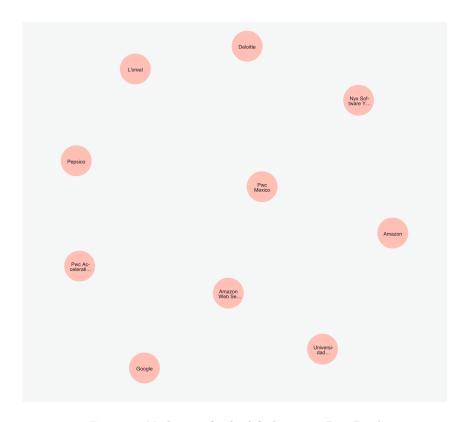


Figura 3: Nodos resultado del algoritmo PageRank

Resultados e interpretación

Empresa	PageRank
Amazon Web Services	25.0125
Universidad Panamericana	11.7707
Amazon	2.1900
Pwc Mexico	1.9350
L'oreal	1.8075
Deloitte	1.8075
Nyx Software Y Tecnologia	1.8075
Pepsico	1.5525
Pwc Acceleration Centers	1.5525
Google	1.4250

Cuadro 1: Ranking de empresas según PageRank

El análisis muestra un claro sesgo hacia Amazon Web Services (PageRank = 25), reflejo de que el entorno profesional del nodo más conectado gira principalmente en torno a AWS. La Universidad Panamericana (PageRank = 11,8) ocupa el segundo puesto, dado que los cuatro conjuntos de datos iniciales provienen de nosotros, estudiantes de esta institución y, por tanto, actúa como puente natural entre trayectorias. En la zona intermedia (PageRank 1,5–2,1) aparecen Amazon, PwC México, L'Oréal, Deloitte y Pepsico, nodos periféricos pero sólidos en nuestra red.

3.2. Detección de comunidades: Louvain

Concepto del algoritmo

Louvain es un algoritmo de detección de comunidades que agrupa nodos densamente conectados optimizando una medida llamada modularidad. Es útil para encontrar clusters de usuarios que han trabajado en las mismas empresas o tienen trayectorias similares.

Aplicación en el grafo

Se realizó una proyección usuario-usuario: dos usuarios se conectan si comparten al menos una empresa en común (a través de WORKED_AT). Posteriormente, se ejecutó Louvain para agruparlos y se creó un nodo Community con relaciones explícitas hacia los usuarios (BELONGS_TO) y hacia las empresas que los conectan (HAS_COMPANY).

Consulta Cypher

```
CALL gds.graph.project.cypher(
  'lc'.
  'MATCH (u: User) RETURN id (u) AS id',
    MATCH (u1: User) - [:WORKEDAT] -> (c: Company) < -[:WORKEDAT] - (u2: User)
    WITH id(u1) AS source, id(u2) AS target, count(c) AS weight
    RETURN source, target, weight
);
CALL gds.louvain.stream('lc', {
  relationshipWeightProperty: 'weight'
YIELD nodeId, communityId
WITH gds.util.asNode(nodeId) AS usuario, communityId
RETURN
  usuario.name
                  AS usuario,
  communityId
                  AS comunidad
ORDER BY comunidad, usuario;
CALL gds.louvain.write('lc', {
  writeProperty: 'communityId',
  relationship Weight Property: 'weight'
YIELD nodePropertiesWritten, communityCount;
MATCH (u: User)
WHERE u. communityId IS NOT NULL
WITH collect (DISTINCT u. communityId) AS communities
UNWIND communities AS commId
CALL {
  WITH commId
  MATCH (u: User)
  WHERE u.communityId = commId
  RETURN count(u) AS numUsers
CALL {
```

Visualización

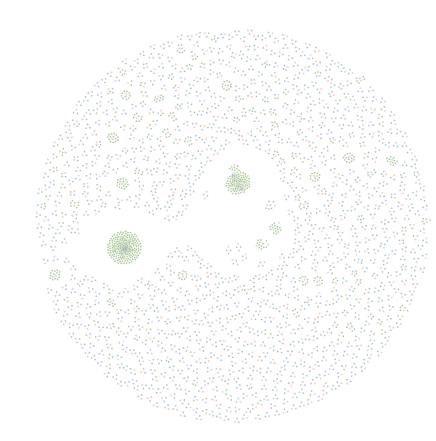


Figura 4: Comunidades resultantes del algoritmo de Louvain

Resultados e interpretación

Comunidad	# Usuarios	Top-5 Empresas
205	195	[Amazon Web Services]
9	98	[Universidad Panamericana, Klopp, Hal9]
88	16	[Amazon]
306	14	[Nyx Software Y Tecnologia]
1341	14	[Pwc Mexico]

Cuadro 2: Comunidades con sus usuarios y empresas destacadas

El algoritmo Louvain identificó comunidades laborales con fuerte cohesión interna. La comunidad más grande está centrada en Amazon Web Services, con 195 usuarios, confirmando la amplia presencia en el grafo. La comunidad asociada a Universidad Panamericana, incluye 98 usuarios, lo cual es consistente con nuestra participación y la profesores en la red. Otras comunidades relevantes agrupan a empleados de empresas como Amazon, Nyx Software y Pwc.

3.3. Similitud entre usuarios: Según historial laboral compartido

Concepto del algoritmo

El algoritmo gds.nodeSimilarity calcula la similitud estructural entre nodos del mismo tipo a partir de la superposición de sus vecinos. Utiliza métricas como la similitud de Jaccard, el coeficiente de solapamiento y la similitud coseno para determinar qué tan similares son dos nodos en función de sus conexiones en el grafo, y en este análisis se configuró con un umbral de 1.0, lo que significa que dos usuarios solo se consideran similares si han trabajado exactamente en las mismas empresas. A estos pares se les asignó una relación SAME_COMPANY con una propiedad score que indica el nivel de similitud.

Aplicación en el grafo

Se proyectó un grafo bipartito con nodos User y Company, conectados mediante WORKED_AT, y se aplicó nodeSimilarity para identificar usuarios con trayectorias laborales idénticas. El resultado fue una red derivada de usuarios conectados por SAME_COMPANY, que permitió analizar patrones de co-trabajo y calcular métricas como el grado promedio y la cantidad de pares de colegas por empresa.

Consulta Cypher

```
CALL
  gds.graph.project(
        'userCompanyGraph',
        ['User', 'Company'],
        {WORKEDAT: {orientation: 'UNDIRECTED'}});

CALL
  gds.nodeSimilarity.write(
        'userCompanyGraph',
        {
            similarityCutoff: 1.0,
            writeRelationshipType: 'SAME_COMPANY',
            writeProperty: 'score'
        }
  )
  YIELD relationshipsWritten;
```

```
MATCH ()-[r:SAME_COMPANY]->()
RETURN count(r) AS pares_colegas;

MATCH (u)-[:SAME_COMPANY]-()
RETURN count(DISTINCT u) AS usuarios_con_colegas;

MATCH ()-[r:SAME_COMPANY]-()
RETURN 2.0 * count(r) / count(DISTINCT startNode(r)) AS grado_promedio;

MATCH (c:Company)<-[:WORKEDAT]-(u:User)
WITH c, count(u) AS empleados
WHERE empleados > 1
RETURN
    c.name AS empresa,
    empleados AS n_empleados,
    empleados * (empleados - 1) / 2 AS pares_colegas
ORDER BY pares_colegas DESC
LIMIT 10;
```

Visualización

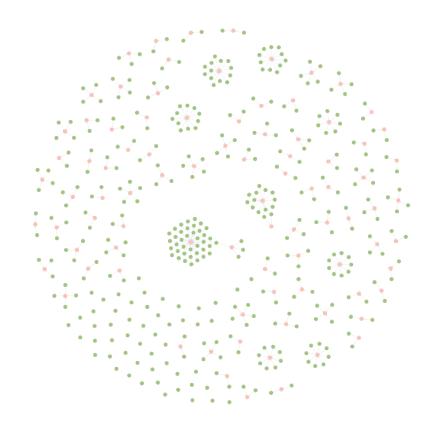


Figura 5: Análisis de red de co-trabajo

Resultados e interpretación

Empresa	N° Empleados	Pares de Colegas
Amazon Web Services	195	18,915
Universidad Panamericana	92	4,186
Amazon	16	120
Pwc Mexico	14	91
Nyx Software Y Tecnologia	14	91
Deloitte	13	78
L'oreal	13	78
Pepsico	11	55
Pwc Acceleration Centers	11	55
Google	10	45

Cuadro 3: Empresas con mayor número de pares de colegas

Como era de esperarse, Universidad Panamericana aparece entre las primeras, ya que nos incluye tanto a nosotros como a varios profesores conectados entre sí. Amazon Web Services destaca, aún más, con 18,915 pares de colegas, resultado directo de su alta cantidad de usuarios en el grafo, como hemos visto anteriormente. En ambos casos, la densidad de conexiones refleja múltiples trayectorias laborales compartidas y estructuras organizativas y académicas cohesionadas.

4. Conclusiones

El análisis de la red profesional construida a partir de nuestros datos de LinkedIn revela varios puntos clave:

- Centralidad de empresas: Amazon Web Services emerge como el nodo más influyente (PageRank ≈ 25), lo que indica que concentra el mayor flujo de conexiones laborales ponderadas por título.
- Rol de la Universidad Panamericana: Con un PageRank cercano a 12, la UP actúa como puente entre diferentes trayectorias, reflejo de que nuestros cuatro datasets iniciales provienen de esta institución.
- Comunidades profesionales: El algoritmo Louvain detectó subredes cohesionadas, especialmente alrededor de AWS y de la UP, así como clusters más pequeños en empresas como Nyx Software y PwC México.
- Similitud de usuarios: La métrica de "mismo empleador" (SAME_COMPANY) confirma que AWS y la UP generan la mayoría de pares de colegas, evidenciando la densidad de sus estructuras internas.

Estos resultados nos dan una visión de dónde se concentra el talento de nuestra red y cómo fluye dentro de nuestra muestra, aunque quedan limitados al sesgo de datos de nosotros como estudiantes de la Universidad Panamericana.

4.1. Implicaciones en el mundo real

Identificar hubs como AWS y la UP nos ayuda a entender patrones de contratación y movilidad, y podría orientar estrategias de networking o de captación de talento. Sin embargo, al estar centrados en un grupo homogéneo, es necesario interpretar con cuidado la capacidad de generalizar estos hallazgos a poblaciones profesionales más amplias.

4.2. Siguientes pasos

- Ampliar cobertura de datos: Incorporar información de otras fuentes mediante web scraping (ofertas de empleo, perfiles públicos, listados de empleados) para diversificar la muestra más allá de nuestros perfiles de LinkedIn.
- Incluir nuevos tipos de relaciones: Conseguir también conexiones de tipo FOLLOWS, SKILL o CERT de los demás usuarios con el objetivo de explorar afinidades basadas en intereses, habilidades o certificaciones.
- Validación externa: Confrontar nuestros resultados con métricas de mercado laboral (por ejemplo, volúmenes de contratación por sector) para calibrar la relevancia de los hubs identificados.
- Mejorar el sesgo de la muestra: Añadir perfiles de otros programas académicos o industrias, y
 evaluar cómo cambian las métricas de centralidad y comunidad al incorporar datos de usuarios con
 trayectorias distintas.

A. Apéndice

Link al repositorio

https://github.com/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMiningSocialNetworks-FinalProject-LinkedIncom/enriquegomeztagle/MCD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMining-McD-DataMini

