**2023年度　繁忙期CP応募・アンケートフォーム原稿**

＜タイトル名＞

ハウスメイトさんのふしめ応援キャンペーン

<ご確認事項>

下記原稿にて、本年度（2023年度）繁忙期CPのアンケート内容に問題ないか確認ください。

Q1　あなたの性別をお選びください。（必須項目から除外）

男性

女性

Q2　あなたの年代をお選びください。

10代

20代

30代

40代

50代

60代以上

Q3　本日ご来店された店舗を一つお選びください。

東京エリア

青戸店

上野店

北千住店

錦糸町店

国分寺店

品川店

渋谷店

下北沢店

石神井公園店

新宿店

立川店

調布店

中野店

八王子店

本店

三鷹店

目黒店

門前仲町店

千葉エリア

市原店

おゆみ野店

柏店

勝田台店

行徳店

新松戸店

千葉店

津田沼店

西船橋店

幕張本郷店

神奈川エリア

厚木店

大船店

金沢文庫店

上大岡店

川崎店

相模大野店

湘南台店

新百合ヶ丘店

たまプラーザ店

戸塚店

橋本店

平塚店

藤沢店

二俣川店

溝の口店

武蔵小杉店

大和店

横浜店

横浜立場店

埼玉エリア

浦和店

大宮店

川口店

川越店

北浦和店

新越谷店

所沢店

ふじみ野店

宮原店

北海道エリア

札幌北大前店

東北エリア

盛岡店

仙台泉店

仙台五橋店

仙台店

仙台東店

郡山店

福島店

北関東エリア

宇都宮店

高崎店

東海エリア

甲府店

静岡南店

名古屋店

本山店

近畿エリア

京都店

江坂店

堺東店

天六駅前店

なんば店

神戸店

西宮北口店

姫路南店

中国エリア

広島店

四国エリア

松山城北店

松山城南店

松山東店

松山柳井町店

九州・沖縄エリア

大橋店

小倉店

香椎店

春日原店

久留米店

小倉南店

博多店

箱崎駅前店

姪浜店

鳥栖店

熊本東店

平成店

那覇おもろまち店

Q4　お部屋探しにあたり、他に利用された会社や店舗を全てお選びください。

ピタットハウス（スターツ）

いい部屋ネット（大東建託）

エイブル

レオパレス21

ホームメイト

MAST（積和不動産）

ミニミニ

アパマンショップ

センチュリー21

D-room（ダイワハウス）

その他

Q5　今回、どのようなきっかけでご来店されましたか。あてはまるものを全てお選びください。

テレビCMを見て

賃貸情報誌を見て

ハウスメイトの店舗を見かけて

ハウスメイトのホームページ（ハウスメイトナビ）を見て

ハウスメイト以外の賃貸情報サイト・アプリ（SUUMOやライフルホームズなど）を見て

インターネット上でバナー広告を見て

インターネット上で動画広告を見て

GoogleやYahoo!の検索で

知人・友人からの紹介で

SNS（Facebook、Twitterなど）の広告や投稿を見て

その他

Q6　次の項目のうち、当てはまるものを全てお選びください。

「ハウスメイト」を物件探しを始める前から知っていた

「賃貸不動産会社が紹介する物件には、自社が管理している物件と、そうではない物件の両方が含まれている」ことを知っている

管理会社は、物件を選ぶ際のポイントのひとつである

管理会社は、住んでからの満足度に影響を与えると思う

過去に管理会社に不満を感じたことがある

大手の管理会社が管理している物件は安心できる

Q7　ハウスメイトについて魅力的だと感じられる内容を全てお選びください。

ハウスメイトは自社で管理している物件がある

ハウスメイトの物件検索サイト「ハウスメイトナビ」

ハウスメイト管理物件には物件トラブルに24時間サポートしてくれるサービスが付いている

ハウスメイト管理物件の24時間サポートにはWEB受付がある

入居者さま向けコミュニケーションサイト「お部屋＋（プラス）」

長く住むとお得になるMyステージ制度

お部屋探しや賃貸暮らしに関する情報サイト「賃貸暮らしを見守り隊」

ハウスメイトは、管理物件間の住み替え手数料が無料

お部屋の写真登録で退室もスムーズになる「入居時フォトサービス」

「物件のこと何でも話せる友がいる。」がスローガンである

ハウスメイトは全国展開をしている

CMタレントに指指原莉乃・椎名桔平・中尾明慶を起用している

ひとつもない

Q8　ハウスメイトについてどのくらい好感を持てますか。あてはまるものを一つお選びください。

好感が持てる

やや好感が持てる

どちらともいえない

あまり好感が持てない

好感が持てない

Q9　前設問でご回答いただいた理由について具体的に教えてください。

（自由入力欄）

Q10　今回の物件のご成約に際して、決め手となったことは何ですか。あてはまるものを全てお選びください。

担当者が親切で礼儀正しい

真剣に相談にのってくれた

お客さまご自身のペースでお部屋探しできたから

希望エリアに物件を多数持っている会社である

提示した条件に合った物件を紹介してくれる会社である

評判のいい会社である

担当者が物件やエリアについて専門知識がある

地域に密着した会社である

住んでからのサービスが充実している

会社全体として従業員の印象（清潔なイメージ）が良い

会社の店構え・雰囲気が良い

大手の会社である

情報やインターネットに物件を多数掲載している会社である

担当者がマメに連絡をくれる

CMや広告をよく見かける会社である

街でよく店舗を見かけるチェーンである

知人からの紹介の会社（または担当者）である

ハウスメイトが管理している物件だから

その他

Q11　ハウスメイトのスローガンは以下になります。今回の物件選びについて、このスローガンのようにハウスメイトを感じられましたか。あなたのお気持ちに近いものをお選びください。

「物件のこと何でも話せる友がいる。」

感じられた

やや感じられた

どちらとも言えない

あまり感じられなかった

感じられなかった

※前の設問で「感じられた」または「やや感じられた」と回答した方のみ

Q12　前設問でご回答いただいた理由について、あてはまるものを全てお選びください。

担当者が親切で礼儀正しかったから

真剣に相談にのってくれたから

提示した条件に合った物件を紹介してくれたから

お客さまご自身のペースでお部屋探しできたから

担当者が物件やエリアについて専門知識があったから

住んでからのサービスが充実していたから

会社全体として従業員の印象（清潔なイメージ）が良かったから

会社の店構え・雰囲気が良かったから

担当者がマメに連絡をくれたから

CMや広告をよく見かけたから

街でよく店舗を見かけたから

知人からの紹介の会社（または担当者）だったから

その他

Q13　「ハウスメイト」を友人や家族に薦めたいと思いますか。あてはまるものを一つお選びください。

薦めたい

やや薦めたい

どちらとも言えない

あまり薦めたくない

薦めたくない

Q14　次にお引っ越しをされる際「ハウスメイト」をまた利用したいと思いますか。あてはまるものを一つお選びください。

利用したい

やや利用したい

どちらとも言えない

あまり利用したくない

利用したくない

Q15　ご来店からご成約されるまでの総合的な満足度を一つお選びください。

満足した

やや満足した

どちらとも言えない

あまり満足していない

満足していない

Q16　お答えいただいた満足度の理由について具体的に教えてください。

（自由入力欄）

Q17　最後に、「お部屋＋（プラス）」のサイトに会員になると、さまざまな会員イベントや安心のライフサポート、おトクなプレゼント特典などのサービスが受けられます。あなたは「お部屋＋（プラス）」のサービスを継続的に利用したいと思いますか。

継続利用したい

やや継続利用したい

どちらとも言えない

あまり継続利用したくない

継続利用したくない

# 同意事項

お客さまの個人情報は、本キャンペーンの抽選・賞品発送、および個人を特定しない統計的情報としてマーケティング等の目的のために、ハウスメイトグループが使用させていただきます。収集した個人情報は、不当なアクセス、個人情報の漏洩、改ざん、破壊の防止に努め、厳正な管理をもって保管いたします。上記の必要情報をご提供いただけない場合、景品をご提供することができない場合がございますので、予めご了承ください。

ハウスメイトグループの個人情報方針ならびにお取り扱いについては、ホームページ（https://www.housemate.co.jp/privacy/index.html）をご確認ください。