

# **Adaptación Legal y Financiera**

---

## 5 componentes que debes revisar

1

Adaptación de precios

2

Facturación

3

Gestión de cobros

4

Envío de \$ a casa central

5

Envío de \$ desde casa central

# Envíos de Dinero

---

---

# Enviar Dinero a la Expansión

¿Cómo voy a justificar el egreso ante impuestos?

¿Por dónde me conviene enviar el dinero? y  
¿cuál es el costo de conversión + transferencia (6-10%)?

Comprobante de pago cuándo llega  
(garantía)

---

# Recibir dinero de la expansión

¿Cómo voy a justificar el ingreso ante impuestos?

¿Cómo se incorpora a la contabilidad de mi empresa local ?(en caso de tenerla)

¿Qué % dejas para mantener la operación local?

---

# A tener en cuenta:

1

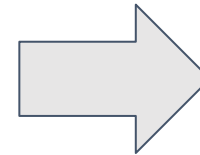
Pregunta antes de usar las cuentas bancarias, cuales son los mínimos y los requisitos (sobre todo cuando es una empresa la que transfiere a una persona natural)

2

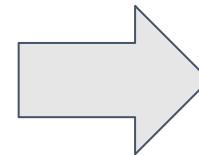
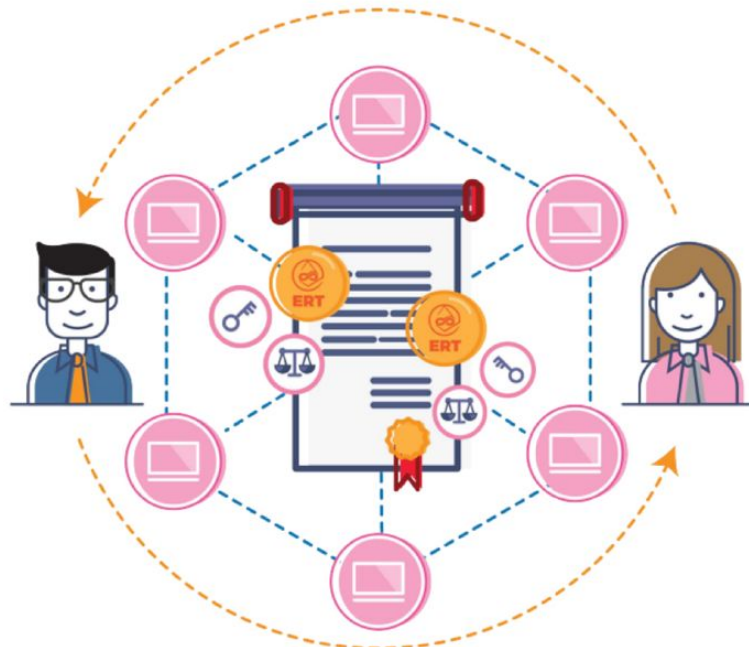
Ten siempre 2 o 3 opciones de pago ejemplo: paypal, payoneer, banco. Y explícalo ANTES de firmar contrato

# Gestión de Cobros

---



- Freelancer



- Cobra 50% -50%
- Trabaja con un contrato internacional de prestación de servicio
- En el contrato incluye los tiempos fijos de pago



# Facturación

---

---

# La facturación inicia desde la venta

Invoice sencillo, exportación de servicios, factura local: ¿Qué factura te aceptan?

Costos de IVA+ otros locales + costo de transferencia + costo de extracción

Lo que no está escrito no existe

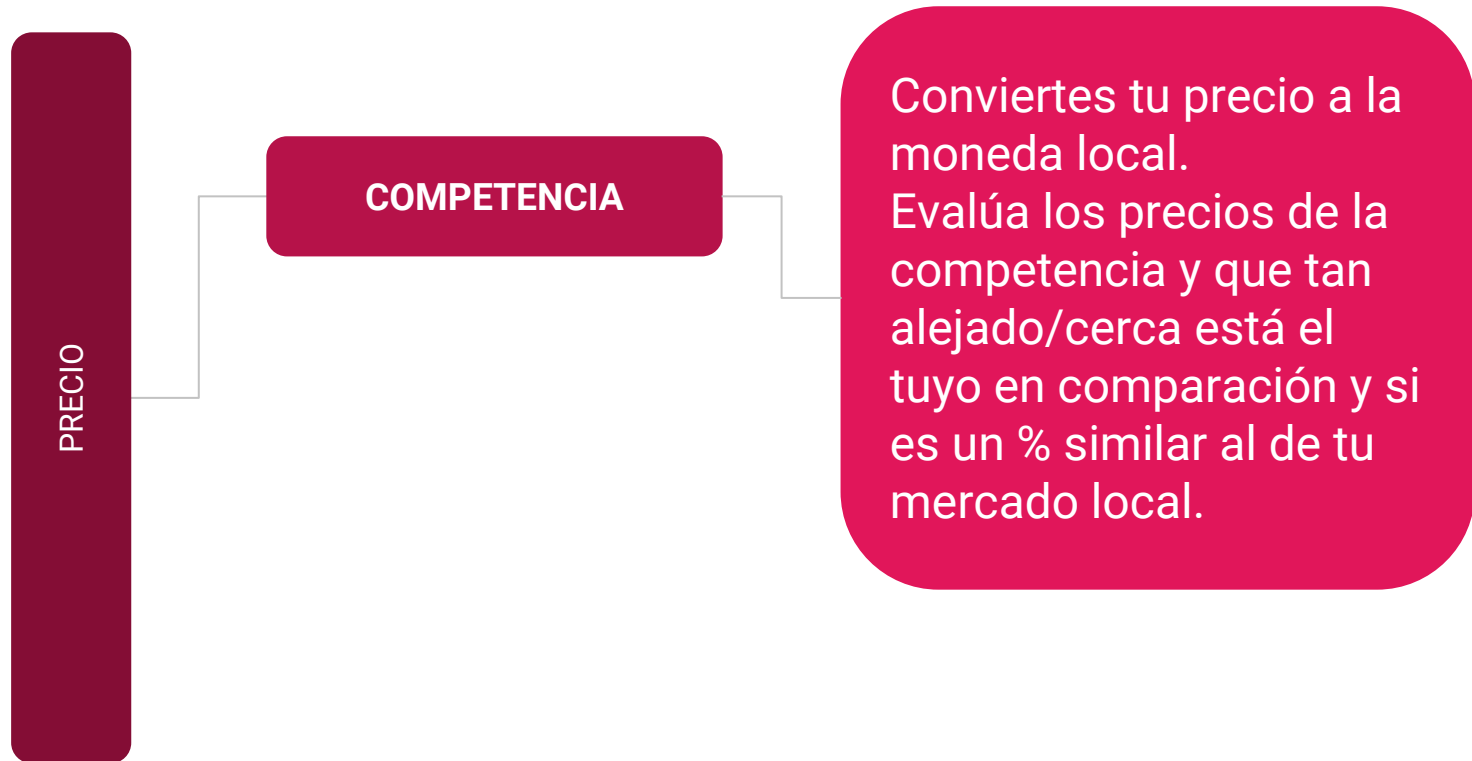
# Adaptación de precios

---

# 3 formas más comunes de adaptar



### 3 formas más comunes de adaptar





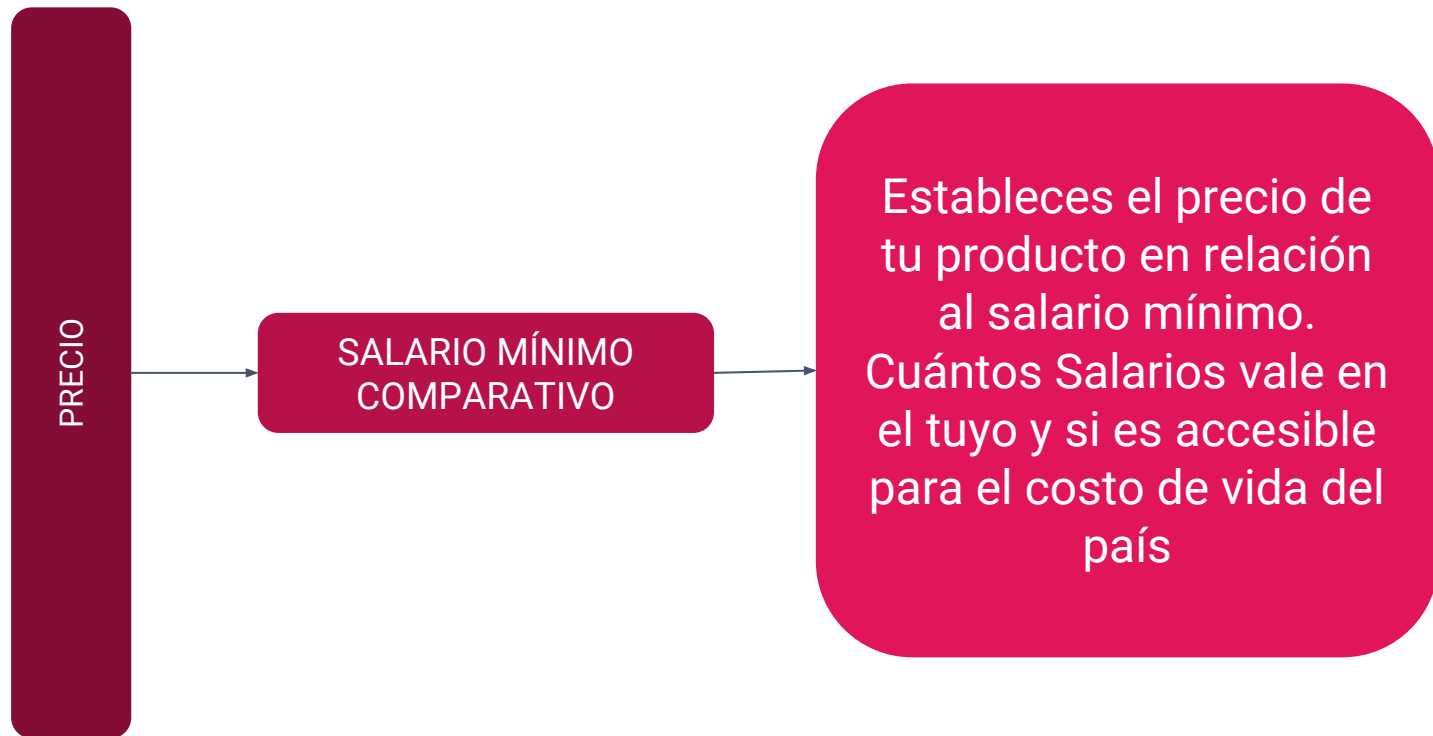
En mi mercado local (Chile) cobro un fee mensual de \$50.000 CLP.

Me expando a Colombia

conversión: \$ 236.226 COP  
Competencia: 150.000- 1.500.000 COP

- Evalúo los ítems y porq la diferencia de precio.
- En cuál rango me voy a ubicar yo
- Cuál va a ser tu propuesta diferencial

### 3 formas más comunes de adaptar





En mi mercado local (Chile) cobro  
un fee mensual de \$50.000  
CLP.= 1,85 UF

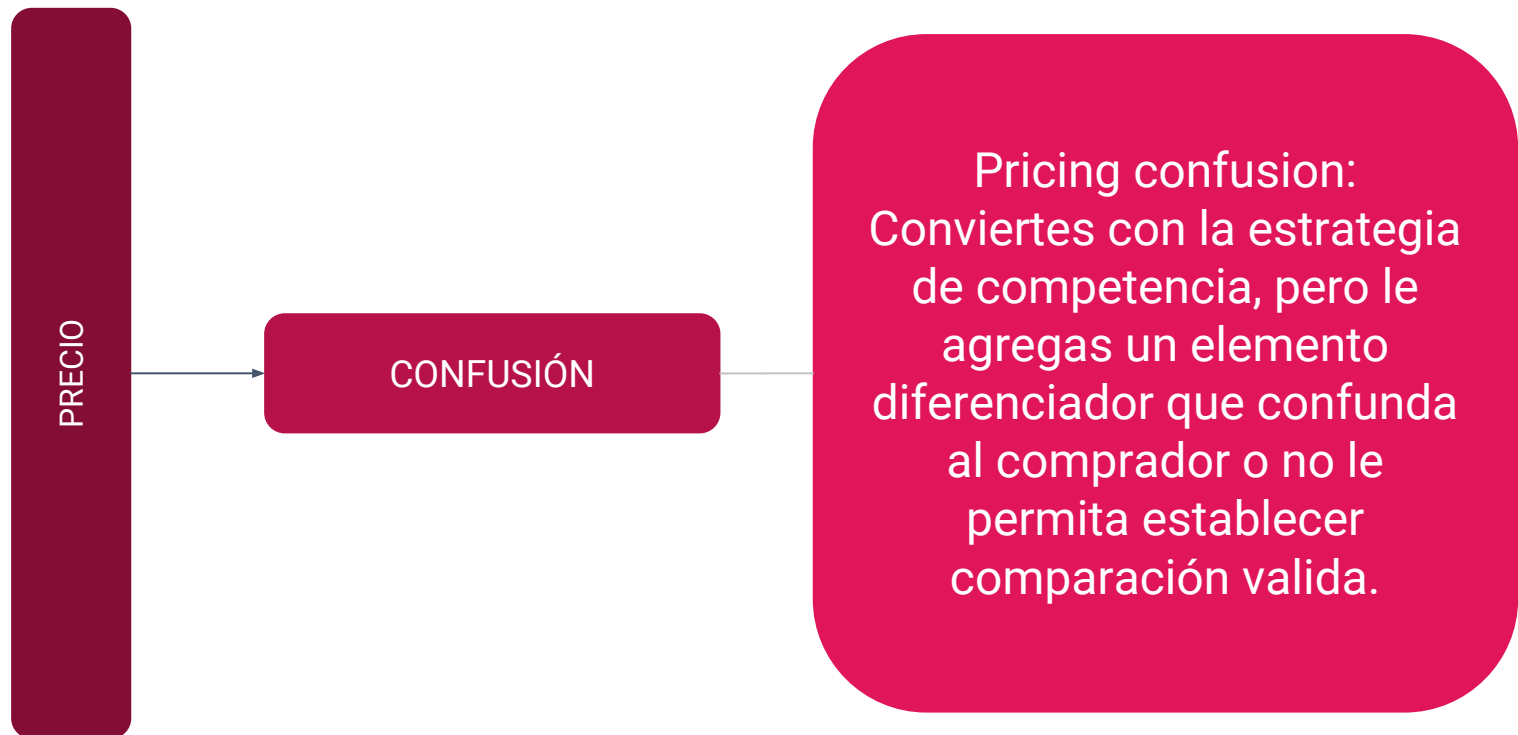
Me expando a Colombia

conversión: \$ 236.226 COP =  
29% de 1 salario

- Es accesible para **TU BUYER PERSONA?**
- Cuanto de sus operaciones mensuales representa
- En cuánto tiempo lo puede recuperar?
- Se puede subir o bajar? teniendo en cuenta tu propuesta de valor



### 3 formas más comunes de adaptar





En mi mercado local (Chile) cobro un fee mensual de \$50.000 CLP.

Me expando a Colombia

conversión: \$ 236.226 COP

- Agregas un diferencial que confunda Ejemplo: otro SaaS o un curso en vivo o un taller de capacitación para sus empleados.
- Elementos que no te cuestan mucho (no features) pero que s los confundan y les sea complicado compararte con la competencia

# 3 formas más comunes de adaptar



---

# IMPORTANTE

1



No pongas precios en USD (para Latam)

2



Calcula todos los costos extra y ponlos en el precio o cóbralos por aparte