

Для планов по масштабированию и монетизации проекта следует учитывать:

1. **Добавление нового функционала:** Исследуйте, какие дополнительные функции или услуги могут быть востребованы пользователями.  
Расширение возможностей Тинькофф.Спорт может привлечь новых клиентов и удержать существующих. (Доставка сертифицированного спортивного питания, примерный подсчет калорий с помощью методов машинного обучения)
2. **Партнерство и сотрудничество:**  
Привлечение популярный фитнес-инфлюэнсеров, реклама.
3. **Анализ и тенденции:** Регулярный анализ данных пользователей, своевременное обновление программ тренировок и питания.