



DOSSIER PRÉSIDENTS – PASSAGE DE MARQUE CHIMIE LILLE ÉTUDES

PUBLIÉ LE : 30 AVRIL 2020

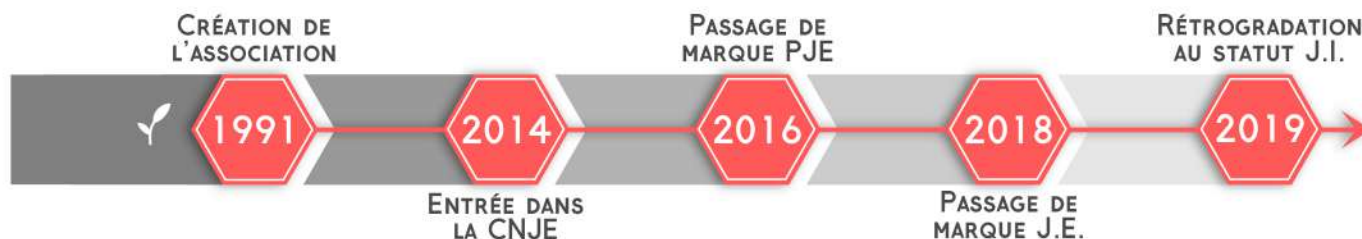
AUTEURS : MANON THIBAUD – ELOUAN HEURARD – HUGO BUSSON

I - PRÉSENTATION HISTORIQUE

CLE

Chimie Lille Etudes est une association de la loi 1901 et depuis 2014, une structure de type Junior-Entreprise. Elle est la seule Junior du nord spécialisée en chimie et appartient au mouvement des Junior-Entreprises du nord.

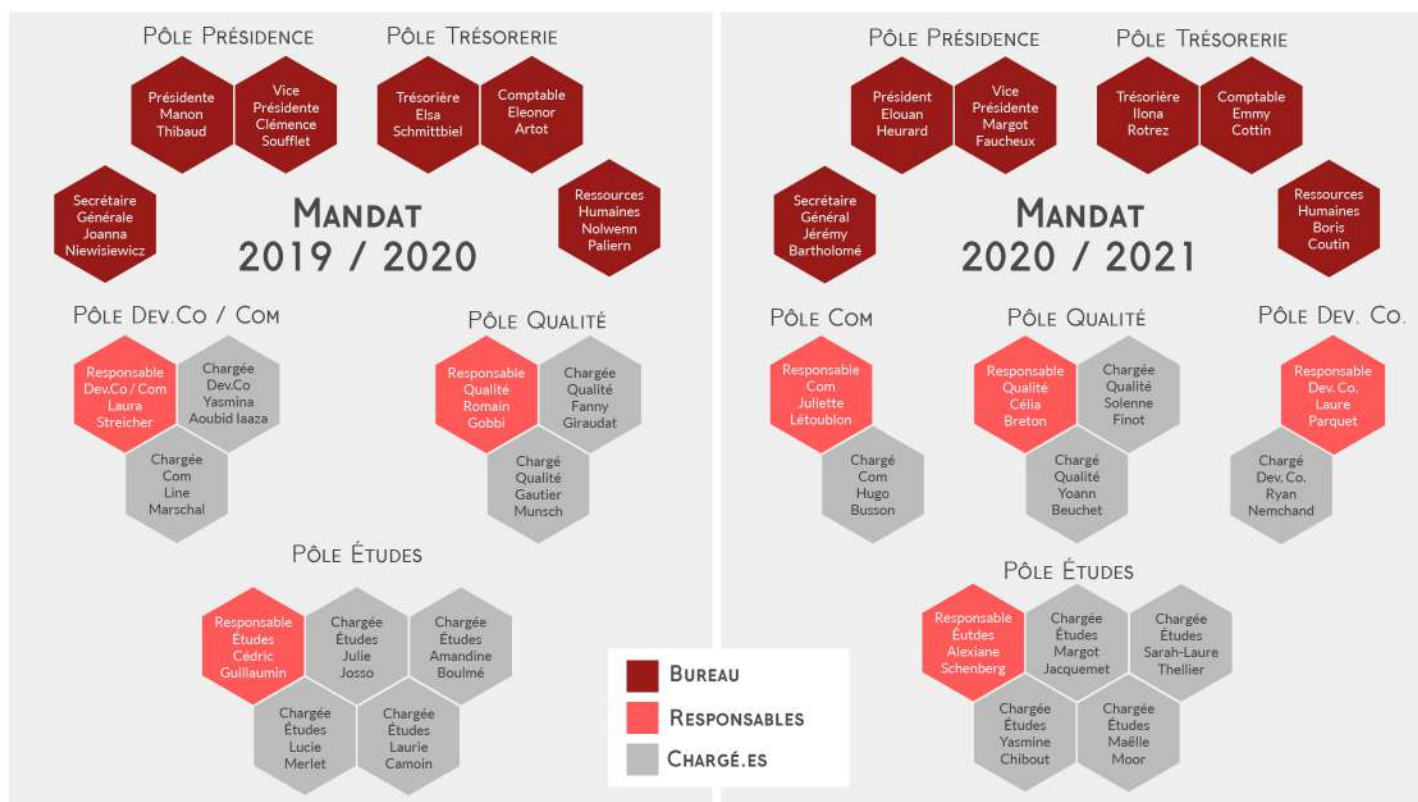
DATES CLÉS



NOTRE ÉCOLE

Héritière de scientifiques de renom tel que Louis Pasteur, l'École Nationale Supérieure de Chimie de Lille (ENSCl) forme depuis 120 ans des ingénieurs chimistes de haut niveau dont les qualités et les mérites sont reconnus dans le monde entier. Des liens forts avec les entreprises, une tradition d'échanges internationaux et une recherche de haut niveau associés à une vision éthique de la formation et des usages de la chimie constituent les fondamentaux de notre école. Elle propose un vaste éventail de formation dans divers domaines de la chimie actuelle : la Chimie des Procédés Durables pour l'Industrie, la chimie de Formulation ainsi que la chimie des Matériaux (optimisation et fiabilité). Sa localisation au cœur du campus scientifique de l'université de Lille 1, lui permet de disposer d'une activité de recherche importante en collaboration avec divers laboratoires publics : l'Unité de Catalyse et Chimie du Solide (UCCS) et l'Unité Matériaux Et Transformation (UMET). Depuis janvier 2020, notre école n'est plus dépendante de l'Université de Lille, elle a intégré Centrale Lille Institut.

LES MANDATS



II – PRÉSENTATION DE L'ACTIVITÉ COMMERCIALE

NOTRE EXPERTISE

L'expertise de CLE gravite autour d'un vaste domaine : la chimie. Contrairement aux préjugés, elle ne peut être restreinte à de simples travaux en laboratoires ou à l'étude de réactions chimiques. En effet, elle représente l'étude de la matière dans sa globalité et de ses transformations à toutes les échelles du monde vivant. La chimie intervient donc en amont dans de nombreux secteurs. C'est pourquoi, l'industrie chimique est souvent caractérisée comme étant "l'industrie des industries", ce qui lui confère donc une place centrale au sein de l'économie nationale. De plus, avec la prise de conscience des enjeux environnementaux actuels, elle se positionne au centre des stratégies de développement à l'échelle européenne. Dans la société actuelle, elle est donc omniprésente, même là où elle est la moins attendue. Ainsi, les cibles d'une Junior spécialisée en chimie sont multiples, par conséquent cela ouvre un champ d'opportunités commerciales variées. Un avantage pour CLE, l'industrie chimique est un secteur historique de la spécialisation industrielle de la région Hauts-de-France, avec la présence de géant du secteur tels que P&G, Arkema, BASF, PPG et bien d'autres.

NOS DOMAINES DE PRESTATIONS



NOS RÉALISATIONS

Acteur intégré dans sa région, CLE a collaboré à de multiples reprises avec le géant de la grande distribution de sport et de loisir, Decathlon dont le siège se situe à Villeneuve d'Ascq.

RELATIONS

Chimie Lille Etudes bénéficie de l'accès au matériel de pointe de l'ENSCL, de l'Université des Sciences et Technologies de Lille 1 et des laboratoires suivants : Unité de Catalyse et Chimie du Solide (UCCS-UMR CNRS 8181) et Unité Matériaux et Transformations (UMET-UMR CNRS 8207).



III – VIABILITÉ FINANCIÈRE

DONNÉES FINANCIÈRE

Dans ce tableau, le mandat N correspond au mandat 2019-2020. Le mandat 2020-2021, qui vient de commencer, sera appelé ici, le mandat N+1.

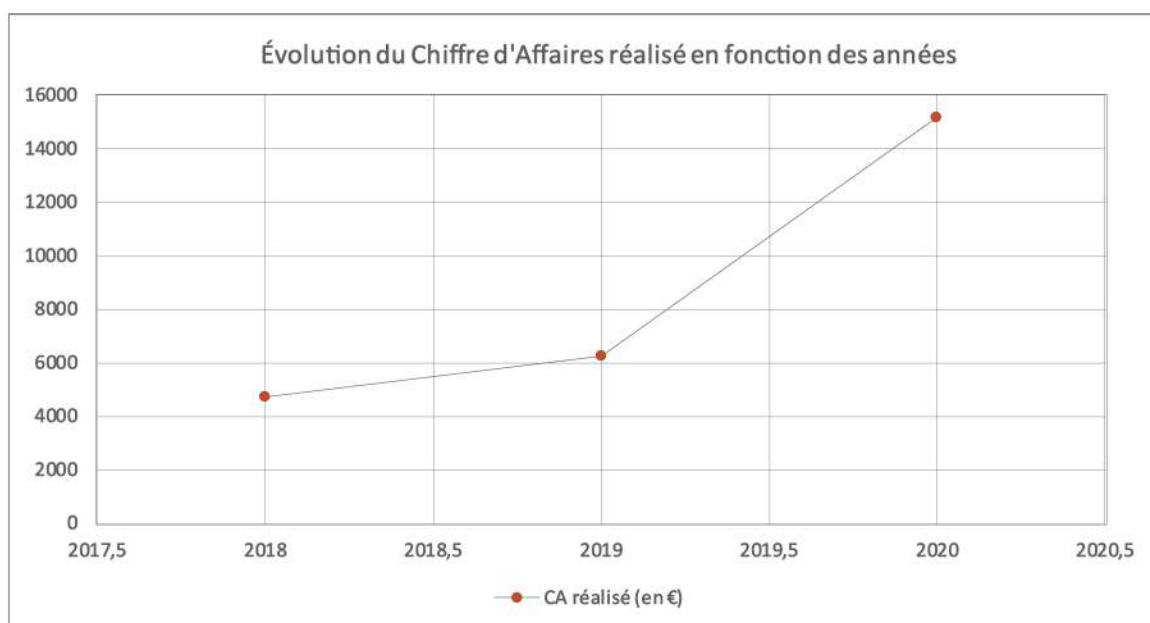
	N	N-1	N-2
Date de clôture comptable	29 février 2020	28 février 2019	28 février 2018
Créances	4 087 €	4 662 €	1 221 €
Disponibilités	11 114 €	8 200 €	9 886 €
Dettes	1 492 €	2 919 €	1 638 €
Chiffre d'Affaires signé	14 745 €	4 191 €	2 426 €
Résultat net	2 941 €	863 €	-709 €
Nombre d'études signées	5	7	5

CA RÉALISÉ

Lors du mandat 2019-2020, il a été décidé de consolider nos fonds propres afin de pouvoir faire face si une année n'est pas très fructueuse. De plus, ces fonds propres serviront à l'organisation d'un événement pour les 30 ans de notre association.

Concernant le mandat 2020-2021, deux études ont déjà été signées et représentent 3 360€ de chiffre d'affaires signé. Ceci est rassurant au vu de la crise actuelle.

2018	4 753,00 €
2019	6 283,00 €
2020	15 190,00 €

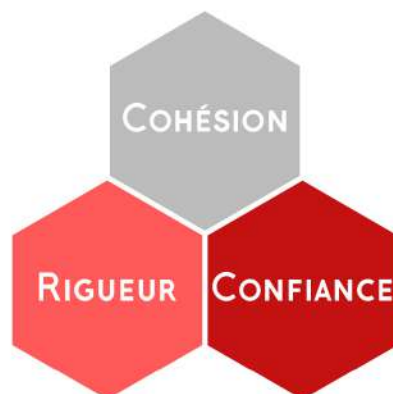


IV – PERSPECTIVE D'ÉVOLUTION

NOTRE VISION

"Devenir une Junior-Entreprise stable à au moins 10k€ de CA et la référence en chimie au niveau national"

NOS VALEURS



NOTRE MISSION

Au sein de l'ENSCL, les étudiants du cycle ingénieur ont une formation théorique mais aussi pratique par le biais des travaux pratiques. Ces séances constituent de solides bases de pratiques mais ne permettent pas d'approfondir les techniques et manipulations car se déroulent souvent de manière unique. C'est pourquoi, CLE s'est donnée la mission de prolonger les enseignements théoriques et pratiques de l'école par une expérience à vocation professionnelle. Ainsi, les consultants de CLE jouissent d'une expérience supplémentaire dans un domaine spécifique à la suite d'une étude.

NOTRE STRATEGIE

Sur le mandat 2019/2020, trois axes de développement stratégique long terme ont été déterminés avec l'aide d'une majorité des parties prenantes (membres actifs, anciens membres, consultants, administration, professeurs...) selon un processus bien défini. Cette stratégie long terme a pour échéance l'année 2023. C'est pourquoi, elle sera suivie et appliquée sur les plans d'action des deux prochains mandats (2020/2021 et 2021/2022). Les axes de développement sont :

- Améliorer le suivi au sein de la Junior,
- Augmenter la visibilité de la Junior,
- Améliorer le processus de RFP.

En terme de trésorerie, les mandats concernés par la stratégie 2023 viseront des résultats positifs à 2k€ pour atteindre des fonds propres à 16k€ d'ici 3 ans.

Pour atteindre les objectifs long termes fixés en lien avec les axes de développement, des actions à 6 mois et 1 an seront mises en place par le mandat 2020/2021 :

→ dans 6 mois :

- donner une véritable identité à notre Junior par la création d'une charte graphique complète
- mettre à jour le site Web
- consolider et amplifier le réseau alumni

→ dans 1 an :

- développer la Junior à l'international
- décrocher un partenariat business
- mettre en place la stratégie commerciale de manière pérenne et efficace

DES LIENS FORTS AVEC NOTRE ADMINISTRATION

Pour CLE, l'administration de l'ENSCL est un réel soutien notamment en termes de développement commercial. En effet, une proportion importante de notre Chiffre d'Affaires est générée par notre école. De plus, nous les avons pleinement intégrés à nos problématiques, ils ont, par exemple, été conviés à l'élaboration de la stratégie long terme. Enfin, nous collaborons avec eux dans des projets à vocation professionnelle.

DYNAMISATION DU CA

Le mandat 2019/2020 a été marqué par une augmentation importante du CA signé de près de 350%. Cette augmentation a été en partie permise par l'investissement de nos professeurs qui nous relaient des clients. De manière plus globale, CLE a réussi à dynamiser son CA en suivant quatre axes stratégiques :

- adapter les prix selon le marché
- stimuler le réseau des professeurs
- utiliser de nouveaux moyens de développement commercial (prospection et fidélisation)
- proposer de nouvelles prestations en lien avec nos domaines de compétences.

Finalement, CLE a dépassé la barre des 6k€ de CA avec moins d'études signées que le mandat précédent, 50% de son CA a été généré par le réseau des professeurs soit plus de 7k€, enfin, pour la première fois une étude par la prospection directe et une étude de recherches bibliographiques ont été obtenues.

CONTRIBUTION À L'ÉLABORATION DES STRATÉGIES

Dans le but d'intégrer toutes les parties prenantes de CLE à l'élaboration de la stratégie long terme, les membres de l'administration et les professeurs ont été conviés au cocktail annuel de la Junior. Durant celui-ci, un atelier de stratégie a été mis en place : sous forme de brainstorming, les participants devaient indiquer sur des post-it leurs projections pour CLE selon quatre thèmes : nos clients, nos manipulateurs, notre structure et autres suggestions. Le bilan de l'année 2019 a permis de remercier les acteurs responsables de la réussite de CLE mais il a aussi été l'occasion de présenter le nouveau mandat.



COLLABORATION

Soucieuse de la visibilité de CLE auprès des professionnels, l'ENSCL a invité la Junior à co-organiser le Forum Entreprises annuel de l'école. Le Forum Entreprise de l'ENSCL se déroule le même jour que les soutenances des étudiants ingénieurs de dernière année. Ainsi, cette collaboration a permis à CLE de valoriser ses activités auprès de potentiels clients mais aussi auprès des maîtres de stage venus assister aux soutenances. Enfin, la Junior a rendu attractif cet événement auprès des étudiants de l'école puisque 116 ont participé contre une dizaine l'année précédente. Cette journée a donc été triplement fructueuse. Elle a été source de rapprochements avec l'administration qui a été très satisfaite de voir autant de participants, ce qui est très important pour l'image renvoyée aux entreprises. Les étudiants ayant participé étaient très heureux de rencontrer aussi facilement des professionnels et certains ont même réussi à décrocher des stages. Enfin, une étude a été signée grâce à une prise de contact lors de ce forum !