

- Stratégie 2024 -

Février 2021



Junior-Entreprises

Une nouvelle stratégie pour le Mouvement

Stratégie 2016 - 2020

Faire bénéficier à **25 000 étudiants** de l'expérience Junior-Entreprise



Nombre de
structures



Études
réalisées



Taille des
structures



LA VISION POUR 2024

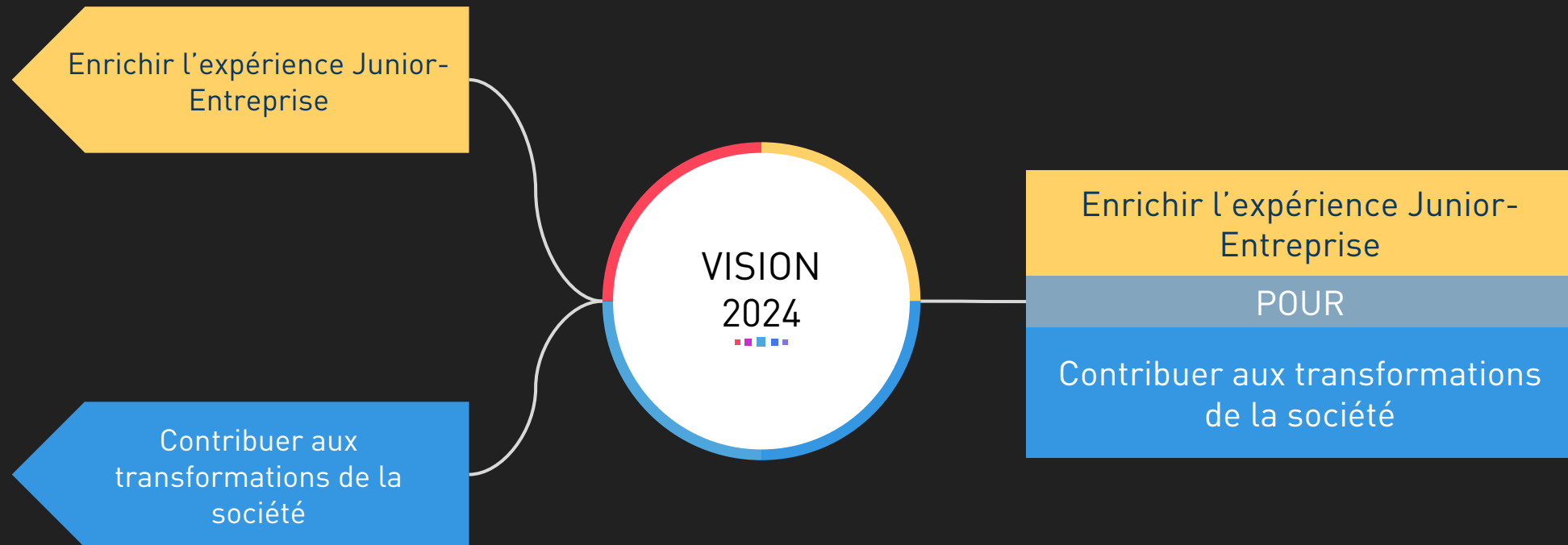


ENRICHIR L'EXPÉRIENCE JUNIOR-
ENTREPRISE POUR **CONTRIBUER** AUX
TRANSFORMATIONS DE LA SOCIÉTÉ



Une nouvelle stratégie pour le Mouvement

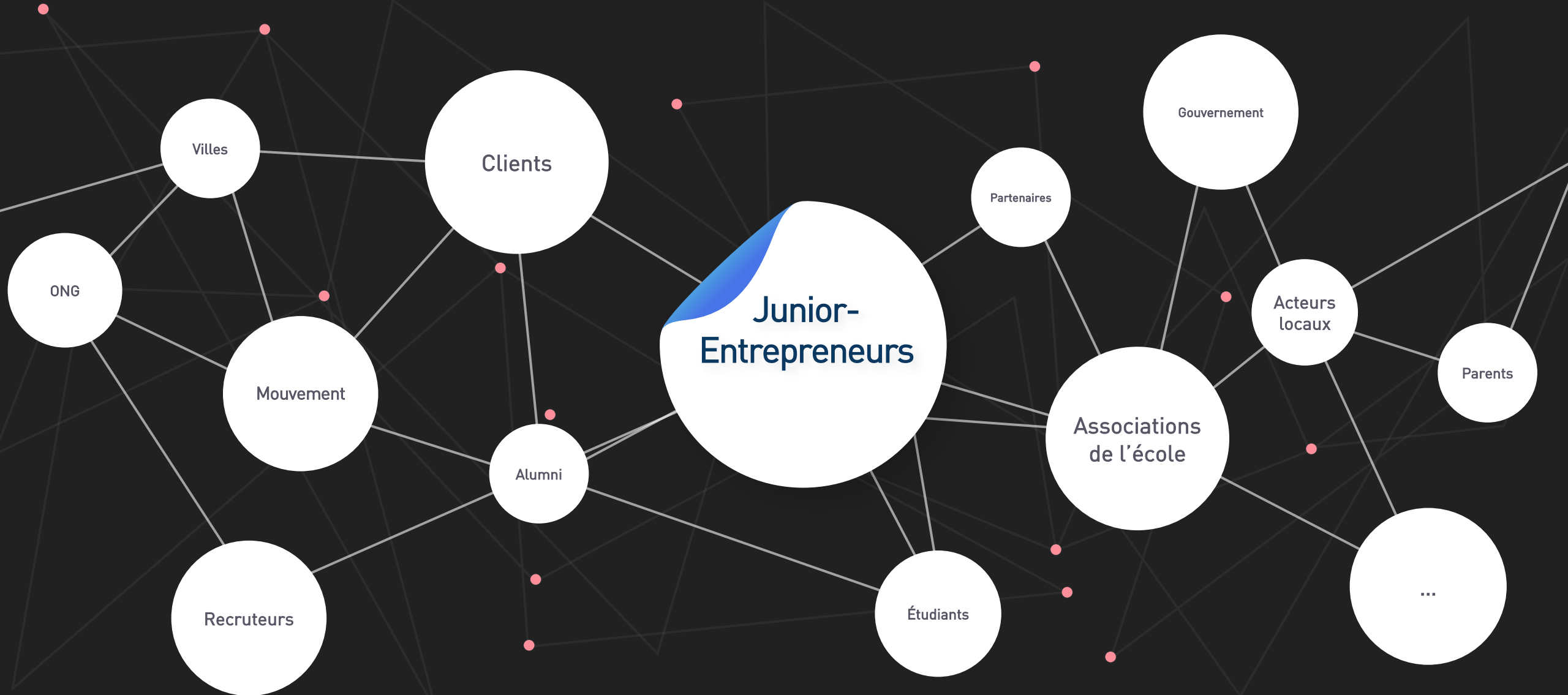
Zoom sur la vision



POUR QUI EST L'EXPÉRIENCE JUNIOR-ENTREPRISE ?



POUR QUI EST L'EXPÉRIENCE JUNIOR-ENTREPRISE ?



Toutes les parties prenantes du Mouvement des Junior-Entreprises

ENRICHIR L'EXPÉRIENCE JUNIOR- ENTREPRISE POUR CONTRIBUER AUX TRANSFORMATIONS DE LA SOCIÉTÉ



AXE N° 1

ANCER LES JUNIOR-ENTREPRISES COMME
STRUCTURES EXPERTES ET LÉGITIMES



AXE N° 2

RENFORCER LA PROPOSITION DE VALEUR
DES JUNIOR-ENTREPRISES



AXE N° 3

RASSEMBLER LES JUNIOR-ENTREPRENEURS
EN UN MOUVEMENT ACTEUR



Stratégie 2024 Axe 1

Février 2021

ANCRER LES JUNIOR-ENTREPRISES COMME STRUCTURES EXPERTES ET LÉGITIMES



Positionner la CNJE comme une plateforme de services

- Kiwi Service
- Présentation services principaux
- Refonte AOs & site internet
- DSN



Améliorer le fonctionnement interne des J.E. au service de leur performance et efficacité

- E-Learning
- Norme 2021



Développer le Mouvement pour atteindre de nouveaux profils

- Réflexion à de nouveaux Business Model
- Tour de France





presidence@cnje.org

- Partenaires -

Février 2021

Partenaires

N'hésitez pas à consulter régulièrement l'offre de services CNJE pour bénéficier des dernières nouveautés pour vous et votre Junior-Entreprise. De nouveaux Partenariats sont à venir.

Sur kiwi.junior-entreprises.com →
Ressources → L'offre de services CNJE

Offre de service CNJE

Tous les jours, notre équipe travaille pour vous et pour faire grandir le Mouvement. Par conséquent, la CNJE met à votre disposition de nombreux services et de nombreuses ressources.

 La CNJE et vous !

Offres exclusives - J.E.

À destination de vos clients

 Sphinx - Logiciel de questionnaire et analyse de données

 LiveConsent - Signature Électronique

À destination de votre Junior

 Campus Channel

 Le Monde des Grandes Ecoles

 MAIF - Assurance

 Hertz - Offre de transport

 Nicolas Feuillatte - Champagne

 The Best J.E.

À destination des Junior-Entrepreneurs

 JobTeaser

 BNP - Offre Junior-Entrepreneur

Les nouveautés – Opportunités commerciales

Être activateur, c'est être référencé sur la plateforme France Num et **être contacté par des PME/TPE dans le besoin**. En 2020, c'est au total 800 000 sessions uniques et 2 millions de vues sur cette plateforme !



Domaines d'intervention possibles dans la transition numérique :

- Repenser son entreprise
- Être visible sur Internet
- Développer sa clientèle
- Vendre sur Internet
- Améliorer ses processus internes
- Se former et recruter
- Protéger son entreprise
- Utiliser les données
- Travailler différemment
- Être innovant



Fermeture des inscriptions dimanche 28 février à 23h59 :
bit.ly/PartFranceNum

Les nouveautés – Monday.com

Progiciel de gestion de projets :

- Licence professionnelle gratuite pour toutes les Junior-Entreprises ;
- Licence intermédiaire gratuite pour tous les Junior-Entrepreneurs.



Les nouveautés — Monday.com



Les fonctionnalités de Monday.com

 Gestion de projets Planifiez, suivez et gérez n'importe quel projet, du début à la fin	 Marketing Collaborez, organisez et mesurez les campagnes depuis un seul endroit	 CRM et ventes Tout votre circuit de vente et votre CRM dans un seul espace de travail	 gestion des tâches Suivez la progression de toutes vos tâches dans un espace de travail organisé	 Télétravail Restez productif et collaborez où que vous soyez
 Développement de logiciel Parcourez tous les processus de développement, à votre façon	 Créatif Rationalisez les demandes et gérez l'ensemble de votre processus de création	 BTP Organisez n'importe quel projet de construction de A à Z	 IT Gérer vos opérations informatiques avec un meilleur contrôle et une plus grande efficacité	 Ressources humaines Structurez vos processus RH pour le recrutement et l'intégration

Les nouveautés – Monday.com



Comment en bénéficier dès maintenant ?

Licence **professionnelle** gratuite
pour toutes les Junior-Entreprises

Licence **intermédiaire** gratuite pour
tous les Junior-Entrepreneurs

Inscription au lien
suivant : bit.ly/MondayJE

1

Complément de l'inscription en
remplissant le formulaire suivant :
bit.ly/MondayProJE

À la **question 15**, préciser que votre
Junior-Entreprise est membre de
la Confédération Nationale des
Junior-Entreprises

2

Les nouveautés – KipUp

Kiosque numérique gratuit pour tous les Junior-Entrepreneurs dès maintenant.



S'INFORMER PARTOUT, SANS CONTRAINTES

...Et plein d'autres !

Comment en bénéficier ?

Téléchargez l'application mobile,
inscrivez-vous en suivant les étapes et
accédez gratuitement dès maintenant
à de nombreux journaux.

Les nouveautés – Le Mouvement et ses Alumni

Devis réalisés pour un alumni

1,26

devis / Junior
en moyenne

Chiffre d'affaires généré
grâce aux alumni

2 257€

par Junior
en moyenne

Stage / CDI obtenus grâce
au réseau alumni

1,5

par Junior
en moyenne

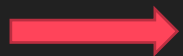
65 % des structures n'ont
aucune opportunité
commerciale liée aux alumni.

5 structures réalisent
75 % du CA global lié aux
alumni

75 % des structures
n'ont **aucune** retombée
professionnelle.



Difficulté à utiliser le réseau alumni comme partie prenante commerciale, malgré la proximité avec cette communauté.



Les alumni ne contribuent actuellement pas assez à l'insertion professionnelle des Junior-Entrepreneurs.

Les nouveautés — MillionRoads

Retracez le parcours de vos Alumni avant, pendant et après leur formation, avec des critères de tri par diplôme, promotion, entreprise, secteur, poste, genre, localisation, etc.

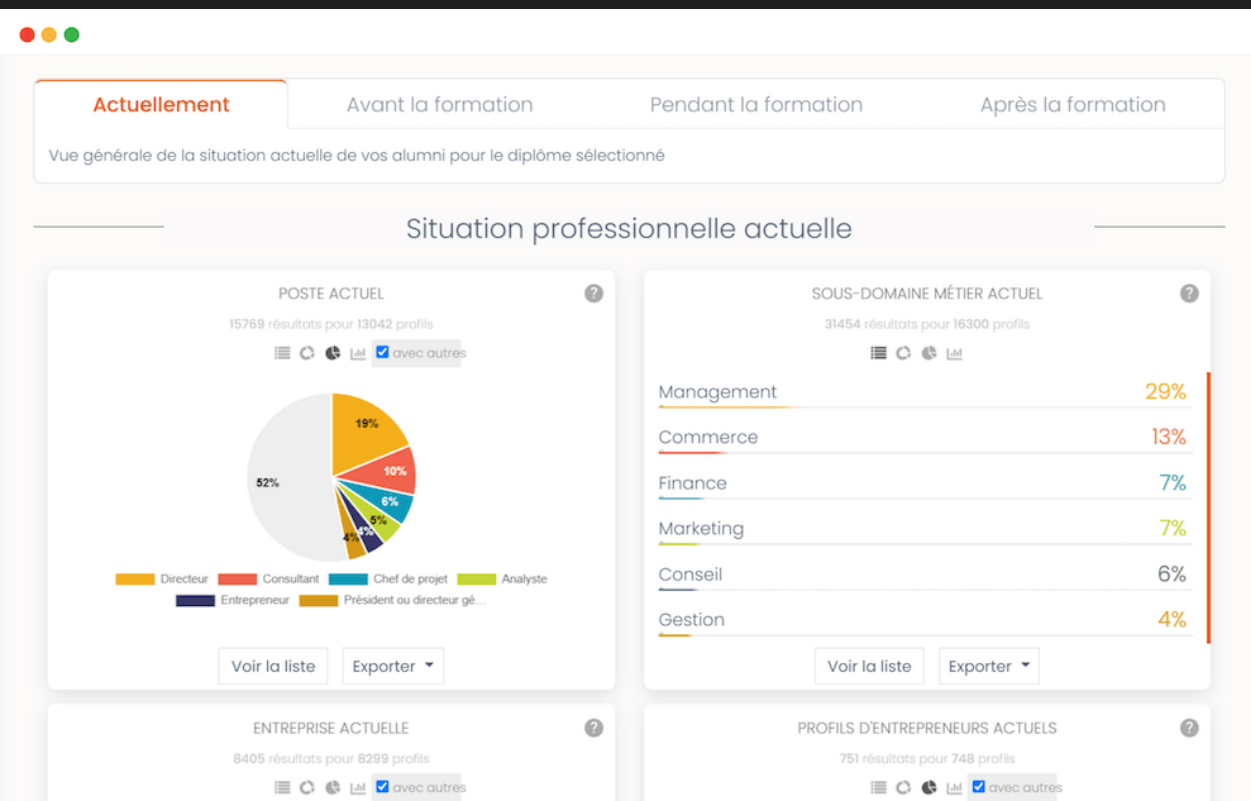


Les nouveautés – MillionRoads

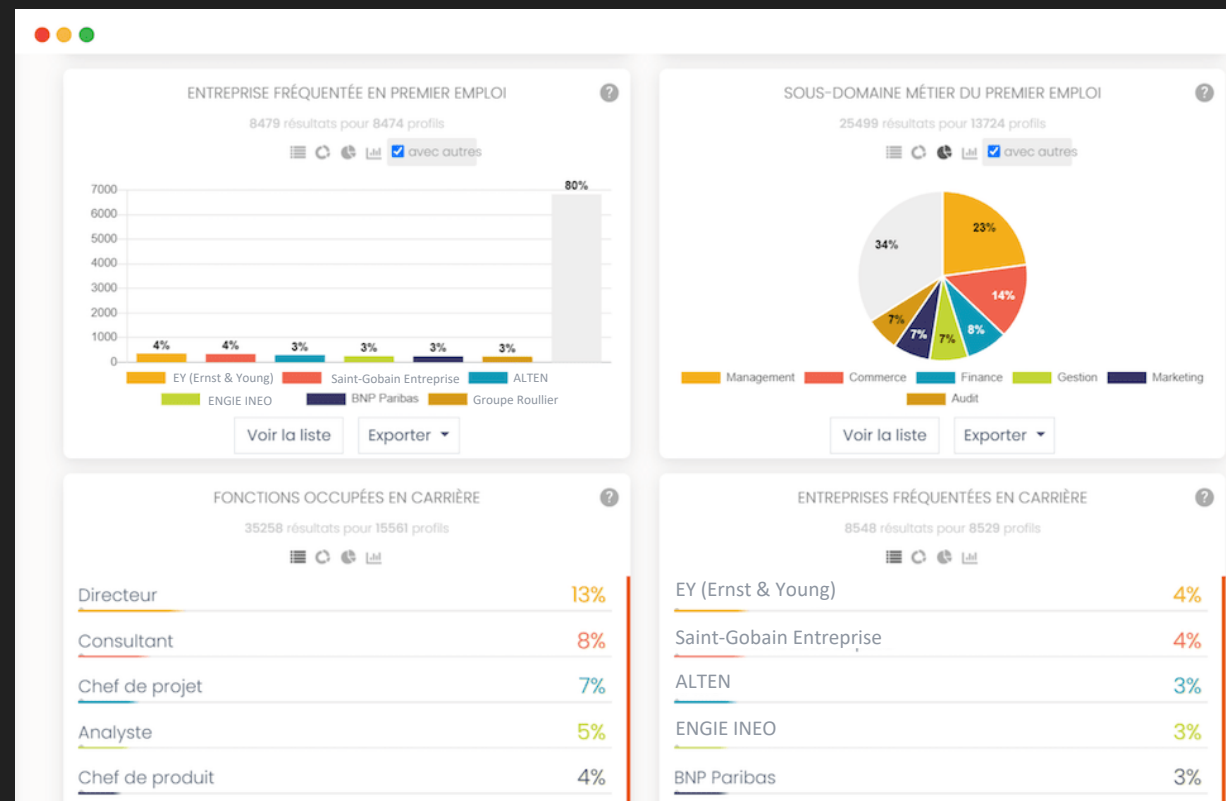
Retracez le parcours de vos Alumni avant, pendant et après leur formation, avec des critères de tri par diplôme, promotion, entreprise, secteur, poste, genre, localisation, etc.



Profils et situation actuelle de vos membres et Alumni



Insertion professionnelle et évolutions des carrières



Les nouveautés – MillionRoads

2

Offres préférentielles pour les Junior-Entrepreneurs



- Une offre d'abonnement sur 1 an : 400 €
- Une offre d'abonnement sur 3 ans : 900 €

Déploiement de la solution fin mai 2021



bit.ly/MillionRoadsJE

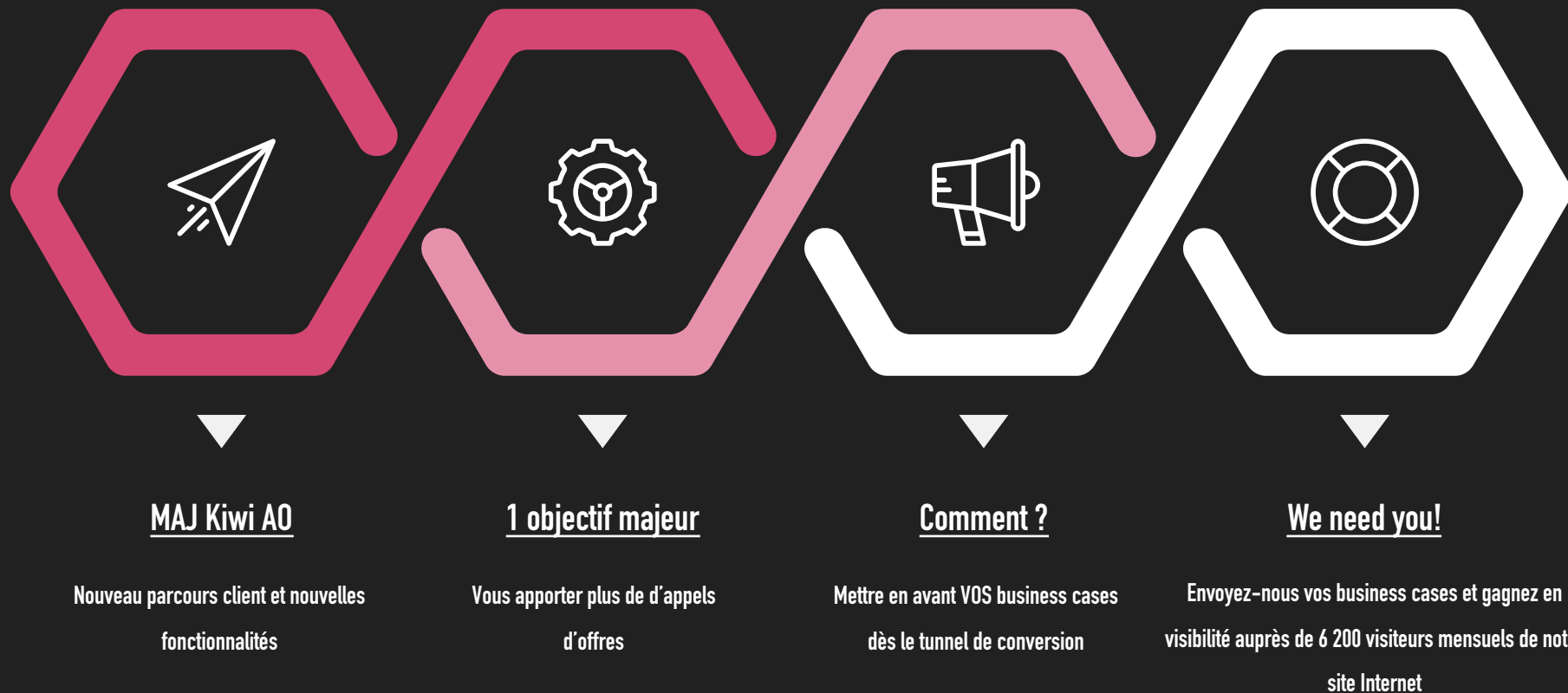


presidence@cnje.org

– Business Cases – Appels d'offres

Février 2021

Business Cases



Un cahier des charges pour structurer vos business cases a été publié sur le ***Kit de communication*** !
→ Pour y accéder, rendez-vous sur *Kiwi Services*



communication@cnje.org

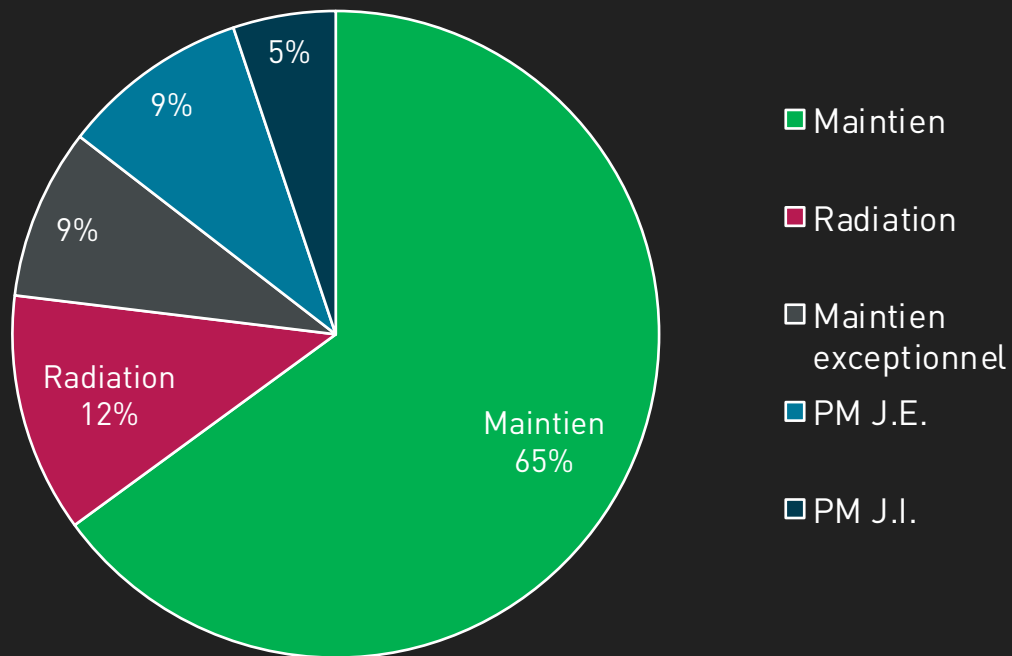
- AUDIT -

Février 2021

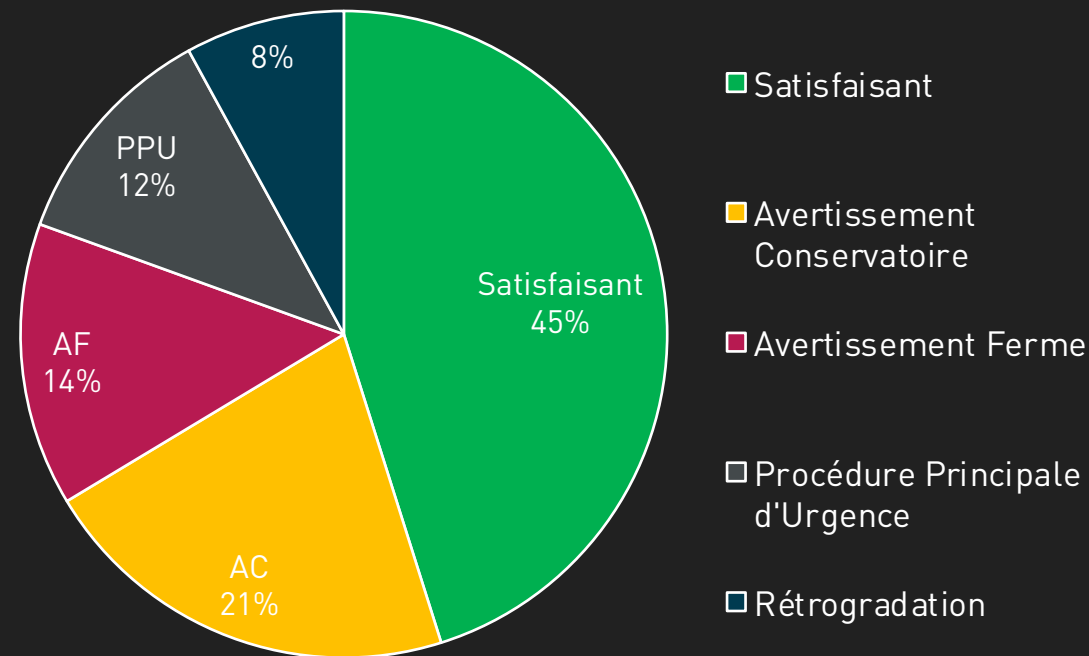
Campagne Mars 2020 – Février 2021

– Clôture de la campagne –

Répartition des sanctions votées par la Commission des Marques pour les J.C. & J.I.

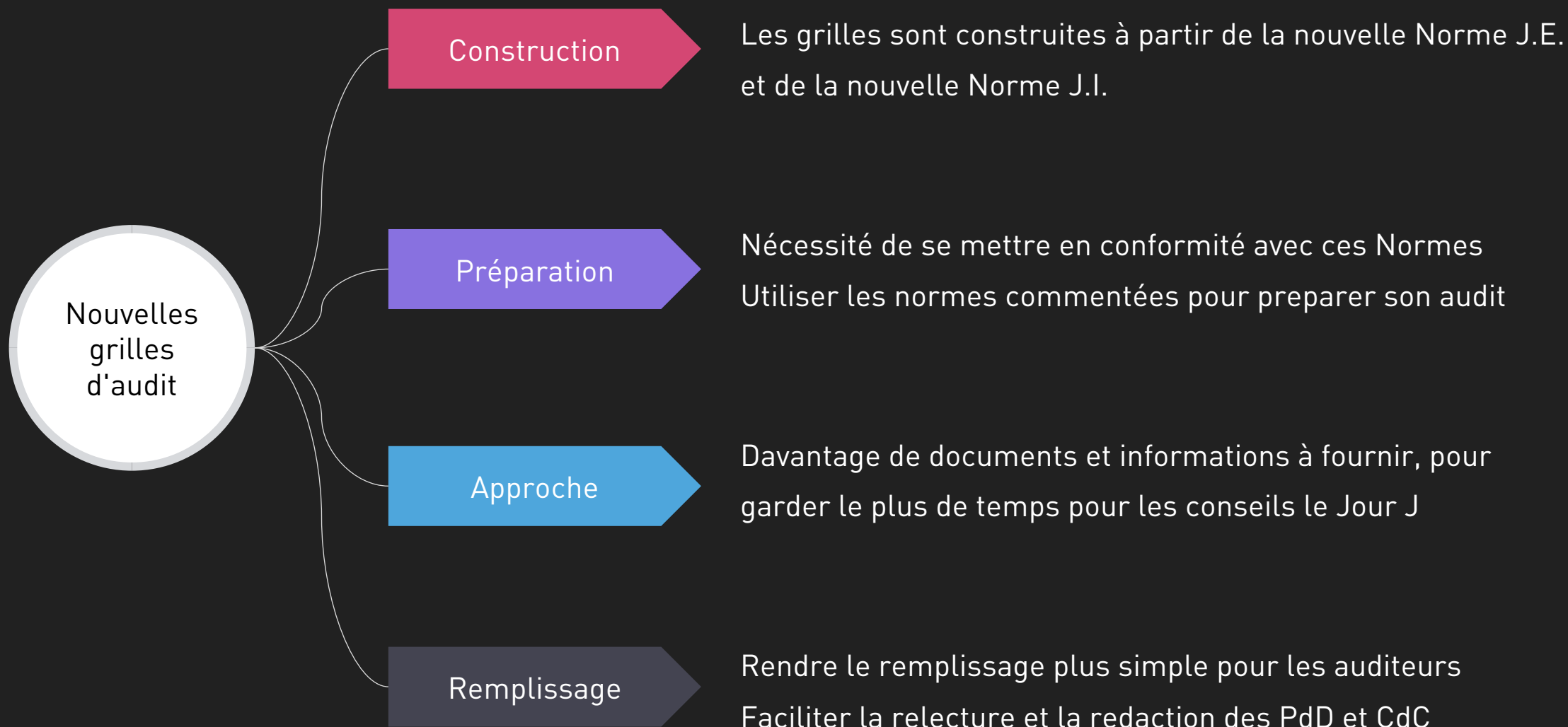


Répartition des sanctions votées par la Commission des Marques pour les J.E.



237 Audits ont été réalisés, dont 132 depuis le 1^{er} juillet 2020

Nouvelle campagne d'Audit-Conseil



Campagne de recrutement des Auditeurs-Conseil



1

TAC Fondamental : 28 mars

QCM et questions ouvertes

Inscriptions ouvertes dès la semaine prochaine

2

TAC Approfondi : 25 avril

Cas pratiques d'audit et analyse des risques

3

**Format en ligne, une seule session
par compétence**



audit@cnje.org

- Formation -

Février 2021

Nouveau E-Learning : Système de Management de la Qualité

Disponible dès maintenant sur **Kiwi Formation** !

Retrouvez aussi les parcours Stratégie & Pilotage, RFP et bien d'autres !

Merci à **KSI Centrale Marseille**, **ESCadrille**
Toulouse Junior Conseil et **Junior ISEP**



Congrès Numérique de Printemps 2021

2 semaines – 2 week-ends

Du 8 au 21 mars 2021

Inscriptions aux formations obligatoire en amont : **deadline le 5 mars 2021**

En vous inscrivant aux formations, vous vous engagez à vous présenter aux formations par respect pour les formateurs et les organisateurs !

Devenez Formateur en Systèmes d'Information

Postulez dès maintenant sur **Kiwi Formation** !

MDD en Systèmes d'Information disponible très prochainement

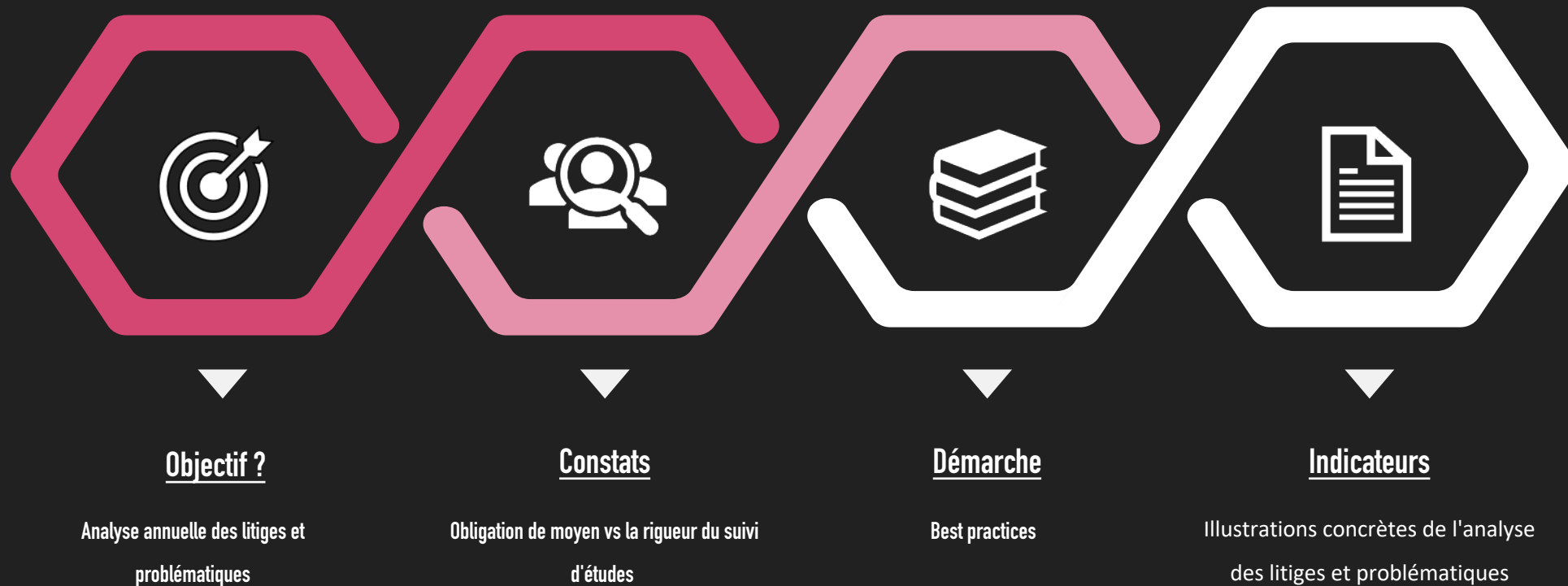


formation@cnje.org

- Conseil -

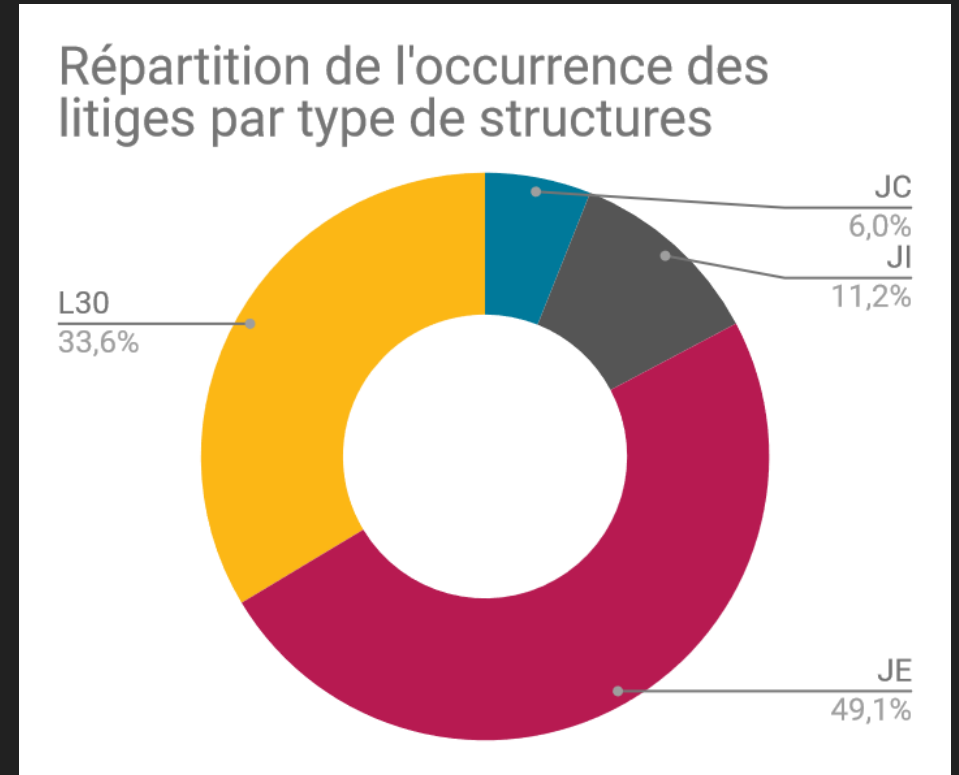
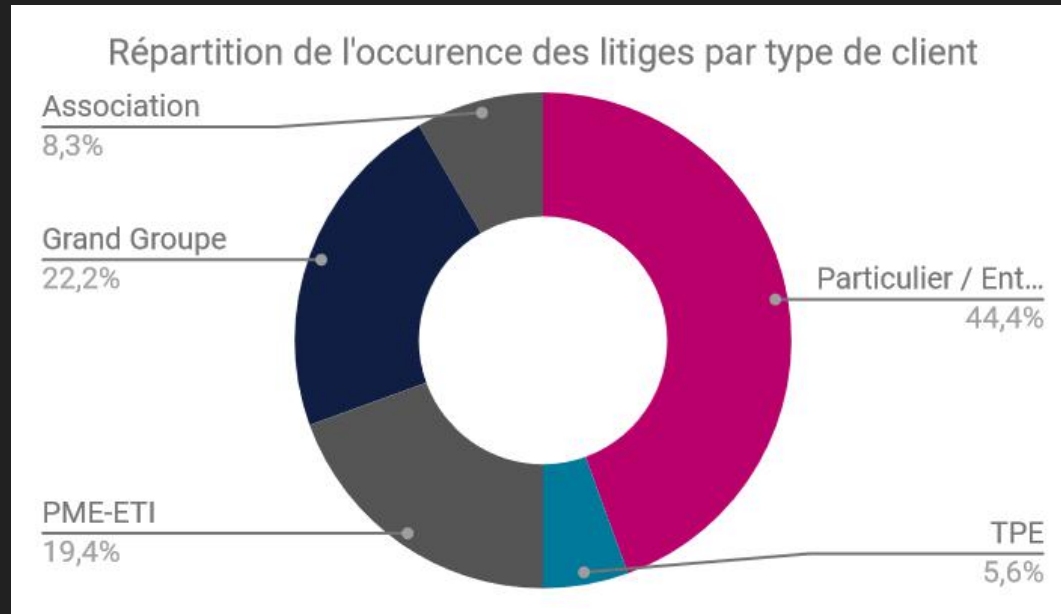
Février 2021

Analyse problématiques et litiges



→ Un livrable détaillé sur **Kiwi Documents**

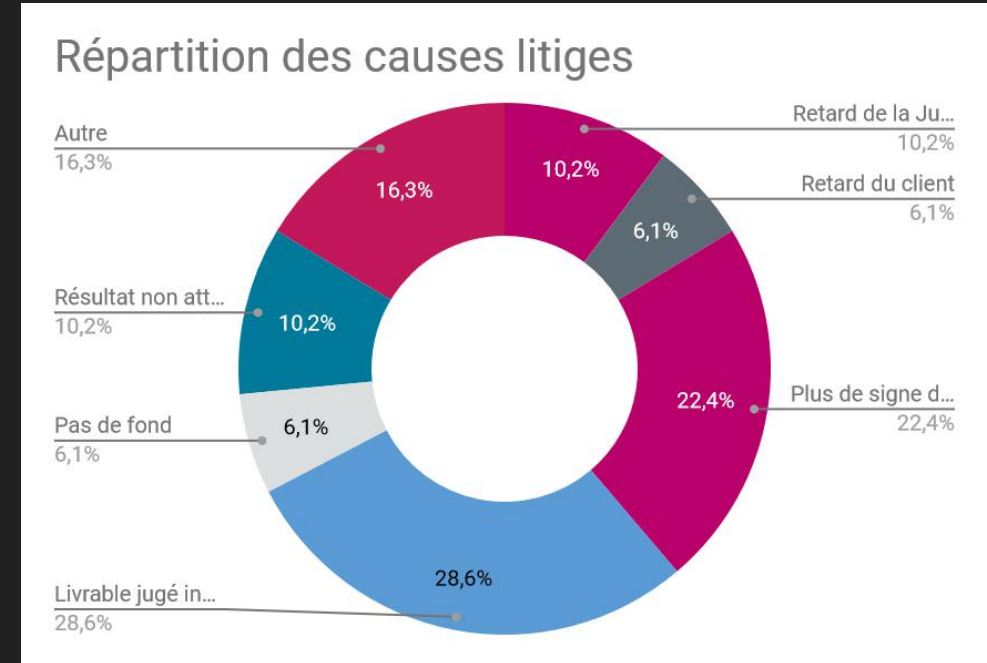
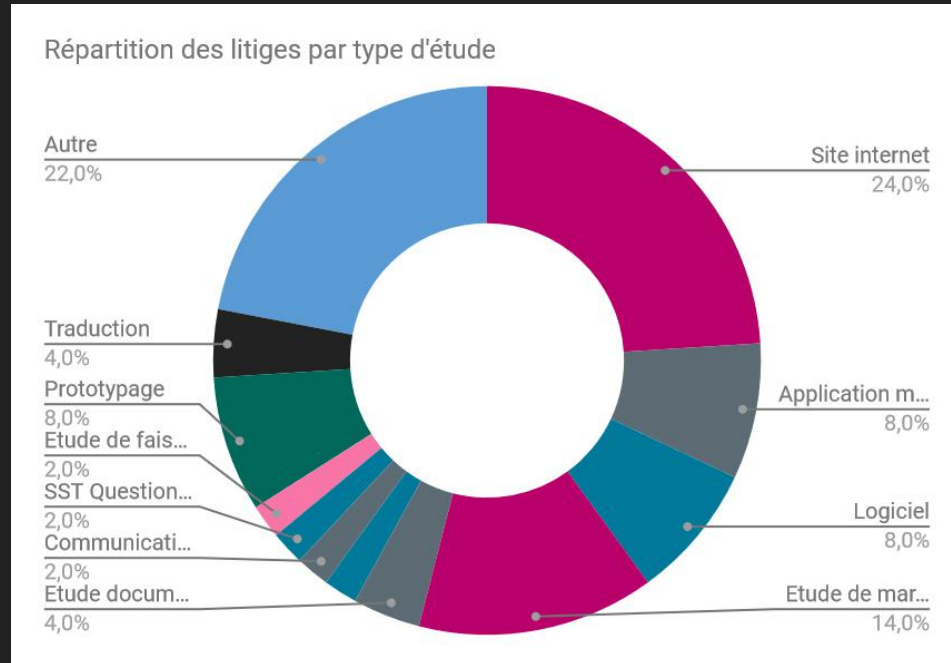
Focus sur les constats : le profil



→ 50 litiges depuis juillet 2020 (en augmentation par rapport aux années précédentes)

→ Majoritairement des J.E. (+ d'activité) avec des clients particuliers

Focus sur les constats : le type d'études et les circonstances du litige



→ L'informatique est toujours le secteur le plus propice aux litiges.

→ L'insatisfaction client et la disparition du client restent les causes les plus fréquentes.

Focus sur les constats : quels risques ?

3 dossiers
refusés par la
MAIF

+ de 120k € de
contentieux à
l'échelle du
Mouvement
depuis juillet

1 tribunal de
perdu par une
Junior

- Limite de l'obligation de moyen
- Manque de rigueur dans le suivi client
- COVID-19



- Impact financier et d'image à l'échelle d'une Junior
- Impact sur l'image du Mouvement et du profil Junior-Entrepreneur

Focus sur les solutions



S'assurer du respect du code de la déontologie tout au long de l'étude



Systématiser les traces écrites au cours de vos échanges clients et consultants

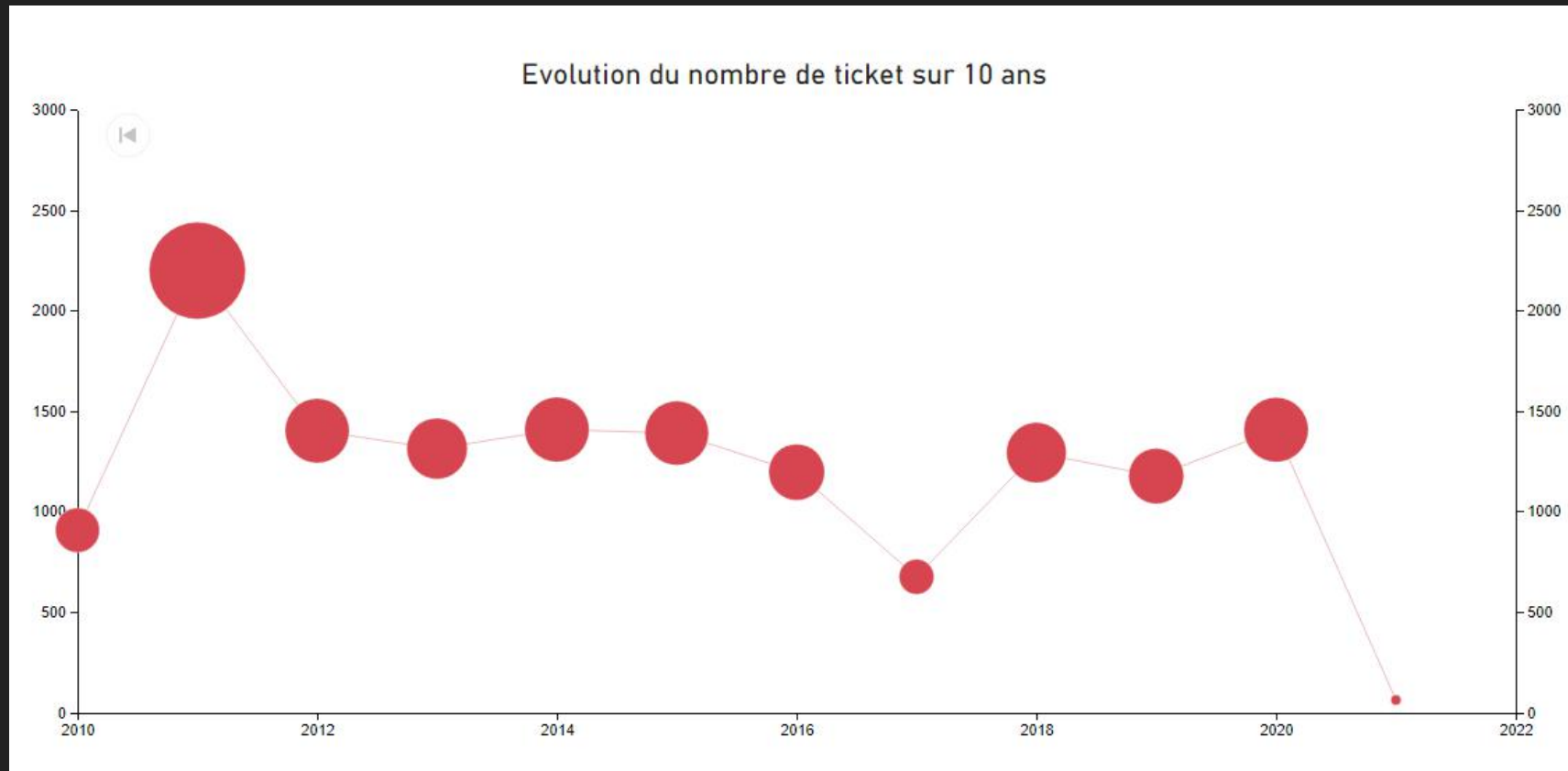


Ne pas s'engager dans une étude pour laquelle vous avez un doute sur la faisabilité : le but d'une Junior n'est pas de faire du chiffre pour faire du chiffre

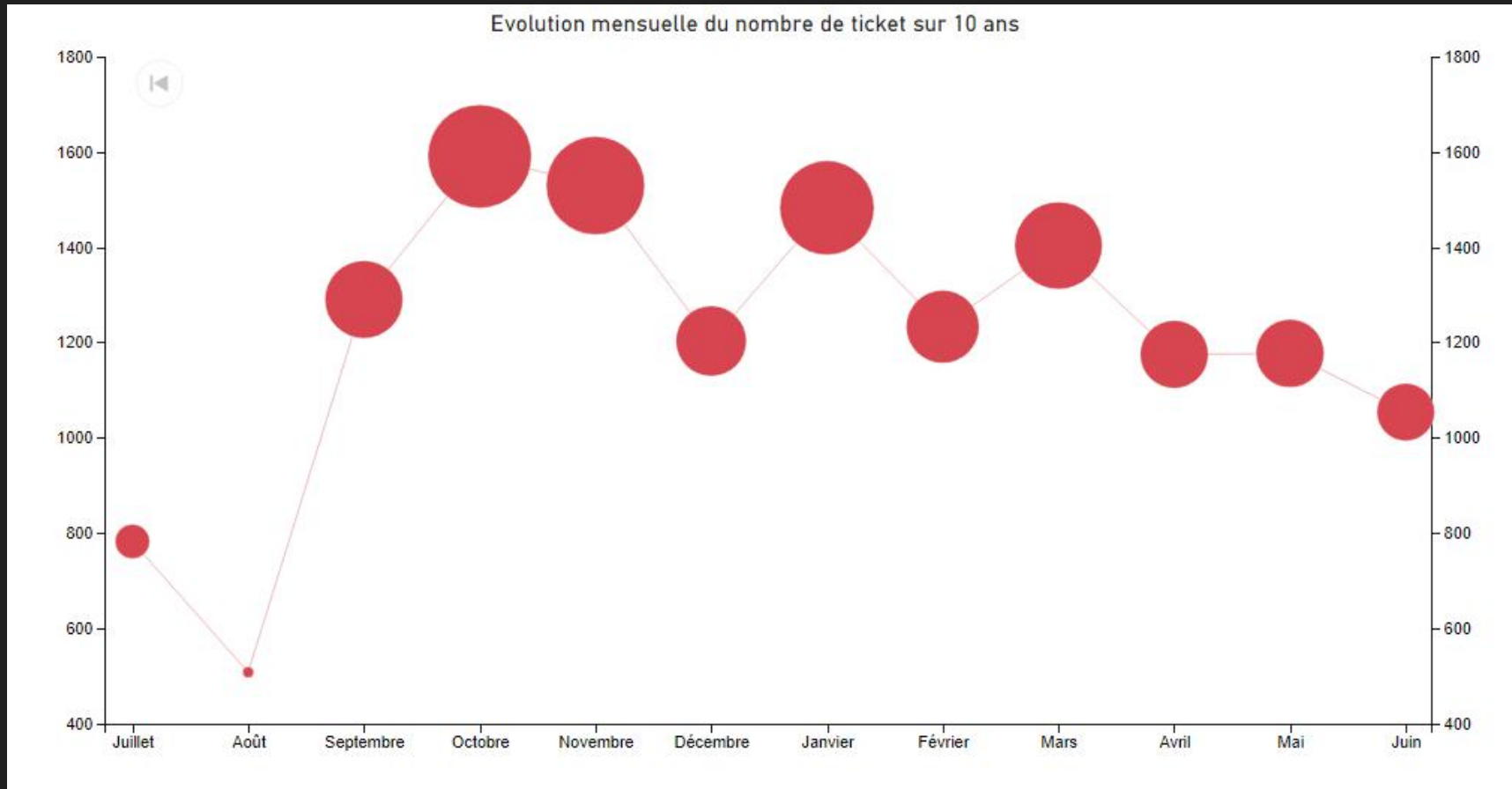


Se faire accompagner par la CNJE, la MAIF et potentiellement le service médiateurs des entreprises

L'offre de service CNJE : Solliciter un conseil



L'offre de service CNJE : Solliciter un conseil



Rappels sur l'utilisation des tickets



Orientation :
Au bon interlocuteur
tu t'adresseras

Anticipation :
Une marge tu
prendras

Satisfaction :
Les tickets tu
noteras

Ces 3 actions sont essentielles pour améliorer ce service de la CNJE !

Bug Kiwi sur le module ticket



- Bug de notification des réponses
- Statut du ticket qui reste "En attente de la CNJE" ou "En attente de la Junior"
- Problème en cours de résolution
- En attendant :
 - Relancer avec un nouveau ticket
 - Ne pas continuer la conversation sur les anciens tickets créés il y a plus de 3 semaines

Le retour des contrôles URSSAF



4 contrôles
URSSAF en 1 an

- Un **ralentissement** avec la crise sanitaire
- Retour des **contrôles sur pièce**
- **Accompagnement** possible de la **CNJE**
 - Fournir des ressources adaptées
 - Préparer votre contrôle URSSAF
 - Suivi à l'échelle du Mouvement
 - *Comment faire ? Envoyer votre avis à conseil@cnje.org*

Changement légal AGP février 2021



Logiciel de signature électronique gratuit **interdit** pour :

- NDF
- Documents clients
- Documents consultants

Constat
Pas assez de
protection

Risque
Perte valeur
légale du
document

Logiciels
concernés
(Concord gratuit etc)

Financer la licence de son
logiciel

Politique de frais d'études
Partenariat coût avantageux

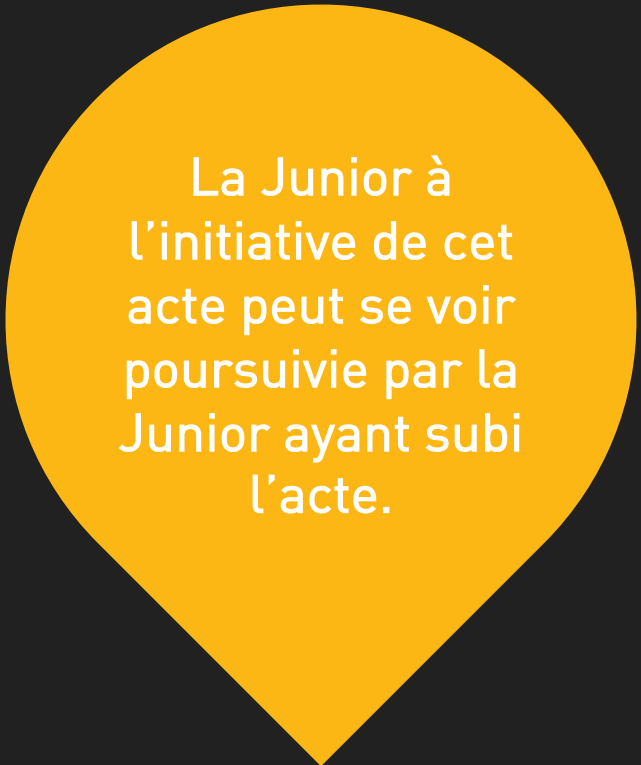


Rappel sur les logiciels de signature électronique demandé en Junior

- Normé eIDAS
- Signataires identifiés avec adresse IP
- Phase d'identification et d'authentification

Espionnage ou concurrence déloyale entre Juniors

En cas d'espionnage ou de concurrence déloyale entre des Junior-Entreprises du Mouvement, des sanctions seront prises par le Conseil d'Administration de la CNJE.



La Junior à
l'initiative de cet
acte peut se voir
poursuivie par la
Junior ayant subi
l'acte.

Attention à proscrire ces pratiques et à sensibiliser vos membres aux risques que cela implique pour votre Junior.



conseil@cnje.org