

Case Técnico Data Science

Erasmo Neto



OPORTUNIDADE

Cerca de 41% dos clientes do ifood fariam mais pedidos se recebessem ofertas e cupons com maior frequência.*

Cerca de 52% dos clientes fariam mais pedidos se recebessem cupons de desconto com valores maiores.*

Mas para **<u>qual cliente</u>** mandar cupom?



E também, <u>qual cupom</u> mandar?





CAMPANHA INTELIGENTE











Configuração Estratégica

O restaurante pode definir um <u>orçamento máximo</u> para impulsionar a campanha.

Também é possível escolher **quais tipos de ofertas** serão enviadas aos clientes.

Campanha Inteligente

A <u>Campanha Inteligente</u>
usa IA para conectar
cupons e clientes,
<u>maximizando</u> o retorno
dentro do orçamento.

Foco no Cliente Certo

São priorizados os clientes em que o cupom realmente faz diferença, evitando aplicar recursos em quem <u>não teria</u> <u>impacto</u>.



COMO FUNCIONA?



Estimativa de gasto (R\$) ao receber um cupom

Um dos nossos modelos de IA estima o quanto o cliente gastará nos **próximos 5 dias**, caso receba uma oferta. Ele responde à pergunta:

Enviando um cupom para João <u>hoje</u>, qual o gasto estimado dele nos <u>próximos 5 dias?</u>



Estimativa de gasto (R\$) ao não receber um cupom

O outro modelo faz a previsão inversa: estima quanto o cliente gastaria caso <u>não</u> receba um cupom hoje. Ele responde à pergunta:

Se não enviarmos um cupom para João <u>hoje</u>, qual o gasto estimado dele nos <u>próximos 5 dias</u>?



A estratégia foca nos clientes que realmente aproveitam o cupom e geram retorno para o restaurante.



CARACTERÍSTICAS



Mais de 100

atributos comportamentais são utilizados, incluindo frequência, recência, <u>sensibilidade a diferentes tipos</u> <u>de ofertas</u>, entre outros.



Até 33

cenários de campanha são simulados <u>por cliente</u>, projetando o <u>retorno líquido esperado</u> nos próximos 5 dias.



R\$5.000,00

de orçamento poderiam enviar cerca de 2.080 cupons, resultando num <u>lift médio estimado</u>* de R\$23,80 por cliente



RESULTADOS

Comparando a abordagem tradicional de enviar cupons aos clientes fiéis com a **Campanha Inteligente**, temos os seguintes resultados projetados:



