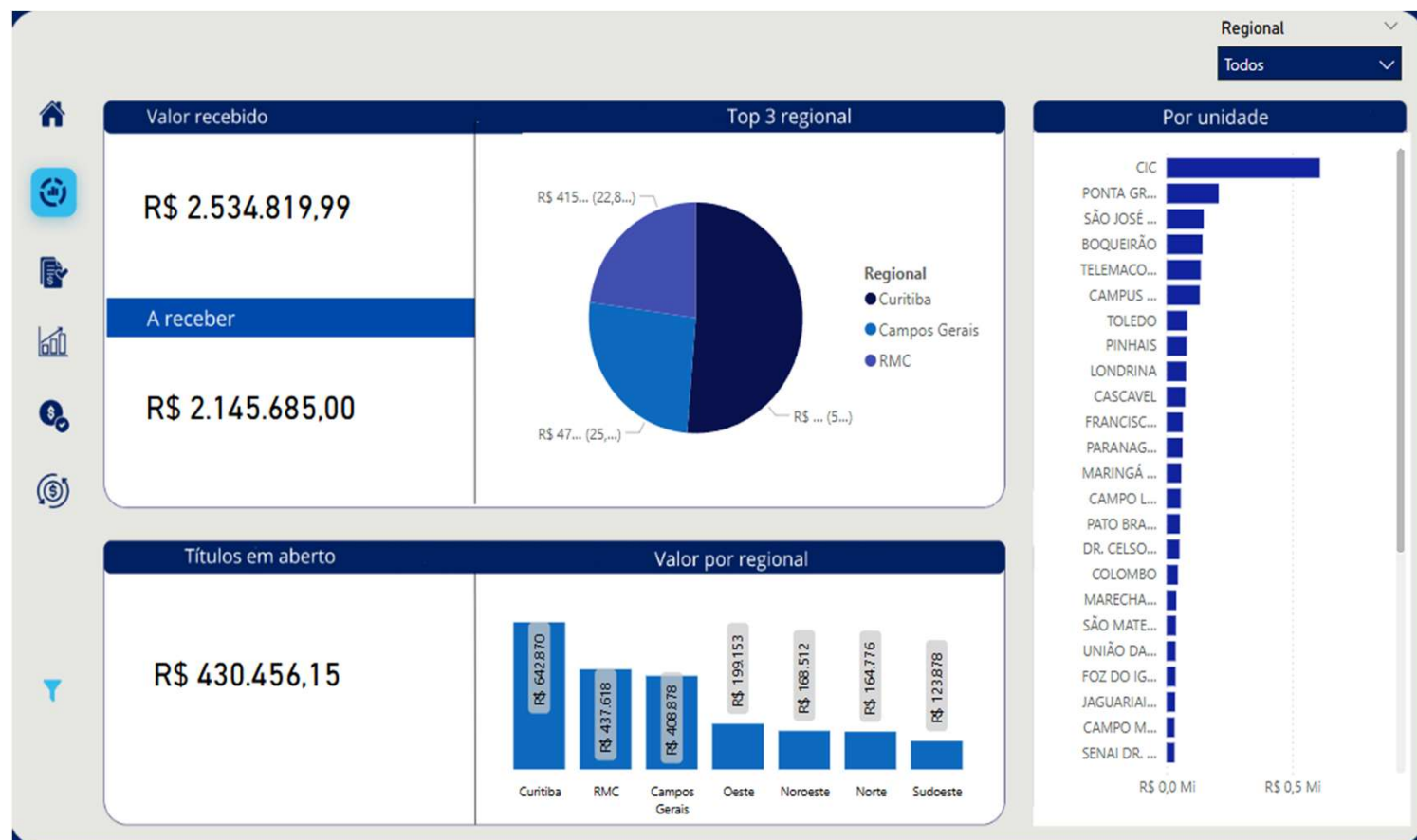




Resultados financeiros

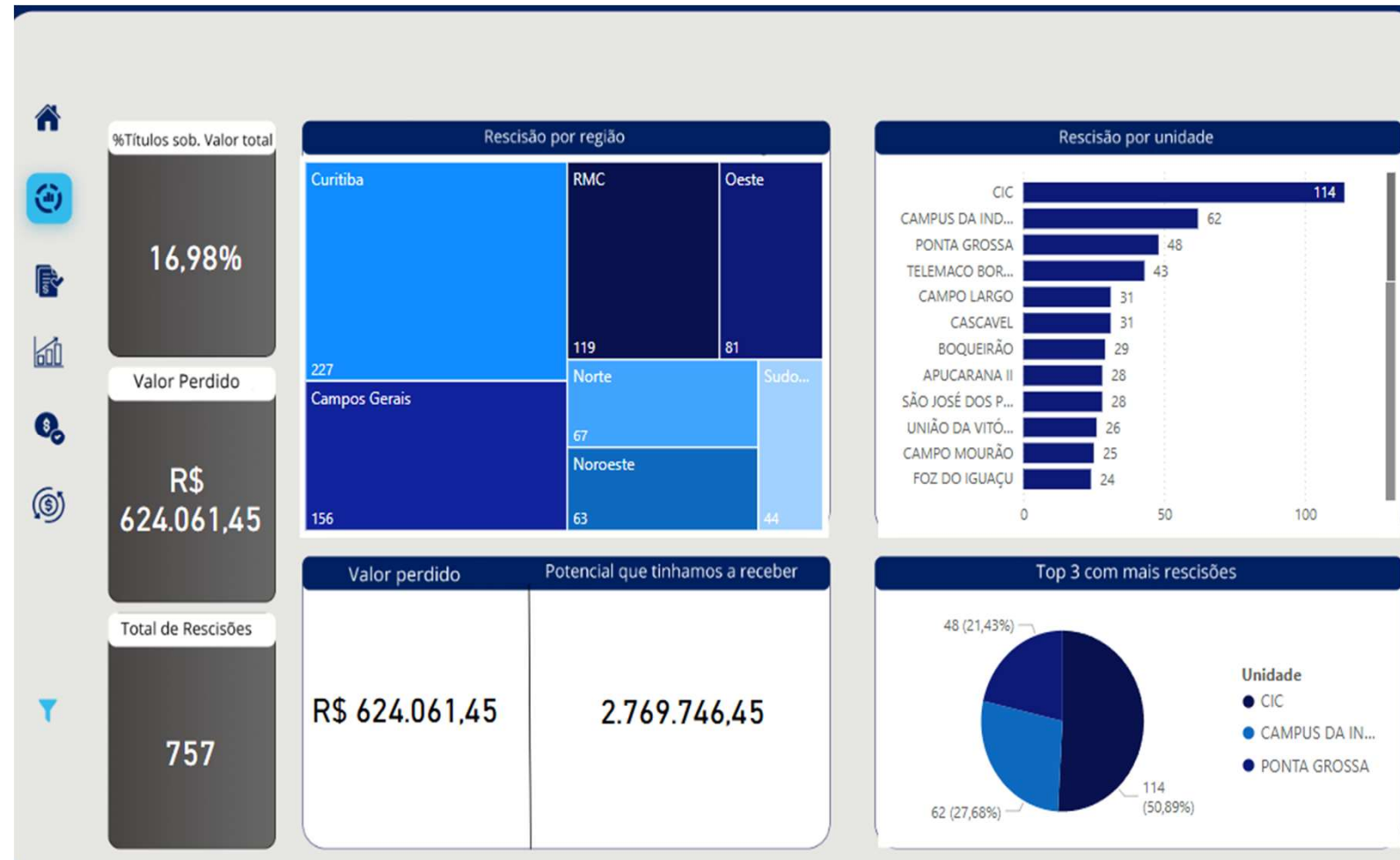
# Resultado Financeiro

- A empresa faturou mais de **R\$ 2,5 milhões** até o momento, com **R\$ 2,1 milhões ainda a receber**, o que exige atenção ao fluxo de caixa.
- As regiões de **Curitiba, Campos Gerais e RMC** concentram **maior parte da receita**
- **Títulos em aberto** representam **16,98%** do valor total — ponto de atenção.
- Melhorar a **cobrança ativa e renegociação** dos contratos com atraso para reduzir inadimplência.



# Rescisões e resultados

- As rescisões geraram **perda de receita significativa**
- Região de **Curitiba** e unidade **CIC** são responsáveis pela maior parte das quebras.
- Mais de **22% da base contratual rescindiu**.
- Revisar as causas das rescisões nas unidades críticas
- Implantar programa de **retenção de contratos e análise preditiva** de quebra.



# Conclusão

A análise financeira realizada revela um panorama claro e objetivo da performance contratual por regional e unidade, permitindo à gestão uma tomada de decisão mais assertiva e orientada a resultados.

Com um valor total contratado expressivo, já recebemos R\$ 2,5 milhões, e ainda temos R\$ 2,1 milhões pendentes, o que destaca a importância de ações eficazes de controle de recebíveis. Os **títulos em aberto**, que somam aproximadamente **R\$ 430 mil**, representam quase **17% do total**, sinalizando risco considerável de inadimplência e necessidade de atuação proativa da área financeira e comercial.

As **rescisões contratuais**, que totalizaram **757 casos**, impactaram diretamente o potencial de receita, gerando uma **perda financeira estimada em mais de R\$ 624 mil**. Identificamos que a região de **Curitiba**, especialmente a unidade **CIC**, concentra a maior parte das quebras, o que indica um ponto crítico que demanda atenção imediata.

Com base nesses dados, apresentamos oportunidades concretas:

- Reforçar o processo de fidelização e atendimento nas unidades com maior índice de rescisão.
- Implementar um **sistema de monitoramento contínuo de inadimplência** e acompanhamento dos indicadores críticos.
- Estabelecer **ações preditivas e preventivas** junto aos contratos em risco.