

Planificación estratégica

Misión

Visión

FODA

Factores críticos

Objetivos y metas

Identificación de sistemas

Estrategias tecnológicas y organizacionales

Identificación de sistemas

Cuáles proyectos y sistemas desarrollar?

Los prioritarios

Cartera o portafolio de proyectos (sistemas).

Portafolio:

proyectos propuestos y aprobados que están en desarrollo.

La ausencia de una cartera de proyectos es un obstáculo al desarrollo organizacional.

Justificación de sistemas

Resolver un problema

Aprovechar una oportunidad

Responder a solicitudes

- Contribución a objetivos
- Secuencia lógica
- Riesgo o probabilidad de éxito del desarrollo

- Beneficios
- Financieros
- Cualitativos (Intangibles)
- Estratégicos (ajuste a metas de largo plazo)

- Costos.
- Incremento de ganancia.
- Producción de más información o mejores resultados.
- Servir a la organización y a los clientes mejor.

- Tiempo razonable y resultados duraderos.
- Disponibilidad de recursos, financieros, humanos y técnicos.
- Factores tangibles e intangibles.
- Necesario o discrecional.

 Identificar y suprimir aquellas peticiones que no sean viables.

- La viabilidad puede cambiar.
 - Los proyectos no viables pueden ser sometidos nuevamente.
 - Los proyectos inicialmente viables pueden ser rechazados más tarde.

ESTUDIO DE VIABILIDAD O FACTIBILIDAD

Modelos

Criterios para elegir modelos.

Realismo
Capacidad del modelo
Flexibilidad
Facilidad de uso
Costo

Tipos de modelos

Numéricos Dan puntajes ponderados o no.

No numéricos

No numéricos

- -El dueño decide
- –Necesidad operativa (riesgo colapso)
- –Necesidad de competir
- -Extender línea de servicios
- -Naturalísticos
- -Serendipitiosos (reglas)

Numéricos o cuantitativos

Factores no ponderados (califica si o no)

Factores calificados (1 a 5)

Factores ponderados (pesos)

Factores con ponderación de riesgo

Programación lineal (mayor utilidad)

Múltiples criterios

Modelo 0

ESTUDIO DE VIABILIDAD

- Viabilidad operacional
 - Si el sistema posee un acceso práctico y efectivo.
 - ¿El sistema puede ser usado efectivamente después de haberse desarrollado?
 - ¿Los usuarios tienen dificultad con el sistema?
 - ¿El sistema no producirá los beneficios esperados?

- Viabilidad operacional
 - Depende de:
 - Apoyo gerencial y los usuarios.
 - Envolvimiento de los usuarios en la planificación.
 - Impacto en el desempeño, clientes y la imagen de la compañía.
 - Itinerarios razonables.

- Viabilidad técnica
 - Se refiere a los recursos necesarios para desarrollar, comprar, instalar u operar el sistema
 - Depende de:
 - Peritaje técnico dentro de la organización.
 - Disponibilidad del equipo necesario.
 - Confiabilidad del equipo y programas.
 - Desempeño adecuado que satisfaga las especificaciones.
 - Capacidad para necesidades futuras y crecimiento proyectado.

- Viabilidad económica
 - Los beneficios del proyecto exceden el costo estimado del desarrollo, instalación y operación.
 - Depende de:
 - · Costos.

- Incluye beneficios
 - Tangibles
 - Beneficios que se pueden medir en dólares.
 - Intangibles
 - Ventajas que son difíciles de medir en dólares, pero son importantes para la compañía.

- Viabilidad de itinerario
 - Significa que el proyecto puede ser implantado en un tiempo determinado estable.
 - Depende de:
 - Control de factores.
 - Establecimiento de un itinerario.
 - Condiciones satisfactorias durante el desarrollo del sistema.
 - Técnicas disponibles para coordinar y controlar el proyecto.
 - Designación de un gerente de proyecto.

Modelo 1

Justificación de sistemas

Razones para desarrollar proyectos

- –Capacidad
- -Control
- -Comunicación
- -Costo
- -Competitividad

Capacidad

Procesamiento acelerado

Aumento de volumen

Recuperación rápida de información

Control

Mayor exactitud, eficiencia y consistencia Mejor seguridad

Comunicación

Mejorar coordinación y flujo de mensajes, documentos e información

Integrar áreas de la organización mediante captura y distribución de información

Costos

Monitoreo de costos

Reducción de costos

Competitividad

Ventaja competitiva

Asegurar clientes

Mejores precios

Servicios exclusivos

Productos diferentes

Derrotar a competidores

Acuerdos con proveedores

Bases para nuevos productos (sistemas)

Modelo 2

Factibilidad:

Operacional
Técnica
Financiera

Factibilidad:

Operacional

Apoyo de gerencia y usuarios Ambiente social proclive Compromiso de la gente Perjuicios, riesgos

Factibilidad:

Técnica

Existe la tecnología necesaria?

Hay equipo con capacidad?

El sistema es robusto?

Podrá crecer el sistema?

Se garantiza la exactitud, confiabilidad, seguridad y facilidad de acceso a datos?

Factibilidad:

Financiera

Costo del sistema

Costo de equipo y telecomunicaciones

Beneficios producto de la reducción de costos

Reducción de errores costosos

Costo de oportunidad

Modelo 3

Criterios de selección de proyectos:

Financieros

Cualitativos (intangibles)

Estratégicos (logro de metas)

Criterios de selección de proyectos:

Financieros: En términos económicos

- Reducción de costos: (planillas, contabilidad)
- Incremento de ganancias
- ✓ Costos de continuar con lo actual
- ✓ Costos de comprar o desarrollar
- ✓ Costo de operación de la propuesta en su vida útil
- √ Ganancias o beneficios
- ✓ Riesgo financiero

- Estimar
- Identificar beneficios de nuevo proyecto
- Cuantificar los beneficios
- Comparar costos con beneficios
- Decisión final

Criterios de selección de proyectos:

Cualitativos: No se expresan en términos monetarios.

Criterios de selección de proyectos:

Estratégicos

Balance entre objetivos de corto y largo plazo.

Aplicaciones deben responder a metas de largo plazo.

Modelo 4

Criterios de selección de proyectos:

Económicos

Intangibles

Estratégicos

Tecnológicos

Mercado

Riesgo

Complejidad técnica

Criterios de selección de proyectos:

Económicos

- •Disminución de costos y aumento de ahorros
- Costo-beneficio favorable

Criterios de selección de proyectos:

Intangibles

- Mejoramiento de eficiencia y rendimiento
- Sistema genera información relevante
- Agiliza proceso de manera integrada o parcial
- Usuarios pueden ejecutar mejor sus tareas
- Mejora imagen de la organización
- Grado de aceptación en la organización

Criterios de selección de proyectos:

Estratégicos

- Logro de metas organizacionales
- Mejora estructura organizacional
- •Información apoya toma de decisiones
- •Es crítico para el desarrollo de otros sistemas
- •Cuenta con apoyo de gerencia

Criterios de selección de proyectos:

Tecnológicos

- Modifica plataforma de hardware
- Modifica plataforma de software
- Implica instalación de redes
- Implica instalar dispositivos novedosos para facilitar procesos

Criterios de selección de proyectos:

Mercado

- Mejora competitividad
- Mejora servicio
- Consolida mercado
- Facilita expansión de mercado

Criterios de selección de proyectos:

Riesgo

- Tamaño y complejidad del proyecto
- Conocimiento y expectativas del usuario
- Disponibilidad de recursos
- Contratación y desarrollo

Criterios de selección de proyectos:

Complejidad técnica:

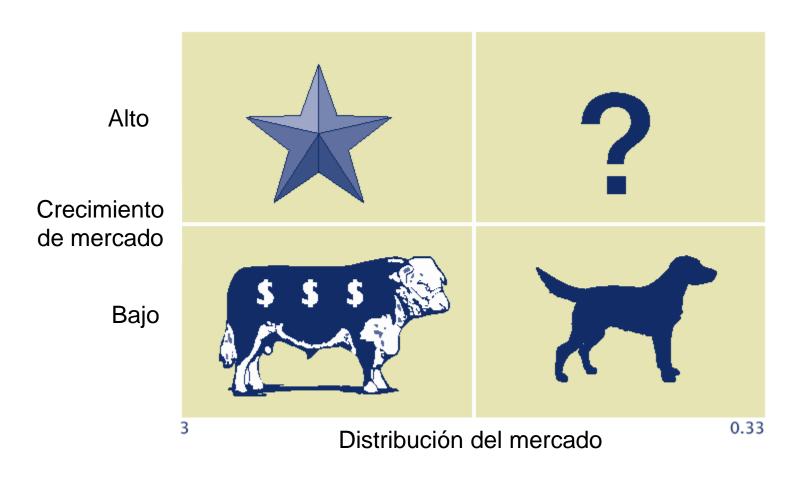
- Conversión de datos
- Múltiples implantaciones
- •Requiere resolver problemas de comunicación de datos
- Mejora tiempos de respuesta
- Incluye nuevos lenguajes o paquetes
- •Implica desarrollar módulos para diferentes áreas funcionales

Otros modelos

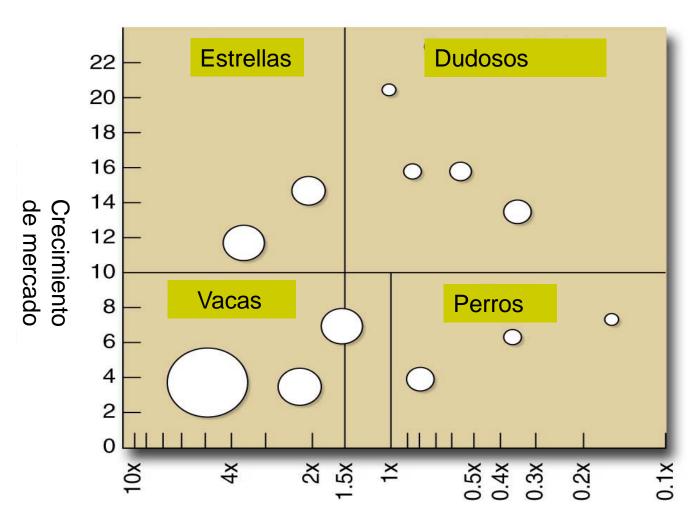
Análisis del portafolio o cartera de sistemas

BCG (Boston Consulting Group) Matrix

- Ciclo de vida de un producto y bases para decisiones
 - Sistemas dudosos
 - Sistemas estrella
 - Sistemas vacas lecheras
 - Sistemas perros de traba



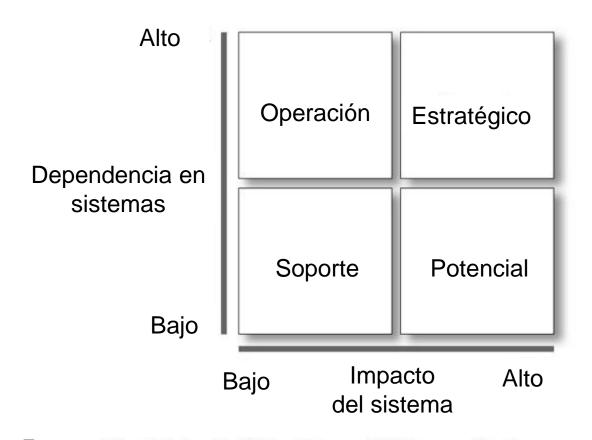
Fuente Ward and Peppard 2002, p. 89, from Boston Consulting Group.



Distribución del mercado

Matriz basada en aplicaciones

- Dependencia de la organización en la aplicación.
- Impacto estratégico de la aplicación.



Fuente Ward, John, Griffiths, Pat, and Whitmore, Paul,

Strategic Planning for Information Systems,

John Wiley & Sons, 1990. McFarlan's IT portfolio matrix



Fuente: Ward and Peppard 2002, p. 42.

Estrategias en selección de proyectos:

	Énfasis			
	Alto	Medio	Bajo	Mínimo
Búsqueda	Estratégico	Operativo	Soporte	Potencial
Análisis		Estratégico Operativo	Soporte	Potencial
Defensa	Operativo	Soporte	Estratégico	Potencial

Matriz de aplicaciones por prioridad

- Impacto en el negocio
 - Habilidad de la aplicación para dar beneficios
- Facilidad de ejecución
 - Recursos que la aplicación consumirá
 - Dificultar para implantar la aplicación

- Resultados de la planificación son:
 - Diagnóstico del actual portafolio de sistemas.
 - Debilidades y fortalezas de los sistemas.
 - Definición de una nueva cartera de proyectos.
 - Prioridad de los nuevos sistemas, incluso de los que requieren relanzamiento.

- Analizar el portafolio ayuda a encontrar el balance entre lo nuevo y lo que se mantendrá.
- Portafolio de sistemas debe estar alineado con la actividad de la organización.

Análisis del portafolio

Ventajas:

- Se evalúa cada actividad de la organización por separado.
- Se toman en cuenta datos externos suplementarios.
- Se toma en cuenta disponibilidad de presupuesto.

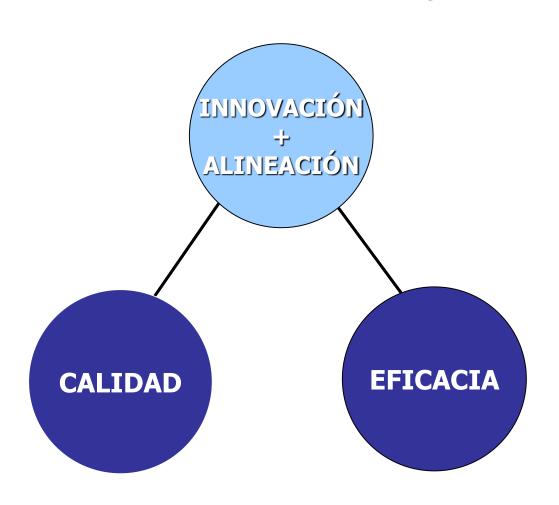
Análisis del portafolio

Desventajas:

- Difícil definir segmentos de mercado por producto.
- Podrían no verse oportunidades.

Asegurarse que

- propuestas son entendidas en función de las metas, el esfuerzo requerido y el riesgo inherente.
- La inversión agregará valor.
- Los riesgos son aceptables.
- La inversión está alineada con la actividad de la organización.



Origen de las solicitudes

- -Gerentes y personal de departamentos
- –Altas jefaturas
- –Asesores y consultores
- -Grupos externos

Quiénes seleccionan los sistemas?

Comité de informática.

Comité de usuarios.

Mixto.

Administración de la cartera

Beneficios?

Inversiones requeridas?

Inversiones complementarias?

Hay buenos indicadores de progreso?

Integración:

Vertical o por jerarquías.

Horizontal o por áreas funcionales.

Física (ciudades, edificios, pisos).

Integración de medio interno y externo (extranet).

Presentación parcialmente basada en:

Senn, J. Análisis y diseño de sistemas de información. Cap 2. McGraw Hill