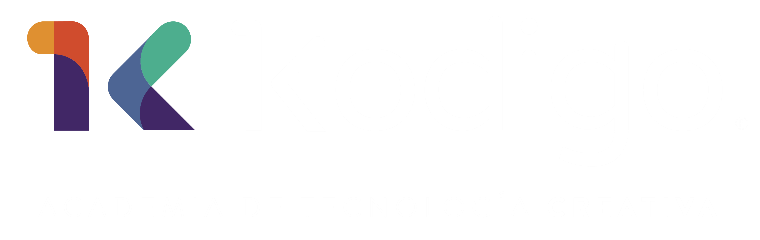
**KODIGO**

**BOOTCAMP DATA ANALYTICS JR**



**PRIMER PROJECTO:**

“Análisis de ventas de Mini super”

**ESTUDIANTES:**

Holguín Landaverde, Liliana Alejandra

López Vanegas, Erick Mauricio

Nuñez Figueroa, Julia Daniela

Salinas Sibrian, Celina Margarita

San Salvador, jueves 31 de septiembre del 2023.

# Descripción del Proyecto:

En este proyecto, se realizará un análisis de ventas para una empresa minorista con el objetivo de obtener información relevante sobre el rendimiento de las ventas y el comportamiento del cliente. Se utilizará PostgreSQL o Google BigQuery como base de datos para almacenar y consultar los datos de ventas.

# Reunión con Usuarios no Técnicos - Análisis de Ventas

**Participantes:**

* Ana (Gerente de Ventas)
* Juan (Analista de Marketing)
* María (Encargada de Inventario)

**Moderador:** Bienvenidos a esta reunión para discutir las necesidades comerciales y los procesos relacionados con las ventas. El objetivo es comprender sus requerimientos y traducirlos en requisitos técnicos para el análisis de ventas. Comencemos por discutir los procesos y entidades involucradas en el análisis de ventas.

**Ana:** Nuestro principal objetivo es obtener información sobre el rendimiento de las ventas y el comportamiento del cliente. Necesitamos entender qué productos se están vendiendo más y a qué tipo de clientes. También queremos identificar tendencias y patrones de compra para mejorar nuestras estrategias de marketing.

**Juan:** Estoy de acuerdo. Además, sería útil conocer el impacto de nuestras campañas de marketing en las ventas y determinar si hay alguna correlación entre las acciones promocionales y el aumento de las ventas.

**María:** También es importante para nosotros conocer el estado del inventario y la gestión de existencias. Necesitamos tener una idea clara de los productos que se están agotando y aquellos que tienen un bajo nivel de rotación.

**Moderador:** Gracias por compartir sus perspectivas. Ahora, ¿podrían proporcionar descripciones más detalladas de los procesos y las entidades involucradas en estos análisis de ventas?

**Ana:** En cuanto a los procesos, realizamos ventas diarias en nuestras tiendas físicas y a través de nuestra tienda en línea. Además, llevamos un registro de los clientes que compran nuestros productos y su información personal, como nombre, edad y ubicación.

**Juan:** Para el análisis de marketing, necesitamos información sobre las campañas promocionales que realizamos, incluyendo el tipo de campaña, el medio utilizado y las fechas de inicio y fin. También nos gustaría conocer los resultados de cada campaña en términos de ventas generadas.

**María:** Desde el punto de vista del inventario, necesitamos hacer un seguimiento de los productos que tenemos en stock, la cantidad vendida y la cantidad restante. Además, sería útil conocer el costo de los productos y los proveedores correspondientes.

**Moderador:** Gracias a todos por su participación y valiosos aportes. Trabajaremos arduamente para desarrollar una solución que cumpla con sus expectativas y brinde información valiosa para impulsar su negocio.

## Traducción de necesidades comerciales a requisitos técnicos

Analizando los requerimientos que el equipo de ventas, marketing e inventario hemos identificado las siguientes entidades:

Entidades:

* Cashier
* Costumer
* Payment
* Sales
* Products
* Costumer\_sales\_facts
* Marketing
* Marketing\_campaign\_facts
* Inventory
* Suppliers
* Supplier\_products\_facts
* \*\*Facts\_sumary

## Descripciones detalladas de los procesos y entidades involucradas

Analizando los requerimientos que el equipo de ventas, marketing e inventario hemos identificado las siguientes entidades, tablas de hechos y diagrama entidad-relación, a continuación, explicaremos el porqué de cada entidad, tabla y las entidades relacionadas

**Entidades**

**Cashier:** la entidad cajero tiene los atributos nombre de cajero y numero de caja, ya que en nuestra tienda minorista de Mini super hay varias cajas y para evitar inconvenientes se asignó número a cada una.

**Costumer:** la entidad cliente tiene como llave primaria la identificación de cliente o número único (costumer \_id) para tener relación con la tabla ventas de clientes.

La entidad costumer tiene los atributos nombre, teléfono , dirección y correo electrónico información para reconocer comportamiento de clientes y efectividad de campañas.

**Payment:** la entidad pago pose los atributos método de pago que se refiere al medio utilizado para pagar como efectivo, cheque, tarjeta de crédito .

También el atributo fecha de pago , entiéndase como el día en que el cliente realizo la compra y forma de pago, es decir si el cliente pago una sola vez o hizo varios pagos del mismo producto. Además, el atributo cantidad que nos muestra el valor que el cliente pago por el producto.

La entidad pago la relacionamos con el atributo de payments\_id de la tabla de ventas de clientes.

**Sales:** La entidad sales tiene una relación de cero a muchos con costumer\_sales, ya que un cliente puede comprar muchos productos, pero una venta solo se puede realizar a un cliente en particular o a ninguno.

Los atributos son día de venta , categoría del producto vendido, descripción de la venta

Esta entidad es una de las más importantes porque con esto se puede recopilar información sobre el rendimiento de las ventas ya que sales\_id es la llave primaria para el mismo atributo en la entidad Facts \_sales.

**Products:** la entidad products tiene relación de cero a muchos con Facts\_sales, ya que cuando un cliente puede adquirir productos, este tiene los atributos de nombre de este, descuento, precio y tipo, con esta entidad podemos saber que tipo de empresa es debido a los productos que posee. Además, está relacionada con la entidad Facts\_suppliers debido a que depende de estos para su correcto abastecimiento.

**Marketing:** esta entidad es necesaria para la propaganda de los productos y aumentar de manera exponencial sus ventas esta tiene una relación de cero a muchos con la entidad Facts\_marketing, y sus atributos se rigen en el tipo, nombre, fecha de comienzo y fecha de finalización de la campaña de marketing.

**Inventory:** esta identidad funciona para saber el inventario con el que cuenta el mini super, para conocer el estado del inventario, las existencias con las que se cuentan, que productos cuentan con mayor y también baja rotación.

**Suppliers:** esta entidad esta destinada para conocer los costos de los productos y los respectivos proveedores con los que se cuentan.

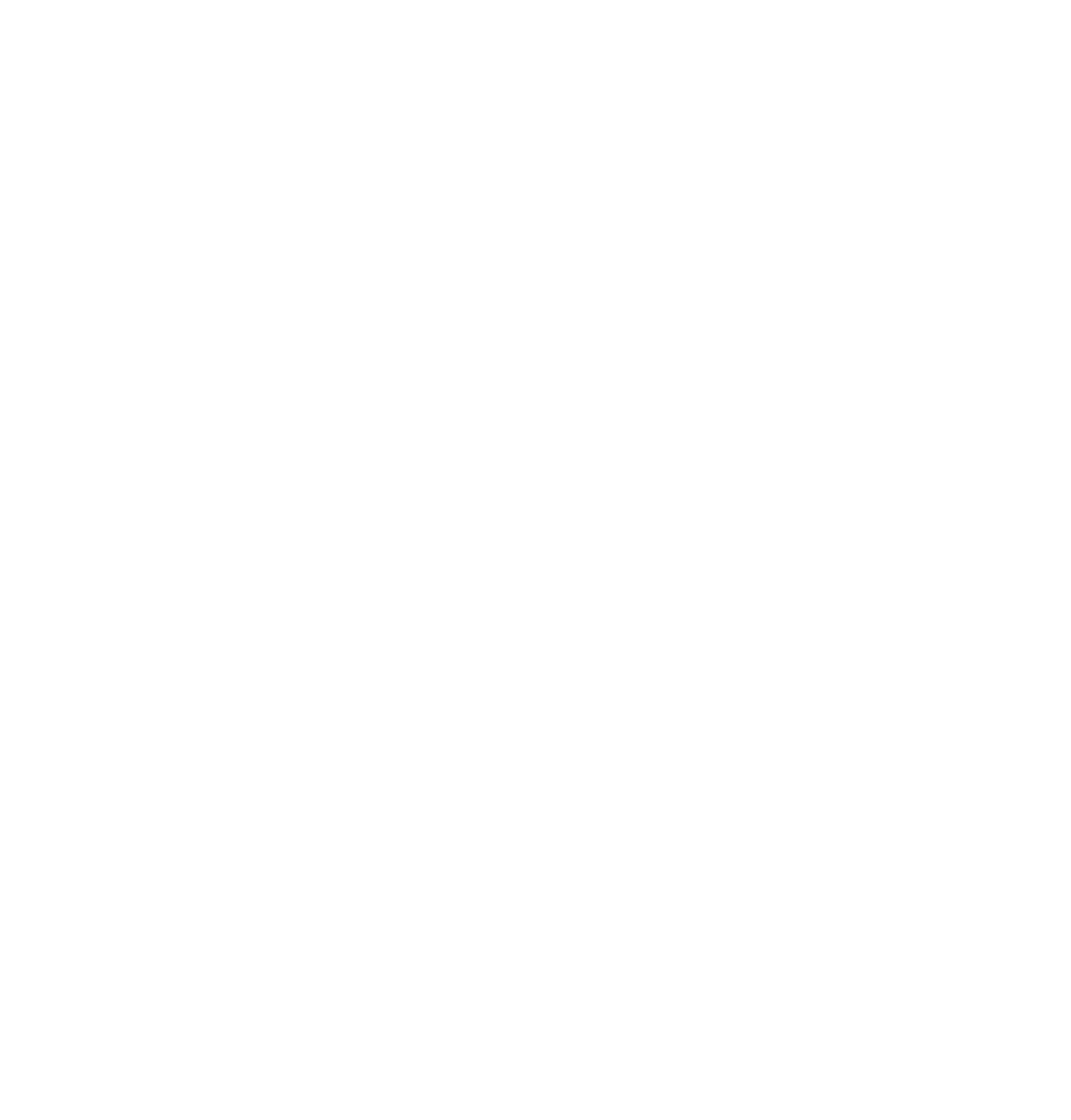
**Facts\_sales:** esta es la identidad mas importante de las cuales dependes las demás entidades debido a que los datos parten desde una venta que se realiza en el establecimiento. Sus atributos son customer\_id, sales\_id, producto\_id, cashier\_id y payment\_id.

**Facts\_marketing:** esta entidad tiene relación con la entidad marketing, la de los productos debido a que esta depende de ellos para realizar una correcta campaña de marketing y causar un mayor impacto a los clientes, sus atributos como se explico anteriormente son los products\_id y marketing\_id.

**Facts\_suppliers:** esta entidad cuenta con relación a los proveedores, que productos suministran y los diferentes costos y sus variaciones.

**Facts\_summary:** esta entidad tiene relación con todas las demás entidades, pues con ella se logra un resumen en conjunto.

# Diseño del modelo de datos



Creación de base de datos Datamarket

## DDL

--Tabla para los clientes

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Costumers (

costumer\_id SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

costumer\_name VARCHAR NOT NULL,

costumer\_telephone VARCHAR NOT NULL,

costumer\_adress VARCHAR NOT NULL,

costumer\_email VARCHAR NOT NULL

);

--Tabla para los cajeros

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Cashier (

cashier\_id VARCHAR PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

cashier\_name VARCHAR NOT NULL,

cashier\_posNumber VARCHAR NOT NULL

);

--Tabla para las ventas

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Sales (

sales\_id SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

sales\_category VARCHAR NOT NULL,

sales\_desc VARCHAR NOT NULL

);

--Tabla para manejo de pagos

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Payment (

payment\_id SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

payment\_date DATE NOT NULL,

payment\_method VARCHAR NOT NULL,

payment\_amount FLOAT NOT NULL,

payment\_reference VARCHAR NOT NULL

);

--Tabla para los productos

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Products (

product\_id SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

product\_name VARCHAR NOT NULL,

product\_category VARCHAR NOT NULL,

product\_desc VARCHAR NOT NULL,

product\_price FLOAT NOT NULL,

product\_type VARCHAR NOT NULL,

product\_quantity NUMERIC NOT NULL

);

--Tabla para las campanias de marketing

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Marketing (

marketing\_id SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

marketing\_name VARCHAR NOT NULL,

marketing\_type VARCHAR NOT NULL,

marketing\_promo VARCHAR NOT NULL

);

--Tabla para los proveedores

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Suppliers (

supplier\_id SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

supplier\_name VARCHAR NOT NULL,

supplier\_telephone VARCHAR NOT NULL,

supplier\_adress VARCHAR NOT NULL,

supplier\_email VARCHAR NOT NULL,

supplier\_products VARCHAR NOT NULL,

supplier\_productsQ NUMERIC NOT NULL,

supplier\_manufacture VARCHAR NOT NULL

);

--Tabla para gestionar fechas y descripciones de inventarios

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Inventory (

inventory\_id SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

inventory\_date DATE NOT NULL,

inventory\_desc VARCHAR NOT NULL

);

-->>>>>>>>>>INICIO DE TABLAS DE HECHOS CON LLAVES FORANEAS<<<<<<<<<<--

--Tabla de hechos de ventas

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Facts\_sales (

factsSid SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL UNIQUE,

costumer\_ids INT NOT NULL,

sales\_ids INT NOT NULL,

product\_ids INT NOT NULL,

cashier\_ids VARCHAR NOT NULL,

payment\_ids INT NOT NULL,

marketing\_ids INT NOT NULL,

factsSdate DATE NOT NULL DEFAULT CURRENT\_DATE,

factsSquantityP NUMERIC NOT NULL,

FOREIGN KEY(costumer\_ids) REFERENCES Costumers(costumer\_id),

FOREIGN KEY(sales\_ids)REFERENCES Sales(sales\_id),

FOREIGN KEY(product\_ids) REFERENCES Products(product\_id),

FOREIGN KEY(cashier\_ids) REFERENCES Cashier(cashier\_id),

FOREIGN KEY(payment\_ids) REFERENCES Payment(payment\_id),

FOREIGN KEY(marketing\_ids) REFERENCES Marketing(marketing\_id)

);

--Tabla de hechos de Marketing

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Facts\_marketing (

factsMid SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL,

product\_idM INT NOT NULL,

marketing\_idM INT NOT NULL,

factsMdate DATE NOT NULL,

factsMdateEnd DATE NOT NULL,

factsMpromotions VARCHAR NOT NULL,

FOREIGN KEY(product\_idM) REFERENCES Products(product\_id),

FOREIGN KEY(marketing\_idM) REFERENCES Marketing(marketing\_id)

);

--Tabla de hechos de las tablas Productos, Proveedores e Inventario

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Facts\_suppliers (

factsSuppid SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL,

product\_idFS INT NOT NULL,

supplier\_idFS INT NOT NULL,

inventory\_idFS INT NOT NULL,

FOREIGN KEY(product\_idFS) REFERENCES Products(product\_id),

FOREIGN KEY(supplier\_idFS) REFERENCES Suppliers(supplier\_id),

FOREIGN KEY(inventory\_idFS) REFERENCES Inventory(inventory\_id)

);

--Tabla de hechos para manejo de movimientos de productos

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Facts\_inventory (

facts\_inventoy\_id SERIAL PRIMARY KEY NOT NULL,

product\_idFI INT NOT NULL,

facts\_S\_idFI INT NOT NULL,

inventory\_idFI INT NOT NULL,

factsInv\_date DATE NOT NULL,

FOREIGN KEY(product\_idFI) REFERENCES Products(product\_id),

FOREIGN KEY(facts\_S\_idFI) REFERENCES Facts\_sales(factsSid),

FOREIGN KEY(inventory\_idFI) REFERENCES Inventory(inventory\_id)

);

--Tabla de hechos Resumen de hechos

CREATE TABLE IF NOT EXISTS Facts\_summary (

facts\_sumary\_id SERIAL PRIMARY KEY UNIQUE,

factsSid INT NOT NULL,

factsMid INT NOT NULL,

factsSuppid INT NOT NULL,

facts\_inventoy\_id INT NOT NULL,

FOREIGN KEY(factsSid) REFERENCES Facts\_sales(factsSid),

FOREIGN KEY(factsMid) REFERENCES Facts\_marketing(factsMid),

FOREIGN KEY(factsSuppid) REFERENCES Facts\_suppliers(factsSuppid),

FOREIGN KEY(facts\_inventoy\_id) REFERENCES Facts\_inventory(facts\_inventoy\_id)

);

# Carga de datos

**Agregando informacion a las tablas de la base de datos Datamarket**

--Insercion de datos para clientes ( costumer\_id, costumer\_name, costumer\_telephone, costumer\_adress, costumer\_email )

INSERT INTO Costumers

VALUES (default, 'CAROLINA JANETH ESPERANZA','7123-4402','PASAJE LOS JIMENEZ CASA N°7 CANTON ZAPOTE ABAJO AYUTUXTEPEQUE','carolinaesper134@gmail.com'),

(default, 'JESUS ALBERTO CLEMENTE', '7056-4869', 'COND. SANTA MARTA BELLA VISTA BO. SAN JACINTO 1-8 SAN SALVADOR','clemente011162@hotmail.com'),

(default, 'TEOFILO ANDRES REYES', '7745-5743', 'KM.35 CARRET.A SAN JUAN OPICO CTON.AGUA ESCONDIDA NO.ANDA 504 SAN JUAN OPICO','teofiloreyes@grupopoma.com'),

(default, 'JOSE DOMINGO HERNANDEZ', '7856-1183','FNL CLL SAN LUIS PJE 4 BK 8 #40 ALTOS DEL PALMAR SANTA ANA','jose9@gmail.com'),

(default, 'MANUEL DE JESUS RIVERA', '6118-1899','CANTON SAN JOSE BUENAVISTA CALLE PRINCIPAL OLOCUILTA','manuek.rivera@skysolutions.com.sv'),

(default, 'ISRRAEL ARMANDO ARTURO', '7794-0313','AV MONTREAL PJE. ELIAS Ñ13 MEJICANOS MEJICANOS','isrraelarturo@gmail.com'),

(default, 'JOSE ANIBAL MIJANGO', '6016-9673','5TA. AV.NTE. N.3 COL. DIVINA PROVIDENCIA ARMENIA','mijango2018@gmail.com'),

(default, 'JONATHAN MIJANGO VELASQUEZ', '6156-9276','COL SAN NICOLAS PJE 3 N 11 COL SAN NICOLAS ZARAGOZA','hmartinez@gmail.com'),

(default, 'HUGO ARMANDO MARTINEZ', '7093-5227','CARR. TCAL DEL NTE KM.17 PJE.3 Ñ.5 SAN NICOLAS, CAS EL ZAPOTE APOPA','hugo13@hotmail.com'),

(default, 'JORGE ALBERTO HERNANDEZ', '7088-7876','CASA 5 SANTA TECLA RES SAN ANTONIO PJE 4 NORTE SANTA TECLA','jorge.hernandez@orazul.com');

--Insercion de datos para cajeros ( cashier\_id, cashier\_name, cashier\_posNumber )

INSERT INTO Cashier

VALUES ('C01','JUAN ANTONIO MORALES ORANTES', 'POS01'),

('C02', 'KENIA ALEXANDRA RODRIGUEZ MOLINA', 'POS02');

--Insercion de ventas ( sales\_id, sales\_category, sales\_desc )

INSERT INTO Sales

VALUES (default, 'ONLINE', 'VENTA EN EL SISTEMA EN LINEA'),

(default, 'STORE', 'VENTA EN LA TIENDA'),

(default, 'STORE', 'VENTA EN LA TIENDA'),

(default, 'STORE', 'VENTA EN LA TIENDA'),

(default, 'STORE', 'VENTA EN LA TIENDA'),

(default, 'ONLINE', 'VENTA EN EL SISTEMA EN LINEA'),

(default, 'STORE', 'VENTA EN LA TIENDA'),

(default, 'ONLINE', 'VENTA EN EL SISTEMA EN LINEA'),

(default, 'ONLINE', 'VENTA EN EL SISTEMA EN LINEA'),

(default, 'STORE', 'VENTA EN LA TIENDA');

--Insercion de metodos de pago ( payment\_id, payment\_date ,payment\_method, payment\_amount, payment\_reference )

INSERT INTO Payment

VALUES (default, '2003-10-23', 'TRANSFERENCIA BANCARIA', '12.50', 'BAC001'),

(default, '2005-11-10', 'TARJETA DE CREDITO', '20.00', 'CCHIPO001'),

(default, '2004-10-12', 'EFECTIVO', '15.20', 'NO REFERENCE'),

(default, '2003-05-05', 'TARJETA DE CREDITO', '40.00', 'CCAGRI001'),

(default, '2003-08-02', 'EFECTIVO', '8.00', 'NO REFERENCE'),

(default, '2004-03-09', 'TRANSFERENCIA BANCARIA', '50.00', 'BAC002'),

(default, '2003-10-10', 'EFECTIVO', '35.20', 'NO REFERENCE'),

(default, '2003-10-20', 'EFECTIVO', '15.50', 'NO REFERENCE'),

(default, '2003-10-25', 'TRANSFERENCIA BANCARIA', '14.50', 'BAC001'),

(default, '2003-05-05', 'TARJETA DE CREDITO', '58.60', 'CCBAC001');

--Insercion de productos ( product\_id, product\_name, product\_category, product\_desc, product\_price, product\_type, product\_quantity)

INSERT INTO Products

VALUES (default, 'LECHE LA VAQUITA', 'ALIMENTOS', 'LECHE EN CAJA DE 1 LITRO', '12.50', 'LACTEOS', 100),

(default, 'CARNE DE RES MOLIDA SABEMAS 250GR', 'CARNES Y EMBUTIDOS', 'CARNE DE RES MOLIDA SABEMAS 250GR', '8.00', 'CARNE ROJA', 25),

(default, 'CARBON EL JORNALERO', 'INSUMOS', 'CARBON EN BOLSA 3 LIBRAS', '8.00', 'INSUMOS DE HOGAR', 20),

(default, 'GASEOSA KOLASHANPAM 3 LITROS', 'BEBIDAS CARBONATADAS', 'GASEOSA 3 KOLASHANPAM 3 LITROS UNIDAD', '2.90', 'BEBIDAS CARBONATADAS', 50),

(default, 'FOSFOROS FIRE BLUE', 'INSUMOS', 'CAJA DE FOSFOROS FIRE BLUE GRNADE 30 UNIDADES', '2.50', 'INSUMOS DE HOGAR', 45),

(default, 'TEQUILA OLD FITO SUAVE', 'EMBRIAGANTES', 'TEQUILA DE MAGEY FERMENTADO OLD FITO 750ML', '7.00', 'LICORES', 30),

(default, 'GALLETAS TRIGO-HONEY', 'SNACKS', 'GALLETAS DE HARINA DE TRIGO CON MIEL DE ABEJA 6 PACK', '2.50', 'CEREALES Y HARINAS', 15),

(default,'SAZONADOR DE RES LA ABUELITA', 'CONDIMENTOS', 'SAZONADOR SABOR A RES LA ABUELITA 15GR', '1.50', 'CONDIMENTOS', 40),

(default, 'QUESO DURO BLANDO LA VAQUITA', 'ALIMENTOS', 'QUESO DURO BLANDO 1 LIBRA', '4.50', 'LACTEOS', 10),

(default, 'RON BLANCO 3 TIEMPOS', 'EMBRIAGANTES', 'RON DE FLOR DE CAÑA 25 GRADOS DE ALCOHOL 750ML', '8.00', 'LICORES', 35);

--Insercion de campanias de marketing ( marketing\_id, marketing\_name, marketing\_type, marketing\_promo)

INSERT INTO Marketing

VALUES (default, 'OFERTAS DE LA SEMANA', 'MARKETING DIGITAL', '10% de descuento'),

(default, 'DOMINGOS DE ASADO', 'MARKETING AUDIOVISUAL', '15% de descuento'),

(default, 'EL BUEN VINO NO PASA DE MODA', 'PUBLICIDAD IMPRESA', '10% de descuento');

--Insercion de proveedores( supplier\_id, supplier\_name, supplier\_telephone, supplier\_adress, supplier\_email, supplier\_products, supplier\_productsQ, supplier\_manufacture )

INSERT INTO Suppliers

VALUES (default, 'LA VAQUITA', '7474-1818', 'COLONIA EL ESPINO SAN SALVADOR', 'productoslavaquita@gmail.com',

'LECHE EN CAJA DE 1 LITRO', 100, '30 DE ENERO DE 2023 CADUCA EL 30 DE ENERO DE 2024');

--Insercion de descripciones inventario ( inventory\_id, inventory\_date, inventory\_desc )

INSERT INTO Inventory

VALUES (default, '2003-05-05', 'LECHE EN CAJA DE 1 LITRO'),

(default, '2003-05-05', 'CARNE DE RES MOLIDA SABEMAS 250GR');

-->>>>>INSERCION DE DATOS TABLAS FOREANEAS<<<<<--

/\*Insercion de cantidad de productos ( factsSid, costumer\_ids, sales\_ids, product\_ids,

cashier\_ids, payment\_ids, marketing\_ids, factSdate, factsSquantityP)\*/

INSERT INTO Facts\_sales

VALUES (default, 1, 1, 1, 'C01', 1, 1, '2003-10-23', 20),

(default, 2, 2, 2, 'C02', 2, 2, '2003-02-02', 10),

(default, 3, 3, 3, 'C01', 3, 3, '2003-03-05', 5),

(default, 4, 4, 4, 'C02', 4, 1, '2003-08-04', 4),

(default, 5, 5, 5, 'C01', 5, 2, '2003-01-05', 8),

(default, 6, 6, 6, 'C02', 6, 3, '2003-05-05', 11),

(default, 7, 7, 7, 'C01', 7, 3, '2003-04-08', 15),

(default, 8, 8, 8, 'C02', 8, 2, '2003-02-01', 6),

(default, 9, 9, 9, 'C01', 9, 1, '2003-01-01', 7),

(default, 10, 10, 10, 'C02', 10, 2, '2003-11-24', 9);

--Insercion de hechos de la tabla Marketing y products ( factsMid, product\_idM, marketing\_idM, factsMdate, factsMdateEnd, factsMpromotions )

INSERT INTO Facts\_marketing

VALUES ( default, 1, 1, '2003-12-01', '2003-12-30', '10% DE DESCUENTO EN LECHE LA VAQUITA'),

( default, 2, 2, '2003-08-01', '2003-08-30', '10% DE DESCUENTO EN TODAS LAS CARNES ROJAS'),

( default, 3, 3, '2003-05-01', '2003-05-30', '20% DE DESCUENTO EN VINOS OLD FITO SI LLEVAS MAS DE 2 UNIDADES');

--Insercion en la tabla Facts\_suppliers ( factsSuppid, product\_idFS, supplier\_idFS, inventory\_idFS)

INSERT INTO Facts\_suppliers

VALUES ( default, 1, 1, 1 );

--Insercion de datos Facts\_inventory ( factsInv\_id, product\_idFI, facts\_S\_id, inventory\_idFI, factsInv\_date )

INSERT INTO Facts\_inventory

VALUES (default, 1, 1, 1, '2003-02-28');

--Insercion de datos Facts\_summary ( facts\_summary\_id, factsSid, factsMid, factsSuppid, facts\_inventoy\_id )

INSERT INTO Facts\_summary

VALUES (default, 1, 1, 1, 1);

--SELECT \* FROM Costumers;

--SELECT \* FROM Cashier;

--SELECT \* FROM Facts\_sales;

--SELECT \* FROM Facts\_marketing;

--SELECT \* FROM Facts\_summary;

# Creación de vistas

Vista para resumen de ventas

CREATE VIEW Sales\_report AS

SELECT costumer\_name, product\_name As Producto\_comprado, factsSquantityP As Cantidad\_vendida, payment\_amount AS Precio, payment\_date AS Fecha\_pago --Costumer\_ids, product\_ids, payment\_ids, factsSquantityP

FROM Facts\_sales

INNER JOIN Costumers

ON Facts\_sales.costumer\_ids = Costumers.costumer\_id

INNER JOIN Products

ON Facts\_sales.product\_ids = Products.product\_id

INNER JOIN Payment

ON Facts\_sales.payment\_ids = Payment.payment\_id;

Vista para ver los productos mas vendidos

CREATE VIEW Products\_Stock AS

SELECT product\_name As Producto\_mas\_vendido, factsSquantityP, product\_quantity, (product\_quantity-factsSquantityP) AS Stock --Costumer\_ids, product\_ids, payment\_ids, factsSquantityP

FROM Facts\_sales

INNER JOIN Products

ON Facts\_sales.product\_ids = Products.product\_id

INNER JOIN Payment

ON Facts\_sales.payment\_ids = Payment.payment\_id

ORDER BY Stock DESC;

Vista para ver los proveedores y los productos

CREATE VIEW Suppliers\_products AS

SELECT supplier\_products As Producto\_ingresado, supplier\_name As Nombre\_proveedor, supplier\_productsQ As Cantidad\_ingresada

FROM Facts\_suppliers

INNER JOIN Suppliers

ON Facts\_suppliers.supplier\_idFS = Suppliers.supplier\_id;