

Puesto
Representante de ventas

Edad Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto Licenciatura

Redes sociales











Industria Bienes raíces

Tamaño de la organización Entre 11 y 50 empleados

Canal favorito de comunicación

- Redes sociales
- En persona
- Teléfono
- Correo electrónico

Herramientas que necesita para trabajar

- Correo electrónico
- Paneles de inteligencia de negocios
- Sistemas contables y de finanzas

Responsabilidades laborales

Vender propiedades, realizar contratos de compraventas.

Su trabajo se mide en función de

Cuantas casas se venden

Su superior es

Gerente

Metas u objetivos

Ventas de propiedades a gran escala

Dificultades principales

- Recursos
- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Resolución de problemas y toma de decisiones