*Spett.le*

*Francioso Comunicazione srl*

*Via Crocefisso 6 Milano 20122 (MI)*

*Partita IVA: 13677750963*

OGGETTO: Offerta Vendita e Customizzazione Gestione Partner

**Introduzione:**

l’offerta prevede la vendita e la customizzazione di un applicativo che permette di censire i partner e di categorizzarli secondo logiche proprietarie, permettendo in tal modo di offrire servizi più idonei in base alle caratteristiche del partener in oggetto.

L’applicazione verrà customizzata sia nell’aspetto grafico che funzionale in base alle esigenze del committente.

**Architettura:**

l’applicazione utilizza un’architettura di tipo client server, in modo da garantire una maggiore leggerezza e scalabilità del sistema; tale tipologia di sviluppo permette il disaccoppiamento e l’atomicità fra gli strati; uno schema logico viene riportato nel grafico sottostante.

Immagine che contiene testo, schermata, diagramma, Carattere

Il contenuto generato dall'IA potrebbe non essere corretto.

FE: presentation layer, strato applicativo contenente le logiche di presentazione dell’interfaccia utente, sviluppata tramite l’utilizzo del framework Angular con il supporto di template PrimeNG, garantendo una WEBAPP responsive;

BE: business layer ovvero strato applicativo contenente la logica funzionale e la logica di connessione verso lo strato di persistenza o eventuali applicativi esterni, basata su tecnologia JEE con l’utilizzo del framework spring-boot;

Data Base: sistema di persistenza relazionale del dato, si basa su database POSTGRESQL;

Applicativi Esterni: in questa categoria vengono individuate al momento le API per agganciarsi al servizio di invio messaggi tramite WhatsApp. Nel preventivo vengono considerate le implementazioni per agganciarsi a suddetto servizio mentre il canone per l’utilizzo è da considerarsi escluso dallo stesso.

**Profili Applicativi:**

* BACKOFFICE [BK]: utente abilitato al censimento e profilazione relativa all’utente partner;
* PARTNER [PT]: utente che usufruisce delle funzionalità messe a disposizione dell’applicativo;
* ELABORAZIONE [ELAB]: processo automatico che effettua azione logiche.

**Funzioni Utente Ciclo di vita Intervista:**

* [BK] Pagina di creazione censimento partner: tale funzione permette il censimento, la profilazione e la categorizzazione del partner;
* [BK] Lista partner: permette la visualizzazione degli utenti PT censiti in forma tabellare riportando le informazioni essenziali e alcune azioni smart come, ad esempio, quella di entrare nella pagina di dettaglio/modifica;
* [BK] Dettaglio/modifica partner: pagina di dettaglio e modifica dei dati associati all’utente partner, attraverso cui è possibile visualizzare e gestire i servizi ad esso associati;
* [BK] Censimento e Gestione servizi: tramite questo CRUD l’utente di BK ha la possibilità di visualizzare, attivare, modificare e censire i servizi che il gestionale mette a disposizione dell’utente PT;
* [PT]: dashboard di presentazione dei servizi attivi, ultimi documenti / notizie disponibili in base a quanto pubblicato dall’utente BK;
* [PT]: pagina visualizzazione bandi disponibili in base alla categorizzazione o ai quali si è fatta domanda di partecipazione con relativo stato di lavorazione;
* [PT]: Dettaglio bando, attraverso il quale è possibile caricare le informazioni / documenti richiesti e seguirne lo stato;
* [ELAB]: pubblicazione sui canali desiderati per informare il partner di nuovi servizi / bandi pubblicati.

**Fuori Offerta:**

È da considerarsi non incluso nella presente offerta tutto quanto non direttamente espresso, in particolare:

* Noleggio server in cloud o server fisico;
* Acquisto hardware di qualsiasi tipo;
* Acquisto e rinnovo dominio;
* Acquisto e rinnovo certificato SSH se desiderato;
* Applicativi o servizi di terze parti, esempio il servizio WhatsApp per l’invio di messaggi;

**Offerta Economica:**

Sviluppo e messa in produzione di quanto esplicitato nella presente è di € 3000 + iva.

**22% IVA**

**Corrispettivo e modalità di pagamento**

Il Cliente corrisponderà al Fornitore l’importo totale di € 3000 + IVA, suddiviso come segue:

* 30% pari a € 900 + IVA, alla firma del presente accordo
* 40% pari a € 1200 + IVA, al completamento della fase di sviluppo
* 30% pari a € 900 + IVA, alla consegna finale e accettazione del software

Pagamenti tramite bonifico bancario.

Rimanendo a Sua disposizione per ogni chiarimento, ci auguriamo che questa offerta possa soddisfare le Sue esigenze.

Firma per accettazione

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

