Prestadores CABA - Obra social (Excel & Photoshop)

El presente trabajo fue llevado a cabo como continuación del estudio "Derivaciones – Obra social" por solicitud del directorio, para poder analizar mecanismos complementarios en la reducción de la balanza de pagos por las prestaciones en CABA. Cabe señalar que este estudio se realizó en el transcurso de una semana a fin de ser evaluado en una segunda reunión, y que ante la falta de posibilidad de trabajar con otro tipo de software debimos realizar la carpeta presentación a través de herramientas clásicas como Excel y Photoshop, acompañado de software online para el diseño de los gráficos.

Objetivo

Reducir el gasto mensual de CABA

Preguntas

Cómo se compone la facturación mensual de los prestadores de CABA? Hay un equilibrio entre la Tasa de incidencia y la actualización de valores pactados con los prestadores?

A qué ritmo se actualizan valores en relación a la inflación?

Para poder analizar estas preguntas, solicitamos al sector de prestaciones de CABA que nos facilitara la siguiente información de los últimos dos años:

- Listado de prestadores
- Facturación total de cada prestador por mes
- Aumentos de valores pactados (para este dato se solicitó la información de los últimos 3 años)

La información de los prestadores y la facturación mensual fue recibida en un archivos .Xls, mientras que los aumentos de valores pactados se nos proporcionó en texto via mail, por lo que debimos realizar la limpieza y ordenamiento de datos de forma manual.

Cuenta	Corriente	enviada	por	Prestaciones	CABA
00.0		0	ρο		·

	_	_	_	-								
	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Prestador 1	2006702.01	2353877.72	3300017.45	2960048.23	3330101.42	3281598.27	3514458.94	2382757.66	3980274.02	3869056.48	3650429.97	2872310.44
Prestador 2	229746.93	221393.76	243294.42	248130.56	527183.9	521108.66	507000.22	292862.28	300107.84	540079.69	479589.49	532789.3
Prestador 3	66444.5	32220.9	47800.4	54850	7053	51657.3	49475.1	48884.9	107675	120510.2	92263.8	53409.6
Prestador 4	10662	5580	18450	25351	21701	18403	18039	9483	34374	28129	31995	24973
Prestador 5	2368.81	0	3201.62	5232.17	1611.45	10716.87	2469.3	1972.61	1260.91	12360.12	6084.97	2658.03
Prestador 6	18420	76815	487018	127531	162736	372553	578985	634145	452940	672538	474201	281450
Prestador 7	196764.47	239291.92	204994.36	186435.98	202698.71	231568.35	218355.15	225075.45	216626.14	263099.68	244788.28	265282.18
Prestador 8	0	0	0	0	0	0	336.6	0	0	0	0	190907.45
Prestador 9	1200	2453	1980	26900	15150	4136	8784	4146	13896	33721	30960	13392
Prestador 10	1912814.66	1243500.91	1967636.76	2442899.293	1611594.3	1689765.86	1361554.61	2274360.1	2641708.19	2865337.03	2230194.14	2689641.27
Prestador 11	6725	12105	9135	39765	0	128858	61613	80083	83777	76389	81930	91165
Prestador 12	35175.3	21183.27	46378.27	32255.34	20815.78	15510.95	29459.32	25884.68	23230.15	47903.81	158374.81	57340.97
Prestador 13	80790	108570	110123	91030	97046	70487	269052	237911	93542	10636	186356	156208
Prestador 14	1250	770	1030	970	5210	4300	3000	1450	4050	1320	1840	2910
Prestador 15	1259378.39	1041567.65	1431050.45	1436457.33	953301.34	31177.89	1530546.45	1762096.52	1007154.48	1443159.55	997177.99	525082.24
Prestador 16	138374.22	976734.68	827787.81	404591.26	1635359.54	471625.96	660508.21	1778048.21	1156439.29	2005592.01	1293245.74	694430.14
Prestador 17	1791000.27	1508714.93	2654991.05	2545218.21	3199393.61	1293649.77	2692467.85	2100090.69	1402628.32	1623533.74	2605788.26	1131539.44
Prestador 18	0	1392.69	361.24	2591.36	1083.72	201.29	2194.49	1887.5	1969.16	3086.29	2351.84	3076.91

Listado de aumentos enviado por Prestaciones CABA

Prestador 1 Abril 2015: 12%

Julio 2015: 6%

Noviembre 2015: 9% Febrero 2016: 15% Junio 2016: 15% Octubre 2016: 5%

Prestador 2 Julio 2016: 25%

Prestador 3

Agosto 2015: 20% Mayo 2016: 20%

Prestador 4
Abril 2015: 15%
Octubre 2015: 12%
Febrero 2016: 20%

Prestador 5 Marzo 2015: 4% Junio 2015: 6%

OBSERVACION: Este análisis se encuentra atravesado por una particularidad de la Argentina que son los altos índices de inflación mensual. Estos aumentos en los valores del mercado conllevan a prácticas de negociación recurrentes entre los prestadores y la obra social a fin de actualizar montos. Por otra parte, al momento de llevar el análisis el mercado se manejaba por dos valores de inflación, uno oficial (INDEC) y otro realizado por el partido opositor (Congreso). Esto se verá reflejado a lo largo del trabajo.

Pasos realizados en Excel

Previo a comenzar la limpieza, ordenamiento y análisis de datos en Excel, nos planteamos enfocar el trabajo en dos lineamentos:

- Cual es la incidencia que tiene cada prestador en el total de la facturación
- Cómo se ajustaron los valores para cada uno de los prestadores, siempre tomándolo en relación a los índices de inflación (entendiendo también que es en base a dicha proyección que anualmente se negociaría la actualización del presupuesto otorgado a la Obra social)

A partir de esos dos ejes es que damos lugar al siguiente armado de la base de datos.

1. Registrar valores del IPC INDEC e IPC CONGRESO, tanto mensuales como interanuales. A partir de estos índices se analizará el aumento de los prestadores

MEDICIÓN DEL IPC	Jul. '16	Ago. '16	Sep. '16	Oct. '16	Nov. '16	Dic. '16	Ene. '17	Feb. '17	Mar. '17	Abr. '17	May. '17	Jun. '17	Jul. '17
INDEC	0	2	0.2	1.1	2.4	1.6	1.2	1.3	2.5	2.4	2.6	1.3	1.4
Congreso	0	2.4	0.5	0.8	2.9	1.9	1.6	1.6	2.1	2.2	2.1	1.8	1.3
Promedio	0	2.20	0.35	0.95	2.65	1.75	1.40	1.45	2.30	2.30	2.35	1.55	1.35
MEDICIÓN DEL IPC INTERANUAL	Jul. '16	Jul. '17											
INDEC	0	21.91											
Congreso	0	23.36											
Promedio	0	22.635											

2. Ordenar registro de aumentos pactados con cada prestador, analizarlo en relación a los ajustes por inflación, y calcular el aumento total aplicado en el transcurso del último año

Ducatadau	Período	Mar. '16	Abr. '16	May. '16	Jun. '16	Jul. '16	Ago. '16	Sep. '16	Oct. '16	Nov. '16	Dic. '16	Ene. '17	Feb. '17	Mar. '17	Abr. '17	May. '17	Jun. '17	Aumento	Aumento anual
Prestador	Promedio Inflación	3.25	6.60	3.85	3.00	2.20	0.35	0.95	2.65	1.75	1.40	1.45	2.30	2.30	2.35	1.55	1.35	anual	acumulado
Prestador 1	Aumento	15	\rightarrow			15	\rightarrow						5 →						
Prestauor 1	Aum - Inflación	10.60	7.35	0.75	15.00	12.00			5.00									17.00	17.60
Prestador 2	Aumento										25	\rightarrow							
Prestudor 2	Aum - Inflación					25.00												25.00	25.00
Prestador 3	Aumento									20	\rightarrow								
Frestador 3	Aum - Inflación	1.00	0.00	20.00	16.15	13.15												13.15	13.15
Prestador 4	Aumento								20 →										
Frestador 4	Aum - Inflación	15.60	12.35	5.75	1.90	0.00												0.00	0.00
Prestador 5	Aumento	9	\rightarrow				20 →						10	\rightarrow					
Prestauor 3	Aum - Inflación	4.60	1.35	0.00	20.00	17.00				10.00								27.00	28.70
Prestador 6	Aumento										44	\rightarrow							
Prestauor o	Aum - Inflación					44.00												44.00	44.00
Prestador 7	Aumento					20	\rightarrow						15 →						
Prestudor 7	Aum - Inflación	10.09	6.84	0.24	20.00	17.00			15.00									32.00	34.55
Prestador 8	Aumento										9	\rightarrow					15 →		
Prestudor 6	Aum - Inflación						9.00										15.00	24.00	25.35
Prestador 9	Aumento										44	\rightarrow							
riestudoi 5	Aum - Inflación					44.00												44.00	44.00
Prestador 10	Aumento	12	· →			15	\rightarrow					9	\rightarrow				8 →		
riestudor 10	Aum - Inflación	7.60	4.35	0.00	15.00	12.00			9.00								8.00	29.00	31.85

Nota: El total es de 43 prestadores. Se recortó el listado a fines prácticos de presentación.

Prestador	Aumento	Acumulativo
Prestador 1	17.00	17.60
Prestador 2	25.00	25.00
Prestador 3	13.15	13.15
Prestador 4	0.00	0.00
Prestador 5	27.00	28.70
Prestador 6	44.00	44.00
Prestador 7	32.00	34.55
Prestador 8	24.00	25.35
Prestador 9	44.00	44.00
Prestador 10	29.00	31.85
Prestador 11	50.00	50.00
Prestador 12	12.00	12.00
Prestador 13	44.00	44.00
Prestador 14	9.05	9.05
Prestador 15	54.55	58.27
Prestador 16	25.00	27.01
Prestador 17	19.00	20.20
Prestador 18	0.00	0.00
Prestador 19	45.00	51.52

3. Ampliando la tabla de aumentos e inflación ya creada, decidimos integrarla con los montos de facturación mensuales de cada prestador. De

esta forma podemos observar el total neto facturado y el valor que hubiese tenido la facturación descontando los aumentos aplicados.

	Periodo	Jul. '16	Ago. '16	Sep. '16	Oct. '16	Nov. '16	Dic. *16	Ene. '17	Feb. '17	Mar. '17	Abr. '17	May. '17	Jun. '17
Prestador	Promedio Inflación	2.20	0.35	0.95	2.65	1.75	1.40	1.45	2.30	2.30	2.35	1.55	1.35
	Fact - Inflación	\$ 18,039.00	\$ 9,483.00	\$ 34,374.00	\$ 28,129.00	\$ 31,995.00	\$ 24,973.00	\$ 7,835.00	\$ 10,202.00	\$ -	\$ 22,135.00	\$ 29,059.00	\$ 31,151.00
	Aumento		20 →						10)			
Prestador 5	Aum - Inflación	17	14.8	14.45	13.5	10	8.25	6.85	5.4	3.1	0.8	0	0
Prestador 5	Total facturado	\$ 2,469.30	\$ 1,972.61	\$ 1,260.91	\$ 12,360.12	\$ 6,084.97	\$ 2,658.03	\$ -	\$ -	\$ -	s -	\$ -	\$ 871.84
	Fact - Aumento	\$ 2,110.51	\$ 1,685.99	\$ 1,077.70	\$ 10,564.21	\$ 4,728.03	\$ 2,065.29	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 677.42
	Aumento							44 →					
Prestador 6	Aum - Inflación	44	41.8	41.45	40.5	37.85	36.1	34.7		30.95	28.65		
Prestauor 6	Total facturado	\$ 578,985.00	\$ 634,145.00	\$ 452,940.00	\$ 672,538.00	\$ 474,201.00	\$ 281,450.00	\$ 147,823.00	\$ 264,521.00	\$ 396,506.00	\$ 112,520.00	\$ 316,280.00	\$ 335,201.00
	Fact - Inflación	\$ 402,072.92	\$ 440,378.47	\$ 314,541.67	\$ 467,040.28	\$ 329,306.25	\$ 195,451.39	\$ 102,654.86	\$ 183,695.14	\$ 275,351.39	\$ 78,138.89	\$ 219,638.89	\$ 232,778.47
	Aumento	20	→						15 →				
Prestador 7	Aum - Inflación	17	14.8	14.45	15					5.45	3.15		
Prestudor 7	Total facturado	\$ 218,355.15	\$ 225,075.45	\$ 216,626.14	\$ 263,099.68	\$ 244,788.28	\$ 265,282.18	\$ 256,304.00	\$ 233,178.79	\$ 252,896.28	\$ 243,791.37	\$ 252,315.25	\$ 244,232.37
	Fact - Aumento	\$ 186,628.33	\$ 192,372.18	\$ 185,150.55	\$ 195,540.45	\$ 181,931.09	\$ 197,162.53	\$ 190,489.78	\$ 173,302.71	\$ 187,957.10	\$ 181,190.17	\$ 187,525.27	\$ 181,517.93
	Aumento							9 →					15 →
Prestador 8	Aum - Inflación		9.00	8.65	7.70	5.05	3.30	1.90	0.45	0.00	0.00	0.00	15.00
Prestudor o	Total facturado	\$ 336.60	s -	\$ -	\$ -	S -	\$ 190,907.45		\$ 29,895.34			\$ 37,367.44	
	Fact - Inflación	\$ 336.60	\$ -	\$ -	\$ -	s -	\$ 175,144.45		\$ 27,426.92	\$ 97,855.05	\$ -	\$ 34,282.06	\$ 119,771.90
	Aumento							44 →					
Prestador 9	Aum - Inflación	44		41.45	40.5		36.1			30.95	28.65		24.75
Prestudor 9	Total facturado	\$ 8,784.00	\$ 4,146.00		\$ 33,721.00	\$ 30,960.00	\$ 13,392.00						
	Fact - Aumento	\$ 6,100.00	\$ 2,879.17	\$ 9,650.00	\$ 23,417.36	\$ 21,500.00	\$ 9,300.00	\$ 750.00	\$ 11,750.00	\$ 9,409.72	\$ 4,729.17	\$ 21,188.19	\$ 3,856.94
	Aumento	15							9 →				8 →
Prestador 10	Aum - Inflación	12.00			9	6.35				0	0	0	8
776313001 10	Total facturado	\$ 1,361,554.61	\$ 2,274,360.10		\$ 2,865,337.03	\$ 2,230,194.14	\$ 2,689,641.27		\$ 1,459,322.62	\$ 673,672.12			
	Fact - Inflación	\$ 1,215,673.76	\$ 2,030,678.66	\$ 2,358,668.03	\$ 2,347,097.83	\$ 1,826,830.06	\$ 2,203,179.28	\$ 2,156,237.84	\$ 1,195,382.22	\$ 551,828.41	\$ 818,110.53	\$ 922,466.79	\$ 1,786,046.54

Nota: En la composición de la facturación advertimos que surgen componentes que se actualizan por fuera de los valores pactados, como ser insumos descartables (valor dólar) o medicación (valor Kairos). Previamente se había calculado la diferencia de esos aumentos con los valores actualizados, y observamos que el margen de error en la facturación total mensual si los incluíamos como parte de los valores actualizables era despreciable, por lo que procedimos a tomar el total facturado como monto absoluto.

4. Procedimos analizando el total mensual facturado y la facturación descontando los aumentos. Luego calculamos el porcentaje mensual de aumento en la facturación y su valor absoluto, y lo equiparamos con el aumento y el valor absoluto si se hubiese ajustado al índice de la inflación. Así podríamos tener un cálculo mensual que nos permitiera evaluar el balance anual de la facturación tanto por aumentos pactados como por inflación.

	Jul. '16	Ago. '16	Sep. '16	Oct. '16	Nov. '16	Dic. '16	Ene. '17	Feb. '17	Mar. '17	Abr. '17	May. '17	Jun. '17	Jul. '17
Total Facturado	\$ -	\$ 36,574,073.22	\$ 31,017,090.02	\$ 32,123,723.71	\$ 36,418,086.47	34,982,449.65	\$ 23,572,815.98	\$ 28,254,330.97	\$ 17,807,475.66	\$ 26,147,131.89	\$ 21,463,187.42	\$ 23,922,097.50	\$ 27,699,221.74
Total s/aumento	\$ -	\$ 31,970,697.37	\$ 26,644,828.74	\$ 27,883,215.10	\$ 28,918,117.80	27,409,918.54	\$ 18,757,456.38	\$ 22,212,033.30	14,233,675.71	\$ 21,040,324.98	\$ 17,098,218.72	\$ 19,236,361.82	\$ 21,288,272.96
Porcentaje de aumento	-	0 14.40	16.41	15.21	25.94	27.63	25.67	27.20	25.11	24.27	25.53	24.36	30.11
	Jul. '16	Ago. '16	Sep. '16	Oct. '16	Nov. '16	Dic. '16	Ene. '17	Feb. '17	Mar. '17	Abr. '17	May. '17	Jun. '17	Jul. '17
Valor por aumento	\$ -	\$ 4,603,375.85	\$ 4,372,261.28	\$ 4,240,508.61	\$ 7,499,968.67	7,572,531.11	\$ 4,815,359.60	\$ 6,042,297.67	3,573,799.95	\$ 5,106,806.91	\$ 4,364,968.70	\$ 4,685,735.68	\$ 6,410,948.78
Valor por Inflacion	\$ -	\$ 703,355.34	\$ 679,443.13	\$ 975,912.53	\$ 1,778,464.24 \$	2,165,383.56	\$ 1,744,443.44	\$ 2,387,793.58	\$ 1,857,494.68	\$ 3,229,689.88	\$ 3,026,384.71	\$ 3,702,999.65	\$ 4,385,384.23
Diferencia		0 \$ -3,900,020.50	\$ -3,692,818.15	\$ -3,264,596.08	\$ -5,721,504.43	-5,407,147.54	\$ -3,070,916.16	\$ -3,654,504.09	\$ -1,716,305.27	\$ -1,877,117.02	\$ -1,338,583.99	\$ -982,736.04	\$ -2,025,564.55
MEDICIÓN DEL IPC	Jul. '16	Ago. '16	Sep. '16	Oct. '16	Nov. '16	Dic. '16	Ene. '17	Feb. '17	Mar. '17	Abr. '17	May. '17	Jun. '17	Jul. '17
Promedio IA	0	2.20	0.35	0.95	2.65	1.75	1.40	1.45	2.30	2.30	2.35	1.55	1.35
Promedio aumento	0	14.40	16.41	15.21	25.94	27.63	25.67	27.20	25.11	24.27	25.53	24.36	30.11

Mes	Total por aumento	Total por inflacion	% Aumento	% Inflacion	Balance	Acumulativo
Jul. '16	\$4,641,516.11	\$702,516.26	1.00	15.14	(\$3,938,999.85)	(\$3,938,999.85)
Ago. '16	\$3,838,170.88	\$95,126.22	82.69	2.05	(\$3,743,044.67)	(\$7,682,044.51)
Sep. '16	\$3,613,521.89	\$270,846.92	77.85	5.84	(\$3,342,674.98)	(\$11,024,719.49)
Oct. '16	\$4,007,493.72	\$858,880.71	86.34	18.50	(\$3,148,613.01)	(\$14,173,332.50)
Nov. '16	\$3,277,482.72	\$554,836.92	70.61	11.95	(\$2,722,645.80)	(\$16,895,978.30)
Dic. '16	\$1,715,835.55	\$305,997.73	36.97	6.59	(\$1,409,837.82)	(\$18,305,816.13)
Ene. '17	\$1,868,871.27	\$382,589.17	40.26	8.24	(\$1,486,282.11)	(\$19,792,098.24)
Feb. '17	\$940,215.56	\$387,946.98	20.26	8.36	(\$552,268.57)	(\$20,344,366.81)
Mar. '17	\$1,129,128.81	\$575,414.07	24.33	12.40	(\$553,714.74)	(\$20,898,081.55)
Abr. '17	\$752,047.75	\$486,711.78	16.20	10.49	(\$265,335.97)	(\$21,163,417.52)
May. '17	\$456,925.64	\$363,710.16	9.84	7.84	(\$93,215.47)	(\$21,256,632.99)
Jun. '17	\$1,690,973.81	\$351,111.35	36.43	7.56	(\$1,339,862.46)	(\$22,596,495.46)

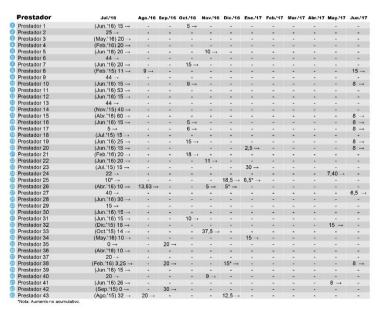
5. Finalmente evaluamos la tasa de incidencia que tenía cada uno de los prestadores en el total de la facturación. Con ello podríamos advertir si independientemente de las actualizaciones realizadas, tendría algún impacto positivo/negativo en la conformación de la facturación.

Total fa	acturación anual:	\$	339,981,684.23			
Nro.	Prestador	Fa	cturación anual	Tasa de incidencia	1% x Millon	1% x Año
1	Prestador 1	\$	40,597,728.61	11.94	\$1,194.12	\$405,977.29
2	Prestador 2	\$	4,486,749.47	1.32	\$131.97	\$44,867.49
3	Prestador 3	\$	913,440.20	0.27	\$26.87	\$9,134.40
4	Prestador 4	\$	247,375.00	0.07	\$7.28	\$2,473.75
5	Prestador 5	\$	27,677.78	0.01	\$0.81	\$276.78
6	Prestador 6	\$	4,667,110.00	1.37	\$137.28	\$46,671.10
7	Prestador 7	\$	2,915,944.94	0.86	\$85.77	\$29,159.45
8	Prestador 8	\$	515,302.91	0.15	\$15.16	\$5,153.03
9	Prestador 9	\$	179,324.00	0.05	\$5.27	\$1,793.24
10	Prestador 10	\$	23,307,860.11	6.86	\$685.56	\$233,078.60
11	Prestador 11	\$	1,152,354.00	0.34	\$33.89	\$11,523.54
12	Prestador 12	\$	602,039.37	0.18	\$17.71	\$6,020.39
13	Prestador 13	\$	1,540,466.00	0.45	\$45.31	\$15,404.66
14	Prestador 14	\$	24,370.00	0.01	\$0.72	\$243.70
15	Prestador 15	\$	13,387,396.66	3.94	\$393.77	\$133,873.97
16	Prestador 16	\$	14,935,084.17	4.39	\$439.29	\$149,350.84

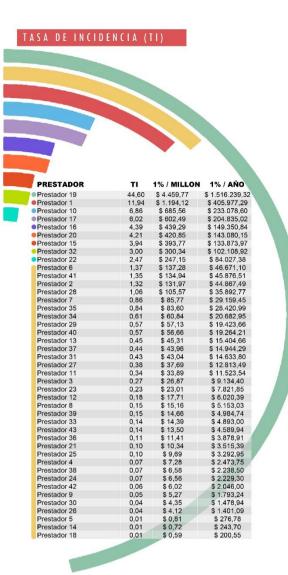
Pasos realizados en Photoshop

Una vez resuelto el análisis de datos, proseguimos a la presentación de los mismos utilizando Photoshop para el diseño de la carpeta.

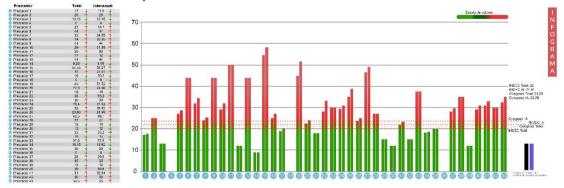
1. Presentación del listado de prestadores con los aumentos de valores autorizados en el último año



2. Listado de prestadores ordenados de mayor a menor según su Tasa de Incidencia (TI) en la facturación anual. Aquellos que su TI es menor a 2 puntos, decidimos agruparlos en una categoría conjunta.

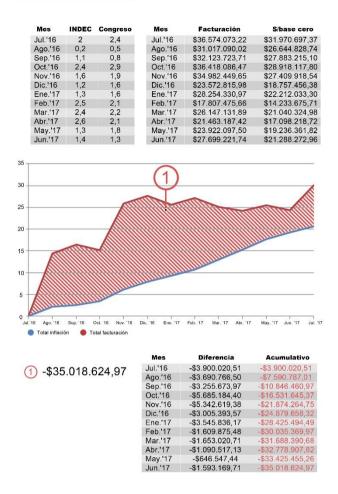


3. Infrograma con representación gráfica de los aumentos de valores del último año de cada prestador en relación a los índices de inflación

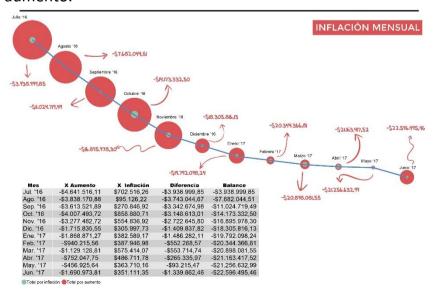


4. Detalle de la balanza de pagos anual, desagregada por mes y analizada según la tendencia esperada por inflación en relación a la tendencia que se generó por los aumentos otorgados.

INFLACIÓN ANUAL



5. Detalle de la balanza de pagos mensual, observando la diferencia absorbida por los índices de inflación. Este gráfico se sugirió como posibilidad de proyección para trabajar los aumentos de los siguientes períodos, a fin de observar cuales serían los límites aceptables para cada aumento.



6. Posicionamiento de los prestadores construyendo un índice conformado por el aumento anual otorgado y la tasa de incidencia del prestador en la facturación. A partir de este gráfico es posible detectar fácilmente aquellos casos que puedan tener una incidencia negativa o positiva en la balanza de pagos (considerando de modo concomitante los valores pactados respecto al mercado general)

Prestador	Aumento	TI	Posición
Prestador 1	17,60	11.94	+0,0801
Prestador 2	25,00	1,32	-0,0031
Prestador 3	13,15	0,27	+0,0025
Prestador 4	0,00	0,07	
Prestador 5	28,70	0,01	-0,0000
Prestador 6	44,00	1,37	-0,0293
Prestador 7	34,55	0,86	-0,0102
Prestador 8	25,35	0,15	-0,0004
Prestador 9	44,00	0,05	-0,0011
Prestador 10	31,85	6,86	-0,0632
Prestador 11	50,00	0,34	-0,0093
Prestador 12	12,00	0,18	+0,0019
Prestador 13	44,00	0,45	-0,0097
Prestador 14	9,05	0,01	+0,0001
Prestador 15	58,27	3,94	-0,1403
Prestador 16	27,01	4,39	-0,0192
Prestador 17	20,20	6,02	+0,0147
Prestador 18	0,00	0,01	+0,0001
Prestador 19	51,52	44,60	-1,2882
Prestador 20	23,98	4,21	-0,0057
Prestador 21	18,00	0,10	+0,0005
Prestador 22	33,20	2,47	-0,0261
Prestador 23	30,00	0,23	-0,0017
Prestador 24	31,03	0,07	-0,0006
Prestador 25 Prestador 26	38,82	0,10	-0,0016
Prestador 27	24,99 49,10	0,04	-0,0001
Prestador 28	27,00	0,38 1,06	-0,0100
Prestador 29	15,00	0,57	-0,0046 +0,0044
Prestador 30	12,00	0,04	+0.0005
Prestador 31	23,20	0,43	-0,0002
Prestador 32	15,00	3,00	+0.0229
Prestador 33	37,50	0,14	-0,0021
Prestador 34	18,62	0,61	+0,0024
Prestador 35	20,00	0,84	+0,0022
Prestador 36	0,00	0,11	+0,0026
Prestador 37	29,60	0,44	-0,0031
Prestador 38	35,00	0,07	-0,0008
Prestador 39	12,00	0,15	+0,0016
Prestador 40	30,80	0,57	-0,0046
Prestador 41	32,84	1,35	-0,0138
Prestador 42	30,00	0,06	-0,0004
Prestador 43	35,00	0,14	-0,0017
Baja Tasa de Influencia + Aur Baja Tasa de Influencia + Aur Alta Tasa de Influencia + Aur	nentos inferiores a la inflación	n → Negativo y tie → Positivo y tie → Tiende o sup	ende a 0 nde a 0
	ll		

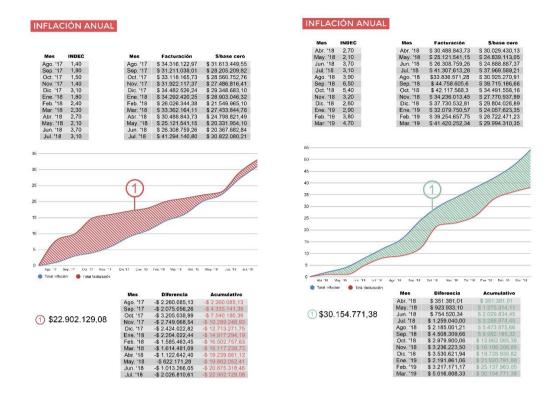
Resultados

Aumentar control en las solicitudes de actualización de valores: Se detecto a través del estudio en cuestión el aumento de varios prestadores por encima de los índices del IPC. Dado que aquello afectaba directamente a los montos mensuales a liquidar, se nos solicitó continuar con el registro de una base de datos que permitiera conocer rápidamente si corresponde actualizar los valores o no. Para ellos diseñamos una aplicación en Excel con el registro de los aumentos otorgados, donde se pudiera ingresar el porcentaje solicitado y se conociera rápidamente el estado del prestador solicitante y de la balanza de pagos general. Dicha aplicación se

- actualizaría cada mes y sería enviada a la dirección para facilitar las negociaciones.
- Redirigir derivaciones de otros prestadores: Se observó la presencia de prestadores con una actualización por encima de los índices de inflación y a la vez con una TI alta. Este fue el caso específico del Prestador 19, un centro de salud de alta complejidad que abarcaba el 45% de toda la atención en CABA. Se decidió descomprimir la dicho centro y comenzar a derivar la atención general de los afiliados residentes y determinadas patologías que requirieran internación a otros prestadores, los cuales tuvieran menores valores de mercado y generaran una incidencia positiva en la facturación mensual.
- Avanzar hacia un balance anual positivo: A partir de lo observado entre las tasas de actualización generales y los índices del IPC, se nos solicitó continuar con una entrega mensual del presente estudio, y comenzar con una política de negociación que permitiera conseguir en los próximos años una actualización de valores que quedara por debajo de los índices de inflación. A lo largo de un año se logro reducir en un 35% el balance negativo (en términos absolutos sin considerar inflación), y al cabo de dos años se alcanzó un balance positivo que permitió reducir las actualizaciones por debajo del IPC.

Posterior a esta entrega se dio continuidad al análisis de prestadores de CABA de forma mensual y anexado al control de derivados realizado en la provincia, permitiendo observar resultados positivos a lo largo del tiempo. Este análisis que debió ser realizado con software complementario se siguió realizando de la misma forma, puesto que a fines prácticos no afectaría el resultado, y a la vez permitiría comparar de modo sencillo los cambios que se generaran mes a mes.

A continuación aportamos los detalles de inflación mensual del '18 y '19 para observar los resultados conseguidos. También dejamos un link a la primer carpeta presentada.



Link a carpeta de prestadores