

Marie Curie



Puesto

Representante de ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Título universitario parcial

Redes sociales



Industria

Finanzas

Tamaño de la organización

Entre 1 y 10 empleados

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- Mensajes de texto
- Redes sociales
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Correo electrónico
- Sistemas contables y de finanzas
- Sistemas de gestión de contenido
- Software de facturación

Responsabilidades laborales

Presentacion de productos, generacion de reportes

Su trabajo se mide en función de

Ventas

Su superior es

Jefe de departamentos

Metas u objetivos

Tener mas clientes, mejorar sus ingresos

Obtiene información a través de

Participa en conferencias y talleres de capacitacion

Dificultades principales

- Desarrollo profesional
- Resolución de problemas y toma de decisiones