

STAGE S6 MMPV : Stage MMPV (S6)

Type : STAGE Semestre : 6 Parcours : MMPV

Description et Objectifs

Compétences ciblées :

- Manager une équipe commerciale sur un espace de vente
- Piloter un espace de vente
- Conduire les actions marketing
- Vendre une offre commerciale

Objectifs et problématique professionnelle : Problématique professionnelle : Le ou la stagiaire agit en tant que collaborateur ou collaboratrice d'un cadre intermédiaire dans un service ou une organisation en contribuant à l'activité de l'organisation et à ses résultats. Les travaux du ou de la stagiaire sont supervisés par un encadrant de l'organisme d'accueil.

Objectifs :

- Conduire une ou des missions en responsabilité
- Participer aux projets en tant que membre de l'équipe
- Mobiliser l'ensemble des acquis académiques et des compétences en milieu professionnel pour contribuer à l'activité et

aux résultats, proposer des solutions et en rendre compte

- Renforcer les savoirs-faire et savoirs-être professionnels
- Conforter le projet professionnel

Ressources Mobilisées

CONTACTS RÉFÉRENTS TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

Mickaël MILLET
Secrétariat

Caroline MILCENT-MONTIER
Vianney M'BOUMBA

Chef de département – mickael.millet@univ-lehavre.fr
iut-sec-tc@univ-lehavre.fr

Dir. EDT / Apprentissage – caroline.milcent-montier@univ-lehavre.fr
Directeur des études BUT 3 – riva-vianney.m-boumba@univ-lehavre.fr