

Analítica de datos y herramientas de inteligencia artificial II TI3001C

#### **Actividad 4**

Extracción de características

Estefanía López Ponce

A01654214

#### Descripción del Set de Datos

El conjunto de datos denominado "microretailer\_mit\_lift\_lab.xlsx" que se nos ha proporcionado consta de un total de 171 filas, numeradas desde 0 hasta 170. Este conjunto de datos posee un total de 106 columnas, dentro de las cuales se encuentran 23 columnas con datos de tipo float, 2 columnas con datos de tipo entero y 81 columnas con datos de tipo objeto.

#### Exploración del Set de Datos en Python

El procedimiento inicial consiste en adquirir un conocimiento integral de la composición del conjunto de datos mediante la ejecución del comando 'info()'.

```
RangeIndex: 171 entries, 0 to 170
Data columns (total 106 columns):
          Column
            record_id
            _server_updated_at
_updated_by
            geometry
latitude
            longitude
          229_store_picture
232_type_of_store
           108_does_the_micro_retailer_has_a_barred_window_
99_does_the_micro_retailer_exhibits_products_outside
           102 does the micro retailer sells fresh products
           97_number_of_customers_in_store
           268_number_fridges
184_store_devices
                                                                                                                         float64
          104_how many shelves_does_the_micro_retailer_have
pictures_of_shelves_if_possible
hola_somos_estudiantes_del_tec_de_monterrey_estamos_realiz
le_comento_que_toda_esta_informacin_es_confidencial
233_date_establishment
                                                                                                                        int64
                                                                                                                        object
                                                                                                                         object
           4_number_permanent_employees_last_year
5_change_store_space_last_year
            5_change_employees_average_salary_last_year
20_reviews_finances_monthly
           49_inventory_records
18_sales_records
155_sales_registers_used_for
           103_number_own_fridges
19_tax_id
           145 number direct competitors
                  burnout
```

Figura 1. Informacion del conjunto de datos.

Con el fin de efectuar un análisis visual de determinadas variables, se ha procedido a la extracción de un subconjunto de columnas con el propósito de conformar un nuevo DataFrame denominado "Data20". Este nuevo DataFrame albergará un total de 20 columnas, todas ellas de tipo objeto, con el propósito de facilitar una clasificación más efectiva de los datos.

```
1 # Selectionar las 20 columnas deseadas para analizar
2 column_indices = [3, 9, 24, 26, 27, 34, 35, 36, 37, 38, 47, 50, 53, 55, 61, 62, 68, 79, 80, 83]
3 data20 = data.iloc[:, column_indices]
4 data20
```

Figura 2. Generación del DataFrame a evaluar.

A continuación, se procede a la verificación de la presencia de datos nulos en el DataFrame utilizando el comando "isnull().sum()". Este proceso nos proporcionará la cantidad de datos faltantes por columna.

```
_updated_by
                                                   0
232_type_of_store
                                                   0
6_change_employees_average_salary_last_year
                                                  86
49_inventory_records
                                                  61
                                                  61
18 sales records
186_internet_connection
                                                  63
210 sales channels
                                                  89
189 payment methods
                                                  64
28 prefered payment method
                                                 169
31 different prices payment method
                                                 164
214 customer relationship tools
                                                  76
35_interest_rate
                                                 150
193 sales planning tools
                                                  89
60 services
                                                  94
77_delivery_timeslots
                                                 169
79_delivery_vehicle
                                                 169
313 home deliveries
                                                 113
185 place orders suppliers
                                                 100
53 special conditions suppliers
                                                 124
277 payment method suppliers
                                                 103
dtype: int64
```

Figura 3. Datos faltantes por columnas.

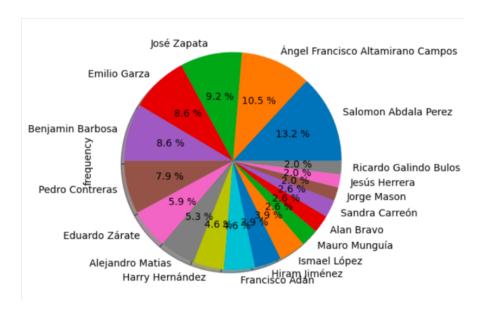
Con el objetivo de abordar la cuestión de los datos faltantes en estas columnas, se ha creado un nuevo DataFrame denominado "data20\_filled". Esto se llevó a cabo con la finalidad de llevar a cabo un análisis más preciso. En este proceso, se procedió a una nueva evaluación para asegurar que el método de relleno de datos fuera efectivo y resultara en un conjunto de datos completo y coherente.

#### Gráficas

Para cada columna se evalio la frecuencia de repeticion de datos, se realiza un filtro para los valores mas relevantes de las variables categoricas seleccionadas, en este caso se omitian aquellos valores que solo se repitieran 1 o 2 veces, dependiendo de la cantidad de clasificaciones que se encuentren. Después de obtener este filtro, se establece el indice como la columna que se busca graficar, mostrando el indice, la frecuencia, el porcentaje y el porcentaje acumulado.

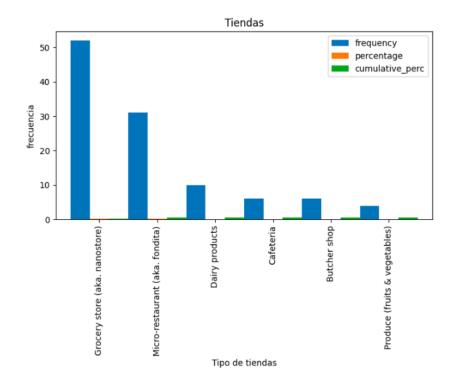
### 1. Updated by

Podemos observar que la gran mayoria de datos fuerón actualizados por Salomon Abdala(20 datos), Angel francisco(16 datos), Jose Zapata(14 datos), Emili Garza y Benjamin Barbosa(13 datos).



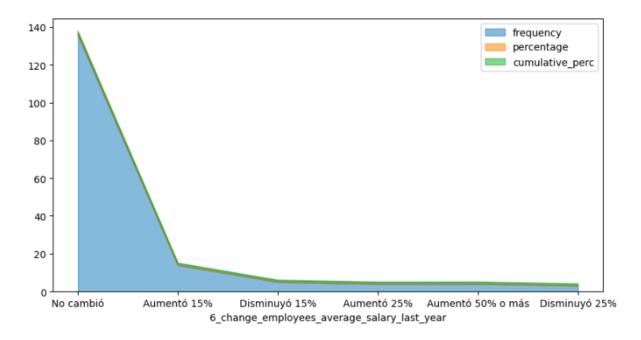
### 2. Type of Store

En la grafica podemos ver que la mayoria de los datos pertenece al tipo Grocery store, seguido de micro restaurantes.



#### 3. change\_employees\_average\_salary\_last\_year

Se observa que en la mayoria de los establecimientos (136) no tuvieron un cambio dentro del promedio del salario para los empleados en el ultimo año, 14 establecimientos lo aumento un 15%, 5 lo disminuyo el 15%, 4 lo aumento el 25%, 4 lo aumento al 50% o más y 3 lo disminuyo el 25%.



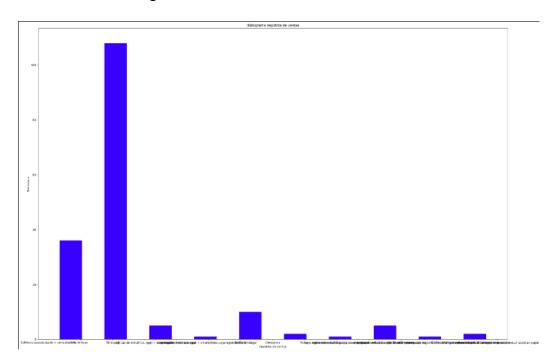
#### 4. inventory records

En el histograma de registro de inventario se visualiza que los establecimientos llevan el seguimeinto de inventario en papel y las otras dos herramientas destacadas son el uso de excel y en un software especializado.



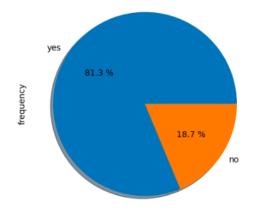
### 5. sales\_records

De la misma manera en la que los establecimientos llevan el seguimiento de inventarios, el seguimiento de ventas se lleva a cabo mayormente en papel, un software especializado o simplemente no llevan un registro.



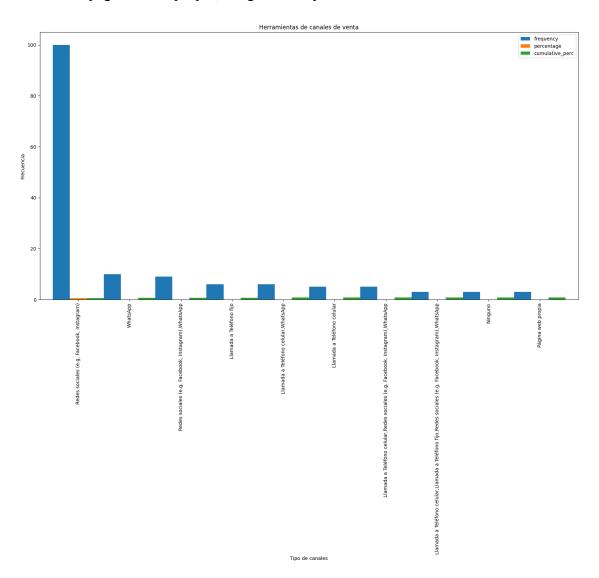
### 6. internet\_connection

En la grafica de pastel se muestran las dos categorias que indican si el local cuenta con internet, en este caso el 81.3% de estos tiene el servicio y solo el 18.7% no.



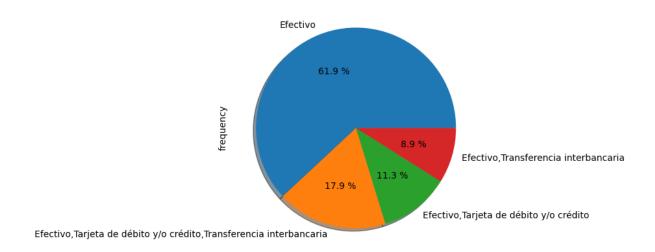
## 7. sales\_channels

La columna contiene los canales de venta que los establecimientos usan para promocionar sus ventas. El canal más usado es el de redes sociales como facebook e instagram y los menos usados son paguida web propia, nungun canal y Llamada a Teléfono celula.



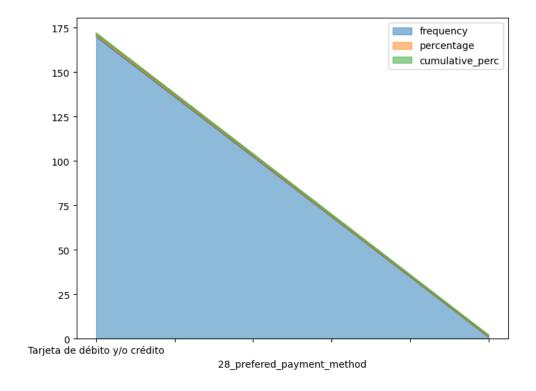
### 8. payment\_methods

El metodo de pago únicamente con efectivo es el que más frecuenta en los establecimientos analizados.



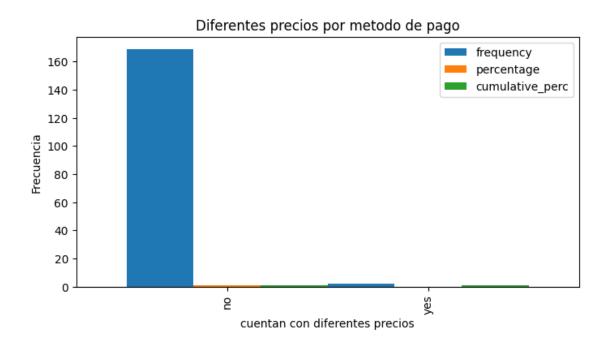
## 9. prefered\_payment\_method

El metodo de pago que los clientes prefieren es el de Tarjeta de debito o de credito.



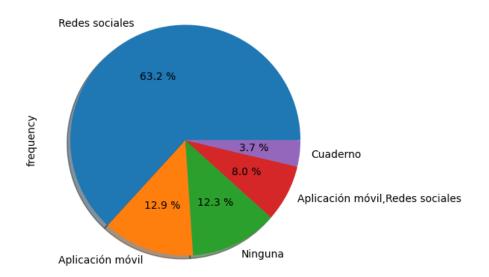
### 10. different\_prices\_payment\_method

El histograma no muestra si el local aplica un diferente precio si se realiza el pago por diferentes metodos, 169 de ellos no realiza ningun cambio.



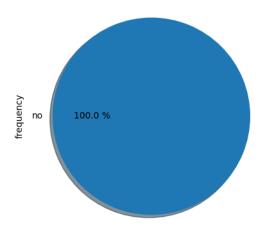
### 11. customer\_relationship\_tools

Se identifica las herramientas con las que se mantiene una relación con los clientes, el mayor porcentaje lo obtienen las redes sociales.



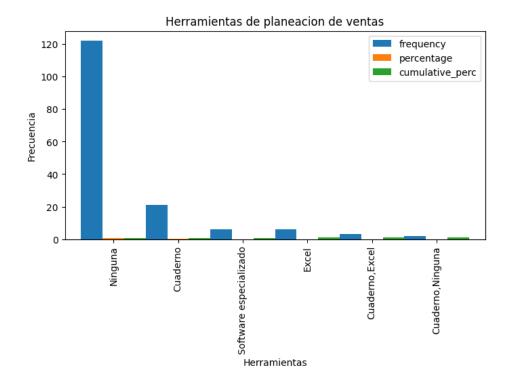
## 12. interest\_rate

Ningun establecimiento aplica una tasa de interes.



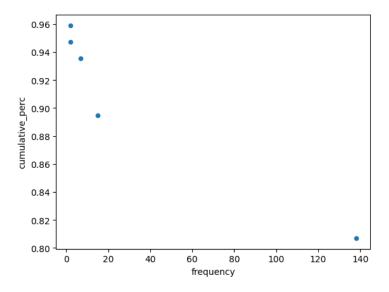
## 13. sales\_planning\_tools

La mayor parte de los comercios no hace uso de herramientas para realizar una planificacion de ventas.



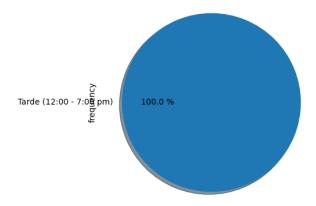
#### 14. services

La siguiente grafica nos muestra la frecuencia en que se repite el mismo servicio que se brinda en el negocio, en este caso el dato menos repetido es servicio de entrega a domicilio, mientras que la mayoria no cuenta con ningun servicio extra.



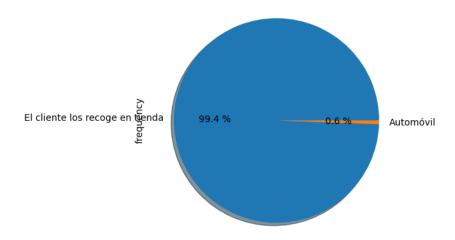
# 15. delivery\_timeslos

Todas las tiendas se dedican a hacer entregas durante el horario de la tarde, de las 12:00 a las 7:00pm



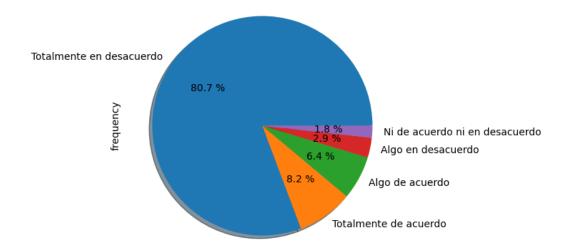
## 16. delivery\_vehicle

El 99.4% no realiza entregas a domicilo por lo que el cliente los recoge en la tienda, solo el 0.6% cuenta con un automovil para realzar estas entregas.



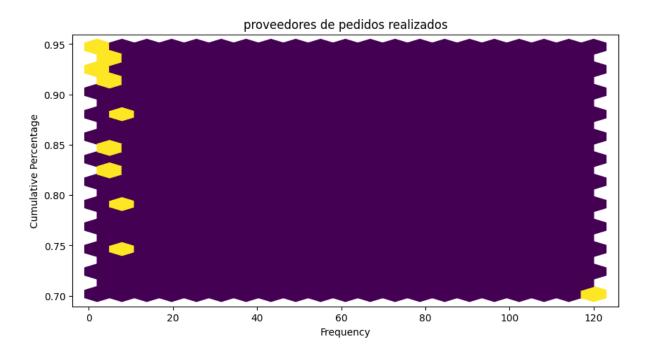
## 17. home\_delivery

Cerca del 81% de los negocios esta en total desacuerdo de realizar entregas a domicilio.



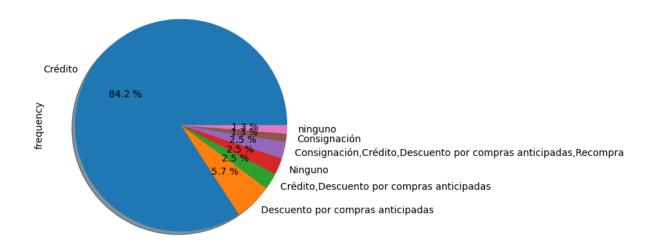
### 18. place\_order\_suppliers

La frecuencia con la forma en la que las tiendas realizan los pedidos a los provedores son en persona (120) y por mensajeria instantanea (8)



## 19. special\_conditions\_suppliers

El 84% de los negocios tiene como condición especiales para los provedores otorgarles credito.



### 20. payment\_method\_suppliers

El metodo de pago mayor mente usado para realizar pagos a los provedores es en efectivo, seguido por la transferencia interbancaria y la tarjeta de credito o debito.

