

ALFREDO APONTE TOBÓN



AREAS DE DESARROLLO E INTERES

Administración, Logística, Marketing, Atención al cliente, Ventas, Manejo de grupos, Comercial, Creatividad, Relaciones Públicas.

PERFIL PROFESIONAL

Licenciado en Mercadotecnia con entusiasmo de trabajar y de crecer tanto personal como profesionalmente, quiero formar parte de un productivo y exitoso equipo. Me adapto fácilmente a cualquier situación, aprendo rápidamente nuevos conceptos e ideas, y me gusta aportar para así generar soluciones y resolver problemas. Capacidad de trabajar en equipo o por mi cuenta bajo cualquier presión o circunstancia. Facilidad de relacionarme con cualquier tipo de gente.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Televisa Corporación. (México, D.F).

Periodo: Junio 2011 a Actual.

Puesto: Ejecutivo de ventas

Actividades: Ventas de tiempo comercial para tv, contacto directo con agencias de medios. Monitoreo, atención y seguimiento de campañas publicitarias de los clientes.

Amibanetworks / Agencia de Publicidad. (México, D.F).

Periodo: Noviembre 2010 a Mayo 2011.

Puesto: Ejecutivo de Cuenta.

Actividades: Contacto directo con el cliente, seguimiento de las cuentas, búsqueda y atención personalizada de clientes potenciales, monitoreo y reporte de las estadísticas de los servicios de la agencia. Ventas de espacios publicitarios del portal de internet de la estación de radio de la agencia, desarrollo y creación de conceptos creativos. Contacto directo con agencias de medios.

Grupo Impacto Inteligente 360 / Telemarketing. (México, D.F).

Periodo: Enero 2010 a Septiembre 2010.

Puesto: Supervisor de Operaciones.

Actividades: Dirigir, orientar y ejecutar actividades encomendadas. Entregar resultados efectivos mediante el staff de personal asignado. Ventas por teléfono, trabajo en equipo, control de personal, atención al detalle. Medición del desempeño mediante metas establecidas, etiqueta telefónica, atención al cliente y reporte de todas las actividades. Implementación, seguimiento y ejecución exitosa de campañas comerciales y políticas. (Recopilación de información, encuestas, posicionamiento de imagen e inhibición del voto).

Fecha de nacimiento: 3 Sept. 1980

Lugar de nacimiento: Chilpancingo, Gro.

Edo. Civil: Soltero

Dirección: Av. Central 471, Col. Lomas de Becerra, Del. Álvaro Obregón, México, D.F.

Nextel: 46112785

Nextel ID: 62*240505*3

Correo: aaponteto@televisa.com.mx

Nextel S.A de C.V. (Puebla, Pue. / Apizaco, Tlaxcala).

Periodo: Agosto 2006 a Abril 2009.

Puesto: Ejecutivo de ventas, Asistente administrativo.

Actividades: Búsqueda y atención de clientes potenciales, prospección, reclutamiento de personal, incremento de ventas mediante metas mensuales, tareas administrativas, control de inventarios.

Comercializadora de block para construcción. (Apizaco, Tlaxcala)

Periodo: Marzo 2004 a Febrero 2005.

Puesto: Ejecutivo de ventas.

Actividades: Encargado de ventas directas con el cliente, Administración en general, distribución de material, manejo de inventarios.

Inmobiliaria Lipa S.A de C.V (Apizaco, Tlaxcala).

Periodo: Febrero 2003 a Diciembre 2003.

Puesto: Promotor de ventas.

Actividades: Búsqueda y atención personalizada a los clientes, contacto y negociación con proveedores de material para construcción.

Rancho Las Palomas (Apizaco, Tlaxcala).

Periodo: Abril 2001 a Octubre 2002.

Puesto: Promotor de eventos.

Actividades: Prospección, cotizaciones, trato directo y atención personalizada con los clientes. Organización de eventos principalmente para Gobierno y escuelas, Relaciones Públicas.

FORMACION ACADEMICA

Universidad Iberoamericana de Puebla
Licenciatura en Mercadotecnia.

CURSOS

Actualidad, competencia y liderazgo compartido, Congreso SEUIA-ITESO, Universidad Iberoamericana de Puebla.

XXVII Symposium Internacional de Mercadotecnia, Tecnológico de Monterrey Campus Monterrey.

Liderazgo y Desarrollo Humano, Impacto Vital.

ESL Program, University of Regina. (Saskatchewan, Canadá).

OTROS DATOS

Inglés fluido, oral y escrito con certificación Toefl.

Informática: Windows, Word, Excel, Power Point.