

CURRICULUM VITAE

Jorge Mauricio Aguilera Güemez

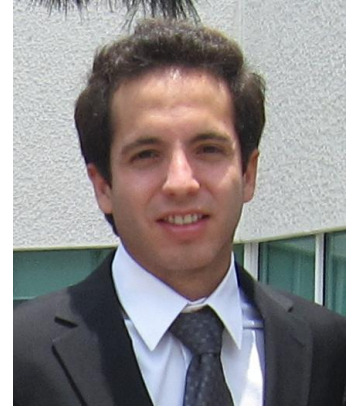
Datos personales

Dirección actual: México D.F.

Fecha de nacimiento: 12 de abril de 1986 (27 años)

Celular 1: +52.81.1003.3983 Teléfono: +52.55.2162.1247

e-mail: icioaguilera@hotmail.com



Áreas de experiencia

Administración, Auditoría, Contabilidad, Consultoría en mejora de procesos, consultoría financiera, Mercadotecnia, Operaciones, Finanzas, Negociaciones y Relaciones Internacionales, Planeación Estratégica y Ventas.

Educación (Graduado)

Postgrado: Diplomado en Gerencia de Ventas Universidad Iberoamericana (8 junio 2013 – 1 marzo 2014)

LCPF – Licenciado en Contaduría Pública y Finanzas ITESM Campus Monterrey (Agosto 2005 – Mayo 2010)

Estudios en el extranjero:

- Carolina del Norte, Estados Unidos de América (2008)
- Niza, Francia (2006)

Intereses Personales

Extraacadémicos: Miembro de la AECH (asociación estudiantil de Chihuahua) en ITESM campus Monterrey de 2007-2010. Presidente de la SAP (sociedad de alumnos de prepa) en ITESM campus Ciudad Juárez en 2005

Deportivos: Fut bol, snow board, natación, kite-surf, golf y gimnasio.

Difusión cultural: Practico batería y pintura.

Responsabilidad Social: Realice Servicio social en centro de atención a mujeres violadas en Ciudad Juárez, Chihuahua y Servicio de Misiones en Aramberri, Nuevo León.

Experiencia profesional

JORMA CONSULTING

-Director/Gerente/Consultor Ciudad Juárez (Agosto 2012 – Actual)

Principales actividades: Prospección de clientes, realizar diagnóstico, definir estrategias y monitorear proyecto en aspectos tácticos y técnicos para asegurar la satisfacción del cliente, cumplir con los compromisos adquiridos con el cliente, apoyar a consultores, asegurar cumplimiento de cronograma de actividades, detectar problemas potenciales y proponer soluciones, analizar, diseñar e implementar sistemas de trabajo, seguimiento y auditoría de proyectos.

Principales logros: Se vendió un proyecto a agencia de seguros que factura 40 millones de pesos anuales. Se cumplió el 100% de los compromisos adquiridos con el cliente. Se concluyó en el tiempo determinado de 26 semanas. Se definió el Plan de Negocios, Modelo de Negocios, Estructura, Balanced ScoreCard, Modelo Operativo, Supply Chain Management, Venta Cruzada y el Equipo de Mejora Continua. Se dejaron documentados 13 manuales; Ventas, RRHH, Gastos, Presupuesto y Cobranza como los principales. Se estima un aumento en rentabilidad del negocio en 1 millón de pesos mexicanos el primer año. Se acumuló el 20% de aumento en rentabilidad durante el proyecto. Supervisar el trabajo de 1 Director, 7 empleados administrativos y 3 consultores.

LONDON CONSULTING GROUP

-Consultor Argentina/Venezuela (Octubre 2011 – Agosto 2012)

Principales actividades: Diagnósticos, Analizar, diseñar e implementar sistemas de trabajo.

Principales logros: Participé en dos diagnósticos en Venezuela y Argentina y se vendieron. Participar en proyecto de 26 semanas en Venezuela de un centro comercial que factura 7 millones de dólares anuales para obtener una disminución en gastos en los departamentos de Mantenimiento, Seguridad, Limpieza, Estacionamiento y Compras e Inventario de 600 mil dólares el primer año. Durante el proyecto se obtuvieron 200 mil dólares como disminución de gastos. Supervisar el trabajo de 6 Gerentes y 10 empleados administrativos.

PRICE WATERHOUSE COOPERS

-Consultor precios de transferencia Monterrey (Agosto 2010 – Octubre 2011)

-Auditor

Principales actividades: Como consultor de precios de transferencia, analizar transacciones inter-compañías de empresas transnacionales, proponer método de análisis, desarrollo y redacción del Estudio. Como auditor, realizar auditoria de inventario y de estados financieros.

Principales logros: como consultor, tuve a cargo la consultoría y asesoría a 43 empresas en cuanto a los lineamientos de precios de transferencia presentando el mejor método para sus estudios. Entregué los 43 estudios de precios de transferencia. Como auditor, realice 4 auditorias de inventario y una auditoría de estados financieros anuales.

MUNTERS

-Encargado de cuentas por pagar Monterrey (240 horas el año 2009)

Principales actividades: realizar mis prácticas profesionales como encargado de cuentas por pagar y asistente del contador de la empresa.

Principales logros: Terminar todas las actividades en el tiempo acordado con el contador de la empresa.

MAGNO PROCESOS

-Encargado de contabilidad y distribución Ciudad Juárez (verano de 2007 y 2008)

Principales actividades: Llevar contabilidad en el proceso de apertura de la empresa y administrar la distribución de verdura congelada en 50 tiendas de conveniencia.

Principales logros: Llevar contabilidad organizada y tener el producto en la tienda oportunamente.

AGUILERA Y ASOCIADOS

-Asistente en contabilidad

Ciudad Juárez

(verano de 2005 y 2006)

Principales actividades: Asistir al contador en lo que respecta a la nomina y al pago de impuestos.

Principales logros: Llevar contabilidad organizada.

ORWIETO WORLD BEAT DISCOTEQUE

-Gerente de Relaciones Publicas

Ciudad Juárez

(Ene-Dic 2004)

Principales actividades: Organizar eventos

Principales logros: Ser la Discoteca favorita por sus eventos y ambiente. Mantuve un aforo completo por 11 meses todos los fines de semana.

Idiomas

Inglés - avanzado 95%

Examen TOEIC: 940 pts.

Examen TOEFL: 640 pts.

Francés - intermedio 60%

Español – lengua materna

Habilidades

- Alta capacidad de análisis y síntesis
- Facilidad para comunicarme de forma oral y escrita
- Adaptable a distintos ambientes
- Con alto sentido de responsabilidad
- Orientado a objetivos
- Trabajo en equipo
- Capacidad de aprender por cuenta propia
- Proactivo
- Liderazgo