







Expos, Congresos y Convenciones (en colaboración AMPROFEC)

Reseña del programa

El desarrollo de Eventos Empresariales es un campo que hasta recientemente no ha tenido una preparación formal universitaria, siendo sus integrantes empresarios hechos en las trincheras. El programa cubre el conocimiento de de los diferentes eventos empresariales según el objetivo a seguir, bien sea de ventas, promoción, informativo, didáctico, de integración, así como las fases que lo componen y los servicios requeridos para cada una de las etapas. Costos y presupuestos.

Coordinadora

Lic. Ma. Eugenia Hernando de la Fuente

Currículum del coordinadora

Licenciada de la Escuela Superior de Administración de Instituciones (ESDAI). Con estudios especializados en Administración de Empresas por la Universidad Iberoamericana. Consultora en desarrollos mercadológicos. Encargada de organización de eventos de empresas mexicanas y extranjeras. Actualmente es coordinadora y profesora en la UIA.

Perfil de ingreso

Todo individuo que quiera dedicarse a desarrollarse en éste ramo así como personas que actualmente ya laboran en el medio y quieran formalizar sus conocimientos, logrando así el conocimiento mas completo del negocio y conocimientos profesionales.

Requisitos de ingreso

Currículum Vitae / copia de título, cédula profesional o carta de pasante.

Contenido temático

Módulo I

EL MUNDO DE LOS EVENTOS. TIPOS DE EVENTOS

Duración: 18 hrs

- · Breve introducción al turismo de Negocios
- · El mundo de lo Eventos. Expos, Ferias, Congresos y Convenciones
- · Eventos con fines Informativos. Expos. Eventos Promocionales
 - Intercambio de experiencias. Congresos. Jornadas. Encuentros. Simposio
- Eventos Formativos/ Didácticos. Convenciones. Seminarios, Conferencias, Mesas redondas, Foro. Coloquio. Charlas. Expositores y Conferencistas. Auditorios, traducción, Audio e Iluminación
- Eventos Relaciones Sociales. Cócteles. Recepciones
- De incentivos
- Determinar el objetivo del Evento.
- Análisis del sector a elegir: expositores/ audiencia
- · Creación del concepto rector. Fines que persiguen
- · Perfil del asistente. Vendedores y Compradores. Funciones
- · Diversificación de productos y segmentación del mercado
- · Análisis FODA. Análisis del Mercado







Expos, Congresos y Convenciones (en colaboración AMPROFEC)

Contenido temático

Módulo II

COMO CONSTRUIR UN EVENTO. MANUALES Y PRESUPUESTOS

Duración: 18 hrs

- · Selección de Sede. Análisis del destino y su infraestructura
- · Costeo comparativo de plazas. Selección del Recinto. Espacios.
- · Elaboración del programa
- · Determinar necesidades básicas del evento
- Manuales
- · Presupuestos. Costeo de un Evento. Estados Pro forma

Módulo III

COMERCIALIZACIÓN. PROMOCIÓN Y MERCADOTECNIA DE EVENTOS

Duración: 18 hrs

- · Ventas. Promoción y Mercadotecnia de los Eventos
- · Campañas promocionales. Medios. Patrocinadores
- · Comercialización. Expositores y Visitantes
- · Análisis de cotizaciones y proveedores
- · Búsqueda y selección de proveedores
- · Negociaciones y preparación de minutas
- · Elaboración y revisión de contratos
- · Manejo y Selección de personal
- · Seguimiento de acuerdos y su ejecución
- · Control de convenios
- · Elaboración de planes alternos







Expos, Congresos y Convenciones (en colaboración AMPROFEC)

Contenido temático

Módulo IV

OPERACIÓN. SERVICIOS GENERALES

Duración: 24 hrs

- · Creación de ruta crítica
- · Herramientas de Control
- · Manual y cursos de Expositores. Comités. Normas y Políticas
- · Aspectos Legales. Apoyos Gubernamentales. Leyes y Reglamentos Locales, Federales. Apoyo de oficinas de Congresos y visitantes OCV's. Apoyos fiscales
- · Fechas. Sus ventajas y características
- · Lay out. Montaje y Señalización
- · Seguridad
- · Registro
- · Montaje.
- · Servicios Generales: agua, luz, teléfonos
- · Servicios Auxiliares
- · Ambientación. Escenografía. Decoración. Entretenimiento
- · Reglamentaciones y Sindicatos. Reglamentaciones locales y regionales
- · Alojamiento. Transportación. Alimentos y Bebidas
- Manejo de cambios de última hora. Posibles contingencias y sus alternativas. Manejo de eventualidades
- · Manejo de crisis en caso de existir
- · Juntas de staff
- · La importancia del Protocolo
- $\cdot\;$ Control del Evento. Control del presupuesto durante el evento
- · Junta de resultados
- · Entrega de reportes
- · Cierre del evento. Reportes

Módulo V

LOGÍSTICA. CASOS PRÁCTICOS

Duración: 18 hrs

- · Logística y Operaciones
- · Graficas de Gantt. Ejercicios
- · Casos Prácticos. Los Eventos más posesionados. Ejemplo, Casos CIE







Expos, Congresos y Convenciones (en colaboración AMPROFEC)

Informes

Nayeli Cruz Tapia

Tel. 59.50.40.00 Ext. 4808 y 7615

nayeli.cruz@uia.mx

Coordinadora del área

Mirna Arzate Cienfuegos

Tel. 59.50.40.00 Ext. 4626

mirna.arzate@uia.mx

La Universidad Iberoamericana se reserva el derecho de posponer o cancelar los programas. Todos los alumnos de la Dirección de Educación Continua quedan regidos por los reglamentos generales de la Universidad Iberoamericana, así como de los reglamentos particulares internos.