

Дилерский Договор №: 21.11.2024

21 ноября 2024 г.

MOSH DIŞ TİCARET VE DANIŞMANLIK LTD STİ в лице директора господина **MENMET YETKİN** именуемое в дальнейшем **Производитель**,
и **ООО «МЕКАГРО ГРУП»**

, в лице *Коммерческого директора* **Отрошко Анатолия Георгиевича**, действующего на основании *Доверенности № 6 от 01.03.2024 г.*, именуемое в дальнейшем **Дилер**, заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Предметом дилерского договора является наделение Дилера полномочиями осуществлять:

- закупку у Производителя посевной, почвообрабатывающей и другой сельскохозяйственной техники и запасных частей к ней (далее **Продукция**) по договорам купли-продажи,
- продвижение **Продукции** Производителя на рынке сбыта России.
- официальное представительство Производителя в России.

1.2. Приобретение **Продукции** Дилер осуществляет со склада Производителя либо другого склада, указанного Производителем.

2. ОБЯЗАНОСТИ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

- 2.1. Предоставить Дилеру возможность представлять Производителя в России.
- 2.2. Позиционировать Дилера в согласованных регионах как официального представителя Производителя с предоставлением ему сертификата Дилера.
- 2.3. Произвести и реализовать Дилеру продукцию в объемах и номенклатуре в соответствии с подтвержденной заявкой.
- 2.4. Предоставлять скидки и отсрочки платежа за выполнение Дилером условий дилерского договора.
- 2.5. Производить обучение специалистов Дилера, осуществляющих перепродажную подготовку и гарантийное сервисное обслуживание **Продукции**.
- 2.6. Информировать Дилера об изменении цены не позднее чем за 30 дней до момента вступления в силу нового Прайс-листа.
- 2.7. Устранять недостатки **Продукции**, вызванные Дилером в процессе осуществления предпродажной подготовки и в период действия гарантийных обязательств и за свой счет.

3. ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

- 3.1. Производить закупку **Продукции** Производителя в течение года.
- 3.2. Заключать договоры (контракты) с Конечным производителем или Оптовым покупателем только на ту **Продукцию** Производителя, которая имеется в наличии на складе Дилера или на поставку которой получено письменное подтверждение от Производителя.
- 3.3. Предоставлять места на своей выставочной площадке для размещения **Продукции** Производителя и соответствующей рекламной атрибутики.
- 3.4. Соблюдать ценовую политику Производителя.
- 3.5. Позиционировать себя как официального представителя Производителя в России с обязательным указанием статуса «Дилер» Фирма «**MOSH DIŞ TİCARET VE DANIŞMANLIK LTD STİ**» на рекламных носителях и раздаточных материалах.
- 3.6. Производить 100% досборку, предпродажную подготовку **Продукции** Производителя и постановку **Продукции** на гарантийный учет.

- 3.7. Осуществлять своевременную оплату Производителю за поставленную Продукцию согласно срокам, указанных в спецификациях к Договору купли – продажи.
- 3.8. Не разглашать коммерческую и финансовую информацию о Производителе.
- 3.9. Производить или участвовать в региональных Днях поля не реже 1 раза в год с Продукцией Производителя.
- 3.10. Направлять на обучение к Производителю своих сервисных специалистов.

4. ПРАВА ПРИЗВОДИТЕЛЯ

- 4.1. Требовать от Дилера отчеты:
- о реализации в номенклатуре, количестве и регионе продаж Продукции
 - об остатках Продукции на складе Дилера
 - о проведении предпродажной подготовки и постановке техники на гарантийный учет.
- 4.2. Проводить обучение специалистов по продажам Дилера конструктивным особенностям, техническим характеристикам и конкурентным преимуществам Продукции Производителя.
- 4.3. Производить инспекционные проверки на предмет исполнения Дилером своих обязательств по настоящему Договору.
- 4.4. Производить совещания с участием персонала Производителя и Дилера с целью обмена информацией, подведению итогов, выработки совместных планов работ.

5. ПРАВА ДИЛЕРА

- 5.1. Реализовывать и продвигать Продукцию Производителя.
- 5.2. Направлять предложения Производителю по продвижению, модернизации, освоению новой номенклатуры Продукции и повышению ее качества.
- 5.3. Производить обучение своих специалистов по продажам, по конструктивным особенностям, техническим характеристикам и конкурентным преимуществам техники Производителя по согласованию с Производителем.
- 5.4. Получать от Производителя методическую помощь в проведении предпродажной подготовки, сервисного обслуживания, определения и фиксации причины отказа Продукции.
- 5.5. Получать от Производителя рекламные материалы и атрибутику.

6. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

- 6.1. Споры, которые могут возникнуть из данного договора или в связи с ним, стороны будут разрешать путем переговоров и выработки компромиссного решения.
- 6.2. В случае невозможности разрешить возникшие споры путем переговоров, для разрешения споров в судебном порядке будет применено законодательство и судебные инстанции Российской Федерации.

ЦЕНА

- 7.1. Производитель обязуется отпускать Дилеру Продукцию по ценам согласно действующему прайс-листу и с учетом скидки и отсрочки платежа, установленной для Дилера.
- 7.2. Номенклатура, объемы, цена и условия продажи Продукции определяются отдельным Договором купли-продажи заключенным между Производителем и Дилером.

8. ФОРС – МАЖОРНЫЕ ОБСТЯТЕЛЬСТВА

- 8.1. При наступлении обстоятельств непреодолимой силы для исполнения любой из сторон обязательств по настоящему договору а именно: пожары, землетрясения, военные действия,

ерок исполнения обязательств отодвигается соразмерно времени, в течении которого будут действовать такие обстоятельства. Данные обязательства должны быть удостоверены Торгово-Промышленной палатой или другими органами страны Производителя, Дилера или другой нейтральной страны.

8.2. Сторона, для которой создалась не возможность исполнения обязательств по данному договору, должна в течение 10 дней известить другую Сторону о наступлении и прекращении таких обязательств.

9. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

9.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента его подписания Производителем и Дилером и действует до 31.12.2030 года включительно. Договор может быть продлен на новый срок, о чем стороны подписывают дополнение соглашения к этому договору.

9.2. Настоящий договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу.

9.3. Все изменения и дополнения к настоящему Дилерскому договору имеют юридическую силу и являются неотъемлемой его частью, если они составлены в письменном виде и подписаны полномочными представителями обеих сторон. Факсимильный вариант оформления документов имеет юридическую силу до обмена оригиналами.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ:

MOSH DIŞ TİCARET VE DANIŞMANLIK LTD STİ

Banka: TÜRKİYE EMLAK KATILIM BANKASI

BANK KODU: 049

SWIFT KODU: EMLATRIS

IBAN: TR44 0021 1000 0007 0955 7001 01

Адрес: KOCOREN MAH.105.CADDE MOSH TARIM NO:11

EYUBBIYE/SANLIURFA

Tel: +90 530 346 22 32



ДИЛЕР: ООО «МЕКАГРО ГРУП»

Дилер: ООО «МЕКАГРО ГРУП» / LLC MEKAGRO GROUP

Юр. адрес: 196135, город Санкт-Петербург, вн.тер. г. Муниципальный Округ Гагаринское, ул Тинянова, дом 23, корпус 2, строение 1, помещение 10Н Ч.П. 13
ИНН 7806594440 КПП 781001001

Банковские реквизиты: р/с 40702810690450002660, ПАО "БАНК "САНКТ-ПЕТЕРБУРГ"

к/с 301018109000000000790

БИК 044030790

Тел: mekagrogrup@mail.ru т. 88023107989

Коммерческий директор:


 / Отрошко А.Г.

Кочорен, Турция

21.11.2024 г.

Фирма MOSH DIS TICARET VE DANISMANLIK LTD STI, Турция, именуемая в дальнейшем "Продавец", в лице директора господина МЕНМЕТ УЕТКИН, с одной стороны, и Limited liability company ООО «МЕКАГРО ГРУП» Россия, именуемое в дальнейшем "Покупатель", в лице Исполняющего обязанности директора Белая Н, действующего на основании Устава, с другой стороны, в дальнейшем совместно именуемые "Стороны" заключили Контракт, о нижеследующем

Статья 1. Предмет контракта

1.1. Продавец обязуется поставить, а Покупатель обязуется оплатить и принять новые сельскохозяйственные опрыскиватели произведенные в Турции фирмой MOSH DIS TICARET VE DANISMANLIK LTD STI, в количестве, ассортименте, по цене и в сроки, указанные в Спецификациях, согласованных сторонами и являющихся неотъемлемой частью настоящего Контракта.

1.2. Стороны договорились о том, что товары будут отгружаться по согласованным сторонами Спецификациям, согласно полученных заявок от Покупателя, партиями в течение срока действия контракта.

Статья 2. Условия поставки, цена и общая стоимость контракта

2.1. Условия поставки СРТ, согласно международным правилам толкования торговых терминов Инкотермс – 2020.

2.2. Отгрузка товара производится согласно условиям указанным в спецификациях, являющихся неотъемлемой частью Контракта.

2.3. Пункт растормаживания г. Краснодар, РФ, если иное не указано в согласованной Сторонами Спецификации.

2.4. Цены на товары, поставляемые по настоящему контракту, указаны в Спецификациях и Инвойсах.

В Спецификации к Договору Продавец указывает следующие условия поставки Партии Товара:

- цена за единицу,
- наименование и количество Товара
- место поставки
- иные условия, имеющие существенное значение для Сторон

2.5. Цены установлены в российских рублях и включают стоимость упаковки и маркировки, а также налоги, таможенные пошлины, сборы и расходы по выполнению формальностей, взимаемых на территории страны Продавца в связи с выполнением настоящего контракта.

2.6. Общая стоимость контракта составляет: 3 497 550 00 три миллиона четыреста девяносто семь тысяч пятьсот пятьдесят RUB.

Статья 3. Условия платежа

3.1. Платежи за товар осуществляются в российских рублях с текущего счета Покупателя на расчетный счет Продавца.

3.2. Условия оплаты: Товар поставляется Покупателю согласно условий указанных в спецификациях, являющихся неотъемлемой частью Контракта.

3.3. Банковские расходы и банковская комиссия на территории Продавца оплачиваются Продавцом, а на территории Покупателя - Покупателем.

3.4. Платежи будут производиться, при условии своевременной передачи следующих документов:

- Инвойс в 3-х экз.
- Спецификации в 3-х экз.
- Сертификат о происхождении товара в 3-х экз.

3.5. Покупатель вправе отказать полностью или частично в оплате счета Продавца в случаях