



CoinMeet

—Activate your digital assets—

White Paper V1.0 CN

2017/12

www.CoinMeet.io

Contents

1. 摘要	3	7. 团队、顾问及投资人	20
2. 项目背景	4	8. 合作伙伴	23
2.1 数字资产的历史机遇	4	9. 治理结构	24
2.2 数字钱包的发展演变	5	9.1 基金会背景	24
2.3 数字资产市场的痛点	7	9.2 基金会治理原则	24
2.4 使命与愿景	8	9.3 基金会组织架构	24
3. 产品介绍	9	10. 联系方式	25
3.1 产品定位	9		
3.2 产品功能	10		
3.3 产品展示	12		
4. 技术特点	13		
4.1 端对端加密	14		
4.2 生物识别	15		
4.3 移动化 LBS	16		
4.4 跨链技术	17		
5. 盈利模式	18		
6. 路线图	19		

1. 摘要

以区块链作为技术底层的比特币、以太坊、以及各类衍生的数字资产市场经历了爆炸式的发展。该市场当前可交易的数字资产种类超过 1300 种，经济体量超过 6000 亿美金，且仍在指数级增长，市场潜力巨大。

CoinMeet 正在建立一个包含数字资产、数字身份和数字社交的区块链生态圈。它是钱包、是身份 ID、是社交工具、是交易纽带，是数字经济时代的价值路由器。基于 CoinMeet 团队长期的技术储备和市场运营经验，希望通过 CoinMeet 产品，把支付、转账、活动、社交等一系列行为聚合在应用中，串联并激活所有数字资产，一站式地保障用户通讯、资产、交易和身份等各个环节的安全隐私。

CoinMeet 将区块链、移动互联网、生物识别和机器学习结合起来，为世界各地的人们提供革命性的分布式的数字金融服务。无论背景、地点或收入如何，均可以加入到数字资产网络当中。基于 CoinMeet 的产品和主链，甚至未来能够帮助一些发展中国家构建新一代的金融基础设施。

CoinMeet 旨在服务于未来的“加密数字经济社会”，数字经济社会 = 数字资产 + 数字身份 + 数字社交。未来 1 年内，CoinMeet 预计可从此领域获得超过两千万的参与用户，激活千亿规模数字资产。



2. 项目背景

2.1 数字资产的历史机遇

自 2008 年中本聪发布了比特币的白皮书《比特币：一种点对点的电子现金系统》至今已经接近 9 年，区块链技术在不断的突破创新，如图灵完备的智能合约在区块链上的实现，石墨烯技术对交易性能方面的提升，闪电网络对链下交易渠道的完善等，区块链技术已经逐渐走向成熟。区块链技术的创新之所以会在短时间内受到如此大的重视，是因为它被很多人认为可以改变现有交易模式，让我们摆脱全球各产业中介机构、结算 / 清算公司等中心化服务提供商的需求，是一项从底层重构社会结构的突破性变革技术。正如“数字经济之父”Don Tapscott 所述，区块链技术作为第二代互联网技术，将深刻改变各个行业，开启价值互联网时代。

同时，以区块链作为技术底层的比特币、以太币、以及各类衍生的数字资产市场经历了爆炸式的发展。另据 CoinMarketCap 数据显示，截至 2017 年 10 月，市场上可交易的数字资产种类超过 1300 种，经济体量超过 6000 亿美元，且仍在继续增长，数字资产领域市场潜力巨大。据 CoinMarketCap 数据显示，截至 2017 年 11 月 11 日，比特币的单价为 6664.83 美元，相比 2016 年底的 968.23 美元上涨 588.43%。与此同时，以太币的单价从 7.98 美元飙升至 297.93 美元，涨幅高达 30 余倍。我们预计区块链数字资产的价值规模将会远远超越基于法定资产所能承载的资产价值总和。

THE EXPLOSION IN CRYPTOCURRENCIES

Over 300 new coin reached \$1mm market cap in 2017

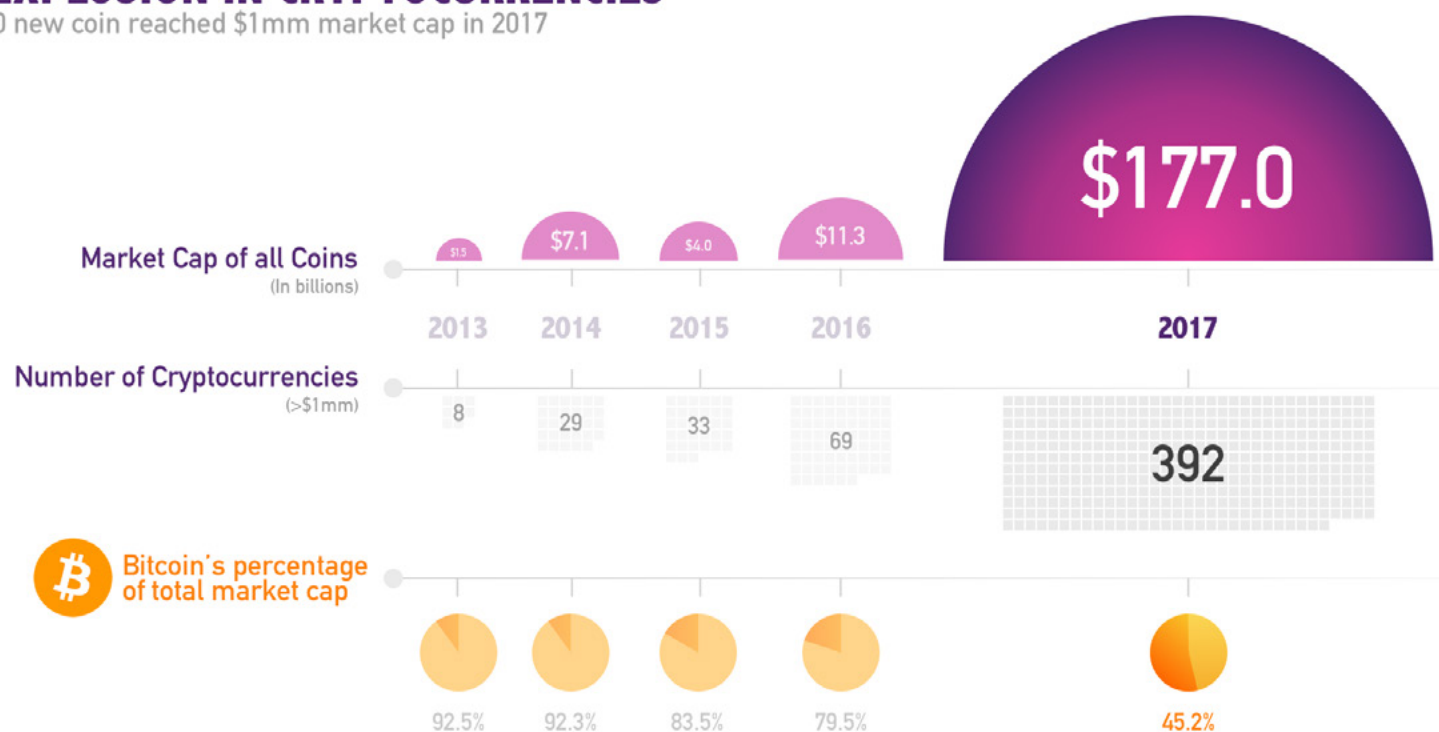


图 1、2013 年 ~2017 年区块链数字资产种类和经济体量的变化情况

2.2 数字钱包的发展演变

从数字资产钱包的发展演变上看，其经历了 4 个主要阶段。

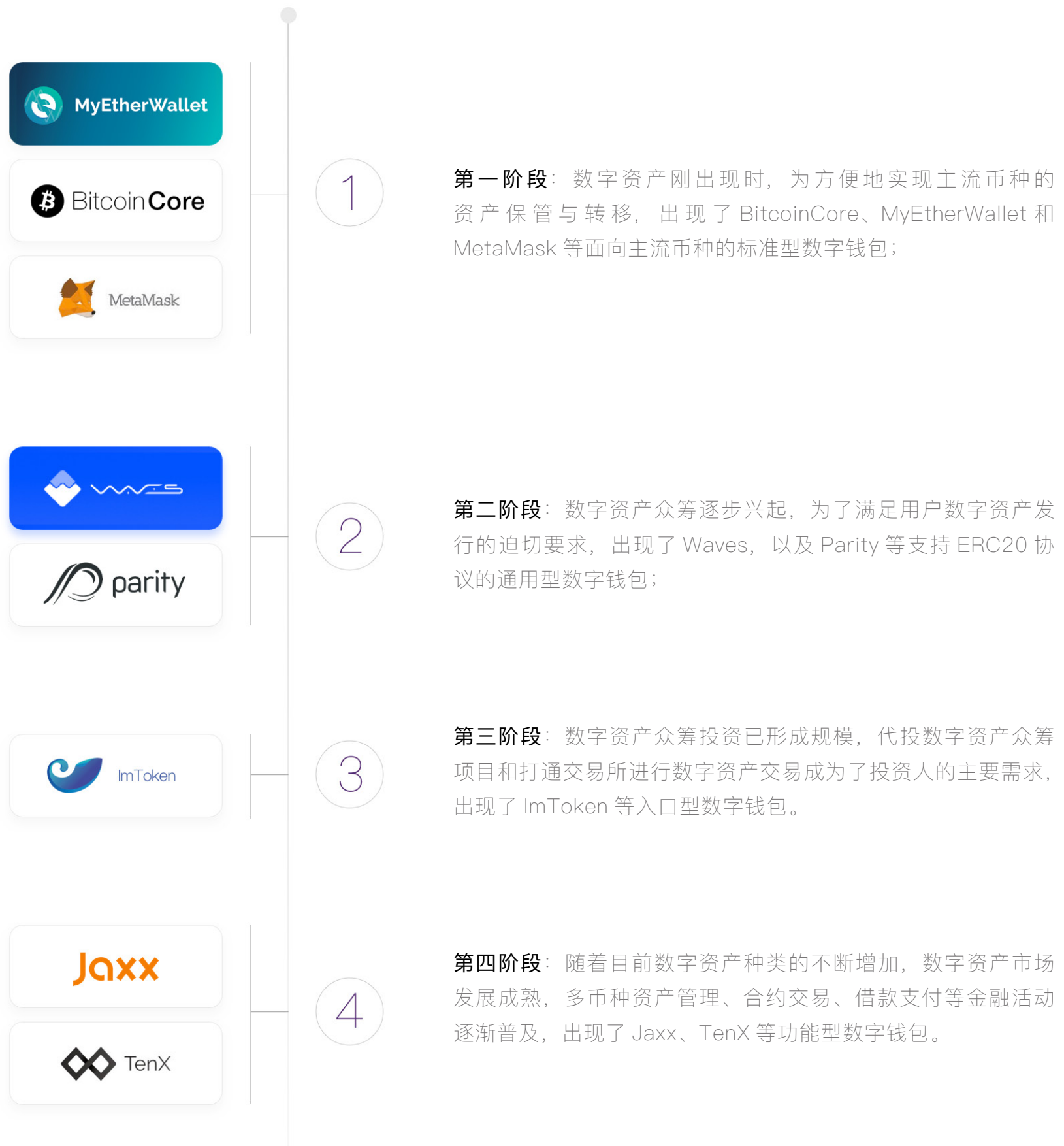


图 2、数字资产钱包的发展演变 4 个主要阶段



名称	特点
BitcoinCore	需要同步完整的比特区块数据，同步速度很慢，支持网页钱包，硬件钱包，桌面钱包，手机钱包。
MyEtherWallet	以太坊在线网页钱包。
MetaMask	以太坊浏览器插件钱包。
Parity	支持符合 ERC20 标准的数字资产，能够设置定时发送交易，能够在到达某个区块高度的时候自动发送转账交易。
Waves	允许任何人在 WAVES 区块链上发行自己的定制的资产。
ImToken	分布式手机钱包，私钥本地安全保存，支持符合 ERC20 标准的数字资产（即以太坊系数字资产）。
Jaxx	同时支持 BTC、ETH、ZEC、DASH、ETC、LTC、REP 等多种数字资产，是目前支持区块链资产品种最多的钱包之一。
TenX	将借记卡作为多种数字资产的即时转换器，打通数字资产和现实场景的支付。

表 1、主流数字资产钱包产品案例

2.3 数字资产市场的痛点

随着数字资产的种类越来越多，数字资产的管理难度逐渐增大，安全性、私密性、便捷性无法得到有效保障。目前，市场上钱包种类很多，但每一款数字资产钱包都有较大的排他性，缺少一个移动端的多资产钱包来解决所有资产的存放问题。资产上架的规则基本由中心化管理者设定，缺少民主社区化的运营。只有通过民主上架资产的方式，才能真正激活存量的优质数字资产。

各个数字资产的发行方都聚焦于独立开发自己的产品，而这些种类繁多的资产没有一个共同的使用载体和入口，原本智能安全的数字资产甚至没有 Visa 和 Paypal 等支付手段更加方便易用。目前市场上的工具，钱包是钱包，通讯工具是通讯工具，数字资产使用过程中通讯社交、交易支付、身份认证等各个环节分散在不同应用当中，相互分割，缺乏统一的载体和入口。用户发起交易时，通常需要配合其他即时通讯（IM）工具才能完成整个流程，整个过程中存在缺乏安全信任、误操作等问题。

同时，回归到传统金融行业中，小微经济根本得不到现有的银行体系提供的服务，金融服务行业仍有待彻底颠覆。尽管发展了数十年，全球仍有三分之一（近 20 亿）的人无法得到主流银行的服务。而对其他三分之二的人来说，银行服务也是不尽完善的。资产数字化和基于数字资产的数字身份是当下实现普惠金融的不二法门。

因此，不管是传统金融还是绝大多数数字资产的参与者都需要一个一站式的解决方案，来解决以上诸多这些痛点，真正进入数字经济社会。



图 3、一站式的解决方案



2.4 使命与愿景

CoinMeet 出现是为了服务于未来的“加密数字经济社会”。未来，数字经济社会 = 数字资产 + 数字身份 + 数字社交。



图 4、数字经济社会 = 数字资产 + 数字身份 + 数字社交

基于长期的技术储备和市场运营经验，我们希望通过 CoinMeet 产品，把支付、转账、活动、社交等一系列行为聚合一个应用当中，串联所有数字资产，一站式地保障投资人通讯、资产、交易和身份等各个环节的安全隐私。

CoinMeet 将区块链、移动互联网、生物识别和机器学习结合起来，为世界各地的人们提供革命性的分布式的数字金融服务。无论背景、地点或收入如何，均可以加入到数字资产网络当中。基于 CoinMeet 的产品和主链，甚至未来能够帮助一些发展中国家构建新一代的金融基础设施。

3. 产品介绍

3.1 产品定位

CoinMeet 正在建立一个包含数字资产、数字身份和数字社交的区块链生态圈，是拥有民主上架多币种、专属定制多场景、内置数字资产钱包的社交工具。

CoinMeet 是钱包、是身份 ID、是社交工具、是交易纽带，是数字经济时代的价值路由器。

CoinMeet 拥有便捷安全的钱包功能可完成多币种的转账与支付，同时拥有强大的社交群组功能，用户间可以自由交流并加入群组，有影响力的用户可创建自己的主题群组，建立自己的数字资产流通分发渠道。CoinMeet 全方位地保障用户身份、通讯和数字资产的隐私，帮助用户安全便捷的进行沟通、交易与支付。

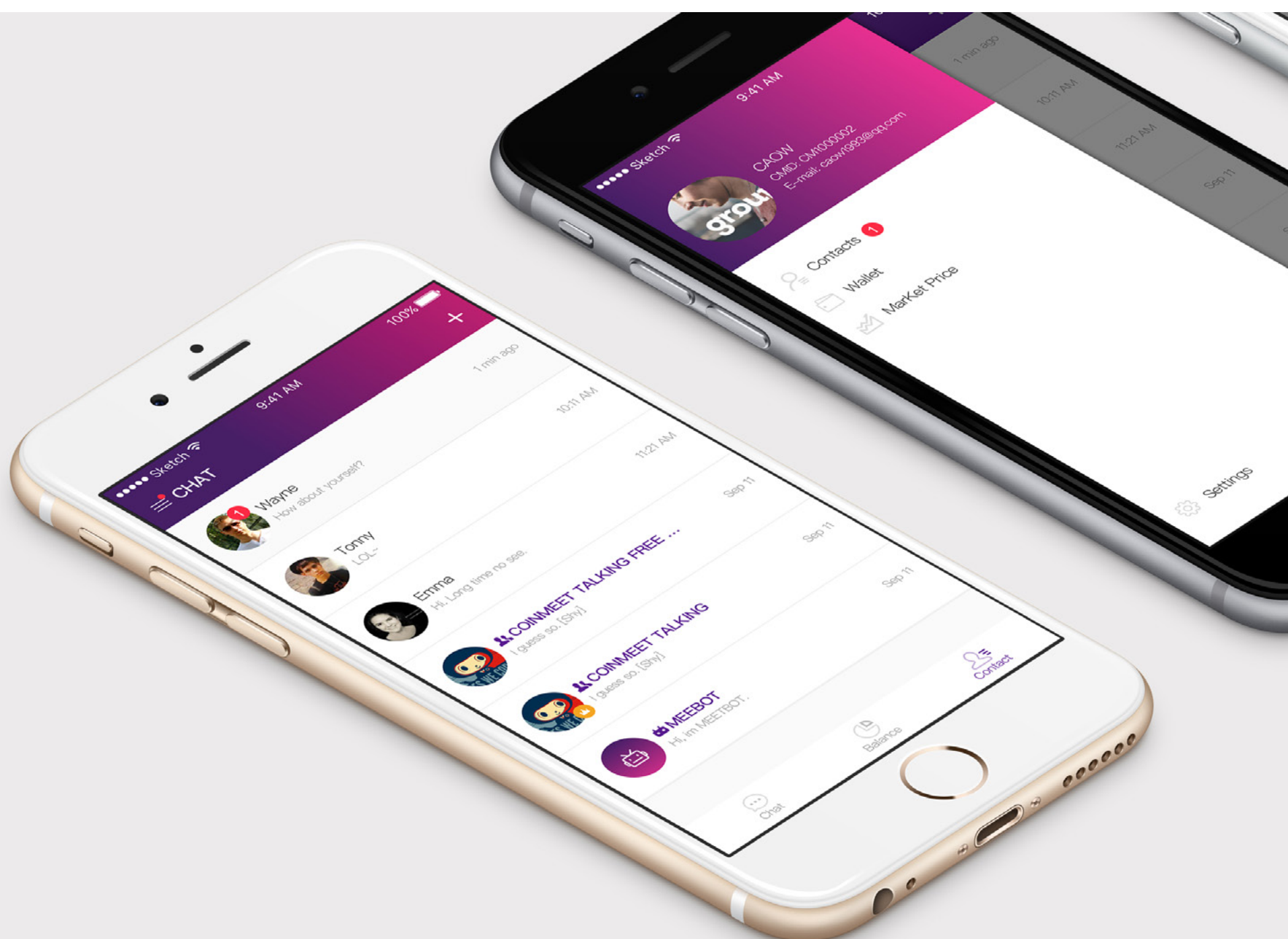


图 5、产品界面 (1)

3.2 产品功能

1. 多资产轻钱包

通过 CoinMeet 一个应用，可完成多种数字资产的管理、转账与支付。通过社群民主化上线币种的形式，让 CoinMeet 为更多的数字资产和用户服务。

在产品初期，我们将提供对以下币种的支持：

BTC、ETH、LTC、MEE（CoinMeet 发行的数字资产）

后期，我们将会逐步上线其他优质币种。

2. 数字资产分发社群

CoinMeet 用户间可以自由交流并加入群组，有影响力的用户可创建自己的主题群组，通过奖励数字资产、收取数字资产等方式建立自己的数字资产流通分发渠道。

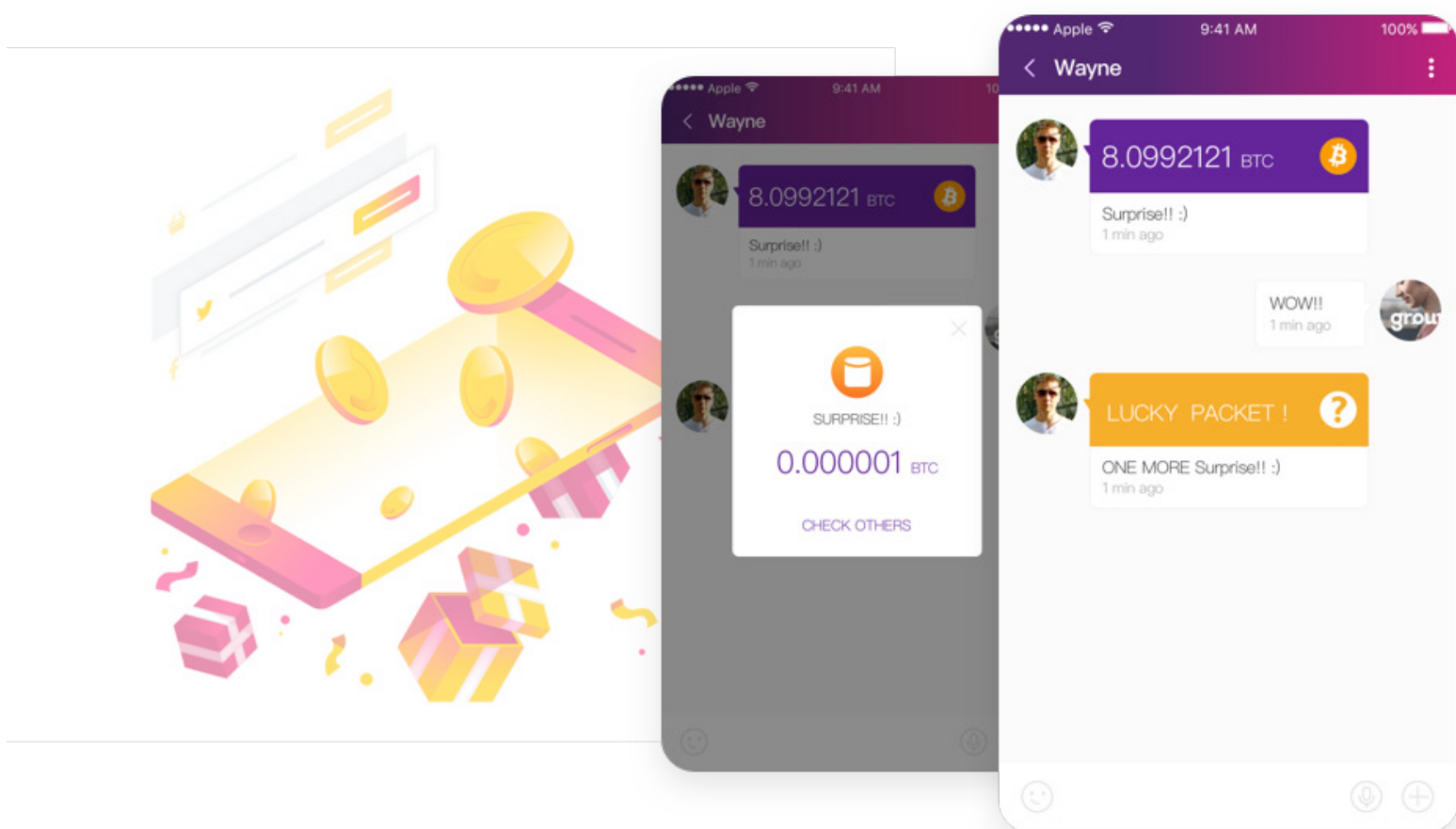


图 6、资产分发

3. 私密聊天

CoinMeet 使用端对端加密技术，向好友发送信息时享受安全的加密保护，任何第三方都无法获取聊天信息，同时 CoinMeet 提供阅后即焚、截屏通知等隐私辅助功能。

4. 区块链护照

CoinMeet 通过人工智能技术将指纹、面部、声音等生物特征进行识别，作为用户的标签存储到区块链上，用户无需提供护照、驾照、身份证件等信息，依然可实现身份认证。基于区块链的身份认证会发展成为数字经济世界的通行证。

5. 雷达搜索

CoinMeet 基于 LBS 技术，用户可以寻找附近的数字资产、CoinMeet 用户、群组和商业网点，方便快捷的进行寻宝、交友、场外交易和消费支付。

6. 一键买卖

CoinMeet 通过接入交易所价格 API，使用户可以在钱包中关注市场行情及交易动向，实现 OTC 交易，完成一键买卖。

7. 数字资产发行

CoinMeet 聚合多条优质公有链，使用户通过简易图形操作轻松实现一键发币、一键数字资产众筹等功能，并通过结合产品内置的社群功能引领下一代数字资产众筹新生态。

8. 游戏娱乐

CoinMeet 内置多款游戏娱乐活动，通过发红包、预测竞猜、夺宝等功能，大量吸引外部流量，充分激活用户数字资产的使用频率。

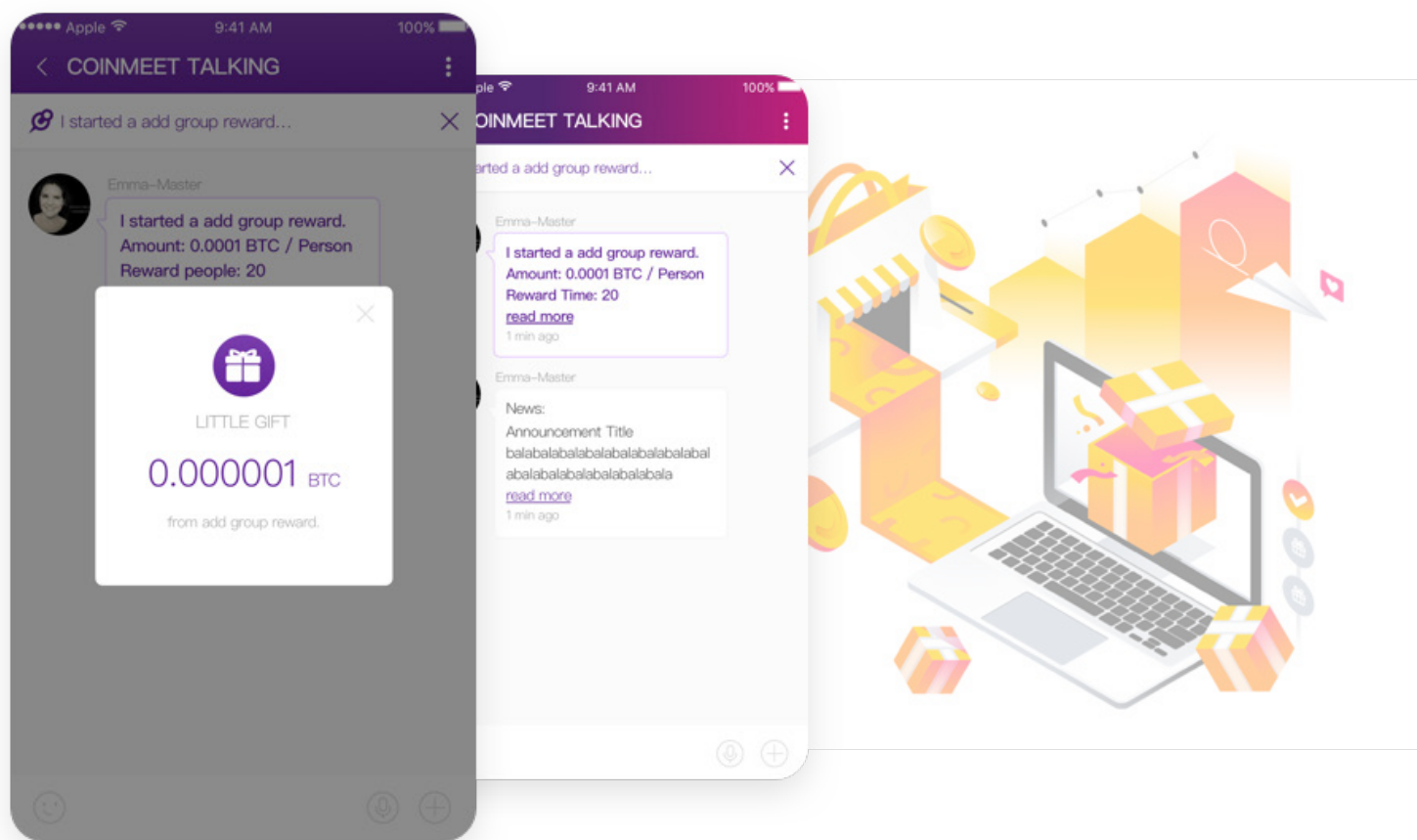


图 7、游戏娱乐

3.3 产品展示



图 /8/9/10、产品界面 (2) (3) (4)



4. 技术特点

CoinMeet 整体技术架构分为 3 层，分别是区块链底层，中间服务层和上层应用层。

在整个架构中，端对端加密、生物识别、移动化 LBS 和跨链技术是 CoinMeet 的技术亮点。



图 11、技术特点



4.1 端对端加密

CoinMeet 通过密码学等技术实现端对端消息的加密通讯， 很好的保护客户通讯信息的隐私性和防窃取性， 使我们的用户在安全的网络通讯的环境下进行交流。

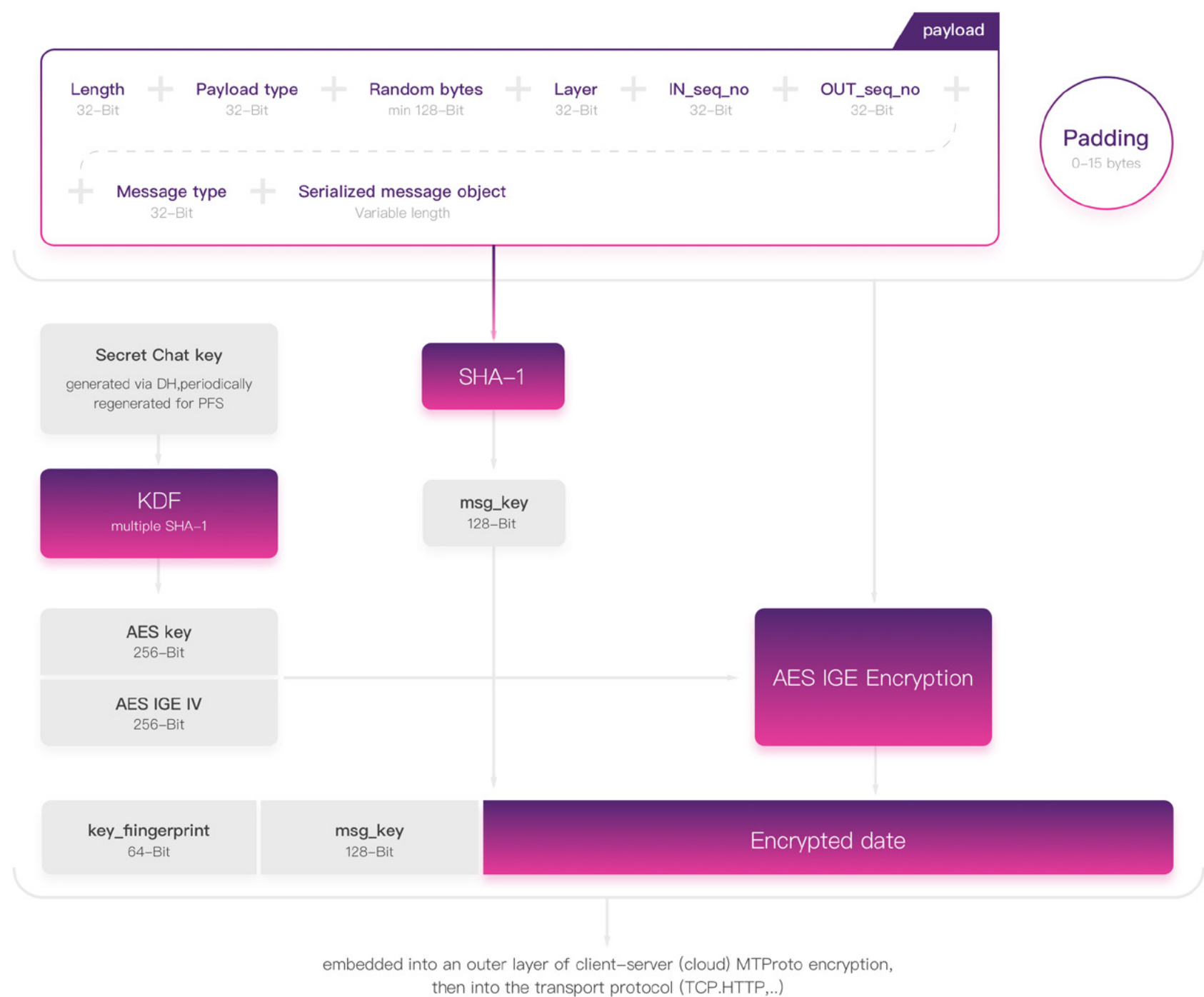


图 12、端对端加密

4.2 生物识别

CoinMeet 应用生物识别技术，通过光学、声学、压力传感器采集指纹、声纹和面部等生物特征数据，并与人工智能技术密切结合，来进行个人身份的鉴定。通过两种技术的结合与应用，系统不需要知晓用户护照、身份证等信息，便可以对用户的身份进行认证。

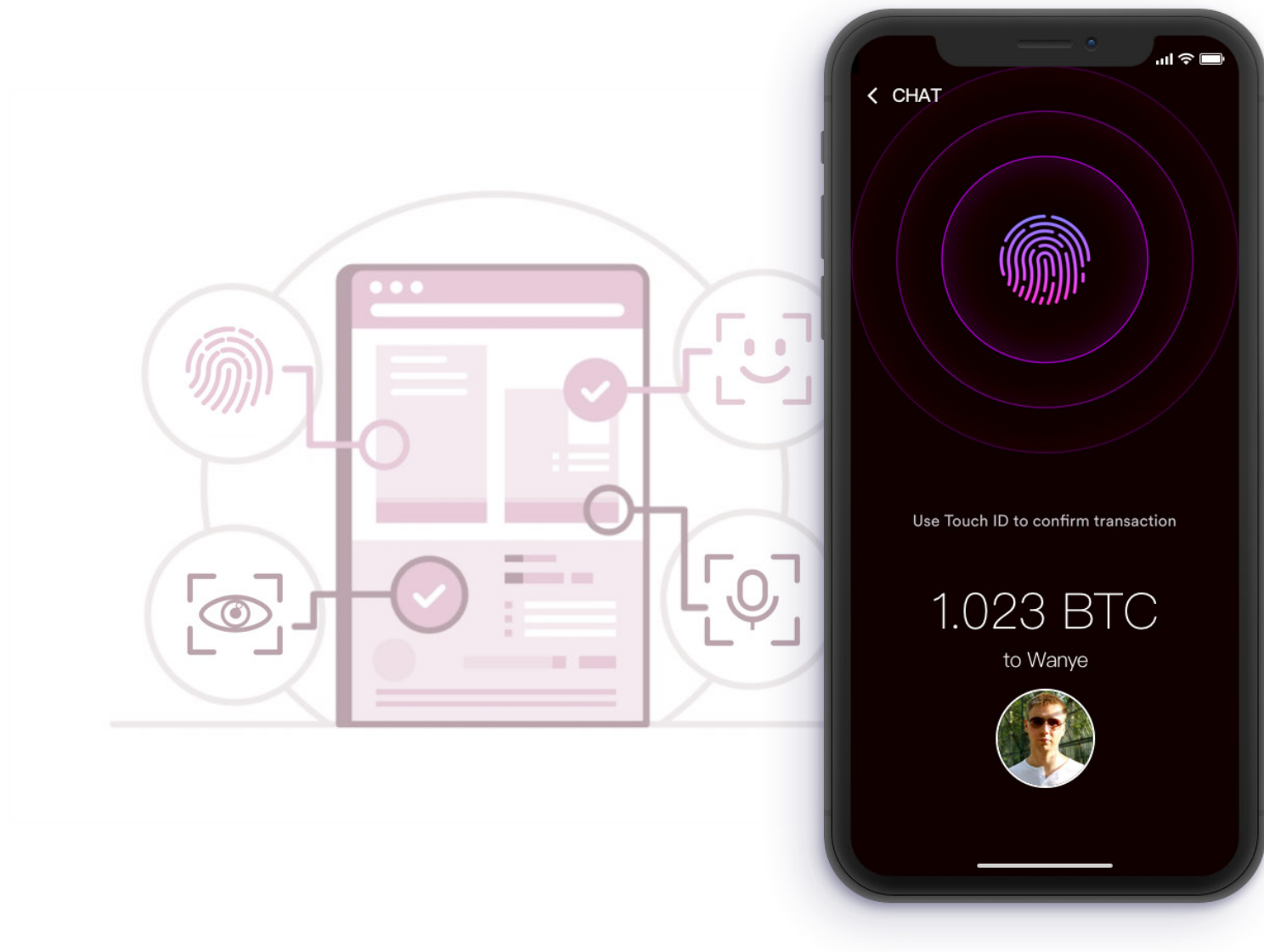


图 13、生物识别 ID

4.3 移动化 LBS

CoinMeet 通过基于位置的地理信息技术，提供大量的本地化、场景化、社交化服务，实现寻宝、交友、场外交易和消费支付等应用场景。

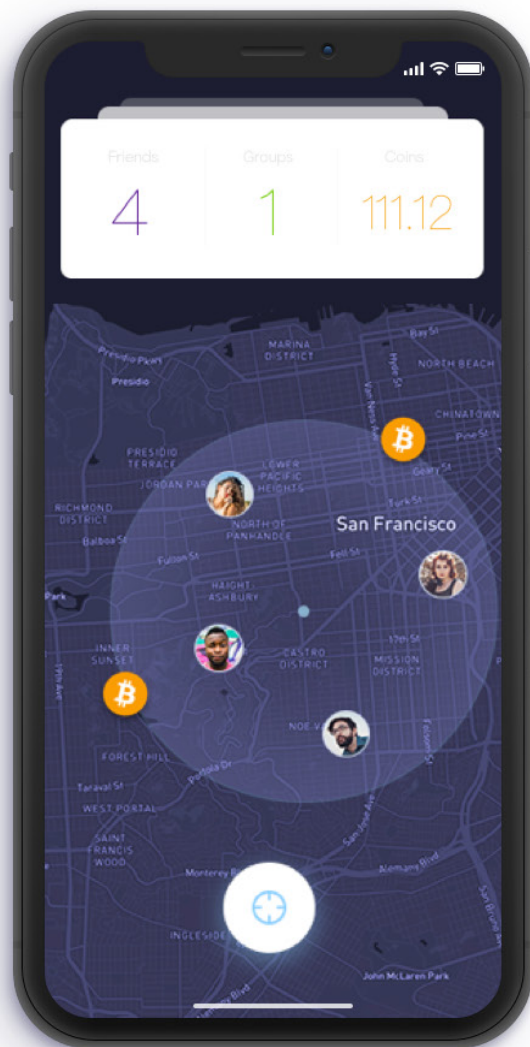


图 14、移动化 LBS

4.4 跨链技术

CoinMeet 通过底层区块链技术的创新实现了数字资产的跨链交易，让用户通过一个特定的 CoinMeet 地址实现多种数字资产间的自由兑换。

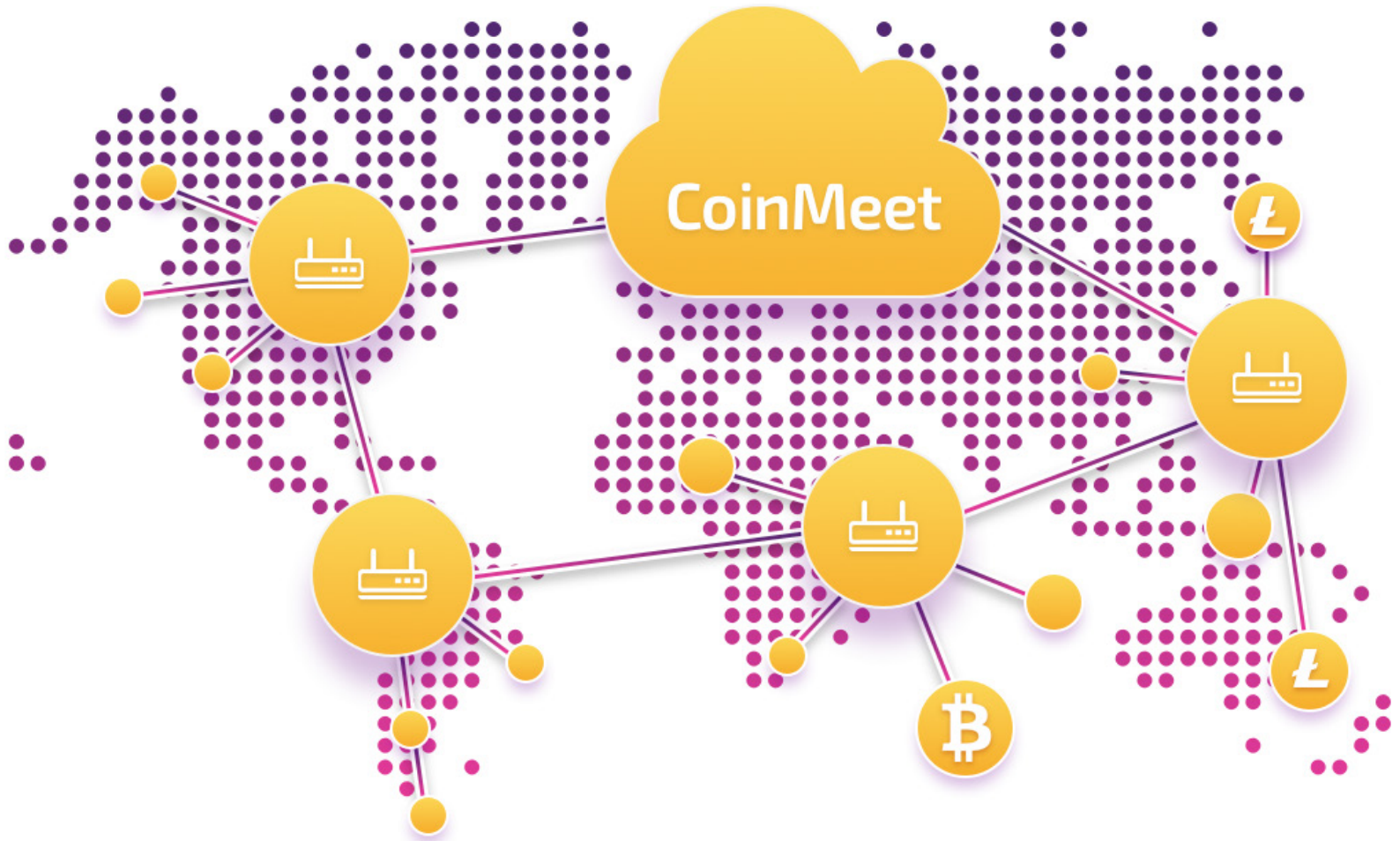


图 15、跨链技术

5. 盈利模式

盈利方式	说明
资产上架费	产品会不定期上架一些优质数字资产，并向资产推广团队收取一定数额的上架费。
转账服务费	用户在对资产进行交易转账操作时，需要支付平台一定数额的手续费。
高级功能开通费	产品有非常多高级的功能, 包括增加建群数量上限、发起群内娱乐游戏等，需要支付费用开启。
娱乐游戏服务费	产品将上线一些游戏娱乐活动，这些活动会向用户收取部分服务费。
其他收入	其他通过各类自身资源输出获得的收入。

表 6、CoinMeet 盈利模式

6. 路线图



图 16、CoinMeet TimeLine

7. 团队、顾问及投资人



Qaunain Meghjee

Level39 系统 / 技术主管

Qaunain 拥有九年技术解决方案的工作经验，为 HealthTech、EdTech 和 LegalTech 在内的众多公司提供技术解决方案和营销活动。Qaunain 在 B2B、B2C 和 B2G 行业拥有市场营销、产品管理和设计交付方面的专业经验。Level39 有三层，超过 80,000 平方英尺，200 个常驻技术科技创业公司。



Gavin Zheng

资深区块链产品经理

加拿大麦吉尔大学计算机信息学硕士，多伦多 ROTMAN 商学院 MBA。具有丰富的区块链产品研发及项目管理经验。



Dylan Du

节点资本创始合伙人

节点资本创始合伙人，金色财经创始人，火币联合创始人。

**Alan Lee****著名互联网运营专家、资深区块链专家**

前百度资深运营，资深互联网运营专家，先后从 0 到 1 操盘了教育、O2O 等领域多个千万级用户产品；澳洲名校毕业。3W 鹰学院、馒头商学院、三节课、智库、人人都是产品经理、麦思博等多家机构特邀导师。多家大型企业内训讲师，《运营有道——重新定义互联网运营》作者。

**Jason Robert****HelloSugoi 联合创始人兼首席执行官**

他是 HelloSugoi 的联合创始人和首席执行官。2017 年 6 月，他推出了世界上第一个基于区块链的活动票务平台。他也是“现实世界区块链”Meetup 网站的创始人之一。作为一个积极的教育家和社区建设者，Jason 推进了大量关于区块链话题的公共演讲活动和娱乐行业，活动展示地包括 UCLA 安德森商学院，Innovate Pasadena，全球区块链会议和旧金山音乐技术峰会。

**Kevin Hsu****区块链专家、数字资产投资人**

毕业于伦敦大学学院，曾任伦敦瑞士信贷 ETF 产品数据科学家，闪银奇异高级机器学习工程师，鼎铭金融合伙人。在过去的一年中考察拜访超过 80 家国内外区块链企业，在区块链领域拥有丰富的知识积累和产品经验。投资案例包括 Qtum、Scry、Vechain 等。



Adam Haeems
BABB 首席运营官

Adam 负责 BABB 的日常运作。他拥有剑桥大学金融硕士学位，因其在美国美林银行成功的交易生涯和 10 亿美元的全球宏观对冲基金管理经验而加入 BABB。他热衷于研究微观经济中的金融包容性和提高微观经济的市场效率。



Wenyan Qin
IBM、蒙特利尔银行资深架构师

曾任职 IBM、蒙特利尔银行、Manulife 公司。有超过 20 年的系统集成，软件研发相关经验，具体涵盖数据库技术，风控引擎，银行保险核心业务系统，金融基金平台，大数据，区块链技术。特别专注底层数据通讯协议，区块链通讯协议和共识机制算法以及区块链数据同步于安全技术。多伦多区块链技术社区创始人。



Hugo Gong
伦敦大学学院区块链技术中心研究员

Hugo 目前就职于伦敦大学学院区块链技术中心，从事于加密数字货币交易和代币发行监管的研究。Hugo 创办了中英区块链协会，它致力于给中英两国间区块链领域研究铺路搭桥。他是伦敦大学学院的金融数学博士生，专注于算法和高频交易。他还曾在一些投资银行负责过量化投资和大数据项目，其中包括瑞士信贷银行等。

还有部分投资人和顾问选择不公开身份，我们完全尊重他们的意愿。

8. 合作伙伴



9. 治理结构

9.1 基金会背景

CoinMeet 基金会（以下简称“基金会”）是设立在新加坡的运营实体，致力于 CoinMeet 的建设与推广。CoinMeet 发起团队高度认可区块链分布式自组织建设的实质，同时吸纳传统公司制治理结构的要素，提高 CoinMeet 开发与推广战略的高效实施，避免不符合区块链设计理念的情况。基金会所有的运营一律遵循当地的法律法规及监管要求。基金会成立后，即遴选适当的社区成员，加入基金会职能委员会，共同参与实际的管理与决策。

9.2 基金会治理原则

COINMEET 基金会的治理结构考虑开放共享、可持续等理念，在治理结构方面提出以下原则：

1. 透明与监督

基金会也通过定期报告以及不定期新闻发布的形式，向社区参与各方披露与报告基金会运行情况和发展进度。

2. 中心化治理与分布式相融合

基金会在管理架构上吸纳一定的中心化治理的核心思想，包括战略决策委员会的最高决策权限以及重大事项的集中议事权力等，提高整个社区运营的效率，平衡效率和公平带来的影响。

3. 技术与商业共存

基金会希望尽最大程度获得商业世界的认可，赢取的收益将尽可能的反馈到 CoinMeet 社区。

4. 以生态建设为导向

基金会所设想构建的生态圈中，价值在一个不断扩大的闭环里面伴随着各类活动的开展高速传输。

9.3 基金会组织架构

基金会的设立参考传统实体的运营，将设立各项职能委员会，包括战略决策委员会、薪酬与提名委员会、技术审核委员会、风控合规委员会、公共关系委员会等，对日常工作和特殊事项给予应对。



图 17、基金会组织架构

10. 联系方式

Telegram:

[@CoinMeet](https://t.me/CoinMeet)

Facebook

[@CoinMeetOfficial](https://www.facebook.com/CoinMeetOfficial)

Twitter

[@CoinMeetCoin](https://twitter.com/CoinMeetCoin)

Slack

<https://CoinMeet.slack.com>

WeChat

搜索并添加微信账户 : wannsen

