Tags: Försäljning och marknadsföring mellan företag: en handbok i drivande kundkommunikation enligt Key Account Communication-metoden MOBI download; Försäljning och marknadsföring mellan företag: en handbok i drivande kundkommunikation enligt Key Account Communication-metoden e-bok apple; Försäljning och marknadsföring mellan företag: en handbok i drivande kundkommunikation enligt Key Account Communication-metoden las online bok; Försäljning och marknadsföring mellan företag: en handbok i drivande kundkommunikation enligt Key Account Communication-metoden epub books download; Försäljning och marknadsföring mellan företag: en handbok i drivande kundkommunikation enligt Key Account Communication-metoden ladda ner pdf e-bok; Försäljning och marknadsföring mellan företag: en handbok i drivande kundkommunikation enligt Key Account Communication-metoden bok pdf svenska

## Försäljning och marknadsföring mellan företag : en handbok i drivande kundkommunikation enligt Key Account Communication-metoden PDF E-BOK

**Christian Meincke** 



Författare: Christian Meincke ISBN-10: 9789147097807 Språk: Svenska

Filstorlek: 2243 KB

#### **BESKRIVNING**

Säljer en bra produkt sig själv? Oftast inte. För att få full utväxling av verksamheten, av produkt- och tjänsteutvecklingen, av nya lanseringar, måste kundkommunikationen tas på allvar - hela vägen! Riskera inte att snubbla på mållinjen precis när din nya produkt eller resultatet av din tjänste- eller verksamhetsutveckling ska presenteras för kunderna. Ta din investering på allvar och kvalitetssäkra din kundkommunikation med hjälp av Christian Meincke Key Account Communication©-metoden.Läs merDen här boken ger dig bland annat- en tydlig och utstakad metod att följa för din B2Bkundkommunikation- budskap och argument som verkligen påverkar inköparnas val av leverantöruppslag och idéer kring vilka kommunikationsverktyg du kan använda- den senaste forskningen om B2Bkundkommunikation som tydligt visar att väl genomarbetad kundkommunikation säljer och lönar sigmallar och verktyg för ditt kundkommunikationsarbete- tips för att presentera ditt företag, din produkt eller tjänst kortfattat och säljande. Boken är till för dig som är ansvarar för eller arbetar med företagets B2B-kundkommunikation och för dig som arbetar som projektledare, strateg eller skribent på en reklambyrå, media- eller PR-byrå. Med Key Account Communication-metoden kan du få din kundkommunikation att ge full utväxling och skörda positiva effekter, både marknadsmässigt och ekonomiskt.Sagt om boken "En verklig ögonöppnare och en riktigt bra handbok Jag önskar att den blir mångas interna försäljnings- och marknadsföringsbibel."- Peter Kollert, koncernchef Beijer TechOm författarnaChristian Meincke har 30 års erfarenhet av försäljning och marknadsföring mellan företag, både som VD, marknadsdirektör, Key Account Manager och som konsult. Här delar han med sig av lärdomar från 100-tals samarbeten kring B2B-lanseringar, re-lanseringar och KAM-presentationer. Projekt med närmare 100 olika företag inom 40 olika produktsegment har gett honom gedigna kunskaper inom B2Bkundkommunikation. Christian arbetar idag som Chef Affärsutveckling på BeijerTech, teknikhandelskoncern specialiserad på industriell handel, med ansvar för kundkommunikation och verksamhetsutveckling.

## VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

### Lediga jobb Utesäljare Sundsvall | Lediga jobb Sundsvall

2 Abstrakt Titel Författare Utgivare Handledare Examinator CRM-system skapandet av det ultimata erbjudandet Gracia Kabwita Nina Wennerlund Institutionen för ...

### Uppkopplad Forex Eslöv

Försäljning och marknadsföring mellan företag : en handbok i drivande kundkommunikation enligt Key Account Communication-metoden av Christian Meincke

#### PDF Rättarens tid PDF bok download

Serbien-Montenegro och en farlig kombination av högt uppsatta tjänstemän i ... Vid möten mellan poliser och kriminella tar berättelsen ofta en oväntad vändning.

# FÖRSÄLJNING OCH MARKNADSFÖRING MELLAN FÖRETAG: EN HANDBOK I DRIVANDE KUNDKOMMUNIKATION ENLIGT KEY ACCOUNT COMMUNICATION-METODEN

# LÄS MER