

Tags: Insikter om framgångsrikt säljskap MOBI download; Insikter om framgångsrikt säljskap epub books download; Insikter om framgångsrikt säljskap ladda ner pdf e-bok; Insikter om framgångsrikt säljskap las online bok; Insikter om framgångsrikt säljskap e-bok apple; Insikter om framgångsrikt säljskap bok pdf svenska

Insikter om framgångsrikt säljskap PDF E-BOK

Roger Fisher,William Ury,Bruce Patton



Författare: Roger Fisher,William Ury,Bruce Patton

ISBN-10: 9789185705542

Språk: Svenska

Filstorlek: 3757 KB

BESKRIVNING

Att vara en bra säljare innebär en stor kunskap om andra. Denna kunskap kan bara inhämtas genom kunskap om mig själv. Att sälja dig själv är den största bedriften du kan göra. Det är när en annan människa får tilltro till dig som du har en möjlighet till en bra affär. En bra affär är en affär som håller över tiden. En bra affär är en affär som säljer sig själv när du sålt dig. Jag sålde en gång en friggebod till en person i ett stugområde. Affären gjorde att jag hade ett års arbete hos hans grannar. Självklart var min produkt, mitt hantverk bra. Men bäst var jag. Bra på att sälja mig själv på ett ärligt och öppet sätt. Ett sätt som gav mina medmänniskor mersmak. Denna bok handlar lika mycket om ledarskap, ditt ledarskap som säljkunskap. Jag uppmanar dig att svara på ALLA frågorna i boken för att få bästa behållning av din läsning. Det finns inget facit till frågorna. Dina insikter av dina svar är ditt facit. Någon har sagt att försäljning är världens äldsta yrke. Alltså lika gammalt som människan. Vad har då ändrats över tiden? Människans behov och tankesätt tror jag är den största förändringen. Allt som sker i ditt liv är skapat av dig. Ingen annan är anledningen till dina resultat. Det är din kompetens som avgör resultatet. Med kompetens menar jag, din vilja, din förmåga och din kunskap. Allt detta handlar om dig. Du kan säkert lyckas en tid med olika säljknep och trix men över tiden är det din personlighet som gör dig till vinnare. Denna bok handlar om att föra dig till vinnare, om du vinner så vinner kunden och den som tillverkar produkten du säljer. I en bra affär finns det tre vinnare. I en dålig affär finns det en vinnare. Du väljer!

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Sivart Förlag ger ut "Insikter om ledande säljskap" av Kelly Pienitzka ...

Förståelse för, och insikt om, produktens/tjänstens/upplevelsens framtid är den mest kraftfulla utgångspunkten för framgångsrik innovationsutveckling.

Tre mentorer om framgångsrikt mentorskap - Sveriges Kommunikatörer

Köp Framgångsrika förändringar : insikter, strategier och ledarskap av Carina Ekblom på Bokus.com. ...
Insikter om framgångsrikt säljskap Kelly Pienitzka

Insikter - Svenskt Kvalitetsindex

Hem; Aktuellt; Insikter; 2016; Fyra nycklar till framgångsrik IT-upphandling; Den offentliga sektorn köper IT för ca 25 miljarder kronor om året (2015) och ...

INSIKTER OM FRAMGÅNGSRIKT SÄLJSKAP

LÄS MER