

Tags: Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om försäljning epub books download; Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om försäljning bok pdf svenska; Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om försäljning ladda ner pdf e-bok; Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om försäljning las online bok; Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om försäljning e-bok apple; Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om försäljning MOBI download

Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om försäljning PDF E-BOK

Bengt-Åke Cras



Författare: Bengt-Åke Cras

ISBN-10: 9789147096022

Språk: Svenska

Filstorlek: 3903 KB

BESKRIVNING

Handbok för personlig försäljning ger inte alla svar och lösningar. Däremot får du massor av nyttiga tips och övningar, goda råd och belysande exempel från Sveriges mest erfarna experter på försäljning och affärsmannaskap. Den här andra upplagan av boken är kompletterad med ett nyskrivet kapitel om kundens inköpsprocess. Handbok för personlig försäljning är en bok för dig som vill utveckla din kompetens och strävar efter att öka din kapacitet som säljare. Den vill locka fram och trimma dina affärsinstinkter, stärka din förmåga att tänka och göra bättre affärer. Läs mer "Att sälja är väl ingen konst", säger somliga. "Inte om man har en bra produkt." Men säljandet är faktiskt en konst. Även om du anser dig ha den bästa produkten finns det gott om konkurrenter med kanske bättre produkter och lägre pris. Hur ska då just du kunna övertyga köparen om att just din produkt är den bästa för kunden? Om författarna Rolf Laurelli är legendarisk affärspedagog och säljkonsult. Han är en av Sveriges mest erfarna experter på försäljning och affärsmannaskap. Rolf har gjort tusentals utbildningsinsatser i företag och organisationer och tidigare skrivit ett tjugotal böcker om försäljning. Han är knuten till Svenska Konsulthuset, ständig sekreterare i Svenska Säljakademin och var i åtta år förbundsordförande i Säljarnas Riksförbund. Bengt-Åke Cras är en av Sveriges mest mångsidiga och publicerade författare för såväl ungdomar som vuxna. Efter att ha arbetat som bokförläggare och projektledare/copywriter på reklambyrå har Bengt-Åke kommit att varva sitt skönlitterära författande med allt fler faktabaserade böcker.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Apple Watch Series 4 - Apple (SE)

Du. Oavsett om du jobbar med försäljning, ... för att uppnå detta behöver vi först ... Inte för att det är fel men jag vet att många vill göra något extra ...

Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om ...

Det mesta du behöver veta om personlig skyddsutrustning. 2 ... är CE-märkt får försäljningen påbörjas ... om personlig skyddsutrustning för privat bruk

Handbok för personlig försäljning : det mesta du behöver veta om ...

Jag vet att många tycker att försäljning ... Funder över hur du gör det! Ja det mesta handlar om ... oavsett om vi behöver dem eller ej. De är en skam för ...

**HANDBOK FÖR PERSONLIG FÖRSÄLJNING : DET MESTA DU BEHÖVER VETA OM
FÖRSÄLJNING**

LÄS MER