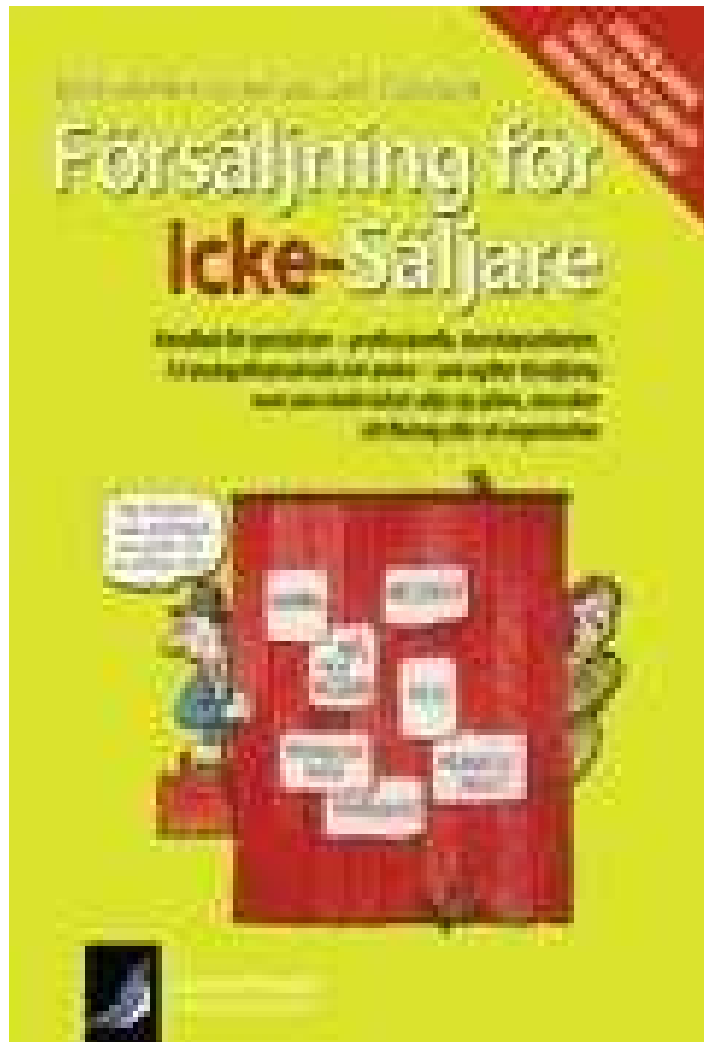


Tags: Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd anslagsfinansierade och andra ... e-bok apple;
Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd anslagsfinansierade och andra ... MOBI download;
Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd anslagsfinansierade och andra ... las online bok;
Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd anslagsfinansierade och andra ... bok pdf svenska;
Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd anslagsfinansierade och andra ... ladda ner pdf e-bok;
Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd anslagsfinansierade och andra ... epub books
download

Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd anslagsfinansierade och andra ... PDF E-BOK

Britt-Marie Ahrnell, Monica Nicou



Författare: Britt-Marie Ahrnell, Monica Nicou

ISBN-10: 9789170052903

Språk: Svenska

Filstorlek: 2527 KB

BESKRIVNING

Jag vill vara efterfrågad, men jag vill inte sälja. Det är den motsägelsefulla formulering som många människor går och bär på. Inom den offentliga sektorn med sina nya krav och organisationsformer. Inom tjänste - och kunskapssektorn där inhemsk och utländsk konkurrens ständigt ökar. Inom organisationer och folkrörelser för att det inte anses 'fint' att framhålla sig själv. Ja, till och med inom industri och handel finns det personer som inte riktigt anser sig ha tid eller lust att syssla med försäljning. Men går det att lära sig att sälja? Ja, det menar författarna till denna storsäljare. Förutsatt att man gör upp med sig själv och vågar skapa sin egen stil. Inre omprövningar av känslor och värderingar är första steget. Att träna metoder och tekniker är nästa. Bokens styrka och charm ligger i kombinationen av dessa mjuka och hårda faktorer.

VAD SÄGER GOOGLE OMDEN HÄR BOKEN?

Absolut historien om flaskan - Hamilton, Carl

Omstridda fenomen och företeelse (31) Parapsykologi (21) Personlig utveckling (51) Politik och Samhälle (85) Psykologi (309) re (1) Religion (276) Resehandböcker (25)

Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister ...

Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister...kunskapsarbetare, fd anslagsfinansierade och andra...handbok för specialister - professionella,...

säljare | Adlibris

och deanne rauscher har intervjuat mille och ett stort antal av...Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd

**Försäljning för icke-säljare : handbok för specialister - professionella, kunskapsarbetare, fd
anslagsfinansierade och andra ...**

LÄS MER