

Keywords: Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali... libro pdf download, Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali... scaricare gratis, Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali... epub italiano, Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali... torrent, Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali... leggere online gratis PDF

Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali... PDF

Madelyn Burley-Allen



Questo è solo un estratto dal libro di Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali.... Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Madelyn Burley-Allen

ISBN-10: 9788820497668

Lingua: Italiano

Dimensione del file: 4904 KB

DESCRIZIONE

Nel mondo attuale, per cogliere le opportunità e anticipare i cambiamenti, dobbiamo sviluppare modi per convivere con massicce quantità di dati. Nel lavoro come nello studio e nella vita privata anzitutto abbiamo bisogno di riordinare quello che ci viene detto realmente. La necessità di essere sempre informati e aggiornati, il ritmo accelerato con cui mutano atteggiamenti, comportamenti, conoscenze e con cui sono scambiate le informazioni richiedono lo sviluppo di una raffinata "capacità d'ascolto", per evitare equivoci e interpretazioni inesatte. Sviluppare le nuove capacità d'ascolto consente di capire meglio gli altri, acquisire una maggiore abilità nel trattare con le persone, evitare i conflitti, cogliere i segnali deboli. Quando ci si rende conto che passiamo dal 45 al 55% del nostro tempo ascoltando, possiamo capire perché farlo in modo efficace è così vitale. Tutti coloro che hanno successo studenti, imprenditori, dirigenti, professionisti, venditori - sono anzitutto buoni ascoltatori. Come potete indovinare cosa gli altri si attendono da voi se non siete abili nel farvelo dire? Come potete ottenere fiducia se non sapete mettere gli altri a proprio agio "ascoltandoli"?

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali (sviluppando le capacità d'ascolto)

Burley - Allen M., Imparare ad ascoltare. Come cogliere i segnali deboli, ... deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali, ...

Come cogliere i segnali deboli, ottenere le informazioni desiderate, migliorare le relazioni interpersonali ... Nessuno ci ha mai insegnato ad "ascoltare", a cogliere ...

IMPARARE AD ASCOLTARE. COME COGLIERE I SEGNALI DEBOLI, OTTENERE LE INFORMAZIONI DESIDERATE, MIGLIORARE LE RELAZIONI INTERPERSONALI..

[Leggi di più ...](#)