

Keywords: Trasformare i no in sì! L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro libro pdf download, Trasformare i no in sì! L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro scaricare gratis, Trasformare i no in sì! L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro epub italiano, Trasformare i no in sì! L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro torrent, Trasformare i no in sì! L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro leggere online gratis PDF

Trasformare i no in sì! L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro PDF

Gilbert Morency



Questo è solo un estratto dal libro di Trasformare i no in sì! L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Gilbert Morency
ISBN-10: 9788880939511
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 2657 KB

DESCRIZIONE

Saper negoziare può aprirti molte porte nella vita e permetterti di ottenere molto di ciò a cui aspiri. Negoziare è qualcosa che fai tutti i giorni: in famiglia, nella società, al lavoro; non sempre però nel modo giusto. Trasformare i no in sì ti insegna a imprimere la piega migliore agli scambi verbali e a creare l'atmosfera più propizia per conseguire quanto ti sei prefissato, ottenendo sempre il meglio da ogni conversazione. Ma attenzione: negoziare non vuol dire sopraffare! La negoziazione è infatti un'arte semplice ma importantissima che poggia su due pilastri: assertività e rispetto. Ci sono persone che riescono a negoziare a loro vantaggio, strappando numerosi "sì" e senza apparenti sforzi. Qual è il loro segreto? Come puoi far valere il tuo punto di vista? Come puoi negoziare un aumento di stipendio? Come puoi avere ben chiari i tuoi obiettivi e comunicarli? Gilbert Morency ti aiuta ad analizzare le tue interazioni quotidiane per scoprire in che modo puoi renderle più proficue e vantaggiose per tutti; potrai così portare a buon fine le trattative riuscendo sempre ad avere successo nel pieno rispetto dell'interlocutore.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Titolo: Trasformare i no in sì! Sottotitolo: L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro Autore: Gilbert Morency

Read Online or Download Trasformare i no in sì: L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro. (Italian Edition) PDF

Acquista online il libro Trasformare i no in sì! L'arte della negoziazione per ottenere il meglio nei rapporti personali e di lavoro di Gilbert Morency in offerta a ...

**TRASFORMARE I NO IN SÌ! L'ARTE DELLA NEGOZIAZIONE PER OTTENERE IL MEGLIO
NEI RAPPORTI PERSONALI E DI LAVORO**

[Leggi di più ...](#)