

Evetricia KALALA

Développeuse web junior



Après un virage à 360° dans ma carrière professionnelle en passant de vendeuse en prêt-à-porter à développeuse web, me voilà prête à relever de nouveaux défis. Motivée pour apprendre, sociable et curieuse, je souhaite rallier les rangs de vos apprenants afin d'acquérir les compétences de chef de projet digital, dans le but d'être en capacité de proposer à mes futurs clients un service complet et de qualité.

Âge

34 ans

Langue

Anglais, Espagnol

Adresse

17 rue Paul Cézanne,
35360 Montauban de
Bretagne

Réalisations

<https://github.com/evy-vy>

Contacts

0768620269

kalala.evetricia@gmail.com
[in/evetricia-kalala](https://www.linkedin.com/company/evetricia-kalala)

Permis

B + véhicule

Sport

Musique

Technologie

Formations

2008

Bac STG Marketing

Lycée Bréquigny

2009 - 2011

2 années de licence LEA
commerce international

Anglais, Espagnol, Mandarin

Université Rennes 2

2020 - 2021

Développeuse web
bac+2

Openclassrooms

A partir de
janvier 2023

Formation de chef de
projet digital

Digital campus

Compétences



Transformer
une maquette
en site web



Dynamiser une
page web avec
des animations
CSS



Dynamiser une
page web avec
des animations
CSS



Construire un
site e-commerce



Construire une API sécurisée
pour une application d'avis
gastronomiques



Créer un réseau
social d'entreprise



Sequelize Express
npm

Expérience professionnelle



DLB Traiteur - Intérim

Opératrice de production

Pleumeleuc

Nov 2021 - Dec 2021

Jan 2022 - Juin 2022

- Exécuter des opérations élémentaires de production



Fleet services group - CDD

Commercial sédentaire IT | service marketing

Rennes

Nov 2021 - Dec 2021

- Réaliser des campagnes d'appels téléphoniques au profit des commettants de la société en vue de la commercialisation des produits et services
- Réaliser les objectifs qualitatifs et quantitatifs
- Se former aux produits et services
- Recueillir des informations à enregistrer dans un CRM
- Mesurer le retour de son action et en faire un compte rendu



Jennyfer - CDI

Commercial sédentaire IT | service marketing

Rennes

Oct 2013 - Juil 2019

- Assurer l'accueil, le conseil et l'orientation du client
- Répondre aux besoins
- Participer à l'atteinte du CA et des indicateurs commerciaux
- Gérer les livraisons, les réassorts et les stocks
- Respecter les normes merchandising
- Assurer la formation des stagiaires et nouveaux arrivants