

#### DUREE

2 jours (2 x 7 heures)

#### THEORIE

25%

#### PRATIQUE

75%

#### VOUS SOUHAITEZ

- Engager une trajectoire professionnelle structurée et concrète & booster votre carrière
- Améliorer vos compétences et connaissances
- Faire la différence en maîtrisant les pratiques de collaboration et d'apport de valeur pour vos clients
- Développer votre image
- Exceller dans votre domaine

#### PUBLIC VISE

Pour les consultants et chef de projet IT souhaitant évoluer vers plus de qualité dans l'exécution de leurs missions

#### PREREQUIS

Maîtrise des outils informatique, navigation web, réseaux sociaux  
Première mission en entreprise

#### OBJECTIF PEDAGOGIQUE

Permettre aux nouveaux consultants d'apporter de la valeur très tôt en mission et de créer la confiance rapidement que ce soit pour gérer une équipe ou pour traiter des sujets complexes

#### METHODE PEDAGOGIQUE

La formation sera animée par des consultants et des formateurs expérimentés ayant une expertise dans leurs domaines.

#### CE QUE NOUS ALLONS APPRENDRE ENSEMBLE

##### Savoir

- Maîtriser la posture de consultant
- Qualifier l'entreprise et la mission
- Construire une réponse à une problématique en tenant compte de tous les aspects
- Manipuler les outils d'efficacité professionnelle

##### Savoir-faire

- Mieux communiquer
- Choisir ses mots et adapter son discours pour convaincre
- Mieux utiliser les outils de communication d'entreprise
- Organiser son temps et être efficace

##### Savoir-être

- Être à l'aise à l'oral
- Présenter et argumenter soigneusement
- Gagner en efficacité et en état d'esprit Agile

#### FORMATION EN PRESENTIEL OU A DISTANCE

Pas de webinaire pré-enregistré, une formation qui s'adaptent pour répondre à vos questions et favoriser votre appartenance au réseau.

#### TARIFS

Le tarif de cette formation est de 1 200 € TTC (1 000 euros HT) par Stagiaire  
Le nombre de stagiaire est limité par session : entre 5 et 10

**PROGRAMME DETAILLE**

MODULE THEORIQUE	EVALUATION DES ACQUIS PAR LA PRATIQUE ET FEEDBACK FAVORISE PAR LE GROUPE
<b>JOURNEE 1</b>	
Posture du consultant, c'est quoi ? ce qu'on en attend ?	5 minutes pour créer votre discours sur papier 2 mins pour vous présenter
Communication Orale : corps, voix, regard	
Entrée en mission : la structure de l'entreprise, besoins et projet	Ateliers sur l'organisation, les besoins et le projet Rapport d'étonnement à restituer
En mission : Diagnostic et préconisation	Ateliers d'élaboration d'hypothèse et de proposition de solution Les 5P, Approche processus, SWOT, ...
Sortir de mission : Clôturer un projet ou une mission	Ateliers de fin de journée
<b>JOURNEE 2</b>	
Communication	Ateliers de communication à 2, à plusieurs, à l'oral et à l'écrit CNV, email, chat, visio, ...
Les types d'entretien : conduire un entretien	Ateliers Préparation, conduite, synthèse Traiter les informations et le subjectif
Suivre un projet : Cadre, Tableau de bord, Priorité, Plan d'action	Ateliers de création d'un projet Matrice de décision, MoSCoW, ...
Être efficace au quotidien	

Les modalités pédagogiques peuvent être adapter en fonction des besoins. Ces adaptations portent sur les périodes d'entrée en formation, la durée de chaque séance de travail, l'ordre des thèmes développés selon le programme ou encore l'importance donnée à chaque thème.