

Acta de Reunión

Fecha: 2/09/2024

Integrantes:

- Miguel David Vasquez Leyton, **Product Owner**
- Leonardo Rengifo Ramos, **Product Owner**
- Eduar Torres Perez, **Product Owner**

Tema: Propuesta comercial de software para "Mi Primera Borrachera" (RECHAZADA).

Desarrollo de la reunión:

Se realizó la revisión de la versión 1 de la propuesta comercial presentada por Krikos Management para el desarrollo del software, la cual fué rechazada. Se identificaron los siguientes problemas que deben corregirse:

Temas Tratados y Áreas a Corregir en la Propuesta Comercial de Krikos Management

Durante la reunión se identificaron varias áreas de mejora para optimizar la propuesta comercial presentada en su versión inicial. Los siguientes puntos fueron acordados para una revisión profunda y detallada:

1. **Mejorar la Carta de Presentación:**

Se acordó que la carta de presentación debe ser más detallada, proporcionando una visión clara y concreta del proyecto propuesto, incluyendo una breve introducción de la empresa y la relevancia del servicio ofrecido. Esto permitirá establecer una conexión más sólida con el cliente desde el inicio.

2. **Clarificación de los Campos del Reporte y Responsabilidades:**

Es fundamental especificar claramente los campos que contendrán los reportes generados, así como quién será el encargado de elaborarlos. Esto brindará al cliente una visión precisa de la estructura de la información y de los responsables durante el proceso de implementación.

3. **Aterrizar el Alcance del Proyecto:**

El alcance del proyecto requiere mayor precisión y claridad. El texto actual es demasiado general y necesita ser ajustado para describir con exactitud los requisitos del cliente. Se debe evitar ambigüedades, asegurando que cada aspecto del proyecto esté claramente delimitado.

4. **Especificar Alcances e Inclusiones:**

Es necesario ser mucho más específicos en cuanto a lo que el proyecto incluirá y lo que quedará fuera de su alcance. Esto permitirá gestionar expectativas adecuadamente, evitando malentendidos o suposiciones erróneas por parte del cliente.

5. **Evitar el Uso de "etc.":**

El uso de expresiones vagas como "etc." será eliminado. Cada componente de la propuesta debe estar debidamente definido, asegurando que no queden aspectos a la interpretación del cliente.

6. **Ajuste del Tiempo Estimado Según Metodología Ágil:**

Se recomienda cambiar la estimación de tiempos actual por un enfoque más realista,

basado en la metodología ágil, que permita una planificación más flexible y adaptable a los cambios que puedan surgir a lo largo del proyecto.

7. Presentación del Costo Total:

En lugar de desglosar el precio, la propuesta debe presentar únicamente el costo total del proyecto sin incluir el IVA, simplificando así la cotización y evitando confusiones innecesarias.

Finalmente, se concluyó que la propuesta original resultaba ambigua en varios aspectos, lo que ha llevado a la necesidad de corregir y mejorar la presentación y el contenido para que se alinee con los estándares de calidad y profesionalismo que Krikos Management desea proyectar.

Compromisos:

Cada integrante del equipo asumió las siguientes responsabilidades y compromisos para corregir la propuesta comercial:

- **Miguel Vasquez**

Se encargará de revisar y mejorar la carta de presentación, asegurando que incluya todos los detalles necesarios para establecer una conexión sólida con el cliente. Además, definirá con precisión los campos del reporte y los responsables de generarlos.

Fecha de entrega: 5/09/2024

- **Eduar Torres**

Asumirá la tarea de revisar y ajustar el alcance del proyecto, especificando detalladamente lo que incluye y lo que no incluye el servicio. También se encargará de eliminar cualquier ambigüedad en el documento, evitando el uso de términos vagos como "etc."

Fecha de entrega: 5/09/2024

- **Leonardo Rengifo**

Tendrá la responsabilidad de ajustar el tiempo estimado del proyecto, implementando los principios de la metodología ágil para una estimación más precisa y flexible. Además, será responsable de simplificar la sección de costos, presentando únicamente el costo total sin incluir el IVA.

Fecha de entrega: 5/09/2024

Firmas:

Miguel Vasquez

Miguel Vasquez

Leonardo

Leonardo Rengifo

Eduar Torres

Eduar Torres