

OPOSICION  
TECNICO COMERCIAL Y ECONOMISTA DEL ESTADO

**Tema 3B-10:** Teoría de la integración económica.

Miguel Fabián Salazar

30 de diciembre de 2020

# ÍNDICE

Página

Idea clave	<b>1</b>
<b>Preguntas clave</b>	<b>1</b>
Esquema corto	<b>2</b>
Esquema largo	<b>6</b>
Gráficas	<b>21</b>
Conceptos	<b>24</b>
Preguntas	<b>26</b>
<b>Test 2018</b>	<b>26</b>
<b>Test 2017</b>	<b>26</b>
<b>Test 2015</b>	<b>26</b>
<b>Test 2013</b>	<b>26</b>
<b>Test 2009</b>	<b>27</b>
<b>Test 2004</b>	<b>27</b>
Notas	<b>28</b>
Bibliografía	<b>29</b>

# IDEA CLAVE

## Preguntas clave

- ¿Qué es la integración económica?
- ¿Qué tipos de integración económica existen?
- ¿Cómo se modelizan sus efectos?
- ¿Cómo se valoran los efectos de la inmigración?
- ¿Por qué se lleva a cabo la integración económica?

# ESQUEMA CORTO

## INTRODUCCIÓN

### 1. Contextualización

- i. *Concepto de integración económica*
- ii. *Procesos recientes de integración económica*
- iii. *Análisis de la integración económica*

### 2. Objeto

- i. *¿Qué es la integración económica?*
- ii. *¿Qué formas de integración económica existen?*
- iii. *¿Cómo se modelizan sus efectos?*
- iv. *¿Por qué se lleva a cabo la integración económica?*

### 3. Estructura

- i. *Formas de integración económica*
- ii. *Optimalidad de la integración*
- iii. *Geografía económica de la integración*
- iv. *Economía política de la integración*
- v. *Otros efectos de la integración económica*
- vi. *Valoración empírica de la integración*

## I. FORMAS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA

### 1. Idea clave

- i. *Número de integrantes*
- ii. *Grado de compromiso*
- iii. *Marco jurídico internacional*
- iv. *Tabla resumen*

### 2. Tratado de preferencia comercial

- i. *Idea clave*
- ii. *Características básicas*

### 3. Acuerdo de libre comercio

- i. *Idea clave*
- ii. *Características básicas*

### 4. Unión aduanera

- i. *Idea clave*
- ii. *Características*

### 5. Mercado común

- i. *Idea clave*
- ii. *Características*

### 6. Mercado único

- i. *Idea clave*
- ii. *Características*

### 7. Unión económica

- i. *Idea clave*
- ii. *Características*

### 8. Unión económica y monetaria

- i. *Idea clave*
- ii. *Características*

### 9. Unión política y económica

- i. *Idea clave*
- ii. *Características*

**II. OPTIMALIDAD DE LA INTEGRACIÓN****1. Antecedentes**

- i. *Teoría clásica*
- ii. *Teoría neoclásica*
- iii. *Implicaciones*

**2. Desviación y creación de comercio: Viner (1950)**

- i. *Idea clave*
- ii. *Formulación*
- iii. *Implicaciones*
- iv. *Valoración*

**3. Efectos sobre el consumo: Meade y Lipsey**

- i. *Idea clave*
- ii. *Formulación*
- iii. *Implicaciones*

**4. Economías de escala y supresión de comercio: Corden (1976)**

- i. *Idea clave*
- ii. *Formulación*
- iii. *Implicaciones*

**5. Efectos sobre la relación relativa de intercambio**

- i. *Idea clave*
- ii. *Formulación*
- iii. *Implicaciones*

**6. Integración vía apertura unilateral vs UA**

- i. *Idea clave*
- ii. *Cooper y Massel (1960): reducción unilateral*
- iii. *Johnson (1965): Preferencia por industria*
- iv. *Wonnacott y Wonnacott (1981): Aranceles en socios y no socios*
- v. *Implicaciones*
- vi. *Valoración*

**7. Factores de deseabilidad de integración económica**

- i. *Idea clave*
- ii. *Número de miembros*
- iii. *Diferencias entre costes de producción*
- iv. *Costes de transporte*
- v. *Volumen de comercio previo entre miembros*
- vi. *Aranceles previos a integración entre miembros*
- vii. *Arancel externo común*
- viii. *Sustituibilidad de los bienes comerciados*
- ix. *Elasticidad de oferta y demanda*
- x. *Número de bloques*

**III. GEOGRAFÍA ECONÓMICA DE LA INTEGRACIÓN****1. Krugman (1991): núcleo y periferia tras integración**

- i. *Idea clave*
- ii. *Formulación*
- iii. *Implicaciones*
- iv. *Valoración*

**2. Dinámicas de especialización regional**

- i. *Idea clave*
- ii. *Krugman (1993) y (2001)*
- iii. *Implicaciones*

**IV. ECONOMÍA POLÍTICA DE LA INTEGRACIÓN****1. Aspectos generales de la economía política de la integración**

- i. *Idea clave*
- ii. *Stolper-Samuelson*
- iii. *Redistribución de beneficios del comercio*
- iv. *Modelo de factores específicos*
- v. *Aversión a la pérdida*
- vi. *Aversión a incertidumbre*
- vii. *Aversión a desigualdad*
- viii. *Concentración de intereses*
- ix. *Implicaciones*
- x. *Valoración*

**2. Trilema de Rodrik de la integración**

- i. *Idea clave*
- ii. *Formulación*
- iii. *Implicaciones*
- iv. *Valoración*

**V. OTROS EFECTOS DE LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA****1. Remuneración de ff.pp.**

- i. *Idea clave*
- ii. *Implicaciones*

**2. Movilidad de factores**

- i. *Idea clave*
- ii. *Movilidad de trabajo*
- iii. *Movilidad de capital*

**3. Heterogeneidad de empresas**

- i. *Idea clave*
- ii. *Implicaciones*

**4. Crecimiento endógeno**

- i. *Idea clave*
- ii. *Implicaciones*

**VI. VALORACIÓN EMPÍRICA DE LOS EFECTOS DE LA INTEGRACIÓN****1. Idea clave**

- i. *Cuantificar efectos de la integración*
- ii. *Construcción de contrafactuales*
- iii. *Dificultades de la valoración empírica*

**2. Modelos de gravedad**

- i. *Idea clave*
- ii. *Modelos simples*
- iii. *Modelos de resistencia multilateral*
- iv. *Ejemplos*

**3. Modelos de intensidad de comercio**

- i. *Idea clave*
- ii. *Ejemplos (comparando con pre-integración)*

**4. Modelos CGE**

- i. *Idea clave*
- ii. *Ejemplos de aplicación*

**CONCLUSIÓN****1. Recapitulación**

- i. *Formas de integración económica*
- ii. *Optimalidad de la integración*
- iii. *Geografía económica de la integración*
- iv. *Economía política de la integración*
- v. *Otros efectos de la integración económica*
- vi. *Valoración empírica de la integración*

## **2. Idea final**

- i. *Relaciones con otras áreas*
- ii. *Estado de la integración en la actualidad*
- iii. *Desintegración en contexto de crisis Covid*
- iv. *Instituciones en las que actúan policy-makers*

# ESQUEMA LARGO

## INTRODUCCIÓN

### 1. Contextualización

- i. *Concepto de integración económica*
  - a. Economías/países/jurisdicciones acuerdan  
Reducir barreras a movimiento:  
→ Bienes y servicios  
→ Trabajo y capital
  - b. Intensidad variable de la integración  
¿Qué movimiento se permite?  
¿Hasta qué punto se eliminan las barreras?  
¿Qué barreras se eliminan?
- ii. *Procesos recientes de integración económica*
  - a. Constantes a lo largo de la historia  
Nuevos procesos de integración  
Fracaso de procesos  
→ Desintegración y aparición de barreras
  - b. Imperios  
Desde el punto de vista económico  
→ Ejemplos de integración económica  
Zollverein alemán
  - c. Entre-guerras  
Imperio británico  
Alemania nazi  
Neocolonialismo
  - d. Tras segunda guerra mundial  
Papel clave de GATT y OMC  
→ Prohíbe tratamiento discriminatorio  
→ Permite reducciones generalizadas  
Integración europea  
→ CECA → CEE → UEM  
NAFTA  
MERCOSUR  
→ BRA, ARG, PAR, URU  
ASEAN  
...
- iii. *Análisis de la integración económica*
  - a. Sin corpus diferenciado
  - b. Herramientas de modelización habituales  
Teoría clásica del comercio internacional  
Crecimiento neoclásico y endógeno  
Modelos de economía política  
Modelos de localización

### 2. Objeto

- i. ¿Qué es la integración económica?
- ii. ¿Qué formas de integración económica existen?
- iii. ¿Cómo se modelizan sus efectos?

- iv. ¿Por qué se lleva a cabo la integración económica?

### 3. Estructura

- i. *Formas de integración económica*
- ii. *Optimalidad de la integración*
- iii. *Geografía económica de la integración*
- iv. *Economía política de la integración*
- v. *Otros efectos de la integración económica*
- vi. *Valoración empírica de la integración*

## I. FORMAS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA

### 1. Idea clave

- i. *Número de integrantes*
  - a. Afecta a los incentivos a unirse
- ii. *Grado de compromiso*
  - a. Determina profundidad de la integración
  - b. Mayor profundidad de integración implica:  
→ Costes de negociación  
→ Costes administrativos  
→ Costes de heterogeneidad
  - c. También beneficios  
Examinado posteriormente  
Pero costes dificultan integración  
→ Aunque en teoría fuese beneficiosa
- iii. *Marco jurídico internacional*
  - a. GATT impone no discriminación:  
Principio de nación más favorecida  
→ Para todos, menor arancel para uno determinado  
Principio de trato nacional  
→ Mismo trato a mercancías una vez han entrado
  - b. Excepciones a no discriminación  
Permiten integración económica  
Artículo XXIV de GATT: requisitos
    - i) Eliminación substancial de barreras<sup>1</sup>
    - ii) Barreras post-integración no superiores a previas
    - iii) Si protección post-acuerdo perjudica a tercero  
→ Necesario compensar a perjudicado
- iv. *Tabla resumen*  
Gráfica I

### 2. Tratado de preferencia comercial<sup>2</sup>

- i. *Idea clave*
  - a. Término con doble significado  
→ Acuerdos de libre comercio y uniones aduaneras  
→ Preferencias a países en desarrollo
  - b. Instrumento de ayuda a PEDs

<sup>1</sup> Interpretado generalmente como aplicable a la práctica totalidad de los productos en cuestión.

<sup>2</sup> *Preferential trade agreement*.



c. Necesario reportar a WTO

ii. *Características básicas*

a. Asumiendo segundo significado (PEDs)

b. Reducción parcial de aranceles

“Enabling clause” de Ronda de Tokio: requisitos

→ Generalizado pero no “substancial

→ No discriminatorio

→ No recíproco

**3. Acuerdo de libre comercio<sup>3</sup>**

i. *Idea clave*

a. Forman parte de concepto de RTA<sup>4</sup>

b. Ejemplo: NAFTA

c. Eliminación de barreras aranc. y no arancelarias

d. Recíproco entre partes

e. Enorme proliferación en últimas décadas

Más de 450 acuerdos notificados

Solapamiento de acuerdos

Aumento de complejidad jurídica

Debilita sistema multilateral

→ “spaghetti bowl”

ii. *Características básicas*

a. Eliminación de barreras entre partes

→ Aranceles

→ Posibles otras barreras

b. Basados en artículo XXIV de GATT y V de GATS

→ Excepción al principio de NMF

→ Cubrir >90% del comercio entre partes

→ Fijar arancel promedio inferior a inicial<sup>5</sup>

→ Países perjudicados por UA pueden exigir compensaciones

→ Posibles acuerdos provisionales<sup>6</sup>

c. Mantenimiento de barreras con terceros

Independientes de ALC

d. Requiere normas de origen complejas

Para evitar que:

→ Importaciones entren por país con menor arancel

⇒ Administrativamente costoso

**4. Unión aduanera<sup>7</sup>**

i. *Idea clave*

a. Eliminación de barreras arancelarias y no arancelarias

b. Arancel externo común

c. Ejemplos:

UE + Turquía<sup>8</sup>

CEE original de Tratado de Roma

d. Permite:

→ libre movimiento de bienes

→ Eliminar normas de origen entre miembros

→ Ahorro en costes administrativos y aduaneros

ii. *Características*

a. Eliminación de aranceles entre partes

b. Introducción de arancel externo común

En términos globales, no superior a previo

Para algunos miembros

→ Puede ser superior a previo

⇒ Cálculo de impacto global de nuevo arancel

**5. Mercado común**

i. *Idea clave*

a. Ejemplo:

Mercosur

b. Primera fase hacia mercado único

c. Liberalización de bienes

+ reducción barreras a servicios

+ reducción barreras a ff.pp.

ii. *Características*

a. Eliminación de aranceles

b. Introducción de arancel externo común

c. Liberalización de prestación servicios

Armonizar regulación

Aceptar licencias de terceros países

d. Libre movimiento de ff.pp.

Permitir migración y circulación

Reducir barreras fiscales

**6. Mercado único**

i. *Idea clave*

a. Etapa final de mercado común

b. Objetivo de Acta Única Europea

→ “mercado interior”

ii. *Características*

a. Movimientos de ByS y ff.pp.

→ Circulan igual que dentro de un país

b. Profundización de mercado común

No sólo libertad de movimiento de iure

→ También de facto

⇒ Armonización administrativa

⇒ Eliminación de otras barreras

**7. Unión económica**

i. *Idea clave*

a. Ejemplo: UE pre-euro, con SGP

b. Mercado único requiere mayor coordinación

<sup>3</sup>Free trade agreement.

<sup>4</sup>“Regional trade agreement”.

<sup>5</sup>Algunos productos pueden tener arancel superior.

<sup>6</sup>Vetables por otros miembros de la OMC. Ningún acuerdo provisional se ha notificado desde 2015. La práctica habitual es notificar un acuerdo provisional como si fuera definitivo y aplicarle un plazo de caducidad, en el cual las partes negocian otro acuerdo verdaderamente definitivo.

<sup>7</sup>Customs union.

<sup>8</sup>Notar que es una unión aduanera parcial que afecta a los productos industriales en general pero no al acero ni a productos agrícolas.

- Ciclos económicos asíncronos
- Shocks asimétricos

## ii. Características

- a. Eliminación de aranceles
- b. Arancel externo común
- c. Libre movimiento de ff.pp.
- d. Política económica armonizada
  - Armonización fiscal
  - Coordinación fiscal

## 8. Unión económica y monetaria

### i. Idea clave

- a. Ejemplo: UEM de UE
- b. Eliminar fluctuaciones de tipo de cambio
  - Tipos de cambio fijados irreversiblemente
- c. Autoridad monetaria única

### ii. Características

- a. Eliminación de aranceles
- b. Arancel externo común
- c. Libre movimiento de ff.pp.
- d. Política económica armonizada
- e. Política monetaria común

## 9. Unión política y económica

### i. Idea clave

- a. Último estadio de integración
- b. Soberanía compartida

### ii. Características

- a. Libre circulación de ByS y ff.pp.
- b. Política económica armonizada
- c. Política monetaria común
- d. Soberanía compartida con todos los miembros

## II. OPTIMALIDAD DE LA INTEGRACIÓN

### 1. Antecedentes

#### i. Teoría clásica

- a. Énfasis en tecnología
- b. Ventaja absoluta
  - Producir donde menores costes absolutos
  - Integración permite importar de donde menor coste
  - ⇒ Integración aproxima a libre comercio
  - ⇒ Integración deseable
- c. Ventaja comparativa
  - Producir donde ventaja comparativa
  - Integración permite importar de donde menor coste
  - ⇒ Integración deseable

#### ii. Teoría neoclásica

- a. Generalización de clásica y H-O
- b. Heckscher-Ohlin
  - Énfasis en dotaciones
- c. Integración aproxima a libre comercio

- Aumenta especialización dentro de bloque
- Induce producción donde menor coste

### iii. Implicaciones

- a. Integración es en general deseable
- b. Constituye un paso hacia libre comercio
- c. Prevalente hasta años 50

## 2. Desviación y creación de comercio: Viner (1950)

### i. Idea clave

- a. Trabajo pionero en análisis de integración
  - ¿Integración económica es siempre beneficiosa?
- b. Fija temas principales del análisis
  - Cómo afecta integración a integrados
  - Cómo afecta integración a terceros
- c. Costes de producción
  - Como criterio de eficiencia

### ii. Formulación

- a. Tres países:
  - A, B y C
- b. Unión aduanera:
  - A y B
- c. Creación de comercio
- d. Antes de integración
  - Costes de producción
  - A: 10
  - B: 11
  - C: 12
  - Precios en B con arancel del 30%:
    - Importación de A:  $10 + 30\% = 13$
    - Importación de C:  $12 + 30\% = 15.6$
    - $\Rightarrow P_B < P_A, P_C$
    - ⇒ País B no importa nada
- e. Después de integración:
  - Precios en B con arancel sólo a C
  - Importación de A: 10
  - Importación de B:  $12 + 30\% = 15.6$
  - $\Rightarrow P_A < P_B < P_C$
  - ⇒ País B importa de A
  - ⇒ Nuevo flujo comercial
- f. Desviación de comercio
- g. Antes de integración:
  - Costes de producción:
    - A: 10
    - B: 12
    - C: 8
  - Precios en B con arancel del 30%:
    - Importación de A:  $10 + 30\% = 13$
    - Importación de C:  $8 + 30\% = 10.4$
    - $\Rightarrow P_C < P_B < P_A$
    - ⇒ País B importa de C
- h. Después de integración:
  - Precios en B con arancel sólo a C

- Importación de A: 10
- Importación de C: 8+30%: 10.4
- $\Rightarrow P_A < P_B < P_C$
- ⇒ País B importa de A
- ⇒ Ha desaparecido un flujo comercial ( $C \rightarrow B$ )
- ⇒ Se ha sustituido por productor menos eficiente A

### iii. Implicaciones

- a. Creación de comercio
  - Antes no se importaba de nadie
  - Se pasa a importar de integrado
  - Integrado es el más eficiente
  - ⇒ Se reducen costes totales
- b. Desviación de comercio
  - Se deja de importar de no integrado
  - Se importa de integrado
  - No integrado es + eficiente que integrado
  - ⇒ Integración destruye un vínculo comercial
  - ⇒ Aumentan costes totales
- c. Integración deseable
  - Creación de comercio netamente superior a desviación
- d. Integración puede no ser deseable
  - Pueden aumentar costes totales
  - ⇒ Empeora bienestar global
- e. Optimalidad de integración depende del caso concreto
  - No se pueden ordenar inequívocamente
  - Liberalización unilateral vs integración

### iv. Valoración

- a. Racionaliza decisión de integración
  - No siempre positiva
  - Posible preferir liberalización unilateral
  - Posible preferir status quo
  - Perspectiva global
- b. No tiene en cuenta:
  - Efectos sobre el consumo de integración
  - ¿Los consumidores prefieren?
  - Efectos sobre recaudación arancelaria
  - Efectos de equilibrio general
  - Enfoque de eq. parcial
  - Economías de escala
- c. Problemas de contrastación
  - Difícil estimación de costes
  - En distintos países
  - Antes y después de integración

## 3. Efectos sobre el consumo: Meade y Lipsey

### i. Idea clave

- a. Contexto
  - Viner (1950) fuerte impacto
  - Atención a potencial impacto negativo de UAs
  - Énfasis en costes de producción

Pero bienestar resulta de consumo

→ Viner análisis incompleto

### b. Objetivo

Considerar efectos de apertura sobre consumo

Comparar no integración con UA y libre comercio

### c. Resultados

Libre comercio es first best

→ Óptimo de pareto mundial

Pre-integración e integración son second-best

→ Dada imposibilidad de libre comercio

→ Ordenación pre-integración y UA depende de caso concreto

Demanda de consumo es generalmente elástica

→ Integración reduce precios

→ Reducción de precios aumenta consumo

⇒ Apertura aumenta bienestar

⇒ Posible integración óptima aunque desviación

### ii. Formulación

#### a. Generalmente mostrado en:

Eq. parcial

Competencia perfecta

Dos países A y B

→ Establecen unión aduanera

Precios mundiales inalterados

#### b. Situación pre-integración

País A:

→ Arancel más alto que B

→ Costes de prod. más altos que B

→ Demanda más alta que B

→ Producción alta pero insuficiente

→ Demanda baja pero más que producción

⇒ Importa

País B:

→ Arancel más bajo que A

→ Costes de producción más bajos que B

→ Demanda más baja que B

→ No exporta ni importa con arancel previo

#### c. Situación post-integración

Arancel externo común:

→ Media ponderada de A y B

Cambio en A:

→ Aumenta demanda

→ Baja producción

⇒ Aumentan importaciones

⇒ Consumidores locales aumentan excedente

⇒ Empresas locales reducen excedente

⇒ Caen costes de producción

⇒ Desaparece ingreso arancelario

Cambio en B:

→ Aumenta producción

→ Baja demanda

- ⇒ Aumentan exportaciones
- ⇒ Consumidores locales reducen excedente
- ⇒ Empresas locales aumentan excedente

d. Gráfica II

iii. *Implicaciones*

- a. Integración reduce precios  
Aumento de demanda y consumo  
→ Aumento de utilidad de consumidores
- b. Integración puede ser deseable aún con desviación neta  
Efectos sobre aumento de consumo pueden compensar
- c. Más margen para integración deseable  
Excedente del consumidor aumenta  
→ Aumenta deseabilidad de integración
- d. Integración como second-best  
No mejora libre comercio mundial  
Pero puede mejorar situación pre-integración

**4. Economías de escala y supresión de comercio: Corden (1976)**

i. *Idea clave*

- a. Contexto  
Asumida competencia perfecta y  $R=E$   
→ Análisis de producción y precios anteriores  
Producción habitualmente muestra economía de escala  
→ Reducción de coste medio con cantidad
- b. Objetivos  
Caracterizar efectos de EEscala  
→ sobre optimalidad IEconómica
- c. Resultados  
Corden (1972)  
Economía de escala son factor adicional  
→ Favorable a integración  
Reducción de costes medios  
→ Resultado de integración  
Posible supresión de comercio  
→ Integración reduce coste medio dentro de bloque  
→ Reducción de coste medio suprime importaciones  
⇒ Integración suprime comercio  
⇒ Integración hace ineficiente comercio

ii. *Formulación*

- a. Pre-integración  
Bien producido en ambos potenciales integrados
- b. Efecto convencional de creación de comercio  
Fin de arancel reduce coste de importación  
→ Aumenta comercio entre miembros
- c. Efecto de reducción de costes  
Ganancia adicional por concentración de producción  
Costes caen con mayor producción

- d. Efecto de supresión de comercio  
País con menores costes medios pre-integración  
→ Importaba de fuera de unión a pesar de CMe bajo  
Integración unión aduanera  
→ Aumenta comercio entre nuevos socios  
→ Reduce costes medios aún más  
⇒ Sustitución de importaciones por intra-UA  
No es negativo  
→ Reducción de costes en todo caso

iii. *Implicaciones*

- a. Supresión de comercio posible  
Eliminación de comercio con no-integrado  
Efecto positivo
- b. Desviación de comercio sigue siendo posible  
Si no integrado sigue siendo productor más barato
- c. Más probable integración favorable  
Efectos adicionales pro-integración  
→ Reducción de costes de producción  
→ Supresión de comercio con menos eficiente
- d. Integración induce cambios tecnológicos  
Avanza otros programas de investigación

**5. Efectos sobre la relación relativa de intercambio**

i. *Idea clave*

- a. Contexto  
Equilibrio general con países grandes  
→ O con unión aduanera grande respecto al mundo  
Integración tiene efecto sobre precios mundiales  
→ Reduce demanda hacia exterior de UA
- b. Objetivos  
Caracterizar efecto de UA sobre RRI  
Valorar optimalidad
- c. Resultados  
Mundell et al  
→ UA pueden afectar RRI  
→ Efectos sobre RRI no benefician igual a todos  
⇒ Posibles conflictos entre miembros de UA  
Kemp y Van  
→ Posible encontrar combinación de CETa-riff+redistribución  
→ Redistribución en forma de sumas fijas  
⇒ Hace óptima UA para todos sus miembros  
⇒ UA mejora paretiana frente a no integración

ii. *Formulación*

- a. Desviación de comercio  
Reducción de importaciones de resto del mundo
- b. Presión a la baja sobre precios de importaciones  
Reduce precio relativo a exportaciones
- c. Efectos heterogéneos sobre miembros  
Algunos miembros podrían ser exportadores de bien abaratado  
→ Pierden poder adquisitivo

Otros miembros importadores de bien cuya demanda cae

→ Aumentan poder adquisitivo

d. Equilibrio parcial

Caída de importaciones del RM

Reduce precio mundial

→ Mejora RRI

⇒ Miembros de UA importan + por –

e. Equilibrio general

Vanek (1965)

Kemp y Wan (1976)

Con múltiples bienes y países

Existe combinación de:

→ Arancel externo común

→ Compensación a no miembros

Que da lugar a:

→ Mantenimiento de comercio exterior

→ Igual o mayor bienestar en miembros

⇒ En teoría, posibles UAs que mejoren bienestar

iii. *Implicaciones*

a. UA más deseable

Asumiendo:

→ No hay represalias

→ Miembros ganadores compensan a perdedores<sup>9</sup>

b. Motivo de artículo XXIV de GATT

Implícitamente, prevé efecto sobre RRI

→ Obliga a compensar a no-miembros

c. Aumenta poder de negociación de UA

Respecto a países terceros

UE es ejemplo claro

## 6. Integración vía apertura unilateral vs UA

i. *Idea clave*

a. Contexto

Análisis de Viner, Meade, Lipsey

→ Integración reduce distorsión de arancel propio

→ Aumenta bienestar del consumidor nacional

→ Reduce costes de producción nacional

⇒ ¿Reducción compensa otros efectos?

Simplemente con esos efectos

→ Cooper y Massel (1965)

→ Apertura unilat. ⇒ creación máx. de comercio

→ Apertura unilat. evita desviación de comercio

⇒ Apertura unilateral debería ser óptima

Asume supuesto implícito

→ Liberalizador unilat. exporta sin aranceles

Realmente, exportaciones sufren aranceles:

→ Aranceles son herramienta de negociación

→ Cuanto mayor UA, otros más incentivados a gravar

Otros efectos de integración económica

→ Posibles contrapartidas sobre exportaciones

⇒ Reducción a aranceles nacionales

→ Otros objetivos no económicos

⇒ Diversificación de exportadores

⇒ Relaciones diplomáticas, militares

Posible comparar apertura unilat. vs integración

b. Objetivos

Comparar apertura unilateral vs integración

Identificar factores que hacen preferible integración

c. Resultado

Debate de largo plazo

Regionalismo vs multilateralismo

Aparición de argumentos a favor de integración

→ Explican por qué no simple apertura unilateral

→ Explicar incentivos de integración vs apertura

ii. *Cooper y Massel (1960): reducción unilateral*

a. Cooper y Massel (1975)

b. En contexto de Lipsey (1960)

→ Dos países

→ Consumo y producción

c. Reducción unilateral de país importador neto

→ Aumenta bienestar de consumidores

→ Mantiene cierto grado de recaudación por arancel

d. Integración en UA de país importador neto

→ Aumenta bienestar de consumidores

→ Pierde recaudación por arancel

e. Reducción unilateral siempre mejor que integración

→ Salvo que socio sea productor a menor coste mundial

f. Introduce cuestión

→ ¿Qué razones para integrarse en UA?

iii. *Johnson (1965): Preferencia por industria*

a. Johnson (1965)

b. Algunos países tienen preferencia por industria nacional

FBS no sólo basada en consumo individual

→ Consumo colectivo de bienes industriales relevante

⇒ Producción nacional de bienes es relevante

c. Consideraciones muy variadas

Nacionalismo

Seguridad nacional

Economía política

d. Integración frente a apertura unilateral

→ Permite mantener industria nacional

iv. *Wonnacott y Wonnacott (1981): Aranceles en socios y no socios*

a. Wonnacott y Wonnacott (1981)

<sup>9</sup>Al aumentar el arancel externo respecto al que algunos miembros impusieran antes de la integración, los consumidores de determinados países pueden verse perjudicados y exigir compensación a los ganadores dentro de la UA.

- b. Preferencia por industria nacional innecesaria  
⇒ Justificable con incentivos puramente económicos
  - c. Unión aduanera permite reducir aranceles a exportaciones  
Mayores aranceles previos a integración  
⇒ Más poder de negociación frente a potenciales socios  
⇒ Permiten obtener más reducción para exportaciones
  - d. Cuanto mayor sea la UA resultante  
Más probable sufra aranceles exteriores  
Más efecto sobre RRI favorable a UA  
→ Otros países tratan de obtener arancel óptimo  
⇒ UA aumenta poder de negociación frente a terceros
  - v. *Implicaciones*
    - a. Existen incentivos puramente económicos a UA  
Capacidad para alterar RRI frente a no integrados  
Posibilidad de reducir aranceles sufridos por exportadores
    - b. Decisión entre UA y reducción unilateral  
Depende de aranceles que enfrentan exportadores  
→ Si enfrentan, menos deseable  
Depende de tamaño de UA  
→ Si grande, puede afectar RRI  
→ Si grande, puede ganar poder de negociación
  - vi. *Valoración*
    - a. Debate de largo plazo OMC vs acuerdos regionales
    - b. Acuerdos regionales aumentan importancia reciente
    - c. OMC estancada
    - d. Cabe preguntarse por bienestar resultante
- 7. Factores de deseabilidad de integración económica**
- i. *Idea clave*
    - a. Optimalidad de IEconómica  
No es unívoca
    - b. Depende de múltiples variables
    - c. Ceteris paribus  
Asumiendo resto de factores constantes  
→ Valorar efecto de var. sobre optimalidad
  - ii. *Número de miembros*
    - a. Cuanto más miembros integrados  
Más probable productor eficiente se integre  
→ Menos probable desviación de comercio  
→ Más beneficio para consumidores
    - b. Óptimo first-best  
→ Todos los países sean miembros  
⇒ Libre comercio mundial  
⇒ Más miembros hacen más deseable integración
  - iii. *Diferencias entre costes de producción*
    - a. Mayores diferencias previas a integración

- Mayor efecto creación si integración
- b. Más diferencia entre precios de integrados y RM  
Mayor efecto desviación de comercio  
⇒ Más diferencias iniciales, más deseable integración  
⇒ Más diferencias con RM eficiente, menos deseable
- iv. *Costes de transporte*
  - a. Cuanto menores los costes de transporte  
Más eficiente será la integración  
⇒ Menos CdT, más deseable
- v. *Volumen de comercio previo entre miembros*
  - a. Mayor proporción de CI entre integrados pre-integración  
Menos creación con integración
  - b. Desviación no depende de comercio previo  
⇒ Cuanto mayor comercio previo, menos deseable
- vi. *Aranceles previos a integración entre miembros*
  - a. Aranceles muy elevados previos a integración  
Más creación de comercio con integración  
Más bienestar de consumidores  
⇒ Cuanto mayores los aranceles previos, más deseable
- vii. *Arancel externo común*
  - a. Menor arancel externo común  
Menor desviación de comercio
  - b. Artículo XXIV de GATT  
Area de integración no debe aumentar protección previa  
→ Para no aumentar distorsión  
→ Para no aumentar desviaciones de comercio  
⇒ Cuanto mayor el AEC, menos deseable la integración
- viii. *Sustituibilidad de los bienes comerciados*
  - a. Bienes comerciados entre integrados sustituibles  
Productores más eficientes sustituyen a menos eficientes
  - b. Bienes comerciados entre integrados complementarios  
Integrados no se sustituyen mutuamente  
Menos creación de comercio  
⇒ Cuanto más sustituibles, más deseable la integración
- ix. *Elasticidad de oferta y demanda*
  - a. Mayor elasticidad de demanda  
Aumenta demanda con bajada de precio por integración  
→ Aumenta bienestar de consumidores  
⇒ Mayor aumento cuanto más elasticidad demanda  
⇒ Mayor bienestar cuanto más elasticidad
  - b. Mayor elasticidad de oferta  
Aumenta producción por aumento de demanda  
→ Más elasticidad de oferta, menos aumento de coste

- ⇒ Menos aumento de costes con integración
- ⇒ Cuanto más elásticas S y D, más deseable integración

x. *Número de bloques*

- a. Mayor número de bloques regionales
  - Mayor competencia entre bloques por exportación
  - Menor poder de mercado de bloques individuales
  - Menos efecto de RRI por imposición de arancel
  - Menos incentivo a imponer aranceles
  - ⇒ Menos desviación de comercio
- b. Muy pocos bloques y grandes
  - Fuerte efecto individual sobre RRI
  - Incentivo a aumentar aranceles
  - ⇒ Desviación de comercio
- ⇒ Cuanto mayor el nº bloques, más deseable

### III. GEOGRAFÍA ECONÓMICA DE LA INTEGRACIÓN

#### 1. Krugman (1991): núcleo y periferia tras integración

i. *Idea clave*

- a. Contexto
  - Von Thünen
    - Análisis de localización óptima en ciudades
    - Pionero en economía espacial
  - Marshall
    - Economías de escala tecnológicas con concentración
  - i. Más facilidad para encontrar mano de obra
  - ii. Spill-overs de información
  - iii. Producción de inputs intermedios no comerciables
    - ⇒ Difícil formalización
    - ⇒ Análisis canónico hasta NEG
  - Teoría clásica del CI
    - Economías son puntos sin dimensión espacial
    - Factores inmóviles entre países
  - Hotelling
    - Análisis pionero
    - Formalización de decisión de localización empresas
  - Salop (1979)
    - Entrada de empresas en contexto espacial
  - Dixit y Stiglitz (1977)
    - Formalización de competencia monopolística
    - Análisis formal de equilibrio general
    - ⇒ Agentes prefieren variedad
    - ⇒ Incentivos a entrada de nuevas empresas/variedades
  - Evidencia empírica
    - Aparición de núcleos y cinturones industriales
    - Concentración de población donde hay desarrollo industrial
    - Trabajo industrial móvil con patrones persistentes

b. Objetivos

- Explicar dinámicas de aglomeración
  - En contexto de desarrollo industrial
  - En contexto de bajada de precios de transporte
- Explicar patrón de comercio
  - En contexto de movilidad del trabajo
  - En contexto de costes de transporte y H-M-Effect

c. Resultados

- Dinámicas de aglomeración-dispersión
  - Dependen de parámetros clave
- Patrón de comercio endógeno
  - Depende de evolución de aglomeración-dispersión
- Integración comercial
  - Puede alterar estructura de población
  - Puede inducir aglomeración-dispersión
- Movimientos de trabajadores
  - Endógenos
  - Posible concentración geográfica

ii. *Formulación*

- a. Dos bienes consumidos
  - Agrícola homogéneo  $C_A$
  - Manufacturado compuesto  $C_M = \left( C_i^{\frac{\epsilon-1}{\epsilon}} \right)^{\frac{\epsilon}{\epsilon-1}}$
- b. Dos factores de producción
  - Campesinos inmóviles entre países
    - Distribuidos entre los dos países de manera exógena
  - Obreros móviles entre países
- c. Dos países/regiones A y B
  - Campesinos repartidos equitativamente entre países
  - Obreros con distribución inicial arbitraria
    - Sujeto a variación endógena
- d. Demanda de bienes
  - Obreros y campesinos iguales demandas
    - Se distribuye entre agrícola y manufacturero
- e. Coste de transporte
  - Agrícola sin coste de transporte
  - Manufacturero con costes tipo iceberg
    - Para que llegue 1 hace falta enviar  $\tau > 1$
- f. Decisión de localización de obreros
  - Donde haya mayor salario
    - Donde salario nominal compre más salario real
    - ⇒ Donde haya más variedades más baratas
  - Dos efectos contrapuestos afectan localización
    - Efecto competencia
    - Efecto demanda
- g. Efecto demanda
  - Localización cerca de la demanda
    - Permite superar costes de transporte

- Si coste fijo superior a costes de transporte  
 → Preferible concentrar producción  
 Cuanta mayor población obrera  
 → Más se retroalimenta el efecto demanda  
 Producción de variedades manufactureras concentradas  
 → Aumenta salario real de obreros en aglomeración  
 ⇒ Tendencia hacia concentración donde ya se produce manufact.
- h. Efecto competencia  
 Costes de transporte  
 → Reducen competencia con variedades en otro país  
 ⇒ Permiten aumentar precios  
 Cuanta más población campesina sobre total  
 → Mayor es la demanda que no se mueve  
 ⇒ Más incentivos a localizarse donde no se producen variedades
- i. Parámetros iniciales determinan resultado  
 Preferencia por la variedad  $\epsilon$   
 → Menos posibilidad de sustituir variedades por baratas  
 ⇒ Más cercanía a variedades baratas más importante  
 ⇒ Aumenta importancia de tener más variedades  
 Costes de transporte  
 → Reduce competencia con variedades en otro país  
 → Actúa a favor de la aglomeración  
 Peso del sector manufacturero en población  
 → Aumenta efecto de movimiento de L sobre demanda  
 ⇒ Actúa a favor de la aglomeración
- j. Dinámica del movimiento de obreros y comercio  
 Asumiendo  
 → Preferencia suficiente por la variedad  
 → Suficiente peso del sector manufacturero  
 Dispersión en equilibrio  
 → Costes de transporte elevados + pob. obrera reducida  
 → Elevado efecto competencia  
 → Poco efecto demanda  
 ⇒ Tendencia a dispersión  
 ⇒ Gráfica III  
 Múltiples equilibrios  
 → Costes de transporte intermedios + pob. obrera moderada  
 → Si población dispersa, tendencia a dispersión  
 → Si población inicialmente aglomerada, tendencia aglom.  
 ⇒ Equilibrio depende de shock/condición inicial  
 ⇒ Múltiples equilibrios dispersos y aglomerados
- ⇒ Gráfica IV  
 Aglomeración en equilibrio  
 → Costes de transporte reducidos + elevada pob. obrera  
 → Poco efecto competencia  
 → Efecto demanda elevado  
 ⇒ Tendencia a aglomeración  
 ⇒ Gráfica V  
 Sin costes de transporte y con costes de congestión  
 → Posible dispersión de nuevo  
 → Sin home-market effect  
 → Costoso concentrarse  
 → Sin costes de exportar  
 ⇒ Dispersión máxima
- iii. *Implicaciones*
- a. Comercio internacional  
 Especialización asimétrica posible  
 → Núcleo especializado en industria  
 → Núcleo y periferia producen agrícolas  
 → Mayor demanda en núcleo induce importación agrícola
- b. Movimiento de factores  
 Permite explicar patrón migratorio en siglo XIX y XX  
 Campo a la ciudad  
 → Al reducirse CdTransporte  
 → Al aumentar demanda de bienes industriales
- c. Núcleo y periferia  
 Núcleo  
 → Concentración de obreros  
 → Concentración de variedades industriales  
 → Salarios elevados  
 → Exportación de producto manufacturado  
 → Importación de productos agrícolas  
 Periferia  
 → Sin obreros  
 → Sin variedades industriales  
 → Salarios reducidos  
 → Importación de producto manufacturado  
 → Exportación de productos agrícolas
- d. Integración comercial induce aglomeración  
 Posible aumento desigualdades regionales  
 Posibles tensiones de economía política
- iv. *Valoración*
- a. Premio Nobel a Krugman en 2008  
 Culmina programa de comp. monop. y EEscala en CI
- b. Abre programa de investigación  
 Geografía económica basada en  
 → Externalidades pecunarias
- c. De manera paradójica, mundo se vuelve más clásico

<sup>10</sup>Ver conclusión de Krugman (2008) Nobel Prize Lecture.



co<sup>10</sup>

En últimas décadas

Aumenta comercio basado en VComparativa

→ Cadenas de valor global

→ Especialización

→ IDE vertical frente a horizontal

## 2. Dinámicas de especialización regional

### i. Idea clave

#### a. Nueva Economía Geográfica

Krugman (1991), Fujita, Venables

Explicar localización de actividad económica

#### b. Determinantes clave:

Costes de transporte/Barreras al comercio

→ Impiden interacciones espaciales

Beneficio de concentración

→ Rendimientos crecientes a escala

### ii. Krugman (1993) y (2001)

#### a. Integración y dinámicas de especialización

#### b. Contexto

Similar a Rose (2000) y Glick y Rose (2001)

Incertidumbre ante efectos de UEM

Optimismo generalizado

Poco análisis de especialización post-integración

#### c. Objetivo

Valorar efectos de integración europea sobre:

→ Especialización regional

→ Correlación de shocks

...utilizando estados EEUU como referencia

#### d. Resultado

UM aumenta:

##### i. Comercio en general

##### ii. Especialización regional

Si i>ii y comercio intraindustrial aumenta mucho

→ Shocks más correlacionados

Si especialización regional más importante

→ Menos correlación de shocks

→ UM elimina PM

→ Shocks regionales más idiosincráticos en UE que USA

→ Movimiento de ff.pp. menor en UE que USA

→ Transferencias fiscales menor en UE que USA

⇒ Política fiscal regional impotente tras integración

⇒ Integración puede complicar policy-making

⇒ Dinámicas inestables tras integración

⇒ Posible aumento desempleo en regiones afectadas

### iii. Implicaciones

#### a. Reducción de costes de transporte y barreras

Característica fundamental de integración

→ Transformación de geografía económica

#### b. Concentración de la actividad

Consecuencia de integración

→ Previsible

→ Constatada. Pej: Europa

Aplicable a múltiples niveles

→ Internacional

→ Integración entidades subnacionales

## IV. ECONOMÍA POLÍTICA DE LA INTEGRACIÓN

### 1. Aspectos generales de la economía política de la integración<sup>11</sup>

#### i. Idea clave

##### a. Contexto

Economía política

→ Análisis de efectos de política económica

⇒ Sobre intereses de diferentes grupos sociales

⇒ Como resultado de intereses de diferentes grupos

Efectos de política comercial

→ Afectan distinto a diferentes sectores

##### b. Objetivo

Caracterizar efectos sobre diferentes sectores

Valorar diferentes modelos de economía política de la integración

Entender impacto de estructura política sobre pol. arancelaria

##### c. Resultados

Efectos de aranceles sobre diferentes grupos sociales

→ Beneficios y perjuicios

→ Diferentes grados de concentración

→ Diferente capacidad de respuesta

#### ii. Stolper-Samuelson

##### a. En contexto Heckscher-Ohlin

##### b. Tras apertura comercial

→ Factor intensivo de sector de especialización

⇒ Aumenta pago al factor

→ Factor intensivo de sector que pierde producción

⇒ Coste de factores cae

##### c. Sector de factor intensivo en bien de especialización

⇒ Presión hacia reducción de aranceles

##### d. Sector de factor intensivo en bien que pierde producción

⇒ Presión hacia mantenimiento de aranceles

##### e. Países ricos

#### iii. Redistribución de beneficios del comercio

##### a. Permite a perdedores aceptar reducción de aranceles

Pero costes de redistribución

→ Negociación entre sectores

→ Votaciones

→ Adquisición de información

<sup>11</sup> Con Baldwin (1989) Posible construir a partir de *trade policy, political economy of* en Palgrave.

⇒ Posible no sea rentable redistribuir

iv. *Modelo de factores específicos*

- a. Dos factores de capital inmóviles
- b. Desarme arancelario mutuo
  - Aumenta beneficios que pasan a exportar
  - Reduce beneficio en sectores que ahora importan
  - ⇒ Flujo de trabajo de un sector a otro
  - ⇒ Caída de PMgK en sector perjudicado
- c. Diferentes intereses dentro de un mismo factor
  - Capital vs trabajo no siempre oposición homogénea

v. *Aversión a la pérdida*

- a. Behavioral economics
- b. Empíricamente, aversión a pérdida
  - Mayor que ganancia
- c. Apertura arancelaria
  - Induce beneficio en un sector
  - Aumenta pérdidas en otro
- d. Si aversión a pérdida mayor que ganancia por beneficio
  - ⇒ Oposición más fuerte

vi. *Aversión a incertidumbre*

- a. Apertura aumenta incertidumbre
  - ¿Efectos de equilibrio general serán positivos?

vii. *Aversión a desigualdad*

- a. Apertura al comercio puede aumentar desigualdad
  - Sector de especialización más rico
  - Sector que reduce producción más pobre
- b. Seres humanos muestran cierta aversión a la desigualdad
  - Factor de oposición a apertura

viii. *Concentración de intereses*

- a. Efectos de reducción arancelaria
  - Difusos sobre consumidores
  - Muy concentrados sobre industria desprotegida
- b. Perjuicio concentrado
  - Facilita coordinación entre perjudicados
  - ⇒ Facilita oposición política a apertura

ix. *Implicaciones*

- a. Oposición a apertura más fuerte que presión apertura
- b. Instituciones multilaterales pueden catalizar Commitment liberalizador
  - Aumenta poder de negociación de liberalizadores
- c. Redistribución puede ser necesaria
  - Mejora aceptación de apertura
  - También es costosa

x. *Valoración*

- a. Programa de investigación con muchas vertientes

- b. Interacciones con sociología, ciencia política, demografía..
- c. Ciencia económica no siempre ha examinado Supuestos demasiado fuertes
  - ¿Planificador social?
  - ¿Funciones de bienestar social?
  - ⇒ ¿Realmente existen?
  - ⇒ ¿Realmente consideradas en decisiones de PComercial?

## 2. Trilema de Rodrik de la integración

### i. *Idea clave*

- a. Contexto
  - Fenómeno de últimas décadas
  - Democracias representativas sufren:
    - Movimientos contrarios a integración
    - Dificultades para compensar perdedores del comercio
  - Aparición de tensiones políticas
- b. Objetivos
  - Caracterizar consecuencias de integración económica
    - Sobre sistema político
  - Valorar restricciones a integración
    - Dadas por sistema político
- c. Resultados
  - Rodrik (2000)<sup>12</sup>
  - Imposible integración económica con:
    - Democracia representativa
    - Soberanía nacional
  - Necesario dejar una de las tres

### ii. *Formulación*

- a. Restricción empírica postulada
- b. Economías abiertas deben elegir 2 de 3:
  - I Integración económica
  - II Democracia
  - III Soberanía nacional
- c. Tres alternativas:
  - A Camisa de fuerza de oro
    - Integración económica+Estado nación soberano
    - Sin transferencias fiscales entre estados
    - Flujos de capital y comerciales libres
    - Mercados internacionales limitan PEconómica nacional
    - Sólo se proveen BPúblicos compatibles con MFinancieros
    - Necesarias políticas autoritarias/represivas
      - Ante crisis de deuda/balanza de pagos
  - B Federalismo supranacional
    - Integración económica+democracia
    - Apertura comercial y financiera plena
    - Estados nación pierden soberanía

<sup>12</sup>JEP Winter 2000.

- Entidad supranacional asume soberanía
- Transferencias fiscales entre estados
- Posibles déficits exteriores y fiscales
- Democracia a nivel supranacional
- Entidad supranacional se convierte en nación

### C Compromiso a la Bretton Woods

- Democracia+soberanía nacional
- Sin plena integración comercial+financiera
- Barreras a movimiento de capital generalizados
- Estados pueden evitar endeudamiento exterior
- Posible provisión democrática de bienes públicos
- En la medida en que permita cap. productiva nacional
- Como lo decidan votantes/responsable soberano
- Sin transmisión de soberanía a ent. supranacional

### iii. Implicaciones

- a. Integración económica restringe sistema político
- b. Sistema político restringe integración económica
- c. Opciones intermedias pueden ser inestables
- Bretton Woods acaba cayendo
- Movilidad de capitales creciente
- Dilema de Triffin

### iv. Valoración

- a. Fuerte impacto en debate público sobre integración
- b. Debate sobre validez externa
- ¿Realmente hay menos democracia representativa?
- ¿Es sólo percepción fruto de tensiones políticas?

## V. OTROS EFECTOS DE LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA

### 1. Remuneración de ff.pp.

#### i. Idea clave

- a. Consecuencia de teorema de Stolper-Samuelson
- Aumento de precio de bien
- Aumento de remuneración de f.p. intensivo
- b. Barreras al comercio
- Benefician al factor escaso
- Penalizan factor abundante

#### ii. Implicaciones

- a. Integración genera ganadores y perdedores
- Dentro de área de integración
- Economía política es relevante
- Factor escaso
- Presión a no integración
- Factor abundante
- Presión hacia integración
- b. Presión de sectores exportadores
- Sector exportador competitivo de miembro
- Presionará hacia integración
- Ej. Alemania en UE

### 2. Movilidad de factores

#### i. Idea clave

#### a. Contexto

Integración económica en primeras fases

→ Movimiento facilitado de mercancías

Integración en fases avanzadas

→ Movimientos de factores de población también posibles

#### b. Objetivos

Efectos de integración sobre migración

Efectos de integración sobre movimiento de capital

#### c. Resultados

Migración omnipresente y por olas

→ Relativamente menos crecimiento que CI y mov. de K

Migrantes se autoseleccionan

Modelos de migraciones

→ Borjas

→ Redes

→ Centro-periferia con economías de escala y CMonop

→ McDougall

→ ...

### ii. Movilidad de trabajo

#### a. Determinantes

Borjas (1987): autoselección

→ Integración económica induce autoselección de migrantes

⇒ Correlación salario en origen y destino+varianza destino

⇒ Determina patrón migratorio tras integración

⇒ Posible fuga de capital humano

Redes migratorias

→ Presencia de comunidad de mismo origen

⇒ Aumenta salario de migrantes de misma comunidad

⇒ Aumenta posibilidad de integración

⇒ Aumenta vínculos culturales

#### b. Efectos

McDougall

→ Igualación de PMgL

→ Caída de PMgK en país de inmigración

→ Aumento de PMgK en país de emigración

Aumento de población

→ Aumento de demanda

⇒ Aumento de home-market effect

⇒ Dinámicas de aglomeración

Efectos sobre decisiones de población nativa

→ Desplazamiento a trabajos más cualificados

→ Aprovechamiento de complementariedades

Efectos sobre estado de bienestar

→ Alesina et al: aumento diversidad cultural

⇒ Reduce disposición a estado de bienestar

Brain drain y brain gain

...

iii. *Movilidad de capital*

## a. Determinantes

Mayor productividad del capital

Seguridad jurídica

Crecimiento de la productividad

Déficits de cuenta corriente

Productividad por trabajador

...

## b. Efectos

Aumento de inversión

Aumento de transferencia tecnológica

Integración en CVGs

Sudden-stops

Burbujas especulativas

IDE horizontal y vertical

**3. Heterogeneidad de empresas**i. *Idea clave*

## a. Melitz (2003)

## b. Explicar un hecho empírico:

Empresas exportadoras suelen ser:

→ Más grandes

→ Más eficientes

Apertura al comercio induce:

→ Empresas más eficientes en media

→ Empresas más grandes en media

## c. Factores que explican:

Exportación implica costes fijos

Empresas eficientes cubren costes fijos

Empresas poco eficientes

→ No pueden exportar

→ Sufren competencia de extranjeras

ii. *Implicaciones*

## a. Integración afecta a estructura industrial

## b. Integración puede aumentar eficiencia media

## c. Cambios en estructura industrial

Aumento de tamaño y eficiencia si

→ Aumenta acceso a mercado extranjero

Pérdida de empresas, tamaño y eficiencia si:

→ Aumenta competencia de integrados

→ Reducción de acceso a terceros mercados

**4. Crecimiento endógeno**i. *Idea clave*

## a. Modelos estáticos tienen en cuenta efectos

– One-off

– de corto plazo

## b. Estimaciones de ganancias de bienestar de c/p

Ganancias muy reducidas

Apenas algún punto % de PIB

## c. Estimaciones de ganancias de bienestar de l/p

Mucho mayores

Tienen en cuenta:

→ Cambios en tasa de crecimiento económico

→ Aumento de comercio intraindustrial

ii. *Implicaciones*

## a. Más allá de efectos creación y desviación

## b. Integración provoca

## i. Economías de escala y reducción de costes

Aumentan con crecimiento

## ii. Presión competitiva reduce ineficiencias

Aumentan con número de empresas e integración

## iii. Impulso a la inversión extranjera directa

Si integración de mercados de capital

## iv. Estímulos a innovación

Si integración de trabajo y tecnologías

## v. Aumento de acumulación de capital

Aumento de producción aumenta ahorro

→ Aumento de capital

Modelos de crecimiento endógeno

→ Crecimiento más allá de EEstacionario

**VI. VALORACIÓN EMPÍRICA DE LOS EFECTOS DE LA INTEGRACIÓN****1. Idea clave**i. *Cuantificar efectos de la integración*

Necesario cuantificar consecuencias

→ Justificar o no la integración

## a. Valorar modelos teóricos de integración

¿Efectos predichos tienen lugar?

¿Cómo se comparan con no-integración?

ii. *Construcción de contrafactuales*

## a. Pilar central de valoración empírica

A pesar de complejidad en macroeconomías

## b. ¿Qué sucedería sin integración?

→ Modelizar evolución con integración

⇒ Para comparar escenarios y decidir

⇒ Para comparar con integración y valorar

iii. *Dificultades de la valoración empírica*

## a. Problemas de endogeneidad

¿Integración causa efectos?

¿Efectos causan integración?

## b. No linealidad

Especialmente a nivel macro

## c. Procesos endógenos para contrafactual

Muy difícilmente predecibles

**2. Modelos de gravedad**i. *Idea clave*

## a. Basados en pura estimación econométrica

Estimación de CI (endógena)

→ A partir de vars. exógenas

## b. Exógenas habituales

A favor del comercio

- Tamaño de la economía
- Población
- PIB per cápita
- Resistencia al comercio
- Costes de transporte
- Distancia física
- Similitud de lenguas
- Instituciones similares

#### ii. Modelos simples

- a. Estimación de flujos bilaterales
- b. Muy parecidos a ec. de gravedad de Newton

$$X_{ij} = \phi \frac{PIB_i^{\alpha_1} PIB_j^{\alpha_2}}{m_{ij}^{\alpha_3}}$$

$$\Rightarrow \ln X_{ij} = \phi + \alpha_1 \ln PIB_i + \alpha_2 \ln PIB_j + \alpha_3 \ln m + \epsilon_{ij}$$

- c. Constante gravitacional
- Parámetro  $\phi$  en anterior
- Representa barreras al comercio no explicadas
- Lenguas, instituciones, fronteras

#### iii. Modelos de resistencia multilateral

- a. Anderson y Van Wincoop (2003) y otros
- b. Reminiscente de equilibrio general
- c. Estimar flujos bilaterales teniendo en cuenta:
  - Precios y características esenciales
  - De terceros países

#### iv. Ejemplos

- a. Efecto de la distancia
  - Mucho mayor en servicios que en mercancías
- b. Efectos frontera
  - Fronteras tienen efecto muy pronunciado
  - Misma distancia, presencia/ausencia de frontera
  - Efecto negativo apreciable

### 3. Modelos de intensidad de comercio

#### i. Idea clave

- a. Comparar CI entre miembros y RM en:
  - Pre-integración
  - Post-integración
  - Contrafactual sin integración
- b. Calcular tasa de concentración comercial
- Cociente entre:
  - Exp. e Imp. entre integrados
  - Exp. e Imp. entre integrados y RM

#### ii. Ejemplos (comparando con pre-integración)

- a. UE
  - Ligero aumento de concentración comercial
- b. NAFTA
  - Fuerte aumento de concentración
- c. MERCOSUR
  - muy fuerte aumento concentración
- d. ASEAN
  - Disminución de la concentración

### 4. Modelos CGE

#### i. Idea clave

- a. Derivados de input-output
  - Output resultado de:
    - Cantidades de input aplicado
- b. Teniendo en cuenta efecto de  $\Delta$  precios
  - Elasticidades afectan a equilibrios
- c. Variedades estáticas y dinámicas
- d. Calibración
  1. Asignar valores a parámetros
    - Mediante econometría o estimaciones
  2. Replicar datos conocidos

#### ii. Ejemplos de aplicación

- a. NAFTA
  - Predecían especial beneficio para México
- b. TTP
- c. Brexit
  - Efectos negativos en mayoría de modelos

## CONCLUSIÓN

### 1. Recapitulación

- i. Formas de integración económica
- ii. Optimalidad de la integración
- iii. Geografía económica de la integración
- iv. Economía política de la integración
- v. Otros efectos de la integración económica
- vi. Valoración empírica de la integración

### 2. Idea final

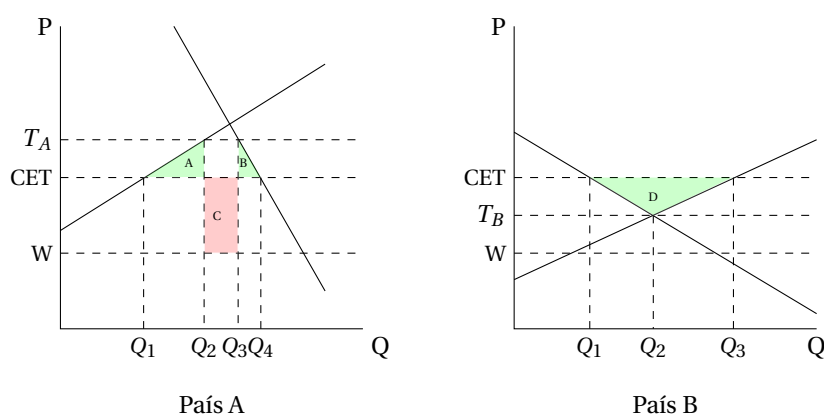
- i. Relaciones con otras áreas
  - a. Movimientos de factores de producción
  - b. Economía política
  - c. Integración monetaria y financiera
  - d. Organización industrial
- ii. Estado de la integración en la actualidad
  - a. UE
    - Proceso más importante de últimos siglos
    - Evidencia indica que:
      - UEM ha aumentado comercio que ya era elevado
      - Efectos positivos sobre productividad
      - Convergencia este-oeste y sur-norte
  - b. NAFTA
    - Ha aumentado convergencia:
      - entre México-USA y CAN
      - Entre estados mejicanos
    - Mejora generalizada de productividad
  - c. MERCOSUR
    - Empresas argentinas mejoraron productividad
      - Accedieron a mejor tecnología
- iii. Desintegración en contexto de crisis Covid
  - a. Ayudas estatales en áreas de integración
    - Inevitables en sectores muy afectados

<p>No todas economías miembros pueden hacerlo Inducen tensiones entre miembros → Pueden presionar hacia desintegración</p> <p>b. Consideraciones de seguridad nacional Aumentan peso en contexto de pánico Pueden inducir preferencia por industria nacional</p> <p>iv. <i>Instituciones en las que actúan policy-makers</i></p> <p>a. Intereses nacionales Cuanto más concentrados → Más presión en contra/a favor</p> <p>b. Productores vs consumidores Productores generalmente más concentrados → Defensa de intereses más efectiva</p>	<p>Ejemplo: agricultores japoneses</p> <p>c. Multilateralismo y regionalismo Forma de escapar a intereses nacionales → Contrarrestar con presión internacional → Aumentar “commitment” a apertura</p> <p>d. Trade-off del policy-maker Decisiones deben contraponer: → Daño y presión de grupos perjudicados → Bienestar social e interés general disperso</p> <p>e. Calidad institucional Condiciona poder de grupos de interés → Factor importante en voluntad de integración</p>
---	---

## GRÁFICAS

	PTA	ALC	UA	MC	MU	UE	UEM	UEP
Reducción de aranceles	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Eliminación de aranceles	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Arancel externo común	✗	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Movimiento de ff.pp.	✗	✗	✗	✓	✓	✓	✓	✓
Cuatro libertades	✗	✗	✗	✗	✓	✓	✓	✓
Armonización pol. fiscal	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✓	✓
Política monetaria única	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✓
Soberanía compartida	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✓

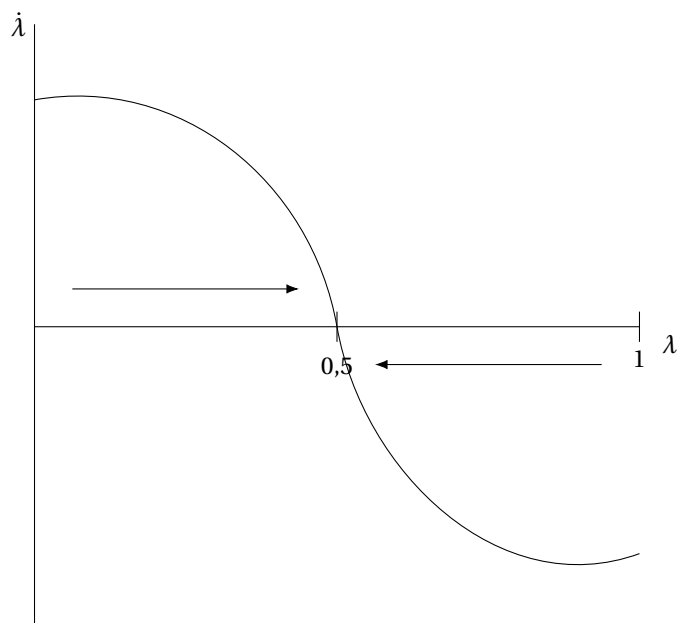
**Figura I** : Características principales de cada grado de integración económica.



**Figura II** : Efectos de una unión aduanera sobre el consumo y la producción en un contexto de equilibrio parcial sobre los países que se integran.

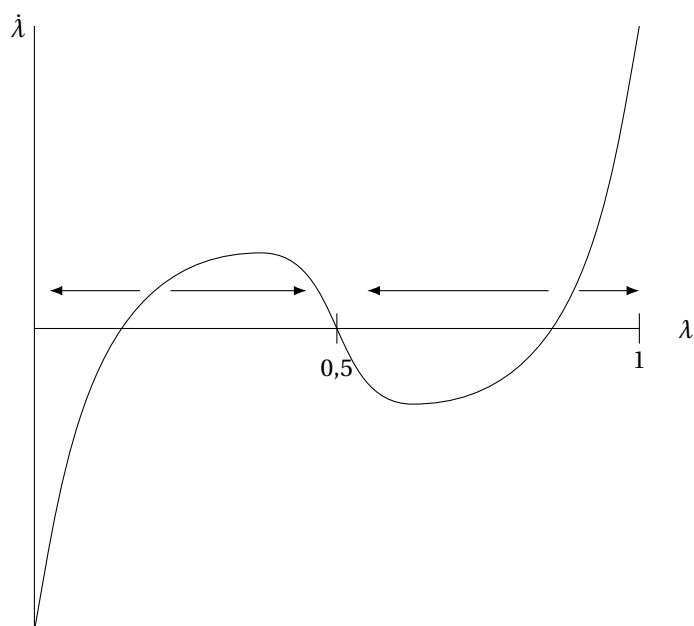
Las áreas verdes representan el aumento del excedente como resultado de la integración económica y el paso de aranceles  $T_A$  y  $T_B$  en los países A y B respectivamente, a un arancel externo común CET. Las áreas verdes representan el aumento del excedente de consumidores y productores. El área roja, la pérdida de excedente.

El área A corresponde a la reducción de los costes de producción de la industria de A, como consecuencia de la disminución de la producción que resulta de la aplicación de un arancel menor. El área B representa el aumento del excedente de los consumidores del país A como resultado del aumento de su demanda (por el menor precio del producto) y la reducción del precio desde  $T_A$  hasta CET. El área D representa la diferencia entre el aumento del beneficio de los productores de B y la disminución del excedente de los consumidores de B, como resultado del aumento del precio en B desde  $T_B$  hasta CET. El área roja C corresponde a la pérdida de bienestar que resulta de la disminución de la recaudación arancelaria en A tras integrar el mercado y pasar a importar producto no sujeto a arancel proveniente de B. Éste área roja corresponde a la desviación de comercio: una reducción de excedente que resulta de que deje de comerciarse con algún país como resultado de la integración. En la medida en que la suma de las áreas A, B y D sea más grande que el área C, el efecto creación de comercio predomina sobre el efecto desviación y la integración aparecerá como deseable.



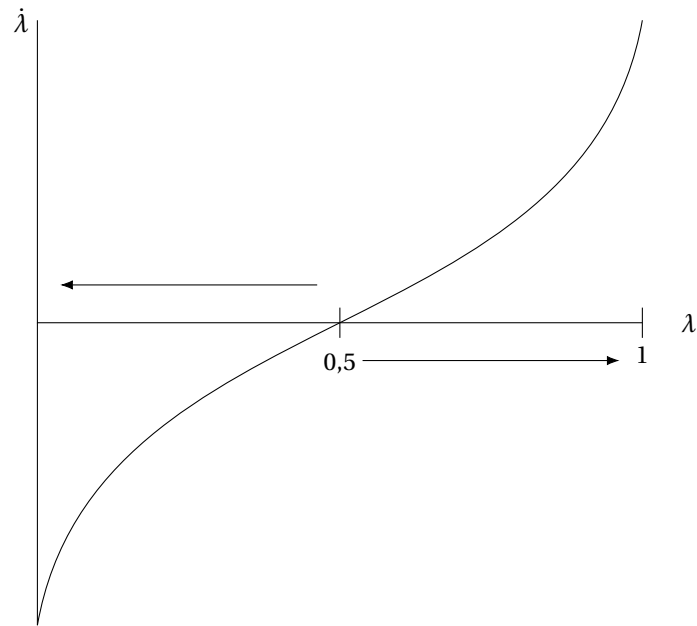
**Figura III** : Modelo de Krugman (1991) del núcleo y la periferia. Diagrama de fase de la dinámica con costes de transporte elevados que resultan en un equilibrio con la población de obreros dispersada.

La variable  $\lambda$  representa la concentración de la población de trabajadores obreros móviles en un uno de los países en cuestión.



**Figura IV** : Modelo de Krugman (1991) del núcleo y la periferia. Diagrama de fase de la dinámica con costes de transporte intermedios que resultan en múltiples equilibrios posibles.





**Figura V** : Modelo de Krugman (1991) del núcleo y la periferia. Diagrama de fase de la dinámica con costes de transporte reducidos pero presentes: el equilibrio tiende a la aglomeración.

# CONCEPTOS

## Creación de comercio

Cuando la creación de una unión aduanera induce la aparición de un flujo comercial que antes no existía, de tal manera que el bien en cuestión se producía localmente, tiene lugar el fenómeno de la *creación de comercio*. El país donde se produce el bien y de donde se importa tras la puesta en funcionamiento de la unión aduanera no tiene por qué ser más eficiente que los productores del resto del mundo para que se produzca una ganancia neta de eficiencia debida a la reducción de costes de producción. Así, la creación de comercio es deseable aunque el nuevo país productor del bien y exportador dentro de la unión aduanera se encuentre efectivamente protegido de productores más eficientes del resto del mundo.

## Desviación de comercio

La integración comercial provoca la desaparición de un intercambio comercial que antes sí tenía lugar, desplazándose la producción hacia una economía dentro de la unión aduanera que produce el bien en cuestión de manera más costosa que como se producía antes de implementar la unión aduanera.

## GATT-47 e integración económica: artículo V

«1. The provisions of this Agreement shall apply to the metropolitan customs territories of the contracting parties and to any other customs territories in respect of which this Agreement has been accepted under Article XXVI or is being applied under Article XXXIII or pursuant to the Protocol of Provisional Application. Each such customs territory shall, exclusively for the purposes of the territorial application of this Agreement, be treated as though it were a contracting party; Provided that the provisions of this paragraph shall not be construed to create any rights or obligations as between two or more customs territories in respect of which this Agreement has been accepted under Article XXVI or is being applied under Article XXXIII or pursuant to the Protocol of Provisional Application by a single contracting party.

»2. For the purposes of this Agreement a customs territory shall be understood to mean any territory with respect to which separate tariffs or other regulations of commerce are maintained for a substantial part of the trade of such territory with other territories.

»3. The provisions of this Agreement shall not be construed to prevent: (a) Advantages accorded by any contracting party to adjacent countries in order to facilitate frontier traffic; (b) Advantages accorded to the trade with the Free Territory of Trieste by countries contiguous to that territory, provided that such advantages are not in conflict with the Treaties of Peace arising out of the Second World War.

»4. The contracting parties recognize the desirability of increasing freedom of trade by the development, through voluntary agreements, of closer integration between the economies of the countries parties to such agreements. They also recognize that the purpose of a customs union or of a free-trade area should be to facilitate trade between the constituent territories and not to raise barriers to the trade of other contracting parties with such territories.

»5. **Accordingly, the provisions of this Agreement shall not prevent, as between the territories of contracting parties, the formation of a customs union or of a free-trade area or the adoption of an interim agreement necessary for the formation of a customs union or of a free-trade area; Provided that:** (a) with respect to a customs union, or an interim agreement leading to a formation of a customs union, the duties and other regulations of commerce imposed at the institution of any such union or interim agreement in respect of trade with contracting parties not parties to such union or agreement shall not on the whole be higher or more restrictive than the general incidence of the duties and regulations of commerce applicable in the constituent territories prior to the formation of such union or the adoption of such interim agreement, as the case may be; (b) with respect to a free-trade area, or an interim agreement leading to the formation of a free-trade area, the duties and other regulations of commerce maintained in each if the constituent territories and applicable at the formation of such free-trade area or the adoption of such interim agreement to the trade of contracting parties not included in such area or not parties to such agreement shall not be higher or more restrictive than the corresponding duties and other regulations of commerce existing in the same constituent territories prior to the formation of the free-trade area, or interim agreement as the case may be; and (c) any interim agreement referred to in sub-paragraphs (a) and (b) shall include a plan and schedule for the formation of such a customs union or of such a free-trade area within a reasonable length of time.

»6. If, in fulfilling the requirements of sub-paragraph 5 (a), a contracting party proposes to increase any rate of duty inconsistently with the provisions of Article II, the procedure set forth in Article XXVIII shall apply. In providing for compensatory adjustment, due account shall be taken of the compensation already afforded by the reduction brought about in the corresponding duty of the other constituents of the union.

»7. (a) Any contracting party deciding to enter into a customs union or free-trade area, or an interim agreement leading to the formation of such a union or area, shall promptly notify the CONTRACTING PARTIES and shall make available to them such information regarding the proposed union or area as will enable them to make such reports and recommendations to contracting parties as they may deem appropriate. (b) If, after having studied the plan and schedule included in an interim agreement referred to in paragraph 5 in consultation with the parties to that agreement and taking due account of the information made available in accordance with the provisions of sub-paragraph (a), the CONTRACTING PARTIES find that such agreement is not likely to result in the formation of a customs union or of a free-trade area within the period contemplated by the parties to the agreement or that such period is not a reasonable one, the CONTRACTING PARTIES shall make recommendations to the parties to the agreement. The parties shall not maintain or put into force, as the case may be, such agreement if they are not prepared to modify it in accordance with these recommendations. (c) Any substantial change in the plan or schedule referred to in paragraph 5 (c) shall be communicated to the CONTRACTING PARTIES, which may request the contracting parties concerned to consult with them if the change seems likely to jeopardize or delay unduly the formation of the customs union or of the free-trade area.

»8. For the purposes of this Agreement: (a) A customs union shall be understood to mean the substitution of a single customs territory for two or more customs territories, so that (i) duties and other restrictive regulations of commerce (except, where necessary, those permitted under Articles XI, XII, XIII, XIV, XV and XX) are eliminated with respect to substantially all the trade between the constituent territories of the union or at least with respect to substantially all the trade in products originating in such territories, and, (ii) subject to the provisions of paragraph 9, substantially the same duties and other regulations of commerce are applied by each of the members of the union to the trade of territories not included in the union; (b) A free-trade area shall be understood to mean a group of two or more customs territories in which the duties and other restrictive regulations of commerce (except, where necessary, those permitted under Articles XI, XII, XIII, XIV, XV and XX) are eliminated on substantially all the trade between the constituent territories in products originating in such territories.

»9. The preferences referred to in paragraph 2 of Article I shall not be affected by the formation of a customs union or of a free-trade area but may be eliminated or adjusted by means of negotiations with contracting parties affected.\* This procedure of negotiations with affected contracting parties shall, in particular, apply to the elimination of preferences required to conform with the provisions of paragraph 8 (a)(i) and paragraph 8 (b).

»10. The CONTRACTING PARTIES may by a two-thirds majority approve proposals which do not fully comply with the requirements of paragraphs 5 to 9 inclusive, provided that such proposals lead to the formation of a customs union or a free-trade area in the sense of this Article.

»11. Taking into account the exceptional circumstances arising out of the establishment of India and Pakistan as independent States and recognizing the fact that they have long constituted an economic unit, the contracting parties agree that the provisions of this Agreement shall not prevent the two countries from entering into special arrangements with respect to the trade between them, pending the establishment of their mutual trade relations on a definitive basis.

»12. Each contracting party shall take such reasonable measures as may be available to it to ensure observance of the provisions of this Agreement by the regional and local governments and authorities within its territories.»

# PREGUNTAS

## Test 2018

28. Señale cuál será el efecto neto del establecimiento de una unión aduanera entre dos países.

- a El efecto neto será siempre positivo, pues la eliminación de los aranceles existentes generará un efecto creación de comercio.
- b El efecto neto será siempre negativo, ya que desaparece el ingreso arancelario.
- c El efecto podrá ser positivo o negativo.
- d El efecto neto podrá ser positivo o nulo, pero nunca negativo.

## Test 2017

28. La creación de comercio requiere que:

- a El productor mundial más eficiente de un bien no sea miembro de la unión aduanera.
- b El productor mundial más eficiente del bien debe ser miembro de la unión aduanera.
- c La producción se desplace de un país no miembro a un miembro.
- d La producción del bien se desplace al país miembro más eficiente.

## Test 2015

30. En un proceso de integración económica, un país A decide llevar a cabo una zona de libre comercio o unión aduanera con otro país B que es más eficiente en la producción de un determinado bien X pero menos que un país tercero C. Tras la integración, todas las importaciones del país A proceden del país socio B. En estas condiciones (señale la falsa):

- a Cuanto más elevadas sean la elasticidad de la demanda y la elasticidad de la oferta en un país que va a integrarse en una unión aduanera, mayor será la creación de comercio.
- b Kemp y Wan mostraron cómo era posible elegir un arancel exterior común de tal forma que el resultado final fuese una mejora para los países integrados que no empeorase a los que no formaban parte del acuerdo.
- c Los efectos beneficiosos serán mayores cuanto menores hayan sido los aranceles previos entre los países que se unen ya que la creación de comercio será mayor.
- d Cuando los países que se unen tienen economías que rivalizan entre sí, la creación de comercio y el beneficio común será mayor.

## Test 2013

33. En una unión aduanera la amplitud del efecto creación de comercio depende de:

- a que se produzca el efecto desviación de comercio en el país que entra a formar parte de la Unión aduanera
- b que se produzca el efecto cambio en la dirección del comercio en el país que entra a formar parte en la unión aduanera.
- c la elasticidad precio de las curvas de oferta y demanda del bien de importación analizado en el país que entra a formar parte en la unión aduanera.
- d Ninguna de las anteriores.

## Test 2009

27.Cuál de las siguientes afirmaciones respecto a las teorías de las uniones aduaneras es **CORRECTA**:

- a La teoría tradicional de las uniones aduaneras de Viner, compara dos situaciones subóptimas por lo que, a priori, no es posible conocer si la creación de una unión aduanera es deseable o no.
- b Cooper y Massell concluyen que, bajo determinadas condiciones, la reducción unilateral y no discriminatoria de los aranceles puede ser preferible para un país a integrarse en una unión aduanera.
- c Wonnacott y Wonnacott defienden que integrarse en una unión aduanera puede ser preferible a la reducción unilateral y no discriminatoria de aranceles si permite que los países que pasan a formar parte de aquélla actúen como un país grande frente al resto del mundo y mejoran sus términos de intercambio y bienestar.
- d Todas las anteriores.

## Test 2004

26. De acuerdo con el análisis tradicional de la integración comercial en una unión aduanera, en condiciones de competencia perfecta y equilibrio parcial, debido a J. Viner, lo deseable para el país que se integra sería que:

- a Se produjera creación de comercio (esto es, la aparición de nuevas importaciones procedentes de los nuevos socios, que anteriormente no se llevaban a cabo), pero no se produjera desviación de comercio (esto es, la aparición de nuevas importaciones procedentes de los nuevos socios, que anteriormente se adquirían al resto del mundo).
- b Se produjera tanto creación de comercio (esto es, la aparición de nuevas importaciones procedentes de los nuevos socios, que anteriormente no se llevaban a cabo), como desviación de comercio (esto es, la aparición de nuevas importaciones procedentes de los nuevos socios, que anteriormente se adquirían al resto del mundo).
- c Se produjera creación de comercio (esto es, la aparición de nuevas importaciones procedentes de los nuevos socios, que anteriormente se adquirían al resto del mundo), pero no se produjera desviación de comercio (esto es, la aparición de nuevas importaciones procedentes de los nuevos socios, que anteriormente no se llevaban a cabo).
- d Se produjera tanto creación de comercio (esto es, la aparición de nuevas importaciones procedentes de los nuevos socios, que anteriormente se adquirían al resto del mundo), como desviación de comercio (esto es, la aparición de nuevas importaciones procedentes de los nuevos socios, que anteriormente no se llevaban a cabo).

## NOTAS

2018: 28. c  
2017: 10. D  
2015: 30. C  
2013: 33. C  
2009: 27. D  
2004: 26. A

# BIBLIOGRAFÍA

Mirar en Palgrave:

- comparative advantage \*
- customs unions \*
- economic integration \*
- effective protection
- Euro
- European Union (EU) trade policy \*
- European Union Single Market: Design and Development \*
- European Union Single Market: Economic Impact \*
- genuine economic and monetary union \*
- Heckscher-Ohlin trade theory
- international outsourcing
- Mercosur
- North-American Free Trade Agreement (NAFTA)
- optimal tariffs
- regional and preferential trade agreements \*
- tariffs
- terms of trade
- The European Union's Common Agricultural Policy (CAP)
- theory of Economic Integration: a review \*
- tradable and non-tradable commodities
- trade policy, political economy of \*
- trade costs

Jovanović, M. N. *The Economics of International Integration* (2006) Elgar Publishing – En carpeta Economía Internacional

Krugman, P. R. (1991) *Increasing Returns and Economic Geography* Journal of Political Economy, Vol. 99, No. 3 – En carpeta del tema

Rodrik, D. (2000) *How Far Will International Economic Integration Go* Journal of Economic Perspectives. Winter 2000. – En carpeta del tema

UNCTAD (2019) *World Investment Report* – En carpeta del tema

Viner, Jacob, (2014). *The Customs Union Issue*, Oxford University Press, <https://EconPapers.repec.org/RePEc:oxp:books:9780199756124>

Wonnacott P; Wonnacott, R. *Is Unilateral Tariff Reduction Preferable to a Customs Union? The curious case of the missing foreign tariffs* (1981) American Economic Review