DIGITAL MARKETING

INICIAR A ANÁLISE





- -Quando a média de renda cai abaixo do \$13.407,93, a probabilidade de ter "clicado no anúncio" aumenta 3,45 vezes, e quando fica acima desse valor, a probabilidade de "não ter clicado no anúncio" aumenta os mesmos 3,45 vezes;
- -No intervalo de média de renda que está entre \$43.779,88 e \$32.847,53, 85,2% clicaram no anúncio e ficaram 35 pontos acima da média que foi de 50,0%;
- -No intervalo de média de renda que está entre \$43.779,88, 85,2% e \$50.335,46, 76,2% clicaram no anúncio e ficaram 26 pontos acima da média que foi de 50,0%;
- -No intervalo de média de renda que está entre \$63.493,60 e \$65.421,39, 82,4% não clicaram no anúncio e ficaram 32 pontos acima da média que foi de 50,0%;
- -Na média de renda maior que \$68.962,32, 75,9% não clicaram no anúncio e ficaram 26 pontos acima da média que foi de 50,0%;
- -No intervalo de média de renda que está entre \$59.683,16 e \$61.652,53, 75,8% não clicaram no anúncio e ficaram 26 pontos acima da média que foi de 50,0%;
- -No intervalo de média de renda que está entre \$65.421,39 e \$66.699,12, 74,5% não clicaram no anúncio e ficaram 25 pontos acima da média que foi de 50,0%;
- -No intervalo de média de renda que está entre \$66.699,12 e \$68.962,32, 65,1% não clicaram no anúncio e ficaram 15 pontos acima da média que foi de 50,0%;
- -No intervalo de média de renda que está entre \$54.045,39 e \$59.683,16, 57,7% não clicaram no anúncio e ficaram 8 pontos acima da média que foi de 50,0%;