

TUGAS 5

SS



Simulasi 6

Nama :

Vidia Widya (5215100013)

Aisyah Paramastri Khairina (5215100128)

Kelas :

SS – A

INSTITUT TEKNOLOGI SEPULUH NOPEMBER

FAKULTAS TEKNOLOGI INFORMASI

DEPARTEMEN SISTEM INFORMASI

SURABAYA, 2017

Simulasi 6

Soal :

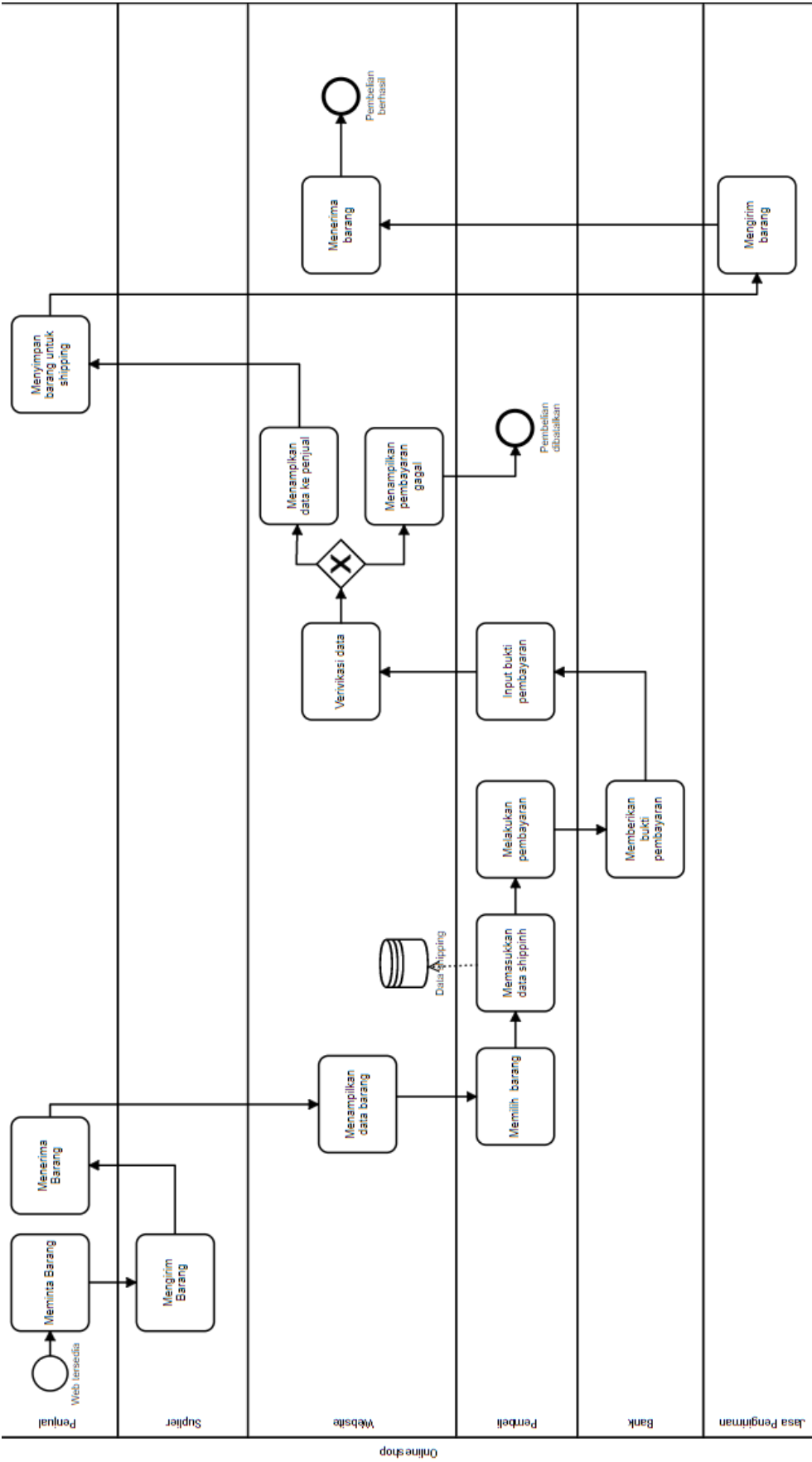
Ambil contoh sistem (fabrikasi, jasa, social, or science) :

- Jelaskan proses bisnisnya
- Jelaskan permasalahan dan tujuan pembuatan modelnya
- Identifikasi variable yang signifikan
- Buat diagram kausatiknya (tunjukkan polaritas (+) dan (-) nya, serta tunjukkan loop feedbacknya.
- Buat persamaan dari diagram kausatik tersebut.

Jawab :

1. Proses Bisnis.

Kamiidea disini sebagai penjual mempunyai data barang yang ingin di ambil dari pihak supplier sehingga kamiidea meminta barang kepada pihak supplier dan pihak supplier akan menyiapkan barang yang diminta dan mengirimkannya ke pihak kamiidea dan nantinya barang akan diterima oleh pihak penjual lalu penjual akan menampilkan data barang di website nya sehingga pembeli dapat memilih barang yang diinginkan. Setelah memutuskan barang yang ingin dibeli, pembeli akan memasukan barang tersebut ke keranjang beli dimana data barang yang ingin dibeli tersebut akan masuk pada database data shipping. Setelah itu pembeli harus melakukan pembayaran dengan transfer sesuai dengan jangka waktu yang diberikan. Jika pembeli tidak melakukan pembayaran dalam jangka waktu yang ditentukan ataupun pembayaran nya gagal karena faktor lainnya maka pembelian barang dibatalkan. Jika pembeli melakukan pembayaran dan berhasil maka pembeli akan mendapatkan bukti transfer dari pihak bank dan bukti transfer tersebut di masukan ke halaman website input bukti transfer. Setelah itu data bahwa pembeli telah berhasil melakukan pembayaran akan dikirimkan ke penjual dan penjual akan menyiapkan barang untuk dikirimkan melalui jasa pengiriman dan setelah barang dikirimkan oleh jasa pengiriman pembeli akan mendapatkan barang yang dibeli.



2. Permasalahan dan tujuan pembuatan modelnya.

Permasalahan :

Permasalahan yang terjadi pada sistem penjualan web adalah sistem sangat tergantung dengan internet dan server, sehingga jika website tersebut down atau rusak proses jual beli akan terganggu. Permasalahan lainnya adalah penjualannya sangat bergantung dengan ketersediaan dari vendor/supplier. Pembayaran dan proses pengiriman juga dapat mengganggu jika terjadi kesalahan dari pihak luar yang akan berdampak pada proses bisnis.

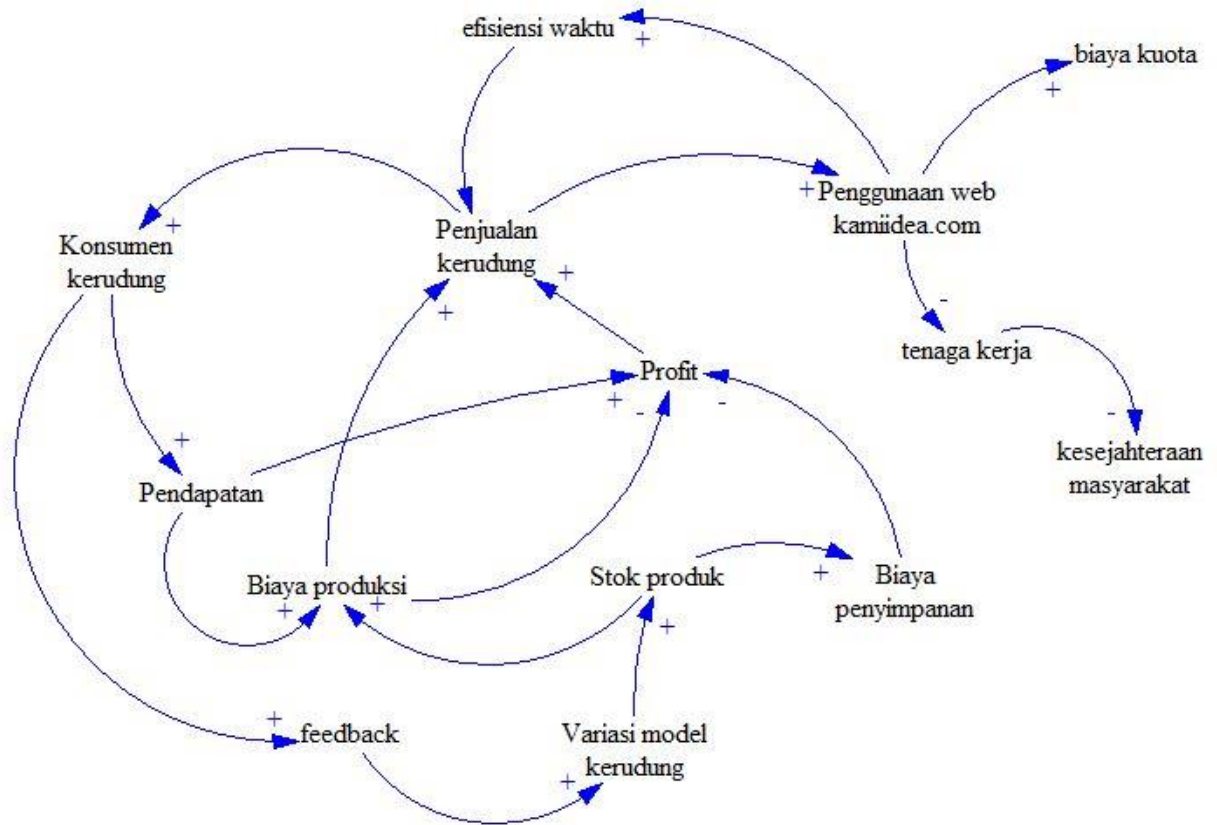
Tujuan pembuatan model :

- Mengetahui pengaruh penggunaan internet dalam pemasaran produk suatu perusahaan.
- Mengetahui kelebihan penjualan dengan sistem online.
- Mengetahui proses bisnis untuk sistem jual beli online.

3. Identifikasi variable yang signifikan

- Penjualan kerudung
- Efisien waktu
- Penggunaan web kamiidea.com
- Kuota
- Tenaga kerja
- Kesejahteraan masyarakat
- Variasi model kerudung
- Konsumen kerudung
- Feedback
- Pendapatan
- Stock produk
- Biaya penyimpanan
- Biaya produksi
- Profit

4. Diagram Kaustatik, tunjukan loop feedback



Penjualan Kerudung dengan menggunakan sistem website (kamiidea.com) akan mengurangi tenaga kerja manusia dikarenakan penggunaan teknologi yang lebih dipilih untuk sarana berjualan karena lebih mudah murah, dan cepat sehingga akan mengurangi kesejahteraan masyarakat. Selain itu, penggunaan sistem website ini akan membuat biaya kuota meningkat dikarenakan website ini dijalankan dengan sistem online. Penggunaan sistem jualan website ini membuat penjualan lebih cepat dibandingkan penjualan di toko, sehingga waktu penjualan jauh lebih efisien yang akan mempengaruhi penjualan kerudung itu sendiri. Penjualan kerudung dapat meningkatkan jumlah pembeli kerudung dengan menggunakan sistem penjualan ini. Konsumen kerudung juga akan meningkat dan akan mempengaruhi pendapatan jualan, dikarenakan sistem website ini mempermudah konsumen untuk berbelanja. Pendapatan yang diterima berpengaruh terhadap peningkatan biaya produksi dari penjualan kerudung, dan biaya produksi juga akan berdampak kepada peningkatan penjualan kerudung. Di website ini juga menyediakan bagian saran sehingga konsumen dapat memasukkan saran mereka untuk variasi model kerudung untuk

penjualan selanjutnya yang akan sangat berpengaruh terhadap penjualan kerudung nantinya. Variasi-variasi model kerudung tersebut juga akan berdampak kepada peningkatan stok produk, semakin banyak variasi yang diproduksi maka stok produk juga akan meningkat. Stok produk akan mempengaruhi biaya penyimpanan dan biaya produksi, karena semakin banyak stok produk yang dimiliki maka biaya produksi dan biaya penyimpanan juga akan meningkat. Biaya produksi dan biaya penyimpanan yang dimiliki akan berdampak kepada profit yang diterima, semakin tinggi biayanya maka profit yang diterima akan menurun. Profit juga dipengaruhi oleh pendapatan yang diterima, semakin tinggi pendapatannya maka profit yang didapat juga semakin meningkat. Profit juga berpengaruh kepada penjualan kerudung, semakin tinggi profit yang diterima, maka penjualan kerudung juga akan meningkat.

5. Persamaan dari diagram kaustatik

Penggunaan web kamiidea.com = biaya domain hosting maintenance + kuota

Biaya produksi = pendapatan + (stock produk x biaya produk)

Profit = pendapatan - (biaya produksi + biaya penyimpanan)