

नाशिक, सोमवार, २७ मार्च २०१७

सकाळ



हरभरा,
तूरडाळ पुन्हा
महागली

आतील पानांत

www.esakal.com SakalNews Call Centre : 9225800800 @esakalupdate

नाशिक। पुणे। कोल्हापूर। मुंबई। औरंगाबाद। सोलापूर। नागपूर। सातारा। जळगाव। नांदेड। अकोला येथून प्रसि

या सुद्धीत
200
डिजिटल स्किल्स
शिकण्यासाठी
MS-CIT
आंतरराष्ट्रीय दर्जाचा परिपूर्ण कम्प्युटर कोर्स
संकेत क्रमांक : ८ ८२८२८ ८२८२८

ढेकाळे येथील शेतकऱ्याची पडीक विहिरीत आत्महत्या

अभोणा, ता. २६ : शेतकऱ्याच्या कर्जमाफीवरून विधिमंडळ व संसदेतही रोज गोंधळ सुरू नारायण बागल असतानाच



नारायण बागल

१९ मार्चपासून वेपता होते. त्याबाबत मुलगा प्रल्हाद यांनी अभोणा पोलिस ठाण्यात तक्रारी नोंदविली होती. त्यानुसार तपास केला असता, बागल घराजवळील विहिरीत मृतावस्थेत आढळून आले. त्यांच्या घरातून विडी सापडली आहे. त्यात, कांदा व अन्य

'जीएसटी'मध्ये सध्याचेच कर दर

अर्थमंत्री जेटली यांचे स्पष्टीकरण : राज्यातील तयारीचा आढावा



सकाळ न्यूज नेटवर्क

मुंबई, ता. २६ : 'देशात एक जुलै २०१७ पासून जीएसटी अर्थात वस्तु व सेवाकराची

अंश जेटली यांनी दिली. राज्य सरकारच्या 'जीएसटी' तयारीचा आढावा जेटली यांनी आज घेतला.

सह्याद्री अतिथीगृहात राज्यातील

महाराष्ट्राचे योगदान

आकडे टक्के

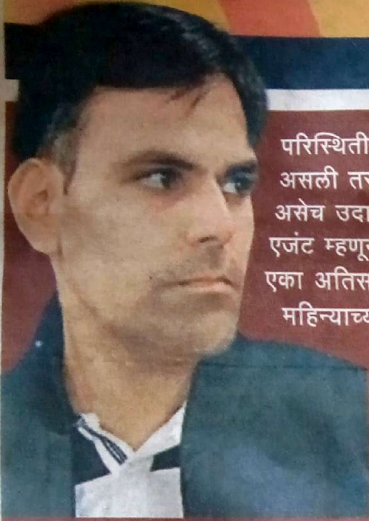
YUVA



ऑडिओ 'ओ' ओएस सज्ज...पान २

मोहिनीचा अहपैलूवाकडील प्रवास...पान ७

पालकांनी, सजण व्हा...!



परिस्थितीची आणि आपल्या क्षमतेची जाणीव आपल्याला असली तर आपण मेहनतीच्या बळावर परिस्थिती बदलू शकतो... असेच उदाहरण आजचा नाशिकमधील सर्वोत्तम एलआयसी एजंट म्हणून ओळख मिळविणाऱ्या अमोल अबोटींचं. जळगावच्या एका अतिसामान्य कुटुंबात अमोलचा जन्म. तो सांगतो, की जर महिन्याच्या पगार उशिरा आला तर घरात खाणार काय, हा प्रश्न आ वासून उभा असायचा. वडील कैलाशचंद्र अबोटी एका होलसेल विक्रेत्याकडे मुनीमचे काम करायचे. मात्र वृत्ती प्रचंड मेहनती. त्या परिस्थितीवर मात केली. बाहेरील वाढीव कामे करून त्यांनी स्वतःचे घर बांधले. मात्र एका नातेवाइकाने व्यवहारात फसविले. त्यामुळे पैसे फेडण्यासाठी नव्या घरासह होते नव्हते ते सारे

विकावे लागले... तरीही वडिलांनी कच खाल्ली नाही. आई श्रीमती पुष्पा यांनी आपले दागिने घराला सावरण्यासाठी देऊन टाकले... वडिलांच्या या लढाऊ वृत्तीचा प्रभाव अमोलवर पडला असल्याचे तो सांगतो.

टॉप एलआयसी एजंट अमोल!

अजित अभंग

काय शिकायचं? किराणा दुकान टाकू?

शिकण्याची प्रचंड नावड, तसेच कुटुंबातही शिक्षणाची परंपरा नव्हती. त्यामुळे दहावीत नापास झाल्याचा प्रचंड आनंद झाला, आता किराणा दुकान टाकायचा विचार वास्तवात साकारता येईल म्हणून. दहावी नापास झाल्यावर अकाउंट्सचे काम पाहायला म्हणून अमोल वडिलांबरोबर त्यांच्या ऑफिसला जाऊ लागला. तेथे वडिलांच्या परिचितांनी दहावीला किती टक्के मिळाले याची विचारणा सुरू केली... या प्रसंगातून कुठेतरी शिक्षणाचे महत्त्व मनात बिंबल्याचे अमोल सांगतो. दहावाची परीक्षा दिली. पास झाला. त्यानंतर प्रवास सुरू झाला तो कॉमर्सच्या दिशेने...

घरच्या परिस्थितीमुळे कुटुंबाला हातभार लावण्याची जबाबदारी होती. त्यानुसार पुण्याच्या नळस्टॉपवरील राजमल लखीचंद ज्वेलर्सकडे सेल्समनची नोकरी धरली. तेथून जळगावच्या कॉलेजमधून बी.कॉम.ही सुरू केले. त्या नोकरीदरम्यान व्यवहारातील सवोटी शिकायला मिळाली. अमोलच्या कौशल्यामुळे लखीचंद ज्वेलर्सच्या डायमंड डिपार्टमेंटमध्ये तो मॅनेजरपदापर्यंत पोचला. तेथूनच उच्च शिक्षणाचा धडाका त्याने लावला. बी.कॉम.नंतर पीजीडीएमएस (पोस्ट ग्रेज्युएशन डिप्लोमा इन मार्केटिंग मॅनेजमेंट), एम.बी.ए., सीएफपी पूर्ण केले.

पहिला जॉब पुण्यात. आयसीआयसीआय बँकेत एलएएस डिपार्टमेंटमध्ये

तब्बल चार वर्षांनंतर घेतली सुटी

नाशिकमध्ये २०१३ मध्ये व्यवसाय सुरू केल्यानंतर, तब्बल चार वर्षे विनासुटी अथक काम केले. आता पूर्णतः जम बसला हे लक्षात आल्यावरच अमोलने या मे महिन्यात आपल्या राजस्थानातील मूळगावी देवदर्शनाला जायचा निर्णय घेतला! यादरम्यान तो सांगतो, की त्याचा छोटा बछडा विवान तो जर एखाददिवशी आठनंतर घरात दिसला तर 'आपको आज छुट्टी तो नहीं,' असा भाबडा प्रश्न करतो.

मॅनेजर म्हणून रुजू झाला. तेथे सर्वोत्तम कर्मचारी म्हणून त्याने आपली छाप सोडली. मात्र ज्याला कामाचे समाधान म्हणतो तेच नव्हते, असे तो सांगतो. कॉर्पोरेट सेक्टरमध्ये तुम्ही तुमच्या कंपनीत कितीही टॉप अॅचिव्हर म्हणून गौरविले जात असलात तरी मात्र सुटीचा विषय काढला की तुमच्या अॅचिव्हमेंटाचा कंपनीला विसर पडतो, असाच काहीसा अनुभव कोटक सिवियुटीत त्याला आला त्याने आठ महिन्यांत राजीनामा दिला. तुमच्या क्षमतांना न्याय देणारी संधी व कुणाची बॉसिंग नको असल्यास व्यवसायच सर्वोत्तम असतो याची जाणीव झाली.

पान ३ वर ▶

अडीच हजारांना मेडिकलेम मिळवून देण

जगाच्या पाठीवर कुठेही आपणास उज्ज्वल भवितव्य असेल तर सर्वात जास्त वाव असलेल्या क्षेत्रांपैकीच म्हणजे इन्शुरन्स (विमा)चे. होय, या क्षेत्रात अल्पा उत्पन्न, प्रतिष्ठा, आत्मिक समाधान मिळू शकते. य पिढीने आपले उज्ज्वल भवितव्य घडवावे, असे म हेल्थ या मेडिकलेम सुविधा पुरविणाऱ्या नामांकित नाशिक शाखेचे ब्रँच मॅनेजर अनूप चांडक यांनी

निखिल रोकडे

अनुप यांनी वयाची अठरा वर्षे पूर्ण केल्यावर दुसऱ्याच दिवशी घेतली. शिक्षण सुरू ठेवत आठ वर्षे विमा एजंट म्हणून काम पूर्ण केले. टॅक्स सेशनमध्ये डिप्लोमाही पूर्ण केला. एवसासाईजचे व नोकरीही केली. पण कंपनी स्थलांतरित होत असल्यामुळे अनुप त्यामुळे त्यांनी नोकरी सोडून पार्टटाईम विमा एजन्सी यास पूर्ण लाइफ विम्याबरोबर मेडिकलेमची खूप गरज आहे. हे त्यांच्या ल इन्शुरन्स कंपनीत सेल्स विभागात ते रुजू झाले. दसर सेवा, योग्य गरज समजविण्याची कला या जोरावर अनेक कुटुंबे त्यांनी विम्याशी मॅनेजर, एजन्सी मॅनेजर, सीनियर मॅनेजर अशी पदे मिळाली. रेल सुविधा पुरविणाऱ्या नाशिक शाखेचे व्यवस्थापक पदाची जबाबद अत्यंत कमी वयात त्यांना मिळाली.

आजपर्यंत अडीच हजार कुटुंबे त्यांनी मेडिकलेम व लाइफशी जोडली आहेत. जवळपास दोनशे पुरस्कार विविध प्रसंगी मिळाले आहेत. तीन आंतरराष्ट्रीय परिषदांमध्ये सहभागी होण्याची संधी मिळाली आहे. त्यांच्याच कारकीर्दीत या शाखेला देशात चौथ्या क्रमांकाचा व्यवसाय करणारी नाशिक शाखा म्हणून गौरविण्यात आले आहे. विमा अशी बाब आहे, की जेव्हा तिची गरज असेल तेव्हा ती मिळत नाही. कारण की त्यासाठी कोणताही आकस्मिक योग्य मृत्यू अथवा आजारपण याची वाट न बघता विमा अगोदरच उतरविणे गरजेचे आहे.

विमा हे असे क्षेत्र आहे, की यामध्ये करिअर घडविल्यास आपण आपल्या योग्य क्षमतेचा वापर केल्यास अमर्यादित यशाचे शिखर सर करू शकतो. पान ३ वर ▶

टॉप एलआयसी एजंट अमोल!

► पान १ वरून

२००९ मध्ये शीतल यांच्याशी अमोल विवाहबद्ध झाला. त्या नाशिक महापालिकेत नोकरी करतात. त्यांना पुण्यात बदली मिळणे अशक्य. आई-वडील जळगावला. त्यामुळे पुण्याहून परतणे भाग होते. नाशिकमध्ये पुण्याच्या तुलनेत कमी संधी, त्यामुळे काहीशा अनिच्छेनेच त्याने पुणे सोडून नाशिकचा रस्ता धरला.

त्यादरम्यान तो जळगावला गेला. त्याच्या डोक्यात आता पुढे काय करायचे याचे विचार होतेच. तेथे त्याला त्याचा मित्र दीपक बन्सल भेटला. त्याने एके काळी नाठाळ म्हणून सगळ्यांनी अपेक्षा सोडलेल्या आपल्या कमल या छोट्या भावाची एलआयसी एजंट म्हणून झालेली भरभराट सांगितली. अमोलने कमलची भेट घेतली आणि तत्काळ एलआयसी एजंट म्हणून व्यवसाय सुरू करण्याचा निर्धार करून नाशिकमध्ये परतला. त्याला याकामी नरेश कोठारी यांची साथ आजवर लाभली आहे. २८ डिसेंबर २०१३ ला एलआयसी एजंटचे लायसन्स मिळाले. आपल्या व्यवसायाची ९६२, गोळे कॉलनीमधून सुरवात केली. अवघ्या चारच वर्षांत जवळपास साडेतीनशेच्यावर कुटुंब त्याने क्लायंट्स म्हणून जोडली आहेत. त्याच्या प्रगतीविषयी तो सांगतो; पहिल्या वर्षात सहा लाखांची कमाई झाली. जितका पगार मी नोकरीत घ्यायचो तितकाच पहिल्या वर्षात मिळाला,

दुसऱ्या वर्षी १२ लाख, तर या वर्षी २० लाखांची मिळकत त्याच्या नावे झाली! तो नाशिक विभागातील अव्वल डीओ विनोद ठोळे यांच्या टीममध्ये काम करतो. प्रत्येक एलआयसी एजंट हा एकमेकाचा प्रतिस्पर्धी मानला जातो, मात्र श्री. ठोळे यांनी त्यांच्या टीम वनच्या माध्यमातून एलआयसीच्या कामाचा आदर्श पायंडा घातल्याचे तो सांगतो.

व्हॉट्सअॅपचा अतिरेक टाळा

या क्षेत्रात काम करताना पारदर्शकता, सेवा आणि निःस्वार्थीपणा या त्रिसूत्रीवर काम केल्यास तुम्ही अत्यंत वेगाने प्रगती करू शकता, असे तो युवकांना सांगतो. एकदा मित्रांनी व्हॉट्सअॅपवर त्यांचा गुप बनविला. त्यावर वेळ घालविताना एका महत्त्वाच्या क्लायंटची मीटिंग मी चुकल्याचे लक्षात आले. त्यानंतर व्हॉट्सअॅपसारख्या सोशल माध्यमात आपली प्रॉडक्टिव्हिटी आपण किती वाया घालवतो याचा विचार करण्याचे आवाहन तो युवकांना करतो. या कामात मेहनत मोठी असली तरी मिळणारे फळ हेही तितकेच मोठे असते. त्यामुळे नोकरीतला ताणतणाव या क्षेत्रात जाणवत नाही. या क्षेत्रात काम करावयाचे असल्यास त्याने पाळलेले एक सूत्र महत्त्वाचे वाटते, ते म्हणजे नात्यांत, परिचितांतून व्यवसाय कधी मिळविला नाही व रस्त्यांत भेटलेल्या कुणाही क्लायंटला रस्त्यावर मार्गदर्शन देण्याऐवजी तो ऑफिसमध्ये बोलावतो. वाचन व ट्रेनिंगवर अमोलचा नेहमी भर राहिला. तो विद्यार्थ्यांना मार्गदर्शनही करतो.

चार वर्षांपूर्वी व्यवसाय सुरू केल्यावर अमोल दोनदा इन्शुरन्सच्या क्षेत्रातील आंतरराष्ट्रीय संस्था एमडीआरटी (मिलियन डॉलर राउंड टेबल)चा मानकरी ठरला. या सन्मानासाठी पंधरा ते वीस वर्षांची मेहनत करावी लागते. तो सन्मान अमोलने चार वर्षांत दोनदा मिळविला यातून त्याच्या कामाच्या झपाट्याची कल्पना येते.

यूट्यूबवर 'सपनों की उडान' आवर्जून पाहा

यूट्यूबवर या क्षेत्रातील कार्यरत व्यक्तींच्या अत्यंत प्रेरणादायी कथा 'सपनों की उडान' या मालिकेत दाखविल्या आहेत. या क्षेत्रात येऊ इच्छिणाऱ्या प्रत्येक युवकाने या क्षेत्रातील बारकावे शिकण्यासाठी ते आवर्जून पाहावे.