# www.ynext.cl



# MANUAL DE IMPLEMENTACIÓN DE ODOO CRÉDITO

MARLON FALCÓN HERNÁNDEZ 01/2023

# <u>Índice</u>

introduction.	5
Capítulo 1. Parametrización	7
Configuración desde usuarios	7
Permisos de accesos	7
Preferencias	7
Módulo de crédito	8
Configuración/Tipo de crédito:	8
Configuración/Frecuencia:	8
Configuración/Categoría de crédito:	9
Configuración/Cuotas:	9
Configuración/adjunto:	9
Categoría de Producto	10
Configuración general	10
Capítulo 2 Gestión de crédito	12
Pasos para crear crédito	12
Paso 1 Venta sin crédito	12
Paso 2 Venta con crédito	12
Paso 3 Crear el crédito	13
Paso 4 Solicitud del crédito	15
Paso 5 Aprobar el crédito	15
Calculadora de créditos	16
Reprogramar cuotas	17
Pagos masivos	18

Moras	19
Límites de riesgo	20
Metodos para facturar el interés	20
Liquidar un crédito antes de su fin	22

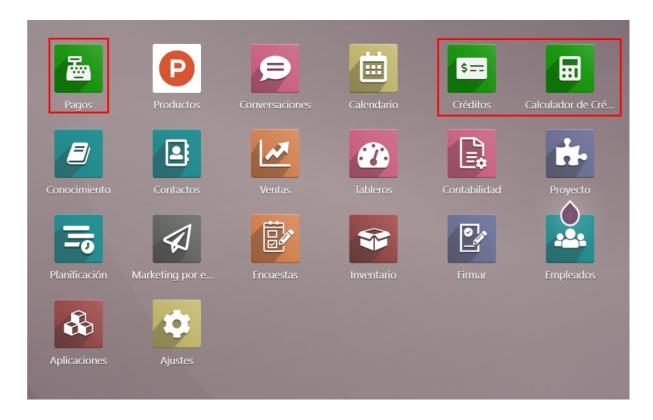
## Introducción.

Odoo es un software de gestión empresarial de código abierto. Una de las funciones que ofrecemos es un módulo para la gestión de créditos. Con CreditPro Odoo 16, se puede llevar un control preciso y detallado de los créditos otorgados a los clientes, incluyendo el capital prestado, las cuotas, los intereses, las fechas de vencimiento, los pagos realizados.las moras, etc.

Además, Odoo ofrece una integración completa con otros módulos de gestión empresarial, como facturación, contabilidad, ventas e inventario. Esto permite una gestión integral de la empresa, incluyendo la gestión de créditos, lo que facilita la toma de decisiones y mejora la eficiencia operativa.

Odoo también ofrece una interfaz de usuario intuitiva y fácil de usar, lo que permite a los usuarios registrar y gestionar fácilmente los créditos. También permite la generación de informes y estadísticas sobre el desempeño de los créditos, lo que ayuda a identificar tendencias y problemas.

CreditPro se compone de tres aplicaciones (Crédito, Calculadora de créditos y Pagos) y cuenta con las siguientes funciones



- 1. Integración de módulos de ventas, facturación, inventario y Contactos con créditos
- 2. Parametrización de cuotas, frecuencias, % de interés y % de financiamientos
- 3. Cálculos de créditos por amortización lineal basado en las parametrizaciones personalizadas para cada crédito
- 4. Aplicación de moras parametrizable
- 5. Reprogramación de cuotas

- 6. Factura de interés junto al capital o separado
- 7. Liquidación del crédito antes de su fin
- 8. Reportes de cuotas
- 9. Pagos masivos para gestión de pagos de cuotas
- 10. Calculadora de crédito para simular créditos
- 11. Límites de crédito
- 12. Documentación adjunta

## Capítulo 1. Parametrización

## Configuración desde usuarios

#### Permisos de accesos

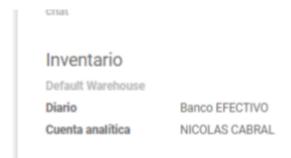
	SALE CREDIT		
	Gerente de Crédito ?	Usuario de Crédito ?	
	Ver todos los créditos ?	Ver todos mis créditos?	
G	erente de créditos: Puede ver todo del modulo de credito	s	
H	suario de crédito: Tiene acceso al modulo de creditos		
U.	suano de credito. Tiene acceso al modulo de creditos		
U	suario ver todos mis créditos: Sólo tendrá acceso a sus c	réditos	
H	suario ve todos los créditos: Tiene acceso a todos los cré	aditos	
U.	suano ve todos los creditos. Tiene acceso a todos los cre	GUILOS	
	Permitir Aprobar Créditos ?	Reprogramar Cuotas ?	2
	Ver Diario de Pagos ?		

Reprogramar cuotas: Puede reprogramar cuotas un sola vez por crédito

Ver diarios de pagos: Permite tener acceso a los diarios de pagos

Permitir aprobar créditos: Usuario que puede aprobar créditos

#### **Preferencias**



Se definen para cada usuario el almacén, diario y cuenta analitica

Para poder configurar estos permisos el usuario debe ser administrador y tener el permiso de gestionar múltiples almacenes.

## Módulo de crédito



Desde el menú Configuración de crédito se parametrizan los datos

Configuración/Tipo de crédito:

Se define nombre, descripción y método de cálculo



#### Métodos de cálculo

1. El método de amortización francés: Este método se utiliza para calcular el monto de un crédito con una tasa de interés fija. El prestatario paga una cantidad fija cada mes, que incluye una parte del capital y el interés correspondiente.

		Frances		
años	término amortizativo	interés	cuota amortización	capital pendiente
0				1000
1	367,21€	50,00	317,21€	682,79€
2	367,21€	34,14	333,07 €	349,72 €
3	367,21€	17,49	349,72 €	0,00€
	1.101,63 €	101,63 €		

2. El método de amortización alemán: A diferencia del francés, el sistema de amortización alemán establece que el valor de las cuotas es variable y decreciente cada mes y hasta la cancelación total de la deuda. Lo que quiere decir que la primera cuota será la más alta de todas y la siguiente siempre será más baja que la anterior.

		Alemán		
años	término amortizativo	interés	cuota amortización	capital pendiente
0				1000
1	383,3 €	50,00€	333,33 €	666,67€
2	366,7 €	33,33€	333,33 €	333,33€
3	350,0€	16,67€	333,33 €	0,00€
	1.100,00€	100,00€		

3. El método de amortización americano: Este método se utiliza para calcular el monto de un crédito en el que el prestatario paga sólo intereses durante un período de tiempo determinado, y luego comienza a pagar tanto intereses como capital.

		American	0	
años	Importe inicial	Importe fijo	Importe interés	Importe capital
0	1.000,00€			
1	1.000,00€	50,0€	50,00€	0,00€
2	1.000,00€	50,0 €	50,00€	0,00€
3	0,00€	1.050,0 €	50,00€	1.000,00€
		1.150,00 €	150,00€	

4. Se refiere a una forma de otorgamiento de créditos donde se establece una tasa de interés fija para todo el periodo del préstamo. Esto significa que la tasa de interés no cambia durante el tiempo que dure el préstamo, independientemente de las condiciones del mercado o la situación financiera del prestatario y el interés es sobre el capital total.

	Flat	o interés s	imple	
años	Importe inicial	Importe fijo	Importe interés	Importe capital
0	1.000,00€			
1	666,67 €	383,33€	50,00€	333,33 €
2	333,33 €	383,33€	50,00€	333,33 €
3	0,00€	383,33€	50,00€	333,33 €
	1.000,00€	1.150,00€	150,00€	1.000,00€

#### Configuración/Frecuencia:

Define la cantidad de cuotas según la frecuencia.

Frecuencia	Quincenal •
Cuotas	(1 Cuota X) (2 Cuotas X) (3 Cuotas X) (4 Cuotas X) (5 Cuotas X) (6 Cuotas X) (7 Cuotas X) (8 Cuotas X) (9 Cuotas X) (10 Cuotas X) (11 Cuotas X) (12 Cuotas X) (13 Cuotas X) (14 Cuotas X) (15 Cuotas X) (16 Cuotas X) (17 Cuotas X) (18 Cuotas X) (19 Cuotas X) (20 Cuotas X) (21 Cuotas X) (22 Cuotas X) (23 Cuotas X) (24 Cuotas X) (24 Cuotas X) (25 Cuotas X) (25 Cuotas X) (26 Cuotas X) (27 Cuotas X) (27 Cuotas X) (28 Cuotas X) (29 Cuotas X
Descripción	Quincenal

Nombre: Se define nombre para la frecuencia

Cuotas: se definen las cuotas que se pueden relacionar con este tipo de frecuencia (si serán 12, 4, 10, etc cuotas)

Descripción: Nota opcional

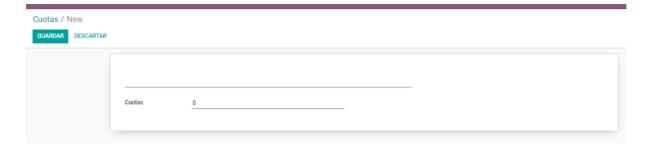
Configuración/Categoría de crédito:

Se define categoría y los % de interés y financiamiento que se usarán según el tipo de amortización



#### Configuración/Cuotas:

Se definen las cuotas que se usarán



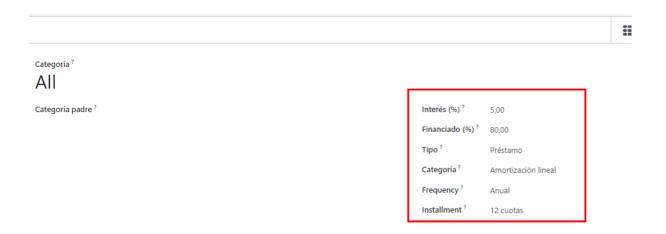
El nombre y la cantidad de cuotas que representa

#### Configuración/adjunto:

Se definen los documentos que serán requeridos en el crédito por cada pais.

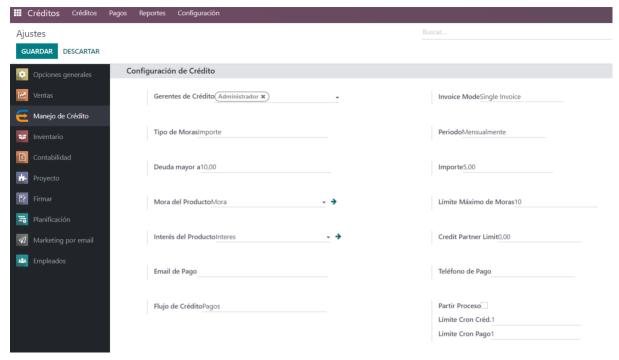


#### Categoría de Producto



Se pueden definir datos como Interés %, Financiado % Tipo, Categoría frecuencia y cantidad de cuotas, para que lo tomen los productos vendidos con esa categoría.

Configuración general Configuración general



Desde aca podremos definir parámetros para facturación de mora, desde el importe hasta las condiciones en que se aplicará, se definen los usuarios que aprobaron créditos, si la facturación será Capital + interés (junto o separado en dos facturas) y el Flujo de automatización a lograr una vez ejecutemos aprobar el crédito, (desde aprobar el crédito, hasta crear el pago del valor inicial) según se defina.

Gerentes de creditos: Usuarios que pueden aprobar créditos

Modo de facturación: Define la forma de facturar el interés

Interés del Producto: Se establece producto para las facturas de interés

Límite de crédito: Se establece límite de crédito para cargar por defecto en los partners nuevos.

Flujo de crédito: Establece hasta qué documento llegara el flujo del crédito con la aprobación del mismo

Rectificar Capital: Establece si se hará la factura rectificativa al liquidar un capital.

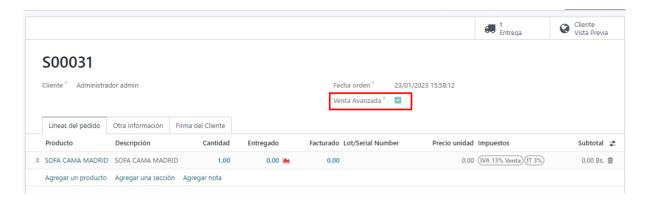
Partir el proceso en dos: Permite partir el proceso en dos partes para ahorro de recursos de memoria

## Capítulo 2 Gestión de crédito

## Pasos para crear crédito

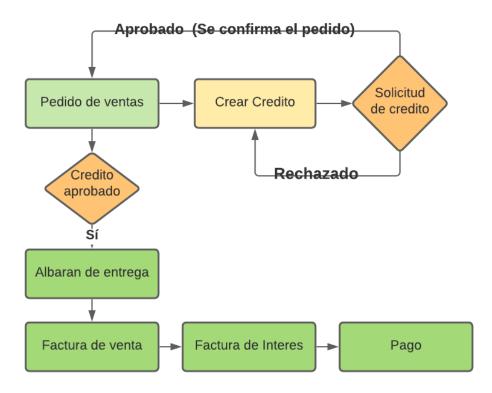
#### Paso 1 Venta sin crédito

Esta venta permite vender productos sin gestionar créditos, para eso se debe activar el check Venta avanzada, sólo podrá marcarlo usuarios con el permiso adecuado



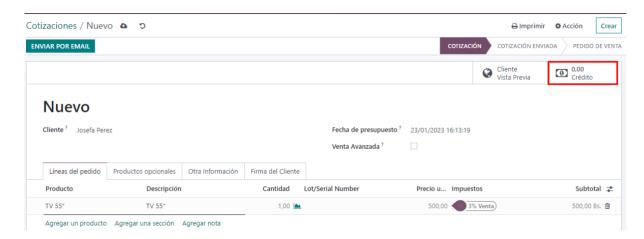
#### Paso 2 Venta con crédito

Esta venta solo permite que se apruebe mediante la aprobación de un crédito siguiendo el siguiente flujo

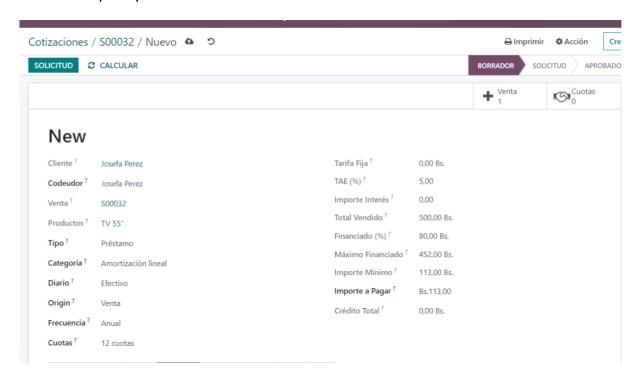


#### Paso 3 Crear el crédito

Primero accedemos desde el formulario de ventas al boton crédito



luego haremos clic en crear crédito donde vamos a definir los datos necesarios para poder solicitar el crédito



Cliente: se escoge de los existentes en partener (si entramos de la venta ya estara lleno)

Codeudor: se escoge de los existentes en partner

Venta: Se selecciona la venta correspondiente (si entramos de la venta ya estara lleno)

Producto: se selecciona producto a otorgar crédito (si entramos de la venta ya estara lleno)

Tipo: se carga por defecto el establecido en la categoría, es editable

Categoría: se carga por defecto el establecido en la categoría, es editable

Diario: Toma el diario de pago asignado al vendedor

Frecuencia: Se debe seleccionar entre las configuradas

Cuota: Se debe seleccionar entre las configuradas

A pagar: se debe introducir el valor que va aportar el cliente en el momento estado de solución: Se debe seleccionar entre las configuradas

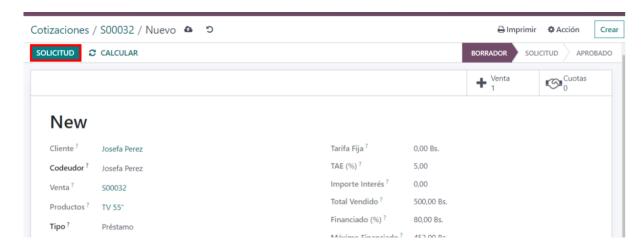


adjuntos: se deben subir los documentos exigidos.

Una vez estén llenos los campos se ejecuta en calcular para obtener los resultados del crédito

#### Paso 4 Solicitud del crédito

Una vez calculado el crédito se acciona en Solicitud lo que genera una notificación a los usuarios con permiso a aprobar créditos y el crédito pasa automáticamente a estado solicitado



Una vez solicitado los usuarios con permiso a aprobar crédito podrán ver el botón de aprobar, rechazar o cancelar el crédito.

#### Paso 5 Aprobar el crédito

El usuario con permiso a aprobar crédito tiene la opción de aprobar, rechazar o cancelar. En caso de aprobar le llegará una notificación al usuario que lo solicitó y pasará a estado aprobado.

La aprobación genera un proceso de creación de facturas, pagos y aprobación y entrega del producto. Este proceso es bastante largo por lo que se puede configurar como uno solo o en dos pasos.

Proceso en un solo paso

Al aprobar el crédito

Se confirma la venta

Se entrega el producto

Se crea una factura con el valor de la venta

Se crea una factura con el valor del interés

Se crea un pago por el valor del valor que no será financiado

Proceso de dos pasos

Al aprobar el crédito

Primer paso

Se aprueba el crédito

Segundo paso (un cron va realizando el resto de las tareas)

Se confirma la venta

Se entrega el producto

Se crea una factura con el valor de la venta

Se crea una factura con el valor del interés

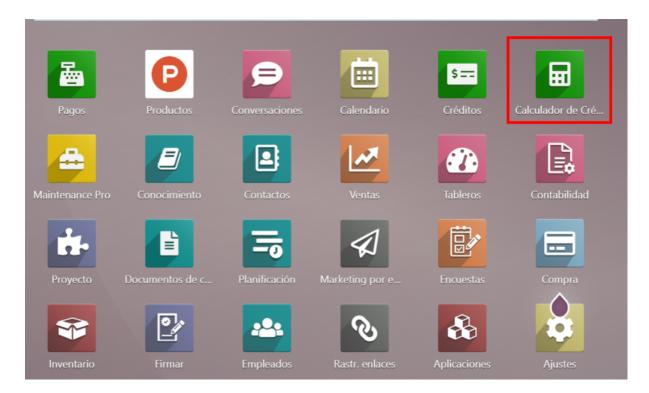
Se crea un pago por el valor del valor que no será financiado

#### Calculadora de créditos

Es un módulo que permite simular un crédito a partir de un producto determinado pero no está asociado a ninguna venta ni sigue el proceso de facturación. Está

diseñado para ayudar al vendedor a mostrar al cliente cómo sería su posible crédito en una venta.

Funciona a partir de los parámetros explicados anteriormente y se accede directamente desde el módulo Calculadora de créditos



## Reprogramar cuotas

Esta acción permite reprogramar las cuotas aún pendientes de pago.

Una vez el credito esta aprobado aparece un botón en la parte superior "CRÉDITO REPROGRAMADO"



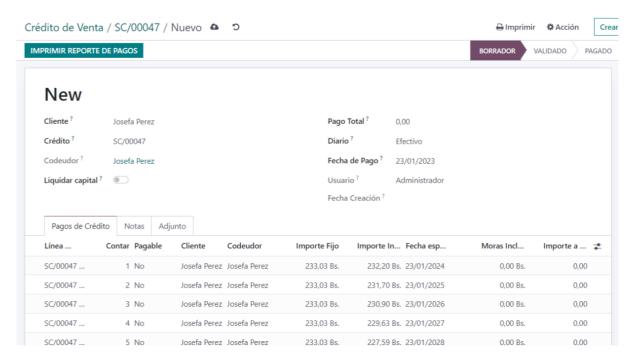
accionando en él tenemos acceso al formulario



Desde acá podemos reprogramar las cuotas estableciendo la fecha a partir de la cual se comenzará a contar para las cuotas pendientes.

## Pagos masivos

Este módulo permite crear pagos por cuotas de manera inteligente, para ello se puede acceder directamente desde el crédito o en el módulo de pagos masivos.



Cliente: se selecciona partner objeto del pago (Por defecto si viene del crédito)

Crédito: Se define el crédito del cual se van a pagar las cuotas (si viene desde el credito se carga por defecto si se entra desde pagos hay que llenarlo)

Pago total. valor a pagar:

Diario: Diario para realizar el pago definido previamente en el usuario

Fecha de pago: toma la actual, queda editable

Pagos: Se marca de manera inteligente las cuotas que se pueden pagar con el valor a pagar introducido siempre mostrando solo las cuotas pendientes.

Los pagos masivos se podrán ver relacionados desde el credito



Cuando se aprueba un pago masivo automáticamente se registra en el crédito, pero no en contabilidad ya que existe un cron que va creando los pagos contables posteriormente.

#### Moras

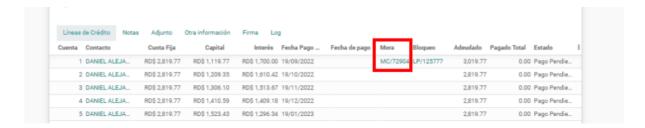
Este proceso está relacionado a las cuotas del crédito y es la creación de una factura de mora en función de los atrasos del pago de las cuotas. Es un proceso que se crea automáticamente siguiendo una inteligencia diseñada y que es parametrizada.

#### **Parámetros**



- 1. Por cada cuota solo habrá una factura de mora
- 2. Tipo de Mora: (Valor de la factura, se define desde configuración, puede ser en importe o en %)
- 3. Periodo: Fecha de creación de la factura (se define desde configuración Periodo, puede ser semanal, mensual, etc)
- 4. Deuda mayor a: Se define a partir de qué monto adeudado de una cuota se crea la mora.
- 5. Importe: Valor o % según configuración de Tipo de mora.
- 6. Producto Mora: se define el producto que se usará para la facturación.
- 7. Límite máximo de Moras: Limite de acciones del cron de una vez

Las moras se verán en el formulario credito

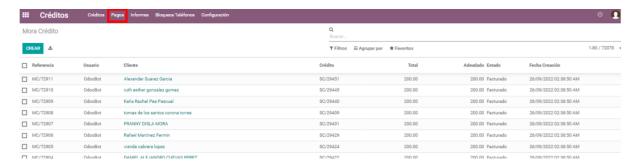


Además existe un menú dentro del módulo créditos donde podremos verlas todas y podremos filtrar y agrupar por diversos criterios. Menú Pagos/Moras créditos.

#### Cron para las moras

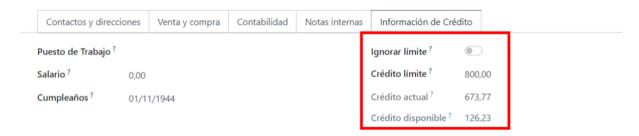
- 1. Mora crédito: se ejecuta cada día y crea todas las moras según los parámetros definidos.
- 2. Credit Invoice Overdue: Se ejecuta cada 30 minutos y va creando las facturas de las moras creadas

Desde este menú se podrán editar las moras y crear nuevas manualmente



## Límites de riesgo

Esta establecido un parámetro que nos permitirá limitar la aprobación de créditos a clientes que estén marcados con ciertos límites.



Podremos definir el valor límite permitido para ese cliente e informarnos de los consumos que tiene.

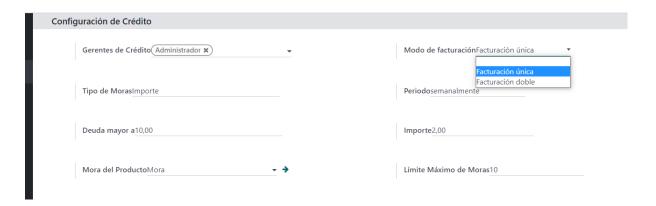
Estos parámetros sólo serán editables por usuarios con permiso de administracion de creditos, por lo que desmarcando el check de ignorar el límite se podrá aprobar el crédito siempre que así lo deseemos

## Metodos para facturar el interés

La factura de interés suele ser separada del capital en un préstamo o crédito. El capital es la cantidad principal del préstamo, mientras que el interés es una cantidad adicional que se cobra por el uso del dinero prestado. La factura de interés suele incluir información sobre el porcentaje de interés aplicado, el período de tiempo en el que se aplica el interés y la cantidad total de interés adeudada.

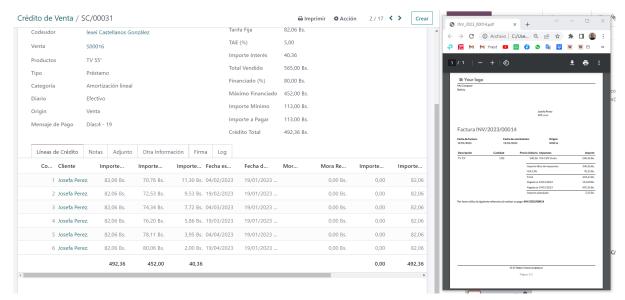
En algunos casos, el interés puede estar incluido en el precio de un producto o servicio. Por ejemplo, en el caso de un producto financiero como un bono, el precio de compra incluiría tanto el capital como el interés. Sin embargo, esto es menos común en el caso de productos y servicios no financieros.

En credit\_Pro hemos incluido ambas posibilidades, usted puede definir desde configuración como se emitirán sus facturas de manera conjunta o separados

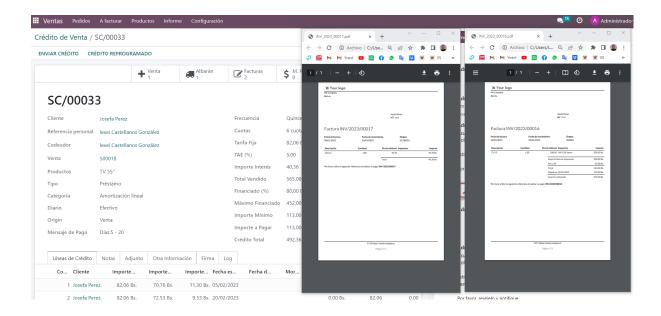


#### Si seleccionamos:

Factura única: al aprobar el crédito se emitirá una factura donde se incluyen en un solo producto el capital y el interés

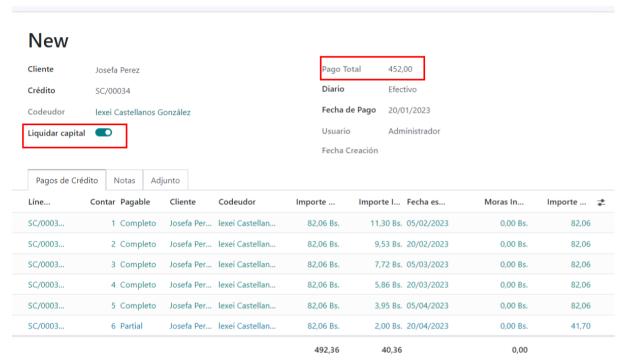


Factura doble: al aprobar el crédito se generan dos facturas una por el capital y otra por el interés



## Liquidar un crédito antes de su fin

Para liquidar el crédito antes de su fin incluimos la opción en los pagos de cuotas de liquidar el capital



Al marcar esta opción se calcula el pago total del valor del capital de las cuotas pendientes de pago para seguir con el pago del crédito.

Además nos surgirá la pregunta ¿Qué sucede con el monto facturado de interés que no se va a pagar?

Pues como opción planteamos generar una factura rectificativa por el valor de la diferencia del interés en la factura, y para esto hemos parametrizado el módulo para que la factura rectificativa, odoo la haga por usted.

