

Power Platform utazás – ERP környezetben

Faludi Gábor @faludig





Agenda

Introduction

Power Platform bevezetés magadnak

Power Platform – Lehet-e jó a
fejlesztőknek

Befezetési módszertani tanulságok

Rólunk

**7 éve
50%-os
növekedés**



**Nemzetközi
bevezetések**



**Partnerhálózat,
egyetemi
képzés**



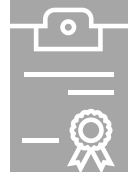
**Kooperáció,
termékfejlesztés,
add-onok**



**Lokalizációban
való részvétel**



**Gold Microsoft
Partner (ERP) és
MVP cím**



**150 évnyi
Dynamics
tapasztalat**



Mi jellemző a szervezetünkre

- Erős technológiai háttér
- Startup jellegű működés
 - Gyors döntések és váltások
- Önnálló döntéshozatal
- Magas elvárások
 - Teljeskörűség
 - Szakmailag a legjobb rendszer
 - Rendszer legyen 😊 (szoftver)

Problémák kihívások

- Szervezeti növekedés
 - Jelenléti ív
 - Timesheet
 - Szabadságok kezelése
 - Több féle ticketing rendszerbe kell logolni
 - Folyamat automatizálás
- COVID
 - Papír alapú folyamatok nem működnek
 - HR kérdések , teambuildingek hiánya
- Ügyvezetői elvárás
 - Gyors , olcsó
- Alkalmazotti elvárások

Csapat?



Konzulensek
10+

Fejlesztők
12+



Helpdesk 8+

Busapps
team



Management
5



Kinek szól a Power Platform

- Citizen developer?
- Konzulens?
- Fejlesztő?
- Manager?

Mindenkinek szól de ne csinálja mindenki

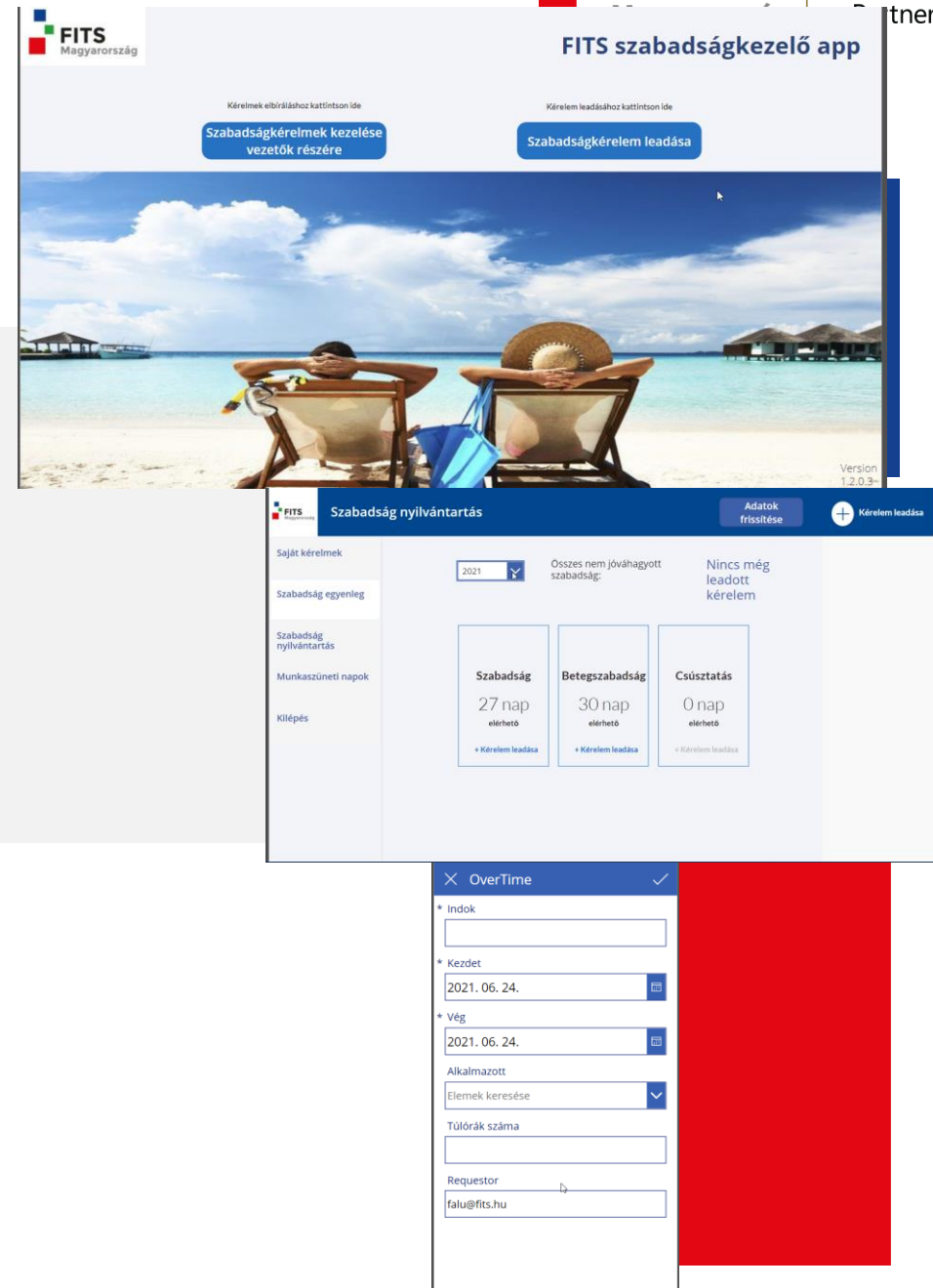
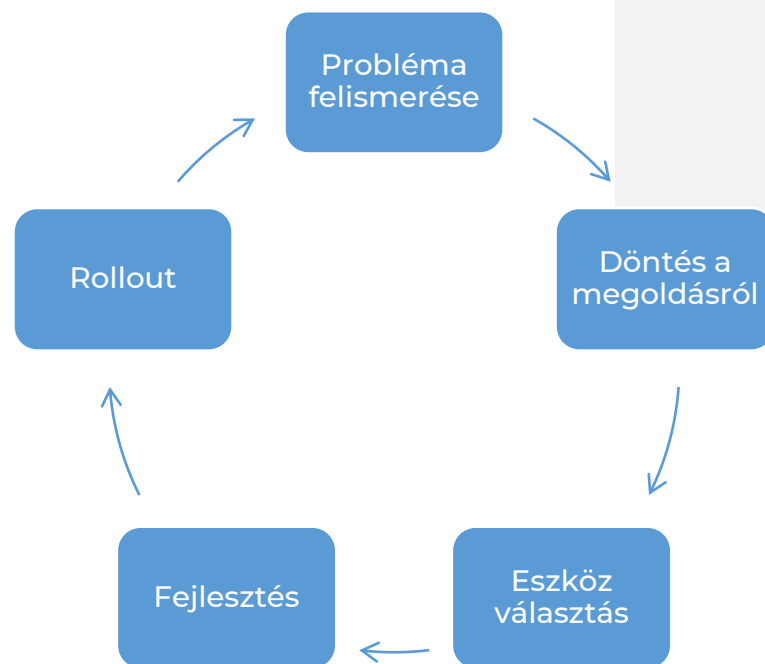
Tanulási folyamat

Forming, storming, norming

- Túlóra igénylés
- Képzés nyilvántartás
- Szabadság igénylés
- Digitális korbács – TimeSheet monitor

Fail fast, fail often

Katalógus ->
Sharepoint Intranet



Tanulságok házon belül

- Integrációs képességek behozatal
- Mobil app
- Elfogadás a fejlesztőknél alacsony -> dolgozni kell rajta
- Kreativitási élmény

BC hívna külső alkalmazást aszinkron

- Rekord létrehozása, módosítása
- API hívása
- HTTP trigger

5 nap fejlesztés → 1 nap konfiguráció

Külső alkalmazás akar adatok berakni BC-be vagy Dataversebe

- Flow Premium
- HTTP trigger
- BC

5+ nap fejlesztés → 2 nap konfiguráció

Bevezetési módszertan / tanulságok

- Mi a háttere a vállalatoknak?
 - Kik ülnek a túloldalon
 - Értik-e amit mondunk
 - Milyen módszerrel lehet elfogadást javítani
- IT
 - Applikáció burjánzás
 - Nem vagyunk kontrollban - Biztonság
 - Nem értjük , nem tudjuk támogatni

Bevezetési módszertan / tanulságok

- Bevezető csapatot alakítottunk ki (konzulens/fejlesztő)
- Minden projektben benne van az ügyfél IT és az üzlet is
- Keressük a workshop jellegű bevezetéseket
 - Ahol hasonló témák vannak
 - Oktatunk
 - Lerakunk 2-3 megoldást / mintát
 - Átadjuk a feladatot az ügyfélnek
 - Támogatunk
 - Átadjuk a dokumentációs módszertant
 - Nem túl sok/nem túl kevés 😊

Kérdések

