# MY RESUME 个人项目介绍

求职意向|算法实习生|机器学习/数据挖掘方向

竞聘人: 夏杨

# 日 写 N T E N T S

01

天池大赛: 020优惠券使用预测



## 问题描述



## 数据

本赛题提供用户在2016年1月1日至2016年6月30日之间真实线上线下消费行为,预测用户在2016年7月领取优惠券后15天以内的使用情况。

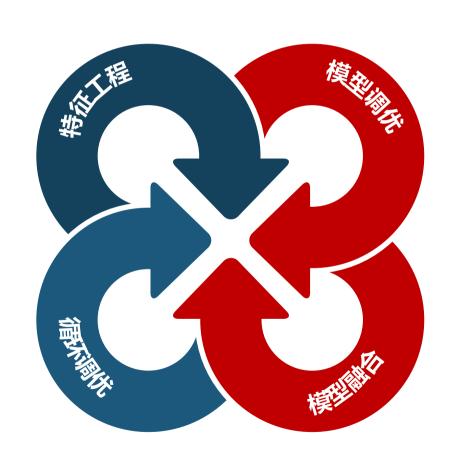
注意: 为了保护用户和商家的隐私,所有数据均作匿名处理,同时采用了有偏采样和必要过滤。

# R

## 评价方式

本赛题目标是预测投放的优惠券是否核销。针对此任务及一些相关背景知识,使用优惠券核销预测的平均AUC (ROC曲线下面积) 作为评价标准。即对每个优惠券coupon\_id单独计算核销预测的AUC值,再对所有优惠券的AUC值求平均作为最终的评价标准。

# 主要工作





## 字段表

## Table 1: 用户线下消费和优惠券领取行为

| Field         | Description  |
|---------------|--|
| User_id       | 用户ID   |
| Merchant_id   | 商户ID   |
| Coupon_id     | 优惠券ID: null表示无优惠券消费,此时Discount_rate和Date_received字段无意义   |
| Discount_rate | 优惠率: x \in [0,1]代表折扣率; x:y表示满x减y。单位是元  |
| Distance      | user经常活动的地点离该merchant的最近门店距离是x*500米(如果是连锁店,则取最近的一家门店),x\in[0,10]; null表示无此信息,0表示低于500米,10表示大于5公里;  |
| Date_received | 领取优惠券日期  |
| Date          | 消费日期:如果Date=null & Coupon_id != null,该记录表示领取优惠券但没有使用,即负样本;如果Date!=null & Coupon_id = null,则表示普通消费日期;如果Date!=null & Coupon_id != null,则表示用优惠券消费日期,即正样本; |

## Table 2: 用户O2O线下优惠券使用预测样本

| Field         | Description  |
|---------------|--|
| User_id       | 用户ID   |
| Merchant_id   | 商户ID   |
| Coupon_id     | 优惠券ID  |
| Discount_rate | 优惠率: x \in [0,1]代表折扣率; x:y表示满x减y.  |
| Distance      | user经常活动的地点离该merchant的最近门店距离是x*500米(如果是连锁店,则取最近的一家门店),x\in[0,10];null表示无此信息,0表示低于500米,10表示大于5公里; |
| Date_received | 领取优惠券日期  |

## 原始数据特点:

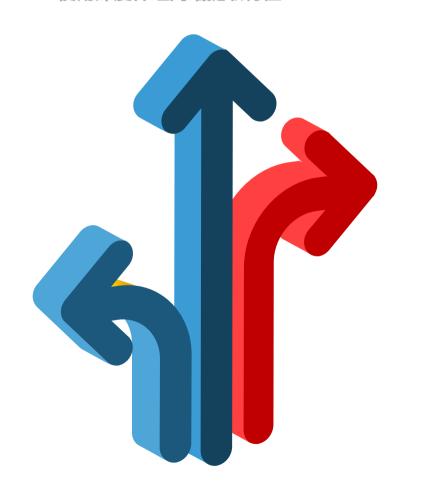
样本数约为175万,原始数据特征很少

## 思路二

使用深度神经网络提取特征

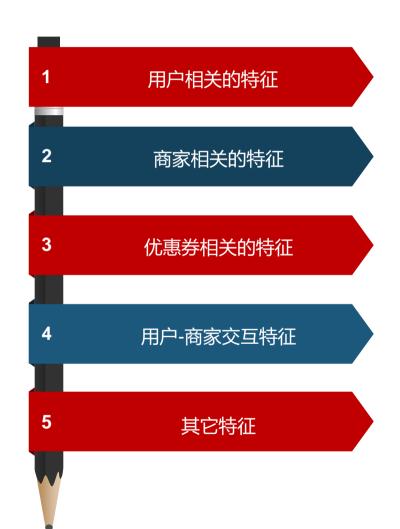


直接使用原始特征进行建模



## 思路三

人工特征提取





## 用户相关的特征

用户领取优惠券次数

用户获得优惠券但没有消费的次数

用户获得优惠券并核销次数

用户领取优惠券后进行核销率

用户满050/50200/200~500 减的优惠券核销率

用户核销满050/50200/200~500减的优惠券占 所有核销优惠券的比重

用户核销优惠券的平均/最低/最高消费折率

用户核销过优惠券的不同商家数量,及其占所 有不同商家的比重

用户核销过的不同优惠券数量,及其占所有不同优惠券的比重

用户平均核销每个商家多少张优惠券

用户核销优惠券中的平均/最大/最小用户-商家 距离

## 商家相关的特征

商家优惠券被领取次数

商家优惠券被领取后不核销次数

商家优惠券被领取后核销次数

商家优惠券被领取后核销率

商家优惠券核销的平均/最小/最大消费折率

核销商家优惠券的不同用户数量,及其占领取不同的用户比重

商家优惠券平均每个用户核销多少张

商家被核销过的不同优惠券数量

商家被核销过的不同优惠券数量占所有领取过 的不同优惠券数量的比重

商家平均每种优惠券核销多少张

商家被核销优惠券的平均时间率

商家被核销优惠券中的平均/最小/最大用户-商家距离

## 用户-商家交互特征

用户领取商家的优惠券次数

用户领取商家的优惠券后不核销次数

用户领取商家的优惠券后核销次数

用户领取商家的优惠券后核销率

用户对每个商家的不核销次数占用户总的不核 销次数的比重

用户对每个商家的优惠券核销次数占用户总的 核销次数的比重

用户对每个商家的不核销次数占商家总的不核销次数的比重

用户对每个商家的优惠券核销次数占商家总的 核销次数的比重

## 优惠券相关的特征

优惠券类型(直接优惠为0, 满减为1)

优惠券折率

满减优惠券的最低消费

历史出现次数

历史核销次数

历史核销率

历史核销时间率

领取优惠券是一周的第几天

领取优惠券是一月的第几天

历史上用户领取该优惠券次数

历史上用户消费该优惠券次数

历史上用户对该优惠券的核销率

## 其它特征

用户领取的所有优惠券数目

用户领取的特定优惠券数目

用户此次之后/前领取的所有优惠券数目

用户此次之后/前领取的特定优惠券数目

用户上/下一次领取的时间间隔

用户领取特定商家的优惠券数目

用户领取的不同商家数目

用户当天领取的优惠券数目

用户当天领取的特定优惠券数目

用户领取的所有优惠券种类数目

商家被领取的优惠券数目

商家被领取的特定优惠券数目

## 这里会出现一个问题:

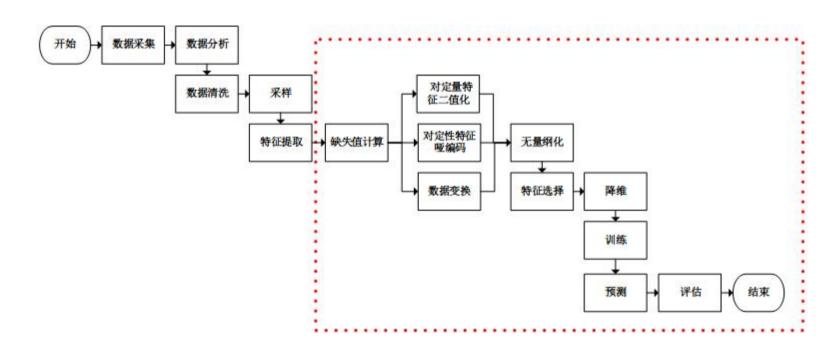
特征提取中很多特征需要消费日期这一个字段,对于训练集好说,但是对于预测集就是让你预测消费日期,所以不可能有这个字段,所以对于测试集很多特征提取不出来。



## 采用SW的方式对数据集进行划分:

|      | 预测区间(提取label)     | 特征区间(提取feature)   |
|------|-------------------|-------------------|
| 测试集  | 20160701~20160731 | 20160315~20160630 |
| 训练集1 | 20160515~20160615 | 20160201~20160514 |
| 训练集2 | 20160414~20160514 | 20160101~20160413 |

## 接下来对提取出来的特征进一步处理:



#### 本项目采用树模型进行特征选择:

xgboost: get\_fscore (以weight为评价方式)

weight - 该特征在所有树中被用作分割样本的特征的次数。

## 最后得到一个52维特征:

```
[(0, 'discount_rate'),
(1, 'distance').
(2, 'day of month'),
(3, 'days_distance'),
(4, 'discount_man'),
(5, 'discount jian'),
(6, 'is_man_jian'),
(7, 'total sales'),
(8, 'sales use coupon'),
(9, 'total coupon'),
(10, 'merchant_min_distance'),
(11, 'merchant_max_distance'),
(12, 'merchant_mean_distance'),
(13, 'merchant median distance'),
(14, 'merchant coupon transfer rate'),
(15, 'coupon rate'),
(16, 'count merchant'),
(17, 'user min distance'),
(18, 'user_max_distance'),
```

```
(19, 'user mean distance'),
                                               (38.'this month user_receive_same_coupn_co
(20, 'user_median_distance'),
                                               unt'),
(21, 'buy use coupon'),
                                               (39, this month user receive all coupon coun
(22, 'buy_total'),
                                               t'),
(23, 'coupon_received'),
                                               (40, this month user receive same coupon la
(24, 'avg_user_date_datereceived_gap'),
                                               stone'),
(25, 'min_user_date_datereceived_gap'),
                                               (41, this month user receive same coupon fir
(26, 'max_user_date_datereceived_gap'),
                                               stone'),
(27, 'buy use coupon rate'),
                                               (42, 'this day receive all coupon count'),
(28, 'user coupon transfer rate'),
                                               (43, this day user receive same coupon coun
(29, 'user_merchant_buy_total'),
                                               t'),
(30, 'user_merchant_received'),
                                               (44, 'is weekend'),
(31, 'user_merchant_buy_use_coupon'),
                                               (45, 'weekday1'),
(32, 'user_merchant_any'),
                                               (46, 'weekday2'),
(33, 'user_merchant_buy_common'),
                                               (47, 'weekday3'),
(34, 'user_merchant_coupon_transfer_rate'),
                                               (48, 'weekday4'),
(35, 'user merchant coupon buy rate'),
                                               (49, 'weekday5'),
(36, 'user merchant rate'),
                                               (50, 'weekday6'),
(37, 'user_merchant_common_buy_rate'),
                                               (51, 'weekday7')]
```



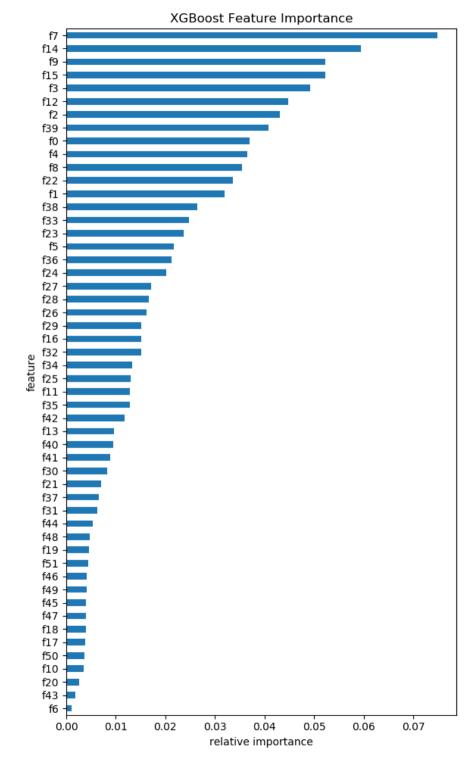
## 最后得到一个52维特征:

## 重要特征:

```
(7, 'total_sales'),
(9, 'total_coupon'),
(14, 'merchant_coupon_transfer_rate'),
(15, 'coupon_rate')
```

## 不重要特征:

```
(6, 'is_man_jian'),
(17, 'user_min_distance'), (可能是因为有较多缺失值)
(18, 'user_max_distance'),
(43, 'this_day_user_receive_same_coupon_count'),
(50, 'weekday6'),
```



# 模型调优

## 最终处理后的训练集为39万个样本,52维特征:

备选的模型有XGBoost、GBDT、SVM、LR、RF



## 首先SVM和LR淘汰:

SVM解决小样本情况下的机器学习问题上有很大的优势,而这是一个大样本问题; LR处理非线性特征效果不好

# 模型调优



## 对比GBDT和XGBoost:

与GBDT相比, xgBoosting有以下进步:

我自己理解大概三个方面:

第一、代价函数方面

第二、防止过拟合方面

第三、独有的trick (近似算法;近似直方图算法;支持并行;缺失值处理)

## 模型调优



#### XGBoost模型调参:

#### 我理解这个参数调优的顺序就是从底层到上层

第一步:确定学习速率和基学习器数目 (使用XGB.CV)

学习速率的值为0.1; 其他参数按默认值初始化

第二步: max\_depth 和 min\_child\_weight 参数调优 (以下都是使用GridSearchCV)

第三步: gamma参数调优

Gamma指定了节点分裂所需的最小损失函数下降值。 这个参数的值越大,算法越保守。

第四步: 调整subsample 和 colsample\_bytree 参数

第五步: 正则化参数调优

第六步:降低学习速率

最后,我们使用较低的学习速率,以及使用更多的决策树。我们可以用XGBoost中的CV

函数来进行这

## 模型融合

## **Stacking**



训练了XGBoost, GBDT, RF三种单模型, 其中XGBoost表现最好, GBDT次之, RF相比之下最差;

尝试两层stacking模型, level1 在D1上训练了2个XGBoost, 2个GBDT,将这些模型的预测结果作为level2的feature,在D2上训练第二层模型。stacking模型的结果相比单模型有细微的提升,但这点提升相对于模型复杂度带来的计算代价显得微不足道。

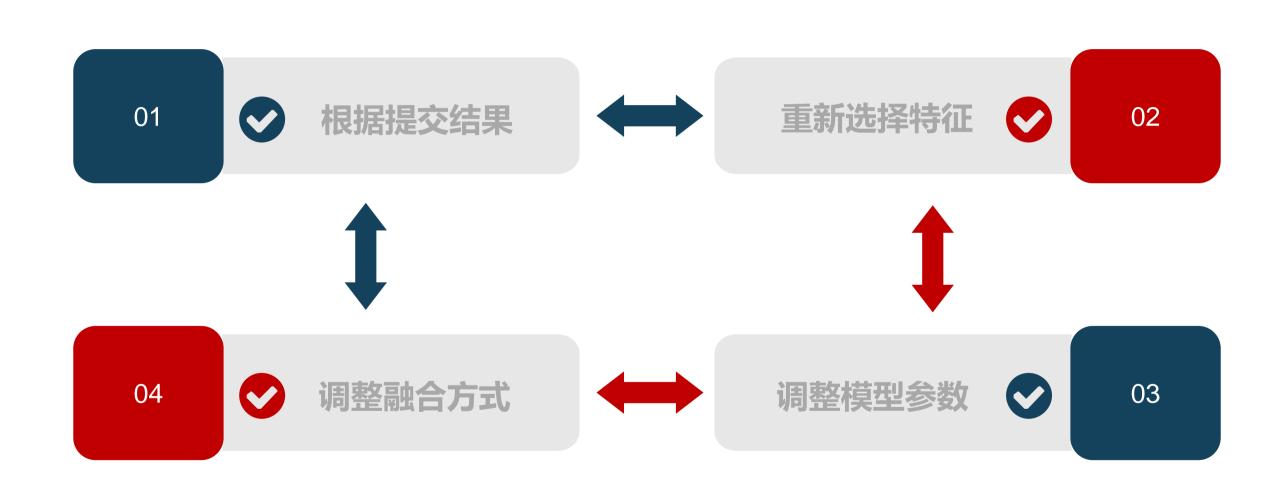
## **Average**



2个XGBoost (1个过拟合、1个欠拟合)、2个GBDT (1个过拟合、1个欠拟合) 加权average;

提升0.02左右

# 循环调优



## 总结



## 比赛总结:

特征工程决定上限,模型只是接近这个上限;

实际工程中, 大部分的时间花在了去发现自己有多傻;

熟悉数据挖掘各个环节的流程;

特征处理还不够完善,尝试优化特征的提取和选择;

模型优化还有有待完善,由于计算机的性能限制,很多参数搜索跑的很粗糙,模型融合上很多更复杂的融合也没有跑完

# 与第一名差距



## 比赛总结:

## 特征工程方面:

特征工程决定上限,模型只是接近这个上限;特征中可能会有一些magic特征(尤其权重比较大的特征)我没有提取出来,毕竟大家都是采用人工方式提取特征,这个很取决于工程经验;

## 模型融合方面:

我模型融合的过程比较简单,只使用了一个加权average和简单的两层stacking;实际上应该尝试更加复杂融合方式,但是融合方式稍加复杂对于计算量就是指数倍的增加。例如选择一个4模型10-fold stacking,那么第一层我就需要训练40个模型,我当时的电脑性能不够。

# MY RESUME THANK YOU

个人简历|竞聘求职|应聘简历

竞聘人: 小派派