

فاز سوم ای ادز فروشگاه

در قسمت ثبت نام کاربر فیلد شهر اضافه شود .

در قسمت پنل اصلی فیلتر کردن کلمات باشد که سرتاسر اپ بتوانیم اجرایی کنیم (بصورت نصبی افزونه باشد)

به این گونه که ان کلمات با کلمه های داده شده جایگزین شود.

در قسمت پنل ادمین نمایش ریلز ها و عکس ها بهینه سازی شود بصورت اینکه راحت تر بتوانیم ببینیم و پست ها را حذف کنیم و بعداز حذف در قسمت نوتیفیکیشن یک متن بصورت دیفالت ارسال شود.

در پنل اصلی وارد کردن دسته بندی محصولات در قسمت فروشگاه باشد.

در قسمت پنل فعال سازی فروشگاه باشد.

برای فعال سازی فروشگاه نصب بصورت افزونه باشد . و پنل تنظیمات ان در پنل ادمین اضافه شود.

در قسمت پنل فروشگاهی به اینگونه باشد که برای هر شهر یا استان نماینده تعریف شود .

و برای هر نماینده مشخصات ورود باشد .

به ازای هر خرید از فروشندگان یک مبلغ ثابت که توسط مدیر اصلی تعیین شده است از حساب یا کیف پول فروشندگان کسر خواهد شد. همچنین مبلغی که از این قسمت درامدی می باشد بین مدیر اصلی و نماینده شهر تقسیم خواهد شد که بصورت درصدی می باشد.

ثبت نام نماینده

اسم و فامیل . شماره موبایل . ایمیل . نام کاربری . ادرس دقیق . مشخص کردن درصد فروش

نام شهر که بشود اضافه شود

در قسمت پنل نماینده کیف پول باشد . تعداد کاربران عمومی . تعداد کاربران فروشنده . تعداد خرید از فروشگاه ها .

در قسمت نماینده مبالغی که با فروشنده مدیر اصلی تسویه میکند بصورت گزارشی نمایش دهد .

گزارشی در قسمت کی پول نماینده باشد که کسری و واریزی ها به حساب نماینده مشخص باشد.

(در صورتی که نماینده در اون شهر نباشد کلیه گزارشات مربوط به فروشنده ها و و مدیریت فروشنده ها

اعم از ادیت کردن مشخصا فروشنده ها در پنل اصلی باشد.)

و ثبت تسویه حساب ها و دیدن شماره حساب ها در پنل ادمین اصلی باشد

قسمت ثبت نام فروشنده ها بتوانند هر یک از کاربر ها بتوانند به عنوان فروشنده ثبت نام نمایند.

فیلد های ثبت نام : در این قسمت بتوانیم در پنل ادمین یا نماینده بصورت فیلد های مختلف اضافه کنیم

فیلد ها مثل فیلد ارسال فایل . متنی . کشویی . و....

قسمت پنل فروشنده : (در اپلیکیشن می باشد.)

ثبت محصول : در این قسمت بتوانیم در پنل ادمین یا نماینده بصورت فیلد های مختلف اضافه کنیم
فیلد ها مثل فیلد ارسال فایل . متنی . کشویی . و....

(همه ی ورودی ها نمایش داده شوند در اپلیکیشن و پنل مدیریت اصلی و نماینده)

ویرایش محصول

تسویه حساب ها

سفارشات : سفارشات نمایش داده شوند ویرایش کنند

وضعیت سفارشات : این قسمت در همان قسمت سفارشات می باشد.

به این گونه باشد که در پنل تنظیمات ادمین و نماینده بتواند بصورت داینامیک وضعیت سفارش ها را اضافه کنند ویرایش کنند و سطح دسترسی به فروشنده و کاربر مشتری دهند.

قسمت تیکت : جوابدهی تیکت های مشتریان

قسمت پنل مشتری :

سفارشات . پروفایل . ادرس . شماره تماس . شماره ثابت . کد پستی . ارسال تیکت

قسمت کد تخفیف ویژه

قسمت نمایش فروشگاه :

لیست محصولات . محصولات تخفیف خورده . بصورت دسته بندی که مدیر مجموعه نمایش خواهد داد.

لیست محصولات تبلیغی که بصورتی می باشد که در ازای خرید مشتری یک هزینه ثابت از فروشنده از کیف پول ایشان کسر خواهد شد.

قسمتی سرچ داشته باشیم که بتوانیم مشتری یک محصول را سرچ نمایید و نمایش آن بصورت کمترین مبلغ باشد .

البته برای نمایش ها بتوانیم پرفروش ها . محبوب ها و تخفیف خورده ها نمایش دهیم که بصورت داینامیک می باشد.