什么样的社交算是有效社交?

1. 己为主角,外皆陪演。

(1) 敞亮坦荡,有所原则。

明确己心,尊重自己,不藏不掖,喜好如何,表达于人,人心换人心,你真他就真,如此既 展露光明磊落形象,又能与他人达成高效沟通,一举两得。

(2) 明晰自己是自己。

自己事情自己兜底,自己决定自己负责,不以他人评价盲目度己,不将自己付诸他人,不于舆论场中沉沦漂浮。

(3) 分辨别人是别人。

关于他人言行,只要不伤及己身,多听少表态,未观全貌不予置评,不过度负面预设,不胡 乱嘲讽他人,不强作他人"人生导师"。

反之过度共情,颠倒己他,就容易在社交场合中"木秀于林,风必摧之"。

一个人只要在社交场中认清自己角色,行正道,做正事,怀正气,一身浩然正气,定能获得与己契合的天时地利人和。

- 2. 立场明确,有所界限。
- (1) 护犊子。

坚定维护人生战友,如对老大忠诚,与队友同心,为下属尽责,无论如何,不在外人面前道其是非,但凡言出于己,对方永远最好。

(2) 不胡乱攀扯第三人为己背书。

自己责任自己负,自己言行自己背,不要为了推卸而:

"某某说……"

"某某觉得....."

"某某认为....."

如此既显得没义气,又显得没底气,毫无意义。

(3) 从一而终,不左顾右盼。

既然选定了自己的人际社交圈,应当避免左右摇摆老好人墙头草,有所原则的爱恨分明反而 能够保护自己且获得良好契合的社交环境,因为队友会一直呵护你左右,敌人也会敬你各为 其主是条汉子。

反之,面面俱到虽则美其名曰情商高,但如此亦无法换来至真至诚的人脉和持久稳固的利益,当涉及到核心机密和重要利益的时候会被旁人排挤与忌惮。

- 3. 复利思维,有舍有得。
- (1)得人恩果千年记,滴水之恩当涌泉相报,别人如有帮过自己,不能过河拆桥,而是要时刻铭记,予以回馈。

(3) 自先圆满,而后助人,既能为自己日后行走江湖铺路搭桥留有退路,亦能在善能量流通的过程中收获同道中人。

做到以上,别人知道助你帮你有好处不吃亏,日后才会更加义无反顾助己前行。

有些舍,于当下而言是吃亏愚笨,但长远来看是源源不断的收获与得到。

(2) 合作中在保护好自己权益的基础上, 舍得合理范围内让利于人。

- 4.见贤思齐焉,谈笑有鸿儒。
 - (1) 追逐光热, 砥砺共勉。

珍惜那些:

- 予以希望让你欢愉的人;
- 三观端正人品优秀的人;
- 携手共进互帮互助的人;

与光同行, 自己亦会趋于光明。

(2) 去伪存真, 慧眼识珠。

不因他人所谓的光环、头衔、背书、地位、漂亮言辞而一叶障目。

而是要看到其:

真实人品

实质成果

过往历史

(3) 谦逊涵容,以人为镜。

但凡是人,总有所长,社交中减少对他人的偏见与过度主观,多看看别人获得进步与成功的 关键特质,师人优点结合己身所需,日积月累自己亦会士别三日非吴下阿蒙。

5.分清角色,有己定位。

做事如毫无逻辑,主次模糊,定位模糊,就容易浪费时间做无用功。

因此需明白:

- (1)客户是客户,同事是同事,朋友是朋友,伴侣是伴侣,分清何为工作关系,何为玩乐关系,何为互助关系,不能颠倒角色。
- (2) 抓大放小,但凡有所目的的社交(如谈项目、谈生意),认识之人求质不求量,集中能量争取核心主角的认可,毕竟没有其首肯,认识人多亦无用。

做到以上,将能避免百分之八十的人情难题。

以上分享,望能共勉。

爱你,加油。