15期 1 月度 店舗MTG

PAPPARE VINO

今期目標		る 前年の	D壁を越	え、お客様	羕、ス タ	ッフとの <u>!</u>	壁を超え	える			
開催日時	令和 元	年 1 月	23 日	(木)	8	:	0	~	8	:	30
司会	原	参加者	原								
議事	中田	9 多加 伯	中田								

月間目標 ※今期目標を達成する為の目標							
11月	基本的なサービスの見直し	12月	入口、電話対応の強化	1月	顧客情報の共有		
2月	新体制に向けた体制作り	3月	新体制に向けた体制作り	4月	商品知識の強化		
5月	継続して知識習得	6月	スキルアップ教育	7月	スキルアップ教育		
8月	新規顧客獲得強化	9月	自然に笑顔と活気が溢れる店	10月	自然に笑顔と活気が溢れる店		

議題① 今月の良かった点(お客様の声など)

- ・席効率よく無駄なく案内できた
- ・体調不良、人員不足などあったが少ない人数でもカバーしながら営業できた

議題② 月間目標に対する課題と実施内容(行動) ①営業面での課題 またのサービスの教育 ・顧客情報の共有 内容 (行動)

11110	議題③ 議題②に対する振り返り(成果・課題・その原因)とその対策						
振り							
返	お客様にまだ呼ばれてしまう						
b (・入口に気づかないこともあった						
成 果	・ランチタイムでは情報の共有、スタッフ間での話し合いも行われていた						
· 課							
題							
٠ ح							
の 原							
因)							
	・常に視線をテーブル、入口に置くことを心掛ける						
	・						
	 ・顧客ノートの共有、お客様との会話からしっかり情報を聞き出す						
対							
策							
1							

	退職日	氏名	職種	退職理由
退職者報告				

優秀アルバイト賞 ※報告月 1月・4月・7月・10月						
職種		推薦理由				
氏名		推馬连田				