

Main page Contents Current events Random article About Wikipedia Contact us Donate

Contribute

Help Learn to edit Community portal Recent changes Upload file

Tools

What links here Related changes Special pages Permanent link Page information Cite this page Wikidata item

Print/export

Download as PDF Printable version

Languages



Article Talk Read Edit View history Search Wikipedia Q

#### Gartner

From Wikipedia, the free encyclopedia

Gartner, Inc, officially known as Gartner, is a global research and advisory firm providing information, advice, and tools for leaders in IT, finance, HR, customer service and support, communications, legal and compliance, marketing, sales, and supply chain functions. [3] Its headquarters are in Stamford, Connecticut, United States. The firm changed its name from Gartner Group, Inc to Gartner in 2000. [4] It is a member of the S&P 500. [5]

Research provided by Gartner has historically targeted ClOs, senior IT, marketing, and supply chain managers. The acquisition of CEB, Inc. has expanded its range and breadth of offerings to support every business function in every industry and enterprise size. [6][3] Gartner clients include large corporations, government agencies, technology companies, and the investment community. Its client base consists of over 15,000 organizations in over 100 countries. [3] The company's products and services include Research, Executive Programs, Consulting, and Conferences. Founded in 1979, Gartner has over 15,000 employees located in 100+ offices worldwide. [7]

#### Contents [hide]

- 1 History
- 2 See also
- 3 References
- 4 External links

#### History [edit]

The company was founded in 1979 by Gideon Gartner Originally a private

#### Gartner, Inc.

# **Gartner**



Gartner headquarters in Stamford

Type Public company

Traded as NYSE: IT 🗗

S&P 500 component

Industry Research & Advisory Services

Founded 1979; 41 years ago by Gideon Gartner in Stamford, Connecticut

Headquarters Stamford,

Connecticut<sup>[citation needed]</sup>

Key people Gene Hall (CEO)

Craig Safian (CFO)

Mike Diliberto (CIO)

Products Research

Consulting Conferences

Revenue ▲US\$4.25 billion (2019)[1]

# Gartner bewertet Software zur Datenanalyse

Figure 1. Magic Quadrant for Analytics and Business Intelligence Platforms



Software und Plattformen für Unternehmen mit Fokus auf Business Intelligence, d.h. deskriptive Analysen zur Erstellungen von Kennzahlen.

### Beispiele:

- Microsoft Power BI
- Salesforce Lightning
- Tableau

Source: Gartner (February 2020)

### Was ist Salesforce?

#### Salesforce.com

Unternehmen



Salesforce.com ist ein internationaler Anbieter von Cloud-Computing-Lösungen für Unternehmen. Das Unternehmen mit Hauptsitz in San Francisco stellt Geschäftsanwendungen für Unternehmen über das Internet zur Verfügung. Wikipedia

CEO: Marc Benioff (Nov. 2001–)

Kundenservice: 00 353 1 440 3500

**Aktienkurs:** FOO (FRA) 205,85 € +1,70 (+0,83 %)

29. Okt., 15:11 MEZ - Haftungsausschluss

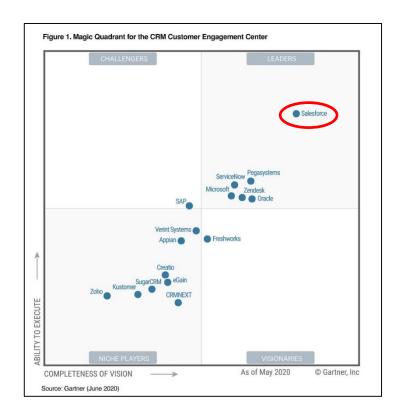
Umsatz: 17,1 Milliarden USD (2020)

Gründung: Februar 1999, Kalifornien, Vereinigte Staaten

Tochtergesellschaften: Pardot, Tableau Software, Heroku, MEHR

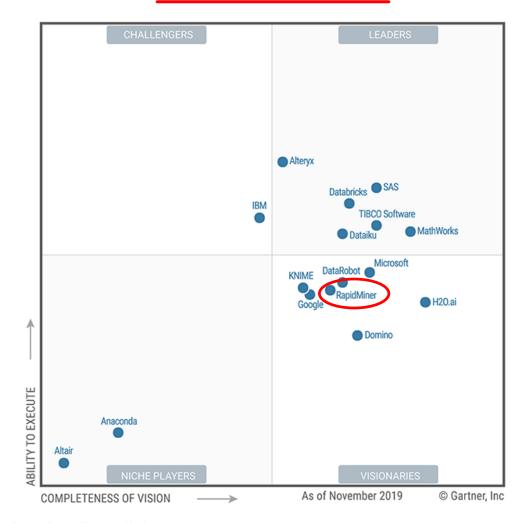
Gründer: Marc Benioff, Parker Harris, Halsey Minor

Haftungsausschluss



# Gartner bewertet Software zur Datenanalyse

Figure 1. Magic Quadrant for Data Science and Machine Learning Platforms



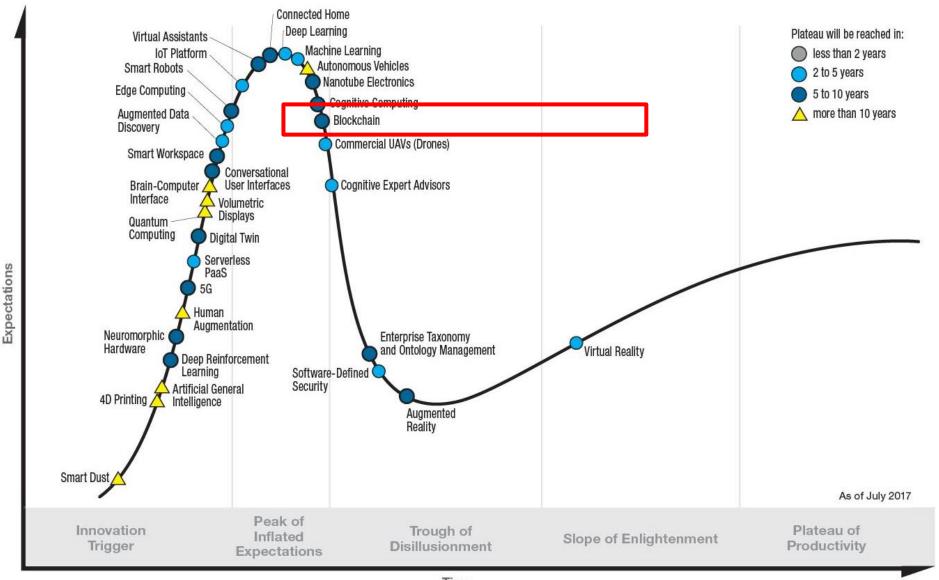
Software und Plattformen für Unternehmen mit Fokus auf Maschine Learning, d.h. prädiktive Analysen zur Erstellung von Prognosen.

### Beispiele:

- Rapidminer
- IBM Watson

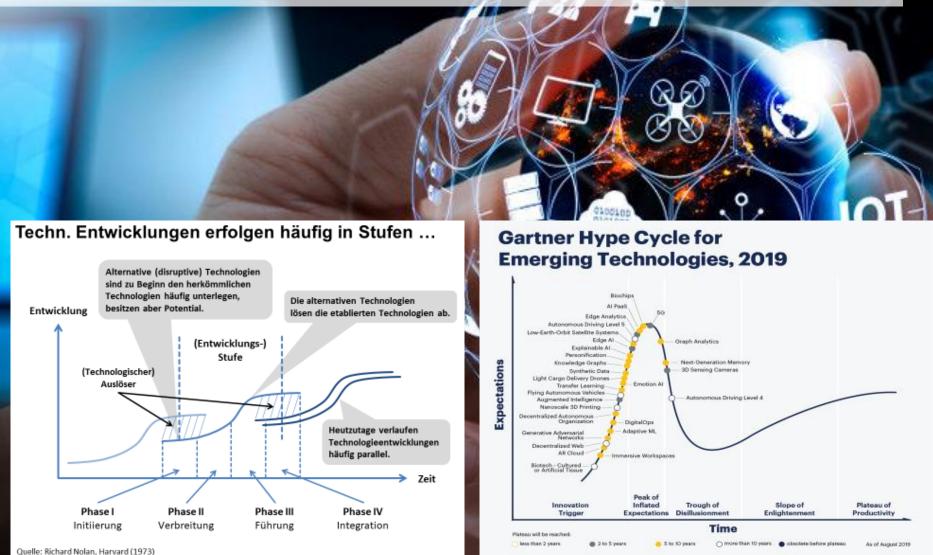
Source: Gartner (February 2020)

## Gartner Hype Cycle for Emerging Technologies, 2017

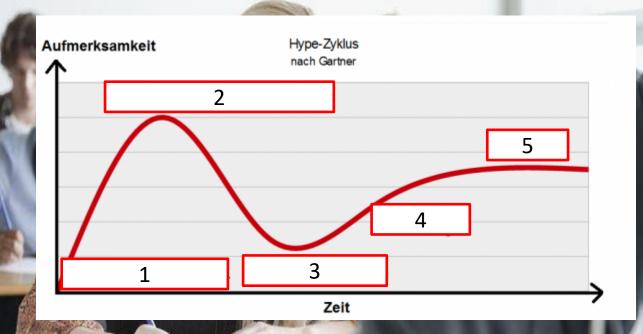


## 7 Emerging Technologies

Technologies of the Future & Business Implications?
(2) Basics of Managing Emerging Technologies



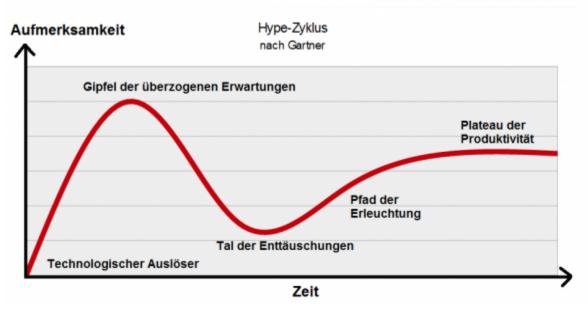
## Fill in the blank





- a) Technologischer Auslöser | Gipfel der überzogenen Erwartungen | Tal der Enttäuschungen | Plateau der Produktivität | Pfad der Erleuchtung
- b) Pfad der Erleuchtung | Plateau der Produktivität | Gipfel der überzogenen Erwartungen | Tal der Enttäuschungen | Technologischer Auslöser
- c) Pfad der Erleuchtung | Gipfel der überzogenen Erwartungen | Tal der Enttäuschungen | Plateau der Produktivität | Technologischer Auslöser
- d) Technologischer Auslöser | Gipfel der überzogenen Erwartungen | Tal der Enttäuschungen | Pfad der Erleuchtung | Plateau der Produktivität
- e) Keine Reihenfolge ist richtig.

# Das Marktforschungsunternehmen Gartner hat den "Hype Cycle" entwickelt

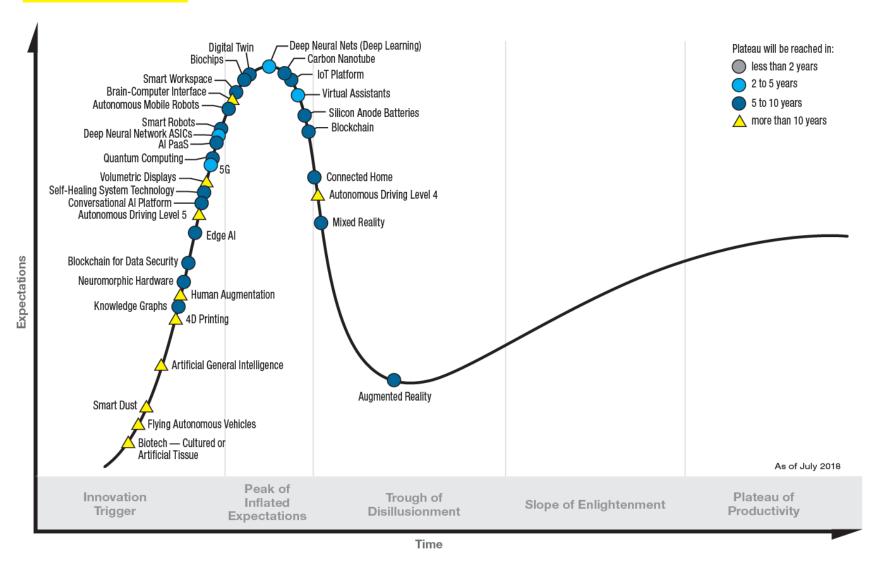


Laut Wikipedia: Der Hype-Zyklus stellt dar, welche Phasen der öffentlichen Aufmerksamkeit eine neue Technologie bei deren Einführung durchläuft. Der Begriff des Hype-Zyklus wurde von Gartner geprägt und dient heute zur Bewertung neuer Technologien.

Auf der Y-Achse ist die Aufmerksamkeit (Erwartungen) für die neue Technologie aufgetragen, auf der X-Achse die Zeit seit Bekanntgabe. Die Kurve steigt anfangs explosionsartig an, um dann nach einem Maximum ebenso stark zu fallen. Nach einem Zwischenminimum steigt die Kurve erneut an bis zu einem höheren Niveau der Beharrung.

25

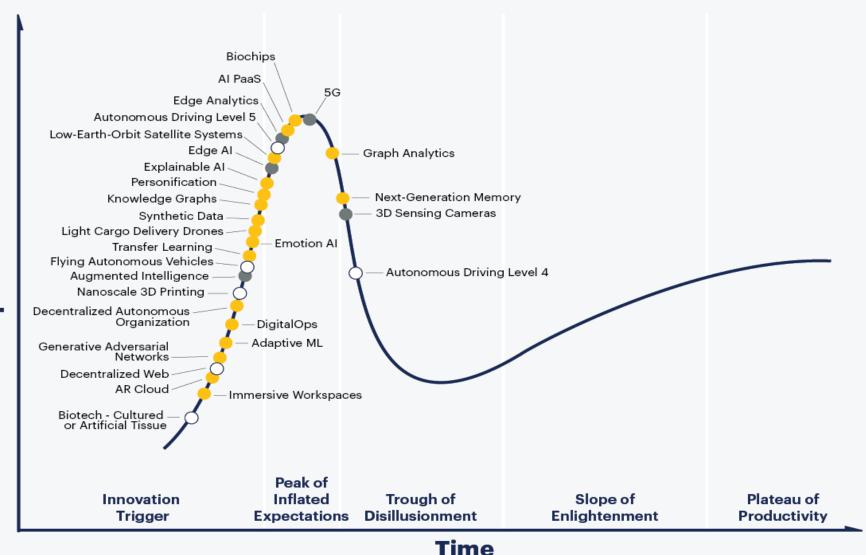
### **Hype Cycle** for Emerging Technologies, 2018



#### gartner.com/SmarterWithGartner

**Gartner** 

# Gartner Hype Cycle for Emerging Technologies, 2019



Plateau will be reached:

less than 2 years

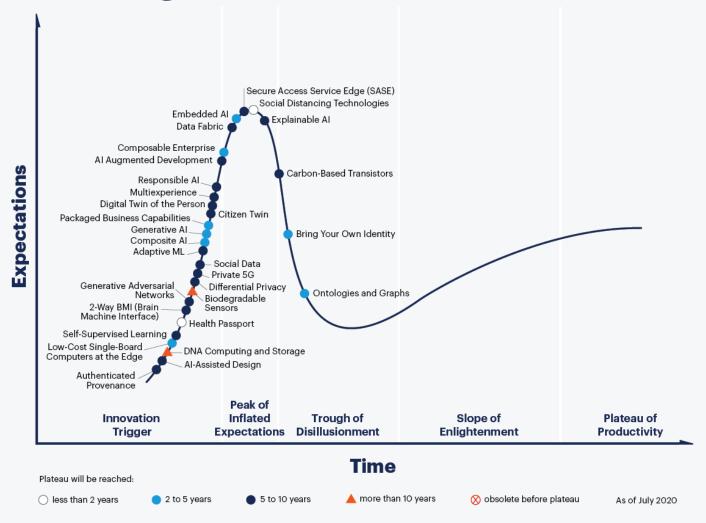
2 to 5 years

5 to 10 years

more than 10 years

obsolete before plateau

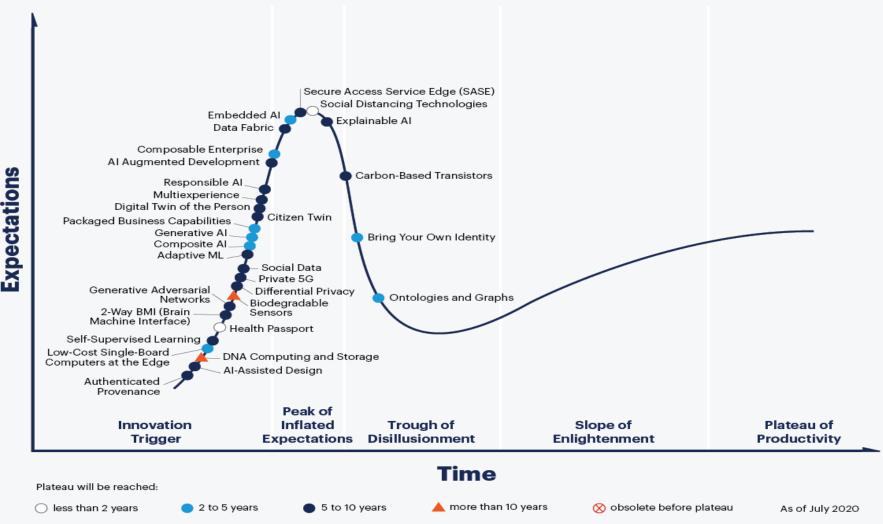
# Hype Cycle for Emerging Technologies, 2020



#### gartner.com/SmarterWithGartner



# Hype Cycle for Emerging Technologies, 2020



#### gartner.com/SmarterWithGartner

