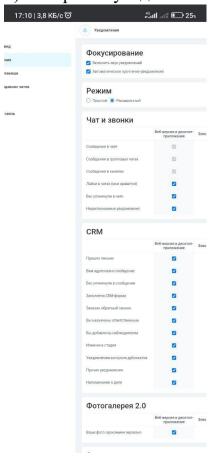
1) Переход по ссылке – Выполнено

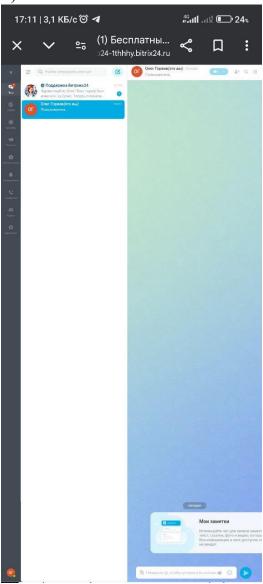
2) Заполнение контактной информации



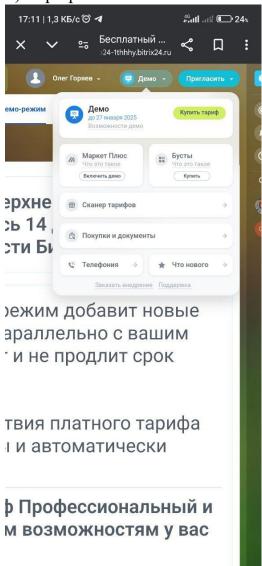
## 3) Настройка уведомлений



4) YaT



## 5) Тариф



## Вопросы:

1. Что такое CRM?

CRM (система управления взаимоотношениями с клиентами) — это программное обеспечение, которое помогает предприятиям управлять взаимодействиями с клиентами, отслеживать их активность и повышать удовлетворенность.

2. Зачем используют систему CRM?

CRM-системы используются для:

Управления контактами и взаимодействиями с клиентами Отслеживания истории взаимодействия с клиентами Автоматизации маркетинговых и торговых процессов Улучшения обслуживания клиентов Анализа данных о клиентах и выявления тенденций

3. Как Bitrix24 помогает в управлении проектами?

Bitrix24 предоставляет функции управления проектами, которые включают в себя:

Создание и управление проектами, задачами и вехами
Отслеживание прогресса и управление рабочими процессами
Сотрудничество и обмен файлами между членами команды
Интеграция с другими инструментами, такими как электронная почта и календарь

4. Какие возможности для коммуникации предоставляет Bitrix24?

Bitrix24 предоставляет различные функции для коммуникации:

Обмен мгновенными сообщениями и видеоконференции Управление электронной почтой и контроль почтовых ящиков Создание и управление группами и чатами Интеграция с социальными сетями и мессенджерами

5. Какие основные функции и модули включает Bitrix24?

Bitrix24 включает широкий спектр основных функций и модулей, таких как:

CRM (управление взаимоотношениями с клиентами)

Управление проектами

Управление задачами

Коммуникации (чат, видео, почта)

Автоматизация бизнес-процессов

Информационная база знаний

Социальная интрасеть

Инструменты маркетинга и продаж

Мобильные приложения