# 关于整合教育资源的方案

我们为什么做这个平台：

* 1. 做来教育资源的流量池，大家一想到要培训，首先想到的我们平台去找机构，在我们平台上报名，
  2. 对于学生，可以有很大的优惠，一定周期内不满意则退费，打消学生后顾之忧，
  3. 对于我们来说，也占用了这个周期的资金使用，且收取资金管理费
  4. 对于机构来来说，带来新的流量，且只需要为这次流量付费，以后只要服务好，可以赚续费的钱，在续费上所花力量远小于拉新，且稳定。
  5. 为了和机构达成利益共同点，我们可以给培训机构赋能，输出培训课程，如招生方案、营销方案，策划方案，学生心理，老师公共能力培训，目的上让机构感觉，我们是在一条船上，是帮助机构赚钱
  6. 对于学生，我们要做重点整合，了解学生学习的全方面，如考试成绩，学习偏好，知识漏洞，给他们作一个详细的咨询方案，给他们推适合的培训方案，对于所学培训科目，所选机构有建议权
  7. 对于老师，一方面我们帮助提高教育能力，一方面提高上课率，也就提高了老师的收水平。同时可让老师自己招学生或委托我们招生，我们给其提供可用的机构，让其能做到只做自己擅长的事情
  8. 可以在培训间导流，报了这个科目的，有可能还有需要报其它科目，对于多个科目的消费，我们可以打折促销
  9. 和异业机构合作，如餐厅，野外游玩、服装、对于本平台的合员，可以打折使用
  10. 对于机构和老师的闲置资源，可以稍加利用，进行融合，如孩子托管，

大家为什么使用本台

帮人达己

谁会使用本平台：

1. 学生
2. 老师
3. 学校
4. 教育机构
5. 家长
6. 其它机构