Icono

Descripción generada automáticamente

UNIVERSIDAD – TECNOLÓGICA – NACIONAL

FACULTAD – REGIONAL – CÓRDOBA

TECNICATURA – UNIVERSITARIA - EN – PROGRAMACIÓN

LABORATORIO DE COMPUTACIÓN II

TRABAJO PRÁCTICO I - PARTE 1

FECHA DE ENTREGA:   
1 de Septiembre del 2022 a las 23:55hs

COMISIÓN 1W3 (TURNO NOCHE)

INTEGRANTES GRUPO N° 1:

113842 - Ahumada Federico

113196 - Guizzo Diego Nicolás

114098 - Villarruel Matías Nicolás

114266 - Vitelli Conrado

CONTENIDO

[ENUNCIADO 2](#_Toc115965349)

[DIAGRAMA DE BASE DE DATOS 4](#_Toc115965350)

[CONSULTAS 5](#_Toc115965351)

[Ahumada Federico 5](#_Toc115965352)

[Guizzo Diego Nicolás 7](#_Toc115965353)

[Villarruel Matías Nicolás 8](#_Toc115965354)

[Vitelli Conrado 9](#_Toc115965355)

# ENUNCIADO

Sistema de Venta y Control de Stock de una Automotriz

Una fábrica automotriz necesita un sistema para el control del stock y de lo que vende, como así también de sus clientes, que pueden ser consumidor final, una empresa, un concesionario, o una vendedora de autopartes.

Los productos que la misma fabrica y vende son vehículos terminados o autopartes. De las autopartes se cuenta con un stock y se conoce el mínimo de stock que debe haber en inventario, en cambio para vehículos no se cuenta con stock previo.

Cuando un cliente quiere comprar vehículos, o autopartes que no se encuentran en stock se genera una orden de pedido, y se le informa al cliente la fecha de entrega. Para el caso de autopartes en donde la cantidad que haya en inventario cubra la cantidad pedida por el cliente, solo se genera una orden de pedido en el caso de que la nueva cantidad de inventario sea menor al stock mínimo.

Al momento de realizar la factura se asocia la orden de pedido en caso de que haya alguna.

Los clientes que son consumidores finales tienen la posibilidad de entrar en un autoplan, lo cual implica que al precio del producto se le aplicará una tasa de interés dependiendo de la cantidad de cuotas del plan.

Por otro lado, las vendedoras de autopartes reciben descuentos en los productos por compras realizadas al por mayor.

La empresa además necesita conocer el historial de precios de sus productos.

# DIAGRAMA DE BASE DE DATOS

# CONSULTAS

## Ahumada Federico

1. Se necesita saber que impacto tuvieron las ventas a concesionarias en articulos mayores

o iguales a $10000 en la provincia de Córdoba en septiembre.

-Detallar el promedio, la cantidad de ventas y el monto facturado por empleado.

CONDICION: Mostrar los datos solicitados si el promedio de ventas supera al

promedio de venta del mes anterior.

CREATE VIEW VIS\_IMPACTO\_VTAS\_SEPTIEMBRE\_POR\_EMPLEADO

AS

select e2.empleado'EMPLEADO', year(f.fecha\_factura)'AÑO', month(f.fecha\_factura)'MES', prov.provincia'PROVINCIA', convert(int,avg(d.cantidad\*d.precio\_unitario))'PROMEDIO FACTURACION', sum(d.cantidad\*d.precio\_unitario)'FACTURACION', count(f.id\_factura)'CANT. VENTAS'

from pedidos p

join facturas f on p.id\_factura = f.id\_factura

join detalles d on p.id\_pedido = d.id\_pedido

join clientes c on p.id\_cliente = c.id\_cliente

join personas per on per.id\_persona = c.id\_persona

join barrios b on b.id\_barrio = per.id\_barrio

join ciudades ciu on ciu.id\_ciudad = b.id\_ciudad

join provincias prov on prov.id\_provincia = ciu.id\_provincia

join

(select c.id\_cliente

from clientes c

join tipo\_clientes tc on tc.id\_tipo\_cliente = c.id\_tipo\_cliente

where tc.tipo\_cliente = 'concesionario'

) as c2 on c2.id\_cliente = c.id\_cliente

join

(select e.id\_empleado,upper(substring(p.nombre,1,1))+'.'+

upper(substring(p.apellido,1,1))+lower(substring(p.apellido,2,100))'empleado'

from empleados e

join personas p on p.id\_persona = e.id\_persona

join tipo\_empleados te on te.id\_tipo\_empleado = e.id\_tipo\_empleado

where te.tipo\_empleado = 'empleado'

and id\_empleado in (select id\_empleado

from pedidos

where id\_factura is not null

)

) as e2 on e2.id\_empleado = p.id\_empleado

where datediff(month,f.fecha\_factura,getdate())<2 and d.id\_factura is not null

and prov.provincia = 'Córdoba'

group by e2.empleado, year(f.fecha\_factura), month(f.fecha\_factura),prov.provincia

having avg(d.cantidad\*d.precio\_unitario)>=

(select avg(d.cantidad\*d.precio\_unitario)

from facturas f

join detalles d on d.id\_factura = f.id\_factura

where datediff(month,f.fecha\_factura,getdate())=2

)

-- EJECUCION DE LA VISTA

select \* from dbo.VIS\_IMPACTO\_VTAS\_SEPTIEMBRE\_POR\_EMPLEADO

1. Buscando implementar el email marketing, se requiere saber el listado

de clientes con e-mail registrado en la base de datos que hayan hecho órdenes de compra

en los últimos 30 días. El equipo se contactará con ellos a fin de ofrecer cupones de

descuento en productos seleccionados.

Se aplicarán descuentos del 7% a consumidor final y del 13% a vendedores de autopartes.

CREATE VIEW VIS\_ENCRYPT\_EMAIL\_MARKETING

(tipo,cliente,provincia,ciudad,barrio,contacto,descuento)

WITH ENCRYPTION

AS

select c2.tcliente TIPO, upper(substring(p.nombre,1,1))+lower(substring(p.apellido,2,100))+' '+

upper(substring(p.apellido,1,1))+lower(substring(p.apellido,2,100))CLIENTE,

prov.provincia PROVINCIA, ciu.ciudad CIUDAD, upper(substring(b.barrio,1,1))+

lower(substring(b.barrio,2,100)) BARRIO, lower(tc.contacto) CONTACTO,'17%' DESCUENTO

from personas p

join clientes c on p.id\_persona = c.id\_persona

join tipo\_clientes tc on tc.id\_tipo\_cliente = c.id\_tipo\_cliente

join barrios b on b.id\_barrio = p.id\_barrio

join ciudades ciu on ciu.id\_ciudad = b.id\_ciudad

join provincias prov on prov.id\_provincia = ciu.id\_provincia

join

(select c.id\_cliente, tc.tipo\_cliente 'tcliente'

from clientes c

join tipo\_clientes tc on tc.id\_tipo\_cliente = c.id\_tipo\_cliente

where tc.tipo\_cliente = 'consumidor final'

) as c2 on c2.id\_cliente = c.id\_cliente

where c.id\_cliente in (select id\_cliente

from pedidos pe

join facturas f on pe.id\_factura = f.id\_factura

where datediff(day,f.fecha\_factura,getdate())<=30

)

and tc.contacto LIKE '%@%' and tc.contacto is not null

union

select c2.tcliente, upper(substring(p.nombre,1,1))+lower(substring(p.apellido,2,100))+' '+

upper(substring(p.apellido,1,1))+lower(substring(p.apellido,2,100)),

prov.provincia, ciu.ciudad, upper(substring(b.barrio,1,1))+

lower(substring(b.barrio,2,100)), lower(tc.contacto),'13%'

from personas p

join clientes c on p.id\_persona = c.id\_persona

join tipo\_clientes tc on tc.id\_tipo\_cliente = c.id\_tipo\_cliente

join barrios b on b.id\_barrio = p.id\_barrio

join ciudades ciu on ciu.id\_ciudad = b.id\_ciudad

join provincias prov on prov.id\_provincia = ciu.id\_provincia

join

(select c.id\_cliente, tc2.tipo\_cliente 'tcliente'

from clientes c

join tipo\_clientes tc2 on tc2.id\_tipo\_cliente = c.id\_tipo\_cliente

where tc2.tipo\_cliente = 'autopartes'

) as c2 on c2.id\_cliente = c.id\_cliente

where c.id\_cliente in (select id\_cliente

from pedidos pe

join facturas f on pe.id\_factura = f.id\_factura

where datediff(day,f.fecha\_factura,getdate())<=30

)

and tc.contacto LIKE '%@%' and tc.contacto is not null

-- EJECUCION DE LA VISTA

select \* from dbo.VIS\_ENCRYPT\_EMAIL\_MARKETING

## Guizzo Diego Nicolás

-- A los efcetos de evaluar el objetivo de ventas por volumen e importe y determniación de Bono para empleados anual en funcion de su histórico de pedidos, se necesita determinar una consulta que verifique

-- aquellos empleados cuyo promedio de pedidos sea mayor al promedio de pedidos general de este año.

select year(fecha\_pedido) as 'Año',pf.apellido 'Apellido',sum(cantidad\*precio\_unitario) as 'Importe total'

from PEDIDOS P join DETALLES dp on p.id\_pedido=dp.id\_pedido

join empleados e on p.id\_empleado=e.id\_empleado

join PERSONAS pf on e.id\_empleado = pf.id\_persona

group by year(fecha\_pedido),pf.apellido

having sum(cantidad\*precio\_unitario)/count(distinct p.id\_pedido)<

(select sum(cantidad\*precio\_unitario)/count(distinct p.id\_pedido)

from PEDIDOS p1

join DETALLES dp1 on p1.id\_pedido = dp1.id\_pedido

where year(p1.fecha\_pedido) = year(p.fecha\_pedido)

)

-- La gente de Finanzas necesita llevar un control de las distintas formas de cobro de las ventas realizadas para evaluar posibles inversiones de efectivo

-- a lo largo del año, para ello require una vista que le permita obtener la información:

CREATE VIEW vista\_inv\_efectivo

as

select format(p.fecha\_pedido,'dd/MM/yyyy')'FECHA'

, dp.id\_pedido 'NRO\_PEDIDO',m.id\_metodo\_pago 'CODIGO\_METODO\_PAGO'

,m.metodo\_pago 'METODO\_DE\_PAGO'

,sum(dp.precio\_unitario \* dp.cantidad) 'IMPORTE'

from

detalles dp

join PEDIDOS p on dp.id\_pedido= p.id\_pedido

join FACTURAS f on p.id\_factura= f.id\_factura

join METODO\_PAGOS m on f.id\_metodo\_pago = m.id\_metodo\_pago

where year(p.fecha\_pedido) = YEAR(GETDATE())

group by m.id\_metodo\_pago,

m.metodo\_pago,

dp.id\_pedido,

format(p.fecha\_pedido,'dd/MM/yyyy')

select \* from vista\_inv\_efectivo

## Villarruel Matías Nicolás

--montos totales mensuales

--facturados por cliente y además del

--promedio de ese monto y el promedio de precio

--de artículos Todos esto

--datos correspondientes a período que va desde

--el 1° de febrero al 30 de

--agosto de cada año. Sólo muestre los datos si

--esos montos totales son

--superiores o iguales al promedio global.

set dateformat DMY

select c.id\_cliente as 'id cliente', pers.apellido +', '+pers.nombre as 'Cliente',

SUM(d.cantidad\*d.precio\_unitario) as 'Total mensual',

AVG(d.cantidad\*d.precio\_unitario) as 'promedio mensual',

AVG(d.precio\_unitario) as 'Precio promedio por producto',

MONTH(f.fecha\_factura) as 'Mes'

from DETALLES d inner join PRODUCTOS p on d.id\_producto=p.id\_producto

inner join FACTURAS f on f.id\_factura=d.id\_detalle inner join PEDIDOS ped on ped.id\_factura = f.id\_factura

inner join CLIENTES c on c.id\_cliente=ped.id\_cliente inner join PERSONAS pers on

pers.id\_persona = c.id\_persona

where DAY(f.fecha\_factura) between 1 and 30 and MONTH(f.fecha\_factura) between 1 and 8

group by c.id\_cliente, pers.apellido,pers.nombre,MONTH(f.fecha\_factura)

having SUM(d.cantidad\*d.precio\_unitario)>= AVG(d.cantidad\*d.precio\_unitario)

--detalle facturas y vendedores

-- muestre cuánto fue el

--total anual facturado por

--cada vendedor, para los casos en que el nombre

--de vendedor no comience

--con letras que van de la ‘B’ a la ‘M’, que los id de facturas

--oscilen entre 5 y 25 y que

--el promedio del monto facturado sea inferior al

--promedio de ese año.

select e.id\_empleado as 'id vendedor', pers.apellido +', '+pers.nombre as 'Vendedor',

SUM(d.cantidad\*d.precio\_unitario) as 'Total Anual',

YEAR(f.fecha\_factura) as 'Año'

from DETALLES d inner join PRODUCTOS p on d.id\_producto=p.id\_producto

inner join FACTURAS f on f.id\_factura=d.id\_detalle inner join PEDIDOS ped on ped.id\_factura = f.id\_factura

inner join EMPLEADOS e on e.id\_empleado=ped.id\_empleado inner join PERSONAS pers on

pers.id\_persona = e.id\_persona

where pers.nombre not like '[B-M]%' and f.id\_factura between 5 and 25

group by e.id\_empleado, pers.apellido,pers.nombre, YEAR(f.fecha\_factura)

having AVG(d.precio\_unitario\*d.cantidad)<(select AVG(d.precio\_unitario\*d.cantidad)

from DETALLES d

inner join FACTURAS f on d.id\_factura= f.id\_factura

)

## Vitelli Conrado