# Nombre completo

Federico Camacho Cagal

## • Materia

Introducción a la Ciencia de Datos

• Nombre del profesor

Jaime Alejandro Romero Sierra

• Fecha de entrega

20 de octubre de 2025

• Link al repositorio de GitHub

https://github.com/fedcamc/ProyectoDS

## Descripción inicial de la base de datos

#### • Fuente o contexto de la base de datos.

En la actualidad, la industria del transporte aéreo se ha consolidado como uno de los pilares más importantes del comercio, el turismo y la movilidad global. Cada día, millones de personas utilizan los servicios de distintas aerolíneas para trasladarse entre ciudades, países y continentes, lo que ha generado una competencia cada vez más intensa entre las compañías. En este escenario, la satisfacción del pasajero se ha convertido en un elemento estratégico clave para garantizar la fidelización de los clientes, fortalecer la reputación de la marca y asegurar la sostenibilidad del negocio a largo plazo.

El aumento de la oferta de vuelos, junto con la aparición de aerolíneas de bajo costo y la expansión de los servicios digitales, ha transformado la forma en que los pasajeros perciben su experiencia de viaje. Ya no basta con ofrecer un transporte eficiente; los usuarios esperan comodidad, puntualidad, atención personalizada y servicios tecnológicos que faciliten todo el proceso, desde la reserva hasta el aterrizaje. Esto ha impulsado a las empresas del sector a recopilar y analizar datos sobre la percepción de sus clientes, con el fin de comprender mejor sus necesidades, expectativas y niveles de satisfacción.

La medición de la satisfacción de los pasajeros permite a las aerolíneas identificar los factores que más influyen en la experiencia de vuelo, como la puntualidad, el trato del personal, la comodidad de los asientos, la calidad de

los alimentos, el entretenimiento a bordo o la eficiencia en el manejo del equipaje. A partir de esta información, las compañías pueden diseñar estrategias más efectivas para mejorar la calidad del servicio, optimizar los procesos operativos y ofrecer una experiencia más coherente con las expectativas del mercado actual.

En un contexto globalizado, la satisfacción del cliente también tiene un impacto directo en la competitividad y sostenibilidad de las aerolíneas. Las evaluaciones y comentarios de los pasajeros se difunden con rapidez a través de plataformas digitales, influyendo en la decisión de compra de otros usuarios y afectando la imagen pública de las empresas. Por ello, comprender y gestionar adecuadamente la experiencia del cliente no solo contribuye a incrementar la lealtad, sino que también representa una ventaja competitiva en un entorno cada vez más exigente y transparente.

El análisis de datos sobre la satisfacción de los pasajeros se ha convertido, además, en una herramienta fundamental dentro de la ciencia de datos aplicada al transporte aéreo. Mediante técnicas estadísticas y modelos predictivos, es posible detectar patrones de comportamiento, segmentar perfiles de usuarios y anticipar posibles áreas de mejora. Esto permite transformar grandes volúmenes de información en conocimiento útil para la toma de decisiones estratégicas, orientadas a elevar la calidad del servicio y, en última instancia, la experiencia del viajero.

En suma, estudiar la satisfacción de los pasajeros en vuelos comerciales no solo aporta valor desde la perspectiva del cliente, sino que también representa una oportunidad para la innovación, la eficiencia y la sostenibilidad en la industria

aérea. A través del análisis de datos, las aerolíneas pueden comprender mejor a sus usuarios, adaptarse a las nuevas demandas del mercado y consolidar su posición en un sector donde la experiencia del pasajero es, cada vez más, el centro de toda estrategia empresarial.

## • Descripción general del contenido

La base de datos analizada contiene información detallada sobre la **experiencia** y satisfacción de pasajeros que viajan en una aerolínea comercial. En ella se combinan datos demográficos, características del viaje, evaluaciones de distintos aspectos del servicio y variables relacionadas con el rendimiento operativo de los vuelos. En conjunto, esta información permite realizar un análisis integral del comportamiento del cliente y de los factores que determinan su nivel de satisfacción general.

En primer lugar, el conjunto de datos incluye una serie de **variables demográficas y de identificación del pasajero**, como el *género*, la *edad* y el *tipo de cliente*. Estas características son relevantes porque permiten segmentar a los usuarios según su perfil y analizar si existen diferencias en la percepción del servicio entre grupos específicos, como por ejemplo entre viajeros frecuentes y pasajeros ocasionales. También se registra un número de identificación individual para cada pasajero, lo cual facilita la organización y trazabilidad de los registros sin comprometer la privacidad de los participantes.

El segundo grupo de variables se relaciona con las **características del viaje**. Aquí se incluyen campos como el *tipo de viaje* (personal o de negocios), la *clase*  en la que viaja el pasajero (económica, ejecutiva o sin clase) y la *distancia de vuelo*, expresada en millas o kilómetros. Estas variables permiten contextualizar la experiencia del cliente, ya que factores como la duración del vuelo o el propósito del viaje influyen directamente en las expectativas y niveles de exigencia del pasajero.

Posteriormente, el conjunto de datos incorpora una amplia gama de indicadores de servicio y experiencia del cliente, los cuales representan la evaluación que los pasajeros otorgan a distintos aspectos del servicio aéreo. Entre ellos se encuentran la facilidad de reservación en línea, el servicio de wifi, la comodidad del asiento, la limpieza de la aeronave, el servicio del personal de vuelo, el manejo del equipaje, el entretenimiento a bordo y la calidad de los alimentos y bebidas. Cada uno de estos elementos está calificado con valores numéricos que reflejan la percepción del usuario sobre la calidad del servicio recibido. Estas calificaciones son fundamentales para determinar qué aspectos influyen de forma más significativa en la satisfacción general.

Además, la base incluye variables operativas como el *retraso de salida* y el *retraso de llegada*, expresadas en minutos, que reflejan la eficiencia logística y puntualidad de la aerolínea. Estas métricas son especialmente relevantes, ya que los retrasos son una de las causas más comunes de insatisfacción entre los pasajeros.

Finalmente, la variable "Satisfacción" resume la opinión general del pasajero respecto a su experiencia total de vuelo, clasificándola en categorías como satisfecho, neutral o insatisfecho. Esta columna representa el punto central del

análisis, pues permite evaluar cómo las diferentes características del viaje y los factores de servicio se relacionan con la satisfacción global.

En conjunto, la base de datos ofrece una visión completa del proceso de viaje desde la perspectiva del cliente. Su estructura permite aplicar técnicas de análisis estadístico y modelos de aprendizaje automático para **identificar patrones, correlaciones y predictores clave de satisfacción**, con el fin de proponer estrategias de mejora y optimización en la experiencia del pasajero.

## Significado de cada columna.

Nombre de la columna	Descripción / Significado
id	Identificador único asignado a cada pasajero o registro dentro del conjunto de datos.
Género	Indica el sexo del pasajero, ya sea masculino o femenino.
Tipo de Cliente	Clasificación del pasajero según su relación con la aerolínea: cliente leal, desleal o sin tipo específico.
Edad	Edad del pasajero al momento del vuelo.

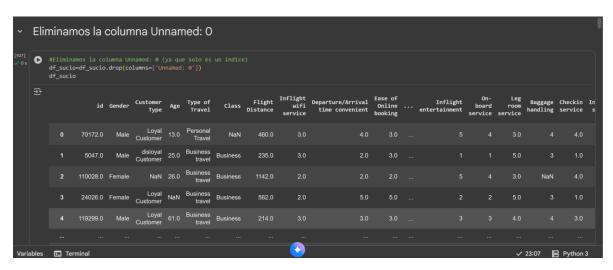
Tipo de Viaje	Motivo principal del viaje: puede ser de negocios o personal.
Clase	Tipo de asiento o nivel de servicio adquirido: económica, ejecutiva o sin clase.
Distancia de Vuelo	Longitud del trayecto en kilómetros entre el aeropuerto de origen y el de destino.
Servicio de Wifi	Evaluación del pasajero sobre la calidad del servicio de internet a bordo.
Tiempo de	Nivel de satisfacción respecto a la
Llegada/Salida	puntualidad y conveniencia de los
Conveniente	horarios de vuelo.
Facilidad de	Opinión del pasajero sobre la
Reservación en Línea	simplicidad y eficiencia del sistema de reserva en línea.
Ubicación de Puerta	Evaluación de la conveniencia o accesibilidad de la puerta de embarque asignada.

Comida y Bebida  Abordaje en Línea	Calificación otorgada a la calidad y variedad del servicio de alimentos y bebidas.  Satisfacción respecto al proceso de
	abordaje digital o electrónico.
Comodidad de Asiento	Opinión sobre el confort físico del asiento durante el vuelo.
Entretenimiento en	Evaluación de la calidad y disponibilidad
Vuelo	de opciones de entretenimiento a bordo.
Servicio en Mesa	Percepción sobre la atención y servicio brindado por el personal de cabina durante el vuelo.
Espacio del Asiento	Opinión acerca del espacio disponible para las piernas y comodidad general del área del pasajero.
Servicio de Equipaje	Nivel de satisfacción respecto al manejo, entrega y cuidado del equipaje.

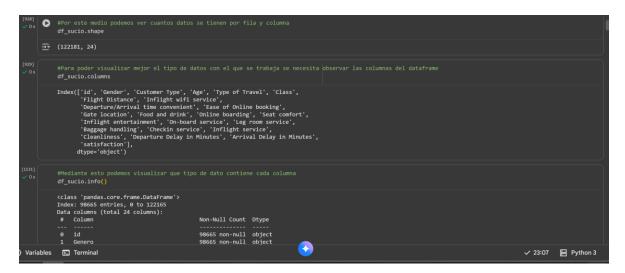
Servicio de Check-in	Evaluación sobre la eficiencia y facilidad										
	del proceso de registro o facturación										
	antes del vuelo.										
Servicio de Vuelo	Calificación global del servicio brindado										
	por la tripulación durante el viaje.										
Limpieza	Opinión sobre la limpieza y presentación										
	general de la aeronave y las										
	instalaciones.										
Retraso de Salida	Tiempo (en minutos) de retraso en el										
	despegue del vuelo respecto al horario										
	programado.										
Retraso de Llegada	Tiempo (en minutos) de retraso en la										
	llegada del vuelo a su destino.										
Satisfacción	Valor final que representa el nivel										
	general de satisfacción del pasajero										
	(Satisfecho, Neutral o Insatisfecho).										

## Proceso de Limpieza

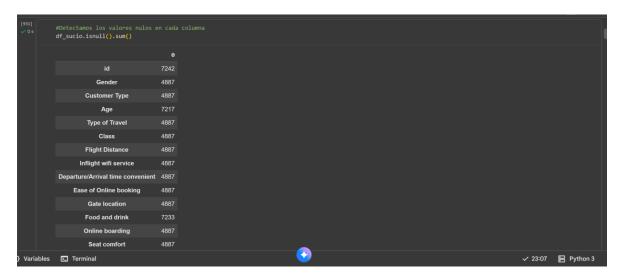
En primera instancia, se elimina la columna "Unnamed: 0" ya que solo representa un índice en los datos



Despues visualizamos las dimensiones de la base datos, además de las columnas y el tipo de dato que contienen

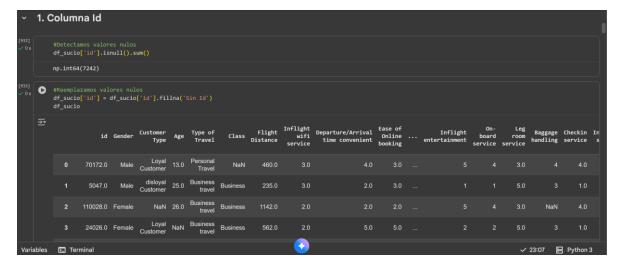


## Luego, observamos los valores nulos



## Limpieza en cada columna

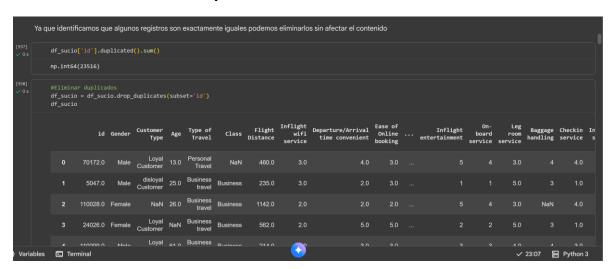
Algo fundamental en la limpieza, es detectar valores nulos (NaN), para cuando se identifiquen, lo ideal seria buscar un valor para reemplazar ese dato, ya que eliminarlos siginifica pérdida de información, como se puede observar aquí



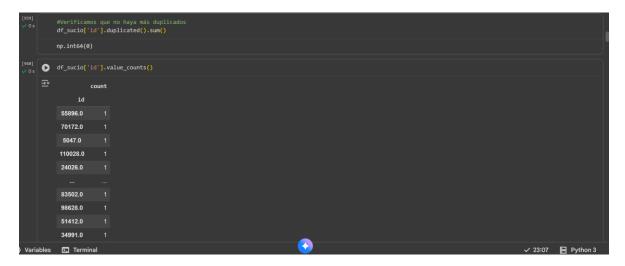
## Además de también identificar datos duplicados



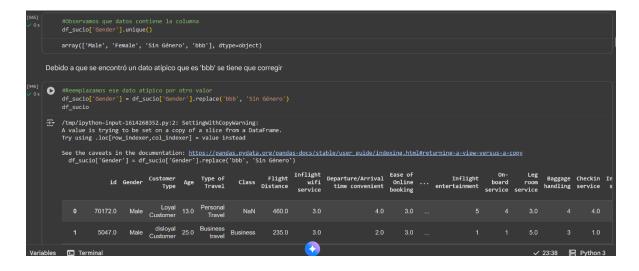
# Como los registros duplicados son exactamente iguales entre si, podemos eliminarlos sin tener una pérdida de información



## Verificamos que no hayan más duplicados



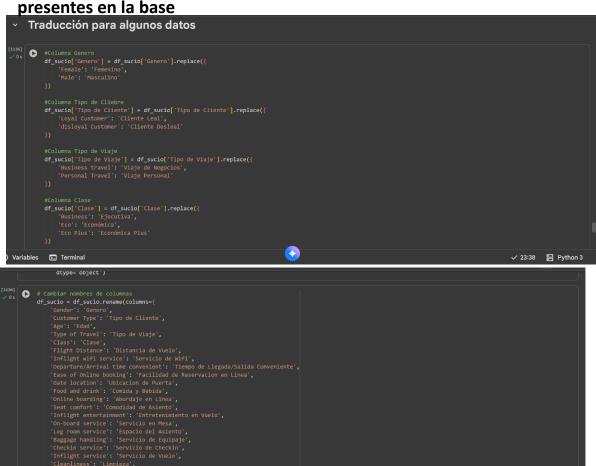
Para datos atípicos como cadenas de texto, primero se tienen que identificar, y después reemplazar para que tampoco haya una pérdida de información



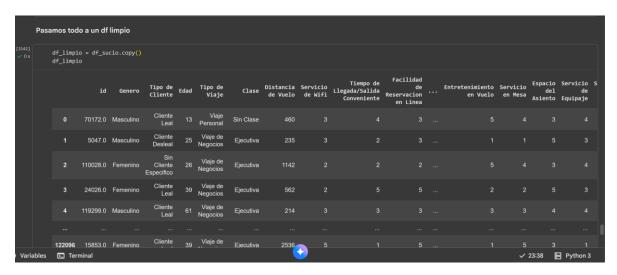
En el caso de que los datos numéricos estén dados por otro formato (tipo) se debe cambiar al tipo de dato conveniente

[958] V Os	df_suci	#Convertimos los valores numéricos a tipo entero  df_sucio['Age']=df_sucio['Age'].astype(int)  df_sucio																
	<pre>/tmp/ipython-input-3523648331.py:2: SettingWithCopyWarning: A value is trying to be set on a copy of a slice from a DataFrame. Try using .loc[row_indexer,col_indexer] = value instead See the caveats in the documentation: <a href="https://pandas.pydata.org/pandas-docs/stable/user_guide/indexing.html#returning-a-view-versus-a-copy">https://pandas.pydata.org/pandas-docs/stable/user_guide/indexing.html#returning-a-view-versus-a-copy df_sucio['Age']=df_sucio['Age'].astype(int)</a></pre>																	
		id	Gender	Customer Type	Age	Type of Travel	Class	Flight Distance	Inflight wifi service	Departure/Arrival time convenient	Ease of Online booking		Inflight entertainment	On- board service	Leg room service	Baggage handling	Checkin service	
		70172.0	Male	Loyal Customer		Personal Travel	NaN	460.0	3.0	4.0	3.0				3.0		4.0	
		5047.0	Male	disloyal Customer		Business travel	Business	235.0	3.0	2.0	3.0				5.0		1.0	
		110028.0	Female	Sin Cliente Especifico		Business travel	Business	1142.0			2.0				3.0	NaN	4.0	
		24026.0	Female	Loyal Customer	39	Business travel	Business	562.0	2.0	5.0	5.0				5.0		1.0	
	4	119299.0	Male	Loyal Customer	61	Business travel	Business	214.0	3.0	3.0	3.0	***	3	3	4.0	4	3.0	

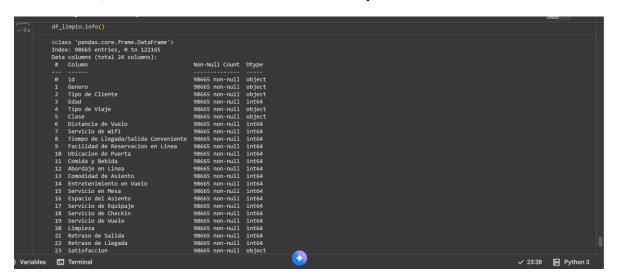
Además se debe traducir el nombre de las columnas y algunos datos presentes en la base

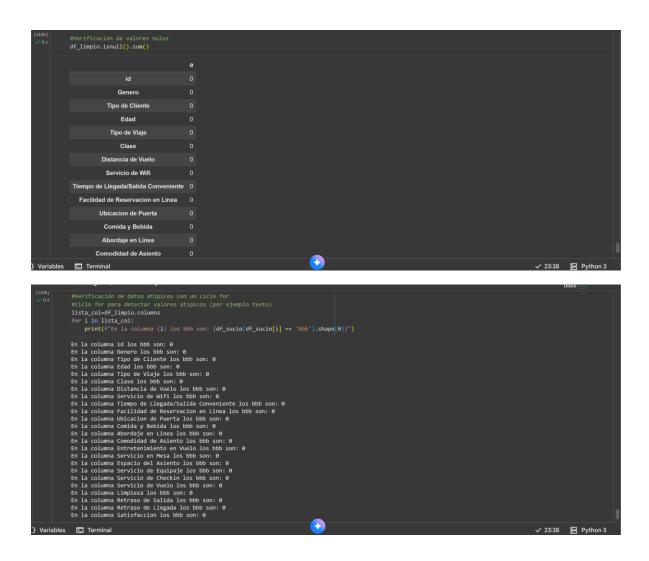


#### Teniendo eso se pasa a un dataframe limpio



## Finalmente, se hace la verificación de todo el proceso





## Y por último se guarda en un csv limpio

#### 4. Conclusiones

• Qué problemas principales presentaba la base.

Antes del proceso de depuración y limpieza, la base de datos presentaba diversos problemas que dificultaban su análisis y afectaban la calidad de la información. Uno de los principales inconvenientes era la **presencia de valores nulos o faltantes** en varias columnas, especialmente en aquellas relacionadas con la evaluación de servicios o características del pasajero. Estos valores ausentes generaban inconsistencias en los cálculos estadísticos y podían sesgar los resultados del análisis de satisfacción.

Otro problema importante fue la inconsistencia en los tipos de datos. Algunas variables numéricas, como el identificador de pasajero o los retrasos de vuelo, aparecían registradas como texto o con formato decimal incorrecto, lo que impedía realizar operaciones matemáticas y análisis cuantitativos adecuados. Asimismo, se detectaron errores de formato y escritura en variables categóricas, como diferencias en mayúsculas, espacios innecesarios o etiquetas mal escritas (por ejemplo, "Satisfecho" y "satisfecho" tratadas como valores distintos).

También se observaron valores atípicos o poco realistas, especialmente en variables como edad, distancia de vuelo y tiempos de retraso, lo que indicaba errores de registro o medición. Estos datos extremos podían distorsionar los resultados del análisis y generar conclusiones erróneas si no eran tratados correctamente.

Finalmente, existían **duplicados de registros**, lo que aumentaba el tamaño del dataset sin aportar nueva información y afectaba la representatividad de los resultados. Todos estos problemas hicieron necesario aplicar un proceso riguroso de limpieza, estandarización y validación de los datos para garantizar la precisión y fiabilidad del análisis posterior.

• Qué técnicas aplicaste para solucionarlos.

Se aplicó la limpieza mediante la utilización de Python y Pandas, con las cuales se pudo corregir errores como datos nulos, duplicados, texto incoherente, etc.

• Qué aprendiste del proceso.

Generalmente, se pueden tomar muchos métodos y decisiones para optimizar un proceso mediante ciencia de datos, todo este proceso sirve para saber en que momento es adecuado, tomar una decisión, o en todo caso, mejorar y optimizar procesos, sin duda, esto es de gran ayuda dentro del ámbito de la tecnología y los negocios, mostrando un resalte dentro de otras disciplinas. En conclusión, todas estas herramientas y procesos ayudan a la humanidad para alcanzar un futuro mejor.