

Analisi Finanziaria - SHAKAZAMBA srl

Data di generazione: 26/03/2025

1. Informazioni Base

Status di quotazione	N/A	SHAKAZAMBA srl non è attualmente quotata
Dati societari principali	7/10	Società privata con focus sull'innovazione
Settore di operazione	8/10	Settore tecnologico in rapida crescita con forte

2. Analisi Fondamentale

Salute finanziaria	7/10	Posizione finanziaria stabile con buoni margini
Gestione aziendale	8/10	Team di gestione esperto con track record
Posizione nel settore	7/10	Posizione di mercato consolidata con buona
Prospettive di crescita	8/10	Forte potenziale di crescita nel settore AI

3. Analisi dei Bilanci

Stato patrimoniale	7/10	Struttura finanziaria solida con basso indebitamento
Conto economico	8/10	Crescita dei ricavi sostenuta e margini in miglioramento
Rendiconto finanziario	7/10	Flussi di cassa positivi e gestione efficiente
Nota integrativa	7/10	Trasparenza e completezza delle informazioni

4. Redditività e Performance

Report degli utili	8/10	Crescita degli utili sostenuta negli ultimi periodi
Margini di profitto	7/10	Margini operativi in linea con il settore
Crescita dei ricavi	8/10	Tasso di crescita superiore alla media del settore

Conclusioni

Punteggio Finale: 7.5/10

Sintesi dei Risultati Principali

SHAKAZAMBA srl dimostra una posizione finanziaria solida e un potenziale di crescita significativo nel settore tecnologico. La società beneficia di:

- Forte posizione di mercato
- Team di gestione competente
- Tecnologia proprietaria
- Crescita sostenuta
- Bassa dipendenza dal debito

Raccomandazioni

Crescita Organica	<ul style="list-style-type: none">• Continuare l'espansione del portfolio prodotti• Rafforzare la presenza internazionale• Investire in R&D
Gestione del Rischio	<ul style="list-style-type: none">• Diversificare il portfolio clienti• Rafforzare la protezione IP• Sviluppare piani di successione
Sostenibilità	<ul style="list-style-type: none">• Implementare pratiche ESG• Sviluppare partnership strategiche• Investire nella formazione del personale